



وزارة التعليم العالي والبحث العلمي
المدرسة العليا للتجارة
القطب الجامعي - القليعة



أطروحة مقدمة لنيل شهادة الدكتوراه في علوم التسيير
تخصص "إدارة أعمال"

عنوان

**إمكانية استخدام فلسفة سيسكس سيجما (Six Sigma)
لتحسين أداء المؤسسات**

- دراسة حالة عينة من المؤسسات الاقتصادية الجزائرية -

<u>المشرف المساعد</u>	<u>المشرف</u>	<u>إعداد الطالب</u>
د. ناصر يوسف باحث ومحرر ومشرف بمركز إدارة البحوث المدرسة العليا للتجارة - الجزائر - الجامعة الإسلامية العالمية - ماليزيا -	أ.د. عدمان مريزق أستاذ التعليم العالي	جلال محمد

لجنة المناقشة

المدرسة العليا للتجارة	رئيساً	أ.د. كشاد رابح
المدرسة العليا للتجارة	مشرفاً ومقرراً	أ.د. عدمان مريزق
الجامعة الإسلامية العالمية - ماليزيا	مشرفاً مساعداً	د. ناصر يوسف
المدرسة العليا للتجارة	عضوأً مناقشاً	د. بنور عبد الحفيظ
جامعة الجزائر 3	عضوأً مناقشاً	أ.د. بومدين يوسف
جامعة البليدة 2	عضوأً مناقشاً	د. شويع محمد
جامعة خميس مليانة	عضوأً مناقشاً	د. خثيري محمد

2016/2015

بِسْمِ اللَّهِ الرَّحْمَنِ الرَّحِيمِ

﴿ شَهَدَ اللَّهُ أَنَّهُ لَا إِلَهَ إِلَّا هُوَ وَالْمَلَائِكَةُ وَأُولُو الْعِلْمٍ قَائِمًا
بِالْقِسْطِ ﴾ لَا إِلَهَ إِلَّا هُوَ الْعَزِيزُ الْحَكِيمُ ﴿ ١٨ ﴾

[آل عمران: ١٨]

ملخص الأطروحة باللغة العربية

تهدف هذه الدراسة إلى التعرف على مدى إمكانية استخدام فلسفة "سيكس سيجما" لتحسين أداء المؤسسات الاقتصادية الجزائرية، حيث تمأخذ كل من عوامل النجاح الحرجية لتطبيق سيكس سيجما والمتمثلة في (دعم والتزام الإدارة العليا، القياس والتغذية العكسية، أدوات وتقنيات التحسين، الأنظمة والعمليات، الموارد، التكوين والتدريب) كمتغير مستقل، ومؤشرات الأداء الرئيسية كمتغير تابع.

ولتحقيق هذا الهدف؛ تم تصميم استبيان وزع على عينة من الإطارات العاملين بالمؤسسات الاقتصادية الجزائرية على مستوى ولاية العاصمة، وبعد جمع البيانات اللازمة وتحليلها باستخدام برنامج (SPSS)، واختبار الفرضيات المقدمة، خرجت هذه الدراسة بمجموعة من النتائج أهمها: توفر عوامل نجاح تطبيق سيكس سيجما لدى المؤسسات الجزائرية، ووجود علاقة معنوية بين استخدام فلسفة سيكس سيجما وتحسين الأداء في المؤسسة، ووجود أثر معنوي لتطبيق سيكس سيجما على تحسين أداء المؤسسة.

أما أهم التوصيات التي قدمتها هذه الدراسة هي: التأكيد على أهمية فلسفة سيكس سيجما، وضرورة استخدامها من طرف المؤسسات الجزائرية، مع ضرورة توفير الدعم الكامل لذلك، بالإضافة إلى توفير كل الموارد (البشرية والتنظيمية والمالية والتقنية) اللازمة لتطبيقها، لما لها من أهمية في تحسين الأداء والتميز في العمل.

الكلمات المفتاحية: سيكس سيجما، الجودة، تحسين العمليات، الفاقد، التباين، تحسين الأداء.

ملخص الأطروحة باللغة الإنجليزية

Dissertation Abstract

This study aims to identify to what extent it is possible to use "Six Sigma" philosophy to improve Algerian economic corporation's performance, where it was taken all the significant successful factors of six sigma implementation (management support and commitment, measurement and feedback, improvement tools and techniques, systems and processes, resources, education and training) as an independent variable, and key performance indicators as dependent variable.

Therefore, to achieve this objective, a questionnaire was designed and distributed to executives who work in economic corporations in Algiers. After the necessary data collection, data analysis using SPSS software and test hypotheses, this study fulfilled the following results:

Critical Success Factors of Six Sigma implementation are available at Algerian corporations, there is a significant relationship between the use of six sigma philosophy and performance improvement, and the application of Six Sigma has a significant impact on improving the corporate performance.

Thus, this study has provided us with these main recommendations : the emphasis on the importance of six sigma philosophy, the necessity of its use by Algerian corporations, and the need to provide complete support with all basic factors (human, organizational, financial and technical) that are necessary for its application owing to its importance in improving performance and excellent business.

Keywords: Six Sigma, Quality, Process Improvement, Defect, Variation, Improving performance.

إهداء

إلى كل من مدد يديه دعاءً لنا بال توفيق والسداد
إلى الوالدين الكريمين حبّاً وعرفاناً
إلى زوجتي وفاءً واعتزازاً
إلى كل أفراد العائلة الكريمة، وجميع الأهل والأصحاب
أهدي هذا العمل
وأسأل الله عزّ وجلّ أن يجعله في ميزان الحسنات

شكر

قال الله عز وجل: ﴿وَلَا تَسْأُوا الْفَضْلَ بِيَنْكُمْ إِنَّ اللَّهَ بِمَا تَعْمَلُونَ بَصِيرٌ﴾ [البقرة: 237]
وقال النبي صلى الله عليه وسلم «لَا يُشْكُرُ اللَّهُ مَنْ لَا يُشْكُرُ النَّاسُ» رواه الترمذى وأبو داود

الحمد والشكر لله عز وجل أولاً وآخرأ على فضله وتوفيقه

واعترافاً بالفضل والجميل، أتقدم بالشكر الجزيل لكل من علمني أو أحسن إلي
وأخص بالذكر:

أستاذى الفاضل الدكتور مريزق عدمان -جزاه الله خيراً- والذى تفضل بالإشراف على هذا
العمل، وتقديم النصح والإرشاد والتوجيه

وأتقدم بوافر الشكر أيضاً للدكتور يوسف ناصر الذى تفضل بالمشاركة في الإشراف على هذه
الأطروحة، ولم يأل جهداً في متابعة وتصويب هذا العمل

كماأشكر كل الإخوة والأخوات العاملين بالمؤسسات التي مستها هذه الدراسة على كل
التسهيلات والمساعدات التي قدموها فيما يتعلق بتوزيع الاستبيان، والإجابة عليه، وجمعه
وأخص بالذكر كل من:

أحمد بولبداوي، رضا حميد، عبد الله سينيان، الموهوب، رضوان، عبد الكريم
وأشكر أيضاً كل من الإخوة: مصطفى طوبطي، حميد خميس، محمد طرفى، رابح فراقة على
المساعدة في تصميم هذا العمل
والشكر موصول أيضاً للسادة أعضاء لجنة المناقشة على تفضيلهم بقبول مناقشة هذا العمل،
وتحمل عناء القراءة والتقويم

وأشكر كل من ساهم في إتمام هذا العمل من قريب أو بعيد؛ بمعونة أو توجيه أو نصيحة أو
دعاء.

أتقدم لكل هؤلاء جميعاً بالشكر الجزيل، وأدعوا لهم بالخير والصلاح.

فهرس المحتويات

ب.....	ملخص الأطروحة باللغة العربية
ت.....	ملخص الأطروحة باللغة الإنجليزية
ث.....	إهداء
ج.....	شکر
ح.....	فهرس المحتويات
ر.....	قائمة الجداول
ش.....	قائمة الأشكال
ص.....	المسرد اللغوي (GLOSSARY)
1.....	مقدمة
7.....	الفصل الأول: مدخل إلى تحسين الأداء
8.....	تمهيد
9.....	1.1. تحليل ماهية الأداء
9.....	1.1.1. مفهوم الأداء (Performance)
13.....	2.1.1. مكونات الأداء
16.....	3.1.1. تصنيف الأداء
19.....	4.1.1. العوامل المؤثرة على الأداء
21.....	2.1. تحسين الأداء وقياسه
21.....	1.2.1. تحسين الأداء
23.....	2.2.1. مجالات تحسين الأداء
25.....	3.2.1. قياس الأداء
27.....	4.2.1. نموذج قياس الأداء المتوازن
31.....	3.1. المدخل الإدارية الحديثة في تحسين الأداء
31.....	1.3.1. إدارة الجودة الشاملة (Total Quality Management)
36.....	2.3.1. منهج التحسين المستمر (كايزن) (Kaizen)
39.....	3.3.1. المقارنة المرجعية (Benchmarking)
42.....	4.3.1. إعادة هندسة العمليات الإدارية (Business Process Reengineering)
45.....	خلاصة

الفصل الثاني: سيسكس سيجما (Six Sigma) بوصفها فلسفة حديثة في تحسين الأداء 46	
تمهيد 47	
1. ماهية سيسكس سيجما (Six Sigma) 48	
1.1. مفهوم سيسكس سيجما 48	
2. التطور التاريخي لفلسفة سيسكس سيجما 59	
2. المميزات الرئيسية لسيكس سيجما (Key Features of Six Sigma) 62	
2.2. خصائص ومبادئ سيسكس سيجما 62	
2.2.2. البناء التنظيمي لسيكس سيجما 66	
3.2.2. فوائد نظام سيسكس سيجما 72	
3. المقارنة بين سيسكس سيجما وبعض المداخل الحديثة في تحسين الأداء 77	
3.2. المقارنة بين سيسكس سيجما وإدارة الجودة الشاملة 77	
3.2.2. المقارنة بين سيسكس سيجما وأسلوب كايزن 81	
3.3. المقارنة بين سيسكس سيجما ومنهج المقارنة المرجعية 82	
3.3.2. المقارنة بين سيسكس سيجما وأسلوب الهندسة الإدارية 83	
خلاصة 84	
 الفصل الثالث: منهجية تطبيق سيسكس سيجما في المؤسسات 85	
تمهيد 86	
1. تهيئة المؤسسة لتطبيق سيسكس سيجما 87	
1.1. عوامل النجاح الحرجية في تطبيق سيسكس سيجما (Critical Success Factors for Six Sigma) 87	
Implementation 87	
2. تحديد العناصر المحورية في تطبيق سيسكس سيجما 92	
2.1. منهجية تحسين العمليات وتصميمها 103	
1.2.3. منهجية تحسين سيسكس سيجما (DMAIC) 103	
2.2.3. منهجية تصميم سيسكس سيجما (DFSS) 107	
3.2.3. حزمة (Package) أدوات وتقنيات سيسكس سيجما 109	
3.3. تجارب أهم المؤسسات المطبقة لسيكس سيجما 114	
1.3.3. تجربة شركة موتورولا (Motorola) 114	
2.3.3. تجربة شركة جنرال إلكتريك (GE) 117	

120	3.3.3 تجربة شركة هاني ويل العالمية (Honeywell International Inc)
122	خلاصة
الفصل الرابع: المراجعة الفكرية للدراسة	123
124	تمهيد
125	1.4. الدراسات السابقة
125	1.1.4. الدراسات العربية
133	2.1.4. الدراسات الأجنبية
141	2.4. ميزة الدراسة الحالية
141	1.2.4. موقع الدراسة الحالية من الدراسات السابقة
142	2.2.4. مخطط الدراسة
145	خلاصة
الفصل الخامس: دراسة تطبيقية على عينة من المؤسسات الاقتصادية الجزائرية	146
147	تمهيد
148	1.5. طريقة الدراسة وإجراءات البحث
148	1.1.5. أداة الدراسة
150	2.1.5. صدق وثبات أداة الدراسة
161	2.5. تحليل خصائص مجتمع وعينة الدراسة
161	1.2.5. مجتمع الدراسة
162	2.2.5. عينة الدراسة
166	3.5. اختبار فرضيات الدراسة
166	3.5.1. اختبار فرضية مدى توفر المؤسسات الجزائرية على العوامل الحرجة لنجاح تطبيق سيسكس سيجما
175	3.5.2. اختبار فرضية العلاقة بين توفر عوامل نجاح تطبيق سيسكس سيجما وتحسين الأداء
181	3.5.3. اختبار فرضية وجود أثر لتوفر عوامل نجاح تطبيق سيسكس سيجما لدى المؤسسات الجزائرية على تحسين الأداء
191	خلاصة

ذ

192	خاتمة
196	قائمة المراجع
209	الملاحق

قائمة الجداول

جدول رقم (2. 1): العلاقة بين مستوى السيجما ومستوى الأداء الناجح.....	51
جدول رقم (2. 2): المقارنة بين ثلاثة سيجما وستة سيجما في عالم الأعمال	52
جدول رقم (1. 3): ملخص عوامل النجاح الحرجية لتطبيق سيسكس سيجما.....	88
جدول رقم (2. 3): أدوات وتقنيات مرحلة التعريف.....	109
جدول رقم (3. 3): أدوات وتقنيات مرحلة القياس.....	110
جدول رقم (4. 3): أدوات وتقنيات مرحلة التحليل	111
جدول رقم (5. 3): أدوات وتقنيات مرحلة التحسين والتصميم.....	112
جدول رقم (6. 3): أدوات وتقنيات مرحلة المراقبة والتحقق	113
جدول رقم (5. 1): المقياس المستخدم في استبيان الدراسة.....	149
جدول رقم (5. 2): معامل الارتباط بين كل فقرة من فقرات محور "دعم والتزام الإدارة العليا" والدرجة الكلية للمحور.....	151
جدول رقم (5. 3): معامل الارتباط بين كل فقرة من فقرات محور "القياس والتغذية العكسية" والدرجة الكلية للمحور.....	152
جدول رقم (5. 4): معامل الارتباط بين كل فقرة من فقرات محور "أدوات وتقنيات التحسين" والدرجة الكلية للمحور.....	152
جدول رقم (5. 5): معامل الارتباط بين كل فقرة من فقرات محور "الأنظمة والعمليات" والدرجة الكلية للمحور.....	153
جدول رقم (5. 6): معامل الارتباط بين كل فقرة من فقرات محور "الموارد" والدرجة الكلية للمحور .	154
جدول رقم (5. 7): معامل الارتباط بين كل فقرة من فقرات محور " التكوين والتدريب" والدرجة الكلية للمحور.....	154
جدول رقم (5. 8): معامل الارتباط بين كل فقرة من فقرات محور "المنظور المالي" والدرجة الكلية للمحور.....	155
جدول رقم (5. 9): معامل الارتباط بين كل فقرة من فقرات محور "منظور العلاقة مع الزبائن" والدرجة الكلية للمحور.....	156
جدول رقم (5. 10): معامل الارتباط بين كل فقرة من فقرات محور "منظور العمليات الداخلية" والدرجة الكلية للمحور.....	156
جدول رقم (5. 11): معامل الارتباط بين كل فقرة من فقرات محور "منظور التعلم والنمو" والدرجة الكلية للمحور.....	157
جدول رقم (5. 12): معامل الارتباط بين معدل كل محاور عوامل النجاح الحرجية لتطبيق سيسكس سيجما مع المعدل الكلي لجميع المحاور.....	158

جدول رقم (5.13): معامل الارتباط بين معدل كل محور من محاور مؤشرات الأداء الرئيسية مع المعدل الكلي لجميع المحاور.....	158
جدول رقم (5.14): معامل الارتباط بين معدل كل مجال من مجالات الدراسة (متغيري الدراسة) مع المعدل الكلي لجميع فقرات الاستبيان.....	159
جدول رقم (5.15): نتائج اختبار كرونباخ ألفا.....	160
جدول رقم (5.16): نسبة الاستبيانات الصالحة.....	162
جدول رقم (5.17): عدد المؤسسات المستهدفة بالدراسة وحجم كل مؤسسة وجنسيتها وطبيعة نشاطها.....	163
جدول رقم (5.18): توزيع أفراد عينة الدراسة حسب التخصص الوظيفي.....	163
جدول رقم (5.19): توزيع أفراد العينة حسب متغير الجنس	164
جدول رقم (5.20): توزيع أفراد العينة حسب متغير العمر.....	164
جدول رقم (5.21): توزيع أفراد العينة حسب متغير الأقدمية.....	165
جدول رقم (5.22): مدى توفر المؤسسات الجزائرية على عامل "دعم والتزام الإدارة العليا".....	167
جدول رقم (5.23): مدى توفر المؤسسات الجزائرية على عامل "القياس والتغذية العكسية"	168
جدول رقم (5.24): مدى توفر المؤسسات الجزائرية على عامل "أدوات وتقنيات التحسين".....	169
جدول رقم (5.25): مدى توفر المؤسسات الجزائرية على عامل "الأنظمة والعمليات".....	170
جدول رقم (5.26): مدى توفر المؤسسات الجزائرية على عامل "الموارد".....	171
جدول رقم (5.27): مدى توفر المؤسسات الجزائرية على عامل "التكوين والتدريب".....	172
جدول رقم (5.28): مدى توفر عوامل نجاح تطبيق سيسكس سيجما لدى المؤسسات الجزائرية.....	173
جدول رقم (5.29): دراسة العلاقة بين توفر عامل "دعم والتزام الإدارة العليا" وعناصر تحسين الأداء في المؤسسات الجزائرية.....	175
جدول رقم (5.30): دراسة العلاقة بين توفر عامل "القياس والتغذية العكسية " وعناصر تحسين الأداء في المؤسسات الجزائرية.....	176
جدول رقم (5.31): دراسة العلاقة بين توفر عامل " أدوات وتقنيات التحسين" وعناصر تحسين الأداء في المؤسسات الجزائرية.....	177
جدول رقم (5.32): دراسة العلاقة بين توفر عامل "الأنظمة والعمليات" وعناصر تحسين الأداء في المؤسسات الجزائرية.....	178
جدول رقم (5.33): دراسة العلاقة بين توفر عامل "الموارد" وعناصر تحسين الأداء في المؤسسات الجزائرية.....	178
جدول رقم (5.34): دراسة العلاقة بين توفر عامل "التكوين والتدريب" وعناصر تحسين الأداء في المؤسسات الجزائرية.....	179
جدول رقم (5.35): دراسة العلاقة بين توفر عوامل نجاح تطبيق سيسكس سيجما مجتمعة وعناصر تحسين الأداء في المؤسسات الجزائرية.....	180

جدول رقم (5.36): ملخص نموذج تأثير عامل "دعم والتزام الإدارة العليا" في تحسين الأداء.....	181
جدول رقم (5.37): نتائج اختبار الانحدار الخطي البسيط لتأثير عامل "دعم والتزام الإدارة العليا" في تحسين الأداء.....	182
جدول رقم (5.38): ملخص نموذج تأثير عامل "القياس والتغذية العكسية" في تحسين الأداء	182
جدول رقم (5.39): نتائج اختبار الانحدار الخطي البسيط لتأثير عامل "القياس والتغذية العكسية" في تحسين الأداء.....	183
جدول رقم (5.40): ملخص نموذج تأثير عامل "أدوات وتقنيات التحسين" في تحسين الأداء	184
جدول رقم (5.41): نتائج اختبار الانحدار الخطي البسيط لتأثير عامل "أدوات وتقنيات التحسين" في تحسين الأداء.....	184
جدول رقم (5.42): ملخص نموذج تأثير عامل "الأنظمة والعمليات" في تحسين الأداء.....	185
جدول رقم (5.43): نتائج اختبار الانحدار الخطي البسيط لتأثير عامل "الأنظمة والعمليات" في تحسين الأداء.....	186
جدول رقم (5.44): ملخص نموذج تأثير عامل "الموارد" في تحسين الأداء.....	186
جدول رقم (5.45): نتائج اختبار الانحدار الخطي البسيط لتأثير عامل "الموارد" في تحسين الأداء....	187
جدول رقم (5.46): ملخص نموذج تأثير عامل "التكوين والتدريب" في تحسين الأداء	187
جدول رقم (5.47): نتائج اختبار الانحدار الخطي البسيط لتأثير عامل "التكوين والتدريب" في تحسين الأداء.....	188
جدول رقم (5.48): ملخص نموذج تأثير عوامل نجاح تطبيق سيكس سيجما مجتمعة لدى المؤسسات الجزائرية في تحسين الأداء.....	189
جدول رقم (5.49): نتائج اختبار الانحدار الخطي المتعدد لتأثير عوامل نجاح تطبيق سيكس سيجما مجتمعة لدى المؤسسات الجزائرية في تحسين الأداء.....	190

قائمة الأشكال

6.....	شكل رقم. (1) : تصميم البحث (Research Design)
50	شكل رقم (2.1): التمثيل البياني للتوزيع الطبيعي
53	شكل رقم (2.2): تمثيل بياني للعمليات
56	شكل رقم (2.3): محاور نظام سิกس سيجما
61	شكل رقم (2.4): التطور التاريخي لاستخدام فلسفة سิกس سيجما
71	شكل رقم (2.5): أدوار المشاركين في سิกس سيجما
142	شكل رقم (4.1) : المتغير التابع للدراسة
143	شكل رقم (4.2): المتغير المستقل للدراسة

المسرد اللغوي (GLOSSARY)

ANOVA : Analysis of Variance	تحليل التباين
BB: Black Belt	حزام أسود
Cause and Effect (C&E)	مخطط السبب والنتيجة
Control Plan	مخطط المراقبة
COPQ: Cost of Poor Quality	تكلفة الجودة المنخفضة
CTQ : Critical to Quality Characteristic	الخصائص الحرجة للجودة
Defect	الفاقد/التالف/العيوب
DFSS: Design for Six Sigma	تصميم سيسكس سيجما
DMADV: Define-Measure-Analyze-Design-Verify	تعريف-قياس-تحليل-تصميم-تحقق
DMAIC: Define-Measure -Analyse -Improve -Control	تعريف-قياس-تحليل-تحسين-مراقبة
DOE: Design of Experiments	تصميم التجارب
DPMO: Defect Per Million Opportunities	احتمال حدوث العيوب في مليون فرصة
DPO: Defect Per Opportunity	فرصة العيوب
FMEA: Failure Modes and Effects Analysis	تحليل أنماط الفشل وآثارها
GB: Green Belt	حزام أخضر
GE: General Electric	جنرال إلكتريك
Histogram	خريطة التكرار أو التردد
Management by Facts	الإدارة بالحقائق
MBB: Master Black Belt	MASTER حزام أسود
Measurement System	نظام القياس
Pareto Diagram	مخطط باريتو
PDCA: Plan- Do -Check -Act	خطط-إفعل-أفحص-تصرف
Process	عملية
Process Capability	مقدرة العملية
Process Capability Index	مؤشر مقدرة العملية
Process Map	مخطط العملية
Process Variations	اختلافات العملية

ض

Project Charter	ميثاق المشروع
SIPOC :Supplier-Input-Process-Output-Customer	مورد-مدخلات-عملية-مخرجات-زبون
Six Sigma Champion	بطل سيسكس سيجما
Standard Deviation	الانحراف المعياري
VOC: Voice of Customer	صوت الزبون (العميل)
Xs (Input Variables)	متغيرات المدخلات (المتغيرات المستقلة)
Ys (Output Variables)	متغيرات المخرجات (المتغيرات التابعة)

مقدمة

أولاً: إشكالية البحث

ثانياً: فرضيات البحث

ثالثاً: أهداف البحث

رابعاً: أهمية البحث

خامساً: فلسفة الدراسة ومنهج البحث

سادساً: حدود الدراسة

مقدمة

وقفت نهاية القرن العشرين وبداية القرن الواحد والعشرين على تحديات كبرى في إطار العولمة والتغير التكنولوجي السريع، والأنظمة الحديثة في التسخير؛ حيث فرضت هذه التحديات على المؤسسات مزيداً من الافتتاح والتطوير والإبداع من أجل التحسين المستمر لجودة المنتجات والخدمات المقدمة من جهة، وتخفيض تكاليفها من جهة أخرى. ولمقابلة هذه التحديات كان على المؤسسات إتباع أفضل النظم والأساليب الإدارية الفعالة لاستثمار الموارد البشرية، والمالية والمادية والمعرفية لتحقيق أعلى مستويات للأداء والتميز في العمل.

ويعد مفهوم "التحسين المستمر" (Continuous Improvement) من أهم المدخلات الحديثة في علم الإدارة إلى جانب مفاهيم أخرى والتي عرفت انتشاراً كبيراً في دول العالم باعتباره منهجاً يهدف إلى تلبية احتياجات وتوقعات الزبون من حيث الجودة والتكلفة والوقت والاستمرار، مع التميز في الأداء عن طريق التطوير والتحسين المستمر للمنتج أو الخدمة المقدمة. وانبثق عن تطور برامج التحسين المستمر للأداء والعمليات ما يسمى بفلسفة "سيكس سيجما" (Six Sigma) باعتبارها مبادرة تركز على الفهم التام لمتطلبات الزبائن، وارتباطها الوثيق بمشاريع العمل لتحسين منتجات وخدمات وعمليات المؤسسة؛ من خلال التخفيض المستمر للعيوب والأخطاء ومصادر الخلل في الأعمال لتحقيق جملة من الفوائد تمثل في الآتي:

- ✓ تخفيض معدلات الأخطاء والخلل وتقليل العيوب (النفائض).
- ✓ تقليل زمن العمل.
- ✓ تخفيض تكاليف العمل.
- ✓ تحسين جودة المنتجات والخدمات المقدمة.
- ✓ تحسين معدلات الربحية ومستويات الإنتاجية.
- ✓ تحقيق المزيد من رضا الزبائن والمحافظة عليهم.
- ✓ تغيير ثقافة المؤسسة.

كما أن التحسين في المجالات سابقة الذكر يتيح للمؤسسات فرصاً أكبر لتحقيق أداء متميّز في العمل، والوصول إلى أسواق جديدة، وبناء سمعة جيدة.

وتعد شركة موتورولا (Motorola) أول من بدأ باستخدام هذا المدخل للتعبير عن برنامج الجودة الخاص بها سنوات الثمانينيات، وهي أول من أسس لهذا النظام معتبرة أن

طريقة حساب معدلات التلف بالنسبة لـ "الألف" وحدة أو نشاط هي عملية غير معبرة حقيقة عن الجودة، وبالتالي يجب حساب معدلات التلف والتغيرات في العمليات بالنسبة لـ "المليون" نشاط حتى يكون له معنى؛ وبهذه الطريقة لن يشعر القائمون على العمل في الشركة بالإحساس الزائف بأن الأداء يسير بشكل جيد بسبب تضليل انخفاض معدل التلف المحسوب بالنسبة للألف نشاط.

كما وضعت الشركة أيضا خطة تطبيق "سيكس سيجما" لحل المشكلات، والتأكد على إظهار النتائج الإيجابية لمشاريع الجودة للمستويات الدنيا؛ واستطاعت من خلال استخدام Malcolm Baldrige National Quality Award (عام 1988) وتقليل عدد القطع المعيبة، وتوفير (5%) من تكلفة الإنتاج التي كانت تنفقها على إصلاح القطع المعيبة أو إتلافها، كما وفرت الشركة أيضا (2.2) مليار دولار أمريكي خلال أربع سنوات. ثم تلتها في تطبيق "سيكس سيجما" الكثير من الشركات العالمية مثل: شركة جنرال إلكتريك (GE)، وشركة سوني (Sony)، وشركة فورد (Ford)، وشركة بولارويد (Polaroid) وغيرها. وبالفعل أثبتت نجاحها أيضا في توفير الملايين من الدولارات نتيجة للتطبيق الصحيح لـ "سيكس سيجما".

أولاً: إشكالية البحث Research Question

بناء على ما سبق يمكن صياغة إشكالية البحث في السؤال الرئيسي الآتي:
إلى أي مدى يمكن لتطبيق فلسفة "سيكس سيجما" أن يسهم في تحسين أداء المؤسسات الاقتصادية الجزائرية؟

- وللإجابة عن الإشكالية الرئيسية أعلاه نرى ضرورة تجزئتها إلى الأسئلة الفرعية الآتية:
- ✓ ما مدى توافر المتطلبات الضرورية لنجاح تطبيق "سيكس سيجما" لدى المؤسسات الاقتصادية الجزائرية؟
 - ✓ هل هناك علاقة بين إمكانية استخدام "سيكس سيجما" وتحسين الأداء في المؤسسة؟
 - ✓ هل يؤثر تطبيق "سيكس سيجما" على تحسين الأداء في المؤسسة؟

ثانياً: فرضيات البحث Research Hypothesis

وكلجابة أولية عن الأسئلة السابقة؛ يمكن صياغة الفرضيات الآتية:

- ✓ توفر المؤسسات الاقتصادية الجزائرية على المتطلبات الضرورية لنجاح تطبيق "سيكس سيجما".
- ✓ توجد علاقة بين توافر متطلبات نجاح تطبيق "سيكس سيجما" وعناصر تحسين الأداء في المؤسسة.
- ✓ تطبيق فلسفة "سيكس سيجما" له أثر إيجابي على تحسين أداء المؤسسات الاقتصادية الجزائرية.

ثالثاً: أهداف البحث Research Objectives

يهدف هذا البحث إلى الوقوف على أساسيات فلسفة "سيكس سيجما"، ومميزاتها، والفرق بينها وبين أهم المداخل الحديثة في تحسين الأداء والعمليات مثل: "إدارة الجودة الشاملة" و"أسلوب كايزن"، و"المقارنة المرجعية"، و"الهندسة الإدارية"، بالإضافة إلى:

- ✓ معرفة كيفية الاستفادة من مبادرات "سيكس سيجما"، وتطبيقها بشكل يتوافق مع ظروف العمل في المؤسسة وبأفضل شكل ممكن.
- ✓ معرفة أهم المتطلبات أو العوامل التي تشكل حجر الأساس لعملية تطبيق "سيكس سيجما" في المؤسسة؛ كالعامل البشري والإداري والمالي والتقنية والتي تسهم في نجاح هذا التطبيق.
- ✓ معرفة أهم الآثار الناتجة عن تطبيق "سيكس سيجما" على أداء المؤسسة من زيادة الربحية، وإرضاء الزبائن، وتحسين العمليات، وزيادة فرص النمو.

رابعاً: أهمية البحث Research Significance

يكتسى هذا البحث أهمية كبيرة كونه يعالج موضوعاً يضم تشكيلاً واسعة من الأفكار والسلوكيات والمهارات والمارسات المثلثي في إدارة الأعمال، والتي يمكن اعتبارها أموراً أساسية للنجاح والنمو، وصالحة للتطبيق في العديد من أنشطة الأعمال المختلفة.

- ✓ كما تتميز مبادرات "سيكس سيجما" بإرشادات ومارسات مرنة تخضع للتغيير طبقاً لحاجة العمل، وليست صيغاً جامدة على عكس بعض المناهج الإدارية الأخرى.

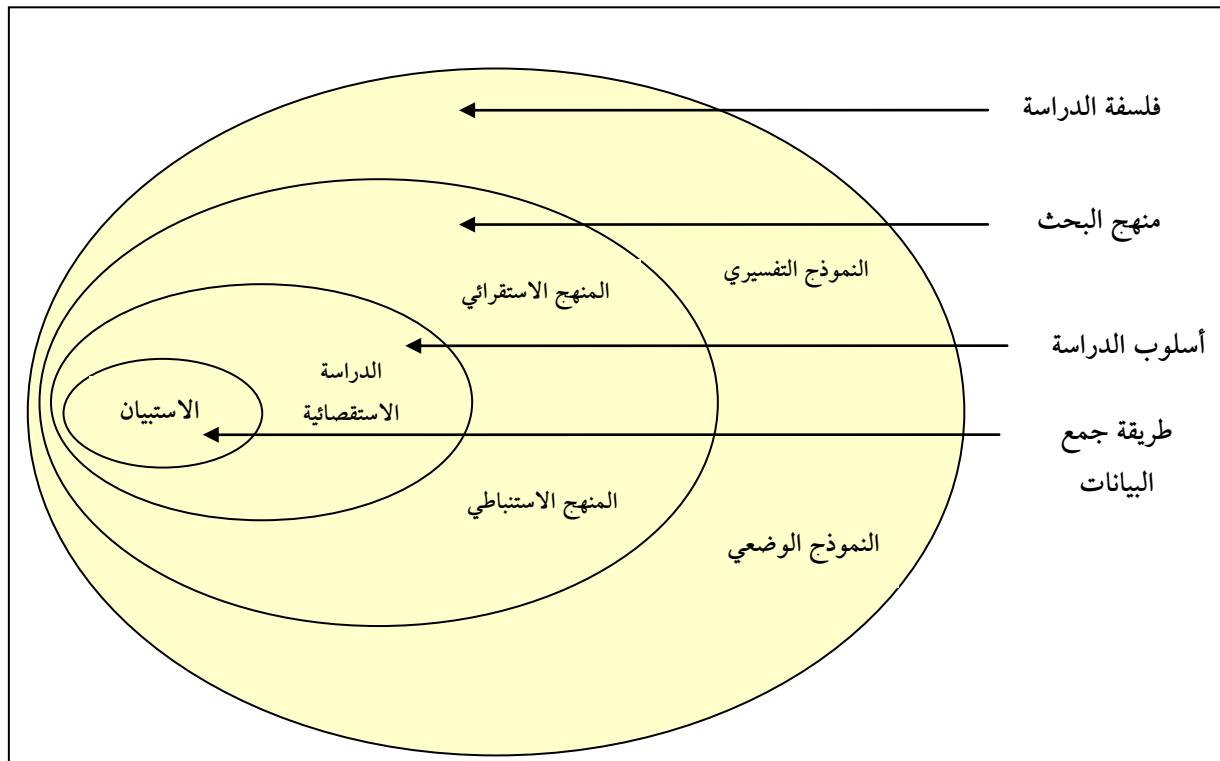
✓ باعتبارها كذلك فلسفه لا ترکز على التفوق التقني فقط؛ بل تهتم أيضاً وبشكل كبير بتفوق الأفراد من خلال تركيزها على قيم الإبداع، والتعاون، والتواصل، وتقدير الجهد في العمل.

خامساً: فلسفة الدراسة ومنهج البحث (Research Philosophy and Approach)

ترتكز هذه الدراسة على جانبي من المعالجة، جانب نظري مبني على النموذج التفسيري البنائي (Interpretivism & Constructivism) والذي يهدف إلى محاولة صياغة مفهوم محدد لكل من متغيري الدراسة (مفهوم الأداء ومفهوم سيسكس سيجما) وهذا من خلال استقراء (Inductive) تعريف كل متغير، ومركباته وجوانبه، ومحدوداته؛ معتمداً في ذلك على مختلف المصادر المتاحة في هذا الباب (كتب وبحوث ورسائل علمية وغيرها)؛ والتي تناولت موضوع تحسين الأداء وكذا أهم المداخل الحديثة في الإدارة؛ والمطبقة في كثير من المؤسسات خصوصاً فلسفه "سيكس سيجما"، مع تحليل المعطيات المجمعة لبيان مفهوم هذه الفلسفه وطبيعتها وخصائصها، وتحديد العناصر المتحكمة فيها، وما يرتبط بها من وسائل وإجراءات وطرق التحسين المستمر.

أما الجانب التطبيقي فيعتمد على النموذج الوضعي أو الإيجابي (Positivism) في محاولة لاستنباط أو استنتاج (Deductive) لكل من الأثر والعلاقة بين المفهومين (متغيري الدراسة) واختبارها؛ وتم الاعتماد في ذلك على أدوات البحث المستخدمة في جمع البيانات والمتمثلة في استبيان صمم خصيصاً لهذا الغرض، ومن ثم تبويض هذه البيانات ومعالجتها وتحليلها وتفسيرها باستخدام الأساليب والأدوات الإحصائية المعروفة. والشكل رقم (1) يوضح الهيكل التصميمي للبحث.

شكل رقم. (1) : تصميم البحث (Research Design)



المصدر: من إعداد الطالب

سادساً: حدود الدراسة

ركزت هذه الدراسة من الناحية الموضوعية على إمكانية تطبيق فلسفة "سيكس سيجما" في المؤسسة الجزائرية وأثرها في تحسين الأداء، ومن الناحية المكانية فكان اقتصارها على عينة من الموظفين ببعض المؤسسات الاقتصادية الجزائرية على مستوى ولاية العاصمة، أما من الناحية الزمنية فقد تم القيام بالدراسة التطبيقية خلال الموسم 2015/2016.

الفصل الأول: مدخل إلى تحسين الأداء

1.1. تحليل ماهية الأداء

2.1. تحسين الأداء وقياسه

3.1. المداخل الإدارية الحديثة في تحسين الأداء

"أداء الشركة هو الوصول بالطاقة الإنتاجية لهذه الأخيرة إلى أقصى درجة"

بيتر دراكر "Peter Drucker". مفكر إداري أمريكي ملقب بـ: الأب الروحي لعلم الإدارة

تمهيد

إن من بين الأسباب التي ساعدت على تطور علم الإدارة سواء ما تعلق بالمفاهيم والمصطلحات، أم من حيث الأبحاث والدراسات التي تختص بالتطبيقات والممارسات، هو ذلك الاهتمام والتركيز على مدى وصول وتحقيق وحدات الدراسة بمختلف أنواعها - أفراداً ومؤسسات - إلى الأهداف المسطرة من جهة، ومدى تمكّنها من أداء دورها تجاه أصحاب المصالح المشتركة من جهة ثانية، وعليه فإن "إتقان العمل" أو ما يسمى بتحسين أو تطوير الأداء يعدّ ضامناً أساسياً لبقاء واستمرار ونمو المؤسسة خاصة في ظل القيود والظروف الداخلية والخارجية المؤثرة في عملها، لذا يمكن القول أن دراسة الموضوعات المتعلقة بأداء المؤسسات بصفة عامة، والمؤسسات الاقتصادية بصفة خاصة يكتسي أهمية كبرى بوصفه يوضح النتيجة المرتقبة من وراء كل عمل أو نشاط.

ومن ثم جاء هذا الفصل لتسلیط الضوء على موضوع الأداء وتحسينه من حيث المفهوم والتطبيق والطرق المتبعة في ذلك، من خلال التطرق إلى العناصر الثلاثة الآتية: تحليل ماهية الأداء، وقياس الأداء وتحسينه، ثم النماذج الإدارية الحديثة في تحسين الأداء.

1.1. تحليل ماهية الأداء

لقد حظي مفهوم الأداء بأهمية كبرى في مجال إدارة الأعمال باعتباره يمثل المحرك الأساسي لحياة المؤسسة، أو هو العامل الأكبر في تحقيق هدف المؤسسة الرئيس والمتمثل في البقاء والنمو؛ لكن على الرغم من كثرة الدراسات والأبحاث المتعلقة به كمفهوم أو كمصطلح؛ إلا أنها لم تتوحد حوله من حيث التعريف أو الأبعاد المتعلقة به، نظراً إلى تطور وتغير محتواه حسب تغير الظروف والعوامل المحيطة بعمل المؤسسة.

1.1.1. مفهوم الأداء (Performance)

اختلت وجهات نظر مفكري الإدارة حول مفهوم الأداء تبعاً لاختلافهم حول الأهداف المنشودة من تحديد التعريف من جهة، وكذا الاختلاف حول الأسس أو المعايير المتبعة في دراسة الأداء من جهة ثانية.

1.1.1.1. المفهوم اللغوي للأداء

الأداء اسم، و فعله أدى، مثل: أدى الشيء بمعنى أوصله. كما يعني القضاء، مثل: أدى دينه تأديبة بمعنى قضاه (ابن منظور، 1981، صنحة 48). وهناك من عرفه بأنه إيصال أمر ما إلى مكان ما، أو الوصول إليه من تلقاء نفسه، أو هو دفع الحق وتوفيقه كأداء الخراج ورد الأمانة وغيرها (حماد، 2008، الصفحات 36-37).

ويقابل مصطلح الأداء في اللغة الإنجليزية كلمة (Performance) والتي تعني تنفيذ أو إنجاز عمل أو مهمة معينة، أو ذلك الفعل الذي يؤدي إلى إنجاز الأعمال كما ينبغي أن تنجز. (الداوي، 2009، صنحة 217).

ويرى البعض أن الأداء يمثل النتيجة النهائية لعمل ما في شكلها الكمي والتي تعبر عن بذل جهد معين من طرف شخص أو مجموعة من الأشخاص، ويحكم عليها في النهاية بأنها جيدة أو مثلية (Dictionnaire larousse, 1997, p. 312)، كما يعرفه البعض الآخر على أنه الآلة أو الطريقة التي يعمل بها الفرد أو الجهاز (الاتحاد الدولي للإتصالات، 1998، صنحة 32)، ويعرف أيضاً على أنه الطريقة أو الأسلوب التي ينجز بها العمل تبعاً لمعايير أو مقاييس أو مبادئ محددة، وتتحقق معها النتائج وفقاً لخطط أو برامج محددة مسبقاً (البنك الإسلامي للتنمية، صنحة 28).

2.1.1.2. المفهوم الاصطلاحي للأداء

قبل سرد أهم التعريفات المتعلقة بالأداء من الناحية الإصطلاحية، يستحسن القول أنه على الرغم من كثرة الدراسات والبحوث التي تناولت موضوع الأداء بوصفه عنصراً محورياً في عالم الأعمال من قبل كل الباحثين والدارسين؛ إلا أنه لا يوجد اتفاق تام حول مفهومه أو تعريفه، وهذا يرجع إلى عدة أسباب، فمن المفكرين من حصر دراسة مفهوم الأداء في المورد البشري؛ والبعض الآخر اقتصر على الجوانب المالية للمؤسسة دون غيرها، كما نجد طائفة أخرى من المفكرين اعتمدوا على الجوانب الكمية والتكنولوجية في التحليل؛ بينما اتجه فريق آخر إلى الاعتماد على الجوانب الاجتماعية والتنظيمية مع الأخذ بعين الاعتبار للجوانب الاقتصادية والمالية للمؤسسة.

وفيما يأتي ذكر لأهم التعريفات التي تطرقـت لموضوع الأداء بوصفه مصطلحاً إدارياً:

- الأداء بوصفه سلوكاً: الأداء هو أي نشاط أو سلوك يقود إلى نتيجة، وخاصة السلوك الذي يسهم في تغيير المحيط بأي شكل من الأشكال (عشوي، 1992، صفحة 244).

يركز هذا التعريف على السلوك أو التصرف الذي يحقق النتائج التي لها أثر في المحيط خاصة؛ لكن السلوك في الحقيقة ما هو إلا الحركة التي يقوم بها الفرد العامل في المؤسسة والتي تؤدي إلى العمل، وأما الإنجاز فهو ما يبقى من نتائج وآثار للعمل، بينما يعبر الأداء عن محصلة السلوك والنتائج التي تحققت من خلالهما معاً (حمادي وعبادي، 2009، صفحة 3).

- الأداء بوصفه مقياساً: يعبر الأداء عن المستوى الذي يصل إليه العامل عند إنجازه لعمله من حيث الكمية والنوعية أو جودة العمل المقدم (بلخير، 2009، صفحة 78)، وينظر إلى الأداء حسب هذا التعريف باعتباره مقياساً لكمية ونوعية العمل المنجز وليس بوصفه إنجازاً في حد ذاته، كما يضيق من نطاقه وذلك بحصره في المورد البشري خصوصاً.

ونجد ضمن هذا المدخل تعريفاً آخر للأداء يرى أنه يمثل المردودية والقدرة على المنافسة بالنسبة إلى مدير المؤسسة، وبالنسبة إلى العامل فيتمثل جودة بيئة العمل، أما بالنسبة إلى الزبون فيعبر عن جودة المنتجات والخدمات المقدمة من قبل المؤسسة (بوخمخ، 2002، صفحة 126).

ويمكن القول عن هذا التعريف أنه ينظر إلى الأداء من زوايا مختلفة تمثل أصحاب المصالح المشتركة.

◀ الأداء بوصفه نتيجة: يتمثل الأداء في النتائج المحققة نتيجة تفاعل العناصر الداخلية للمؤسسة والتأثيرات الخارجية للبيئة، واستغلالها من قبل المؤسسة لتحقيق أهدافها (الغالبي وإدريس، 2007، صفحة 487).

هذا التعريف ينظر إلى الأداء من زاوية النتائج المحققة من العمل، كما يركز على علاقة الأداء ببيئة المؤسسة؛ لكن لا يعطي أية أهمية لكيفية تحقيق هذه النتائج، ولا لكيفية تفاعل عناصر العمل مع بعضها البعض.

◀ الأداء بوصفه أسلوب عمل: يعبر الأداء عن الطريقة أو الكيفية التي تتبعها المؤسسة في استغلالها لمواردها البشرية والمالية، وتوظيفها بفعالية وكفاءة على النحو الذي يجعلها قادرة على الوصول إلى الأهداف المسطورة (الحسيني، 2006، صفحة 231).

هذا التعريف يجعل الأداء مرتبطة بطريقة استغلال الموارد المتوفرة لدى المؤسسة بشكل كفؤ من جهة، وتحقيقها للنتائج من جهة ثانية أو ما يسمى بالفعالية. كما يعرف الأداء وفق هذا المدخل أيضاً على أنه نظام شامل وдинاميكي لدى المؤسسة، ويعبر عن مدى تحقيقها لأهدافها من خلال التوظيف الأمثل للموارد المتاحة، وبالاعتماد على مجموعة من المعايير المتمثلة في جودة المنتج أو الخدمة المقدمة، وتكلفة العمل، والوقت المستغرق لإنجاز العمل (يحياوي إلخ، 2007، صفحة 152).

◀ الأداء بوصفه علاقة بين النتائج والموارد: يعبر الأداء في المؤسسة عن العلاقة بين الأهداف أو النتائج المحققة من جهة، والموارد المستخدمة (مال، وقت، وجهد...) من جهة ثانية، ويتم التعبير عنه بمعايير كمية ونوعية، أو بعبارة أخرى هو المستوى المحقق من الأهداف سواء أكانت إستراتيجية أم تشغيلية باستخدام حجم معين من الموارد الضرورية (مزهودة، 2001، صفحة 88).

يتناول هذا التعريف مركبات الأداء؛ والمتمثلة في تحقيق الأهداف المرجوة وبأقل تكلفة ممكنة. أو ما يعبر عنهم بالفعالية والكفاءة. فكما لا يمكننا القول عن المؤسسة التي استهلكت كل مواردها المتوفرة دون أن تصل إلى المستوى المتوقع من الأهداف أنها مؤسسة جيدة من حيث الأداء، كذلك لا يمكننا الحكم على مؤسسة ما والتي استطاعت أن تصل إلى جميع أهدافها؛ أنها حققت مستويات عالية من الأداء إذا كانت قد استخدمت حجماً كبيراً جداً من الموارد يفوق مثيلاتها من المؤسسات المنافسة أو المشابهة.

وخلاصة القول أن الأداء يمثل القدرة على تحقيق الأهداف المخطط لها والتي تخص المؤسسة وجميع الأطراف ذات المصلحة معها باستخدام أقل حجم ممكن من الموارد المتاحة ب مختلف أنواعها، ويتم التعبير عنه بمقاييس كمية ونوعية.

ومن خلال التعريف السالف الذكر يتبيّن أن مفهوم الأداء يتضمن مجموعة من العناصر الأساسية التي يجب أن تكون مرتبطة بعضها البعض والمتمثلة في الآتي:

- ✓ إنجاز الأعمال والمهام المحددة.
- ✓ الرشادة والعقلانية في استخدام الموارد المطلوبة لأداء هذه الأعمال.
- ✓ بلوغ الأهداف المسطورة والتي تهم كل الأطراف المعنية.

3.1.1.1 أهمية الأداء

يعد موضوع الأداء من أكثر مجالات علم الإدارة من حيث الاهتمام بالدراسة والبحث من قبل الباحثين والمفكرين الإداريين، وإن أهميته يمكن معالجتها من خلال ثلاثة عناصر أساسية تمثل في الآتي: (Jeffery & Harbir, 1998, p. 660)

من الناحية النظرية يعد الأداء محور الإدارة الإستراتيجية؛ حيث إن معظم أو جل البحوث الإدارية تتناول بالدراسة مفاهيم أو موضوعات تتعلق بصفة مباشرة أو ضمينية بموضوع الأداء، وذلك لكونه يمثل اختباراً زمنياً للأسلوب الإداري أو للإستراتيجية المنتهجة من قبل المؤسسة.

ومن الناحية التجريبية نجد أن معظم الدراسات تأخذ الأداء باعتباره مؤشراً لاختبار النماذج الإدارية والإستراتيجيات المتبعة من قبل المؤسسات.

أما الأهمية الإدارية فتظهر في مستوى وحجم الاهتمام الواسع من قبل إدارة المؤسسات بالأداء ونتائجها، وكذا التغييرات التي تحدث في هذه المؤسسات استجابة لنتائج الأداء. وفي الأخير يمكن القول أن الأداء هو النتيجة التي تسعى كافة الأطراف في المؤسسة إلى تقويتها وتعزيزها، كما يمكن القول أنه يمثل دالة لكافة وظائف وأنشطة المؤسسة، ومؤشر لحالتها أو وضعيتها.

2.1.1. مكونات الأداء

من خلال تتبع تعريفات مصطلح الأداء، نجد أنه يتربّب من عنصرين رئيسيين هما الفعالية والكفاءة، ومنه يمكن القول أن المؤسسات التي تتميّز بالأداء الجيد هي التي يمكنها الجمع بنجاح بين هذين المركبتين في العملية الإدارية، لذا س يتم في هذا العنصر دراسة هذين المصطلحين وتحليلهما.

1.2.1.1. الفعالية (Effectiveness)

يعتبر "تشاستر برنار Chester Bernard" أول من قدّم تعريفاً للفعالية في كتابه "وظائف المدير التنفيذي Functions of the Executive" سنة 1938م؛ حيث عرفها على أنها بلوغ الهدف المحدد، وأن العمل الفعال هو الذي يحقق الهدف الذي تم تحديده منه مسبقاً (كردي، 2010). ومن ثم، فإن فعالية المؤسسة تعبر بشكل عام عن مدى قدرة هذه الأخيرة على تحقيق أهدافها (Ingram & McDonnell, 1996, p. 39)، أي ما مدى وصول المؤسسة لأهدافها المحددة مسبقاً، كما تعرف أيضاً على أنها القدرة على القيام بالنشاط المرتقب وتحقيق النتائج المتوقعة (Plauchu, 2008, p. 6)، لذا يمكن القول عن الفعالية أنها تقيس الفرق بين النتائج المحققة والأهداف المسطرة.

وما دامت الفعالية مرتبطة بالنتائج فإنها تتعلق بالقيادة، حيث إنها تقوم على دعامتين أساسيتين هما تحقيق الأهداف المرجوة، مع إحداث التأثير الإيجابي في محيط المؤسسة، ومن ثم فإن الفعالية تعني "أداء الأعمال الصحيحة (To Do The Right Things)" . وتتقاس على النحو الآتي: (جودة والزعبي، 2008، صفحة 71)

$$\text{الفعالية} = \frac{\text{قيمة المخرجات الفعلية}}{\text{قيمة المخرجات المتوقعة}}$$

بحيث كلما كانت المخرجات الفعلية أقرب إلى ما تم توقعه أو تحديده مسبقاً، كلما كانت المؤسسة ذات فعالية كبرى والعكس. وتتنوع المجالات التي يمكن قياس عنصر الفعالية فيها فيما يتعلق بنشاط المؤسسة على النحو الآتي: (أبو قحف، 2000، صفحة 167)

- ✓ الفعالية المالية وتتقاس من خلال حساب المردودية المالية ومعدل التمويل الذاتي.
- ✓ الفعالية الإنتاجية ويتم الكشف عنها من خلال دراسة إنتاجية عناصر الإنتاج وتغير التكاليف.

- ✓ فعالية النمو ويتم دراستها من خلال نمو رقم أعمال المؤسسة، وتغير القيمة المضافة، ومعدل نمو الحصة السوقية.
- ✓ الفعالية في السوق المالية و يؤشر عليها من خلال نمو معدلات الأرباح، وتطورات أسعار الأسهم، ويختص هذا العنصر بالمؤسسات التي تعامل في السوق المالية.
- ✓ الفعالية الاجتماعية ويكشف عنها من خلال تطورات عدد الأفراد في المؤسسة والعلاقات بينهم، والرضا الوظيفي، وولاء الأفراد للمؤسسة.

2.2.1.1 الكفاءة (Efficiency)

تعبر الكفاءة عن حسن استغلال المؤسسة لمواردها، ومن ثم يمكن تعريفها على أنها الاستخدام الأمثل للموارد (*Erschler & Grabot, 2001, p. 230*), أو القدرة على تخفيض حجم الفاقد في الموارد المتاحة للمؤسسة باستدامها بالقدر المناسب (مصطفى، 2001، صفحة 68). كما تعرف أيضاً على أنها القدرة على إنجاز العمل المطلوب بقليل من الموارد والتكاليف، لذا يمكن القول أن العمل الكفؤ هو الذي يستخدم أقل قدر ممكن من الموارد، ويحمل المؤسسة أقل تكلفة (*Plauchu, 2008, p. 7*).

وبما أن الكفاءة تتعلق بكيفية استخدام الموارد والتي يجب أن تكون بعقلانية ورشادة، دون إسراف، وبأقل التكاليف الممكنة؛ بحيث تتأثر الكفاءة بصفة أساسية بحجم المدخلات بالإضافة إلى عناصر أخرى تنظيمية وإدارية، وكذا محيط المؤسسة (الداوي، 1999، صفحة 4) فإنها بذلك ترتبط ارتباط وثيقاً بالإدارة، ومن ثم يمكن القول عنها أنها تعني "أداء الأعمال بطريقة صحيحة (*To Do Things Right*)". وتقاس على النحو الآتي:

الكفاءة = المخرجات (النتائج المحققة) / المدخلات (الموارد المستخدمة).

3.2.1.1 العلاقة بين الفعالية والكفاءة

ما دامت الفعالية مرتبطة بالنتائج والمخرجات فإنها تتحقق عندما يكون للمؤسسة رؤيا واضحة وأهداف محددة بدقة، واستراتيجيات محكمة. وبما أن الكفاءة متعلقة بالإدارة وبالدخلات أو الموارد، فإنها تتحقق لما يكون للمؤسسة تخطيط وتنظيم وتوجيه ورقابة. فلو كانت لدى المؤسسة فعالية في الأداء لكن دون كفاءة فإن هذا يعني أن الرؤيا والأهداف لا تجد من يحققها بصورة صحيحة، وأما إذا كانت هناك كفاءة دون فعالية فإن هذا يعني أن الأعمال تنجذب بدون وضوح في الرؤية والأهداف.

ومن ثم يمكن القول أن الفعالية والكفاءة متلازمان للأداء، لكن لا يمكن استخدامهما بالتبادل، فقد تميز المؤسسة بالفعالية لكن دون كفاءة والعكس، وفي الختام يمكن أن يعرف الأداء من خلال الجمع بين مفهومي الكفاءة والفعالية على أنه "القيام بالأعمال الصحيحة بأسلوب صحيح".

ويقترب مفهوم الأداء من بعض المصطلحات الإدارية الأخرى التي تشتراك معه في بعض الجوانب، مثل مصطلح الإنتاجية والتي تعني حجم الإنتاج أو المخرجات بالنسبة لعوامل الإنتاج (الطائي، 2008، صفحة 15)، وهي بذلك تتقاطع مع الأداء في عنصر الكفاءة من خلال العلاقة بين الإنتاج والموارد المستخدمة؛ لكن بفارق بسيط هو أن الإنتاجية تختص بالعلاقة بين حجم المخرجات الناتجة عن حجم معين من الموارد المستخدمة؛ أما الأداء فيختص بالعلاقة بين حجم المخرجات الناتجة عن تكاليف معينة للموارد المستخدمة.

كما نجد أيضاً أن هناك ارتباط لمفهوم الأداء بمصطلح الجدارة والذي يعبر عن المؤهلات العلمية والسلوكية والفنية التي تؤهل العامل أو الموظف لتحقيق معدلات أداء عالية (رياض، 2009، صفحة 8)، أي أن هذه المهارات والسلوكيات قد تحول إلى أداء ممتاز وإنجازات، ومن ثم فإن هناك علاقة وطيدة بين الجدارة ومستوى الأداء.

3.1.1. تصنیف الأداء

تتعدد وتتنوع أصناف الأداء بعًـا للمعيار المعتمد في التصنیف على النحو الآتي:

1.3.1.1. المعيار الوظيفي

يتم تصنیف الأداء وفق هذا المعيار إلى عدة أنواع حسب الوظائف الإدارية الموجدة لدى المؤسسة مثل:

- أداء الوظيفة المالية: ويتمثل في قدرة المؤسسة على جلب التمويل اللازم لاستثماراتها وبالتكلفة الملائمة، وحسن استغلال هذه الموارد، وتحقيق الفوائض المالية العالية على ذلك، والوصول إلى أعلى معدلات الربحية والمرودية.
- أداء وظيفة الموارد البشرية: ويظهر في كفاءة وفعالية المؤسسة في تلبية احتياجاتها من الأفراد، وكيفية تدريبهم وتطويرهم، وكيفية المحافظة عليهم.
- أداء الوظيفة التسويقية: ويتبين من قدرة المؤسسة على تلبية ما يفوق توقعات ورغبات زبائنها، ورفع حجم مبيعاتها، وزيادة حصتها السوقية.
- أداء الوظيفة الإنتاجية: ويبرز في قدرة المؤسسة على اختيار الطرق الملائمة للإنتاج وترتيب العمليات، ووضع الأساليب الرقابية الفعالة، وتوفير المواد الأولية الازمة للإنتاج والتخزين، والتحكم في تكاليف الإنتاج، وضبط الجودة وغير ذلك.

2.3.1.1. معيار الشمولية

يمكن أن يصنف الأداء حسب هذا المعيار إلى الآتي: (مزمودة، 2001، صفحة 89)

- الأداء الجزئي: هو الإنجاز المحقق على مستوى الأقسام أو الإدارات الفرعية للمؤسسة والذي يمكن بدوره أن يقسم إلى أنواع أخرى مختلفة حسب معيار الوظيفة كأداء وظيفة الموارد البشرية، وأداء الوظيفة المالية، وأداء الوظيفة التسويقية وغيرها.
- الأداء الكلي: ويتمثل المنجزات التي أسهمت في تحقيقها كل الوحدات أو الوظائف أو الأقسام الفرعية في المؤسسة مشتملة؛ حيث يمثل محصلة تظافر وتكامل جميع إنجازات الأنظمة الفرعية في المؤسسة، كما لا يمكن أن يرجع الفضل في إنجازها إلى قسم واحد فقط دون بقية الأقسام.

3.3.1.1. معيار هيكلة المؤسسة

يصنف الأداء وفق هذا المعيار إلى الآتي:

► أداء المؤسسة: ويرتبط بقدرة المؤسسة على استخدام مواردها وإمكانياتها وفق معايير وضوابط موضوعة مسبقاً بناءً على أهداف المؤسسة طويلة الأمد، وكذا قيام الإدارة بالإجراءات التصحيحية الالزمة في حال وجود اختلالات بين النتائج المحققة والأهداف المسطرة (عبادة، 2008، صفحة 161).

► أداء الوحدات التنظيمية: ويتعلق بمستوى الإنجاز المحقق على مستوى كل وحدة تنظيمية أو قسم أو إدارة على انفراد، ومدى تحقيقها للأهداف المطلوبة منها (راس، 2011، صفحة 7).

► الأداء الفردي: ويختص بأداء الفرد أو مجموعة من الأفراد العاملين بالمؤسسة ومستوى فعاليتهم وكفاءتهم في إنجاز الأعمال والمهام الموكلة إليهم (عباس، 2008، صفحة 27).

4.3.1.1. معيار مستوى الأداء

ينقسم الأداء حسب هذا المعيار إلى الآتي: (بن حمدان وإدريس، 2007، الصفحات 385-386)

► الأداء المتميز أو الخارق: يتميز بالتفوق التام في العمل ضمن قطاع المؤسسة على المدى البعيد، والوضع المالي المريج والمتميز للمؤسسة، وكذا الالتزام التام بثقافة المؤسسة من قبل الأفراد العاملين بها.

► الأداء الجيد: يبيّن مدى قوة وصلابة الأداء، والتمتع بالوضع المالي المستقر مع وضوح في الأهداف والرؤى المستقبلية.

► الأداء المعتدل: تكون فيه إنجازات المؤسسة وفق المعدلات السائدة، مع توازن في نقاط القوة والضعف فيما يتعلق بالمنتجات والخدمات وحجم الزبائن.

► الأداء الضعيف: ويكون الأداء فيه أقل بكثير من المعدل المطلوب مع وضوح بارز لنقاط الضعف في إنجازات المؤسسة وتغلبها على نقاط القوة، بالإضافة إلى الصعوبة في مسار المؤسسة فيما يخص النمو وربما حتى صعوبة بقائها في السوق.

5.3.1.1. معيار طبيعة الأداء

يصنف الأداء حسب هذا المعيار إلى الآتي:

- الأداء الاقتصادي: والذي يمكن التدليل عليه بالفائض المالي الذي تتحقق المؤسسة عن طريق تعظيم المخرجات وتدنية مستوى استخدام المدخلات، وتتمثل أدواته في استخدام التحليل المالي ومقاييس الربحية بالاعتماد على التقارير والسجلات المحاسبية للمؤسسة.
- الأداء التنظيمي والإداري: ويتعلق هذا النوع من الأداء بالأساليب والإجراءات والطرق المتبعة من طرف المؤسسة في الجانب التنظيمي بهدف تحقيق النتائج المسطرة، وعليه يمكن القول عنه أنه مرتبط مباشرة بالهيكل التنظيمي للمؤسسة ومدى تنفيذ الخطط والسياسات، وليس بالنتائج الاقتصادية (Simon & Joffre, 1997, p. 220).
- الأداء الاجتماعي: يعبر الأداء الاجتماعي عن مدى تحقق الرضا عند أفراد وعناصر المؤسسة باختلاف مواقعهم ومستوياتهم، كما يشمل المساواة في التعامل مع جميع أفراد المؤسسة وتوفير جو عمل ملائم لهم (Guide de la Performance Globale, 2004, p. 10)، كما يشمل انعكاسات نشاط المؤسسة على الناحية الاجتماعية لجميع أصحاب المصالح المشتركة من مالكين، وموظفين، وزبائن، ووردين، وهيئات عمومية، ومنظمات المجتمع المدني، وجمعيات حماية المستهلك وغيرها (Ernult & Ashta, 2007). ويكتسي هذا الجانب أهمية كبرى كون أن الأداء الكلي للمؤسسة عموماً الاقتصادي خصوصاً قد يتأثر سلباً في المدى الطويل إذا ركزت المؤسسة على السعي إلى تحقيق الأهداف الاقتصادية وأهملت الجوانب الاجتماعية، سواء ما تعلق بمواردها البشرية أم حتى زبائنها وورديها وكل من لهم علاقة بها (الداوي، 2009، صفحة 219).
- الأداء البيئي: ويتعلق بدراسة أثر نشاط المؤسسة في الجانب البيئي، من خلال دراسة مختلف النتائج الإيجابية منها والسلبية التي تقع على النظام البيئي بفعل عمل المؤسسة أو الآثار الناجمة عن استخدام واستهلاك أو تصريف متجاتها.

4.1.1 العوامل المؤثرة على الأداء

يتأثر أداء المؤسسة بمجموعة من العوامل منها ما يخضع لسيطرة وتحكم المؤسسة، ومنها ما هو خارج عن نطاق سيطرتها. ويمكن تصنيف هذه العوامل على النحو الآتي:

1.4.1.1 العوامل الخاضعة لتحكم المؤسسة

تمثل هذه العوامل في مختلف المتغيرات التي تؤثر بصفة إيجابية أو سلبية في الأداء والتي من الممكن أن تتحكم فيها إدارة المؤسسة إما بتعظيم منافعها الإيجابية أو بتحييد آثارها السلبية، وهي على أنواع:

« العوامل البشرية: تمثل في جميع العوامل والتحديات التي تمارس تأثيرها على عنصر الموارد البشرية داخل المؤسسة، مثل: (عبد الباقي، 1999، الصفحات 103-105) »

- ✓ زيادة الاعتماد على تكنولوجيا نظم المعلومات في تسهيل واستخدام الموارد البشرية.
- ✓ التغيرات في هيكلة الموارد البشرية وتصنيفها من حيث الجنس، والอายุ، والخبرة، والتخصص.
- ✓ تغير القيم والاتجاهات، مثل الولاء، والالتزام وغيرها.
- ✓ مستوى تكوين الأفراد وتدربيهم.
- ✓ نظام الأجور، والحوافز والمكافآت، ونظام الترقية في المؤسسة.
- ✓ علاقات العمل سواء بين الموظفين فيما بينهم، أم بين الرؤساء والمرؤوسين، وأيضاً بينهم وبين الأطراف الخارجية.

« العوامل الفنية والتقنية: تمثل حسب (مزهودة، 2001، صفحة 94) في مختلف العوامل المرتبطة بالטכנولوجيا المستخدمة مثل:

- ✓ نوع التكنولوجيا المستخدمة ودرجتها، ونسبة الاعتماد عليها.
- ✓ تصميم وموقع المؤسسة، وترتيب عملياتها الإنتاجية وسلسلتها.
- ✓ نوع المطبع وتصميمه، ونوع التغليف، وطريقة التسليم.
- ✓ نوعية المواد الأولية المستخدمة، وطريقة التخزين وغيرها.

« العوامل التنظيمية: تمثل في نوع الهيكل التنظيمي المتبعة، وعدد المستويات الإدارية، والصلاحيات والمسؤوليات في كل درجة وظيفية، وسهولة انتساب المعلومات والقرارات الإدارية، والتنسيق بين الوحدات والأقسام وغيرها (المنظمة العربية للتنمية الإدارية، 2009، صفحة 15). »

► ثقافة المؤسسة: ويقصد بها مختلف القيم المشتركة وضوابط السلوك التي نشأت داخل المؤسسة بصفتها كياناً مستقلاً ومتميزاً، والتي تحكم تفاعل أعضاء المؤسسة فيما بينهم داخلياً من جهة، وبينهم وبين الأطراف الخارجية من جهة ثانية (بن عيسى، 2004، صفحة 148).

2.4.1.1 العوامل غير الخاضعة لتحكم المؤسسة

تتمثل في مجموع العوامل المحيطة بالمؤسسة والمؤثرة بشكل أو باخر في الإستراتيجية المتبعة فيها، والتي يكون من الصعب على المؤسسة أن تتحكم فيها أو تؤثر فيها بحكم شموليتها على الكل (داودي، 2007، صفحة 39).

ويمكن تصنيف هذه العوامل في المجموعتين الآتيتين:

► العوامل العامة: هي مجموع العوامل التي تؤثر بشكل غير مباشر في أداء المؤسسة، وتتمثل في محاط المؤسسة الاقتصادي (التضخم، الرواج، الكساد، البطالة)، والمحاط الاجتماعي (التركيبة السكانية، مستوى التعليم، العادات)، والمحاط السياسي (الأمن والاستقرار، التضييق على نشاط المؤسسة)، والمحاط القانوني (قوانين الاستثمار، قوانين العمل، تحديد الأسعار)، بالإضافة إلى المحاط التكنولوجي (مستوى التكنولوجيا السائدة، أنظمة المعلومات، تطور وسائل الاتصال، البحث والتطوير).

► العوامل الخاصة: هي مجموع العوامل القريبة من المؤسسة أو التي تؤثر بشكل مباشر في أدائها، وتتمثل في القوى الخمس التي حددها "مايكيل بورتر" Michael Porter⁽¹⁾ والتي تؤثر في إستراتيجية المؤسسة بصفة عامة وهي: حدة المنافسة الحالية من الخصوم، والتهديد الناتج عن دخول منافسين محتملين، وقدرة الزبائن على المساومة، وقدرة الموردين على المساومة، وتهديد المنتجات البديلة.

¹ - البروفيسور مايكيل يوجين بورتر (Michael Eugene Porter): من أهم علماء الإدارة في العصر الحديث، أستاذ بجامعة هارفارد الأمريكية، ومستشار للحكومة الأمريكية، وبعض رجال الأعمال، قاد عدة شركات عالمية مثل: شركة كاتريلير (Caterpillar)، وشركة بروكتر أند غامبل (Procter&Gamble)، ألف عدة كتب في مجال الإستراتيجيات التنافسية مثل: الميزة التنافسية (Competitive Advantage)، والإستراتيجية التنافسية (Competitive Strategy)، والميزة التنافسية للأمم (Competitive Advantage of Nations)، والتنافس من أجل المستقبل (Competing for the Future).

2.1. تحسين الأداء وقياسه

تتمكن المؤسسات من خلال نظم قياس الأداء من معرفة المعلومات المهمة عن المنتجات والخدمات التي تقدمها والعمليات التي تقوم بها، فقياس الأداء يهدف بالدرجة الأولى إلى فهم وإدارة وتحسين الأعمال التي تقوم بها المؤسسة، وانطلاقاً من القانون العام في تحسين الأداء الذي ينص على أنه "لا يمكنك إدارة ما لا تستطيع قياسه". جاء هذا المبحث لمعالجة كل من عنصري تحسين الأداء وقياس الأداء.

1.2.1. تحسين الأداء

إن معالجة القصور في الأداء ومحاولة الوصول به إلى أعلى مستوى أو ما يعني به التحسين هو مبتغى كل مؤسسة، لذا سيتم التطرق في هذا العنصر إلى كل من مفهوم تحسين الأداء ودوافع القيام به.

1.1.2.1. مفهوم تحسين الأداء

يمكن اعتبار عملية تحسين الأداء على أنها منهجية منظمة تمكّن من معرفة أسباب تدني الأداء ومشكلاته، ووضع آليات مناسبة للعلاج، كما يهدف إلى تحقيق التكامل بين التكنولوجيا الصحيحة التي توظف رأس المال بالطريقة المثلثي، والبحث عن الأسلوب الناجع لتوظيف جميع الموارد المتاحة لدى المؤسسة لتحسين مخرجاتها (الخزامي، 1999، صفحة 11). إن المتعارف عليه في دراسة الأداء بصفة عامة أن هناك أداءً مستهدفاً أو مرغوباً، وتسعى المؤسسة إلى تحقيقه. وهناك أداءً فعليًّا أو منجزًّا وهو الذي حققته المؤسسة فعلاً. ويسمى الفرق بين ما تم إنجازه وما يراد الوصول إليه بفجوة الأداء (شنوفي، 2005، صفحة 164).

قد تكون فجوة الأداء موجبة؛ بمعنى ما تم تحقيقه تجاوز ما تم تقديره، وهذه الحالة لها تفسيران: إما هي وضعية جيدة للمؤسسة، أو إما أن هناك خللاً في تحديد الأهداف المسطرة والتي يجب مراجعتها.

وقد تكون فجوة الأداء سلبية؛ بمعنى أن ما تم إنجازه كان دون ما تم وضعه كأهداف، وهذا أيضاً يحتمل معنيان: إما أن تكون تلك الأهداف المقدرة قد وضعت بشكل مبالغ فيه، أو أن هناك أسباباً جوهرياً يجب البحث عنها، لكن ليس المهم فقط هو التعرف على أسباب الانحراف أو القصور ومصادرها وآثارها، بل يجب أن يتبع ذلك بعملية التحسين المطلوب

من خلال معالجة هذا الانحراف الموجود بين الأداء الفعلي والأداء المستهدف (السلمي، 2001، صفحة 158).

2.1.2.1. دوافع تحسين الأداء

تسعى المؤسسات جاهدة لتحسين أدائها استجابة لمجموعة من الأسباب ذكر من أهمها:

- التغير السريع في محيط المؤسسة: يعد المحيط ذلك الوسط الذي تمارس فيه المؤسسة نشاطها المعتمد، كما يمثل مصدر عملها من مختلف الموارد البشرية والمالية والمادية والمعرفية، وفي الوقت نفسه سوقاً ليغرس المنتجاتها أو خدماتها. ونظراً لتتميز المحيط بالتعقيد، والتغير المستمر، بالإضافة إلى حالة عدم التأكيد؛ فإن جل المؤسسات تعمل على تحسين أدائها لمواجهة مختلف هذه الاحتمالات.
- المنافسة: تواجه المؤسسات في عالم الأعمال اليوم نوعين من المنافسة: منافسة غير مباشرة بينها وبين باقي المؤسسات العاملة في المجتمع نفسه للحصول على الموارد، وأخرى مباشرة متمثلة في صراعها مع المؤسسات التي تشغله في قطاع الصناعة نفسه (أبرقحف، 1997، صفحة 25). وتقارب تنافسية المؤسسة من خلال أدائها في السوق بالمقارنة مع مثيلاتها استناداً إلى الحصة السوقية، وهذا ما يحتم عليها القيام بالتحسين المستمر لعملياتها واستراتيجياتها.
- الاهتمام بالجودة: يعتبر الاهتمام بالجودة مطلباً أساسياً لإحداث التطوير أو التحسين في الأداء، فلا يمكن أن يكون هناك تميز في الأداء إلا إذا عم الالتزام بالجودة في جميع مستويات العمل في المؤسسة (توفيق، 2004، صفحة 31). بالإضافة إلى أن تطبيق الجودة الشاملة أصبح مطلباً ملحاً على المؤسسة للوفاء بالتزاماتها تجاه متطلبات المتعاملين معها.
- المسؤولية الاجتماعية للشركات والتنمية المستدامة: صار هذا المفهوم مطروحاً بقوة في الوقت الحالي كونه يفرض على الشركات إلى جانب سعيها في تحقيق الربح؛ الاهتمام بصحة المستهلك، وبالبيئة، والمشاركة في التنمية الاقتصادية والاجتماعية، كما يتوجب عليها العمل في جو من الشفافية ومحاربة الفساد، واحترام حقوق العمال وأخلاقيات العمل، بالإضافة إلى المشاركة في الأعمال الخيرية والمساهمة في وضع الحلول والعمل على إيجادها فيما يخص التحديات الاجتماعية لتحقيق التنمية المستدامة في المحيط الذي تعمل فيه (فلاق، 2013، صفحة 30). وهي بذلك ترتبط ارتباطاً وثيقاً بأداء المؤسسة الذي تسعى جاهدة إلى تحسينه لمسايرة هذه التحديات، وكذا تحسين سمعتها والحفاظ على مكانتها.

2.2.1. مجالات تحسين الأداء

تتعدد مجالات تحسين الأداء في المؤسسة وتختلف حسب اختلاف اهتمامات عمل هذه الأخيرة، وكذا حسب اختلاف الأهداف المحددة من قبل المؤسسة والتي ترى أنها تلبي احتياجات وطلبات أصحاب المصالح المشتركة أو المرتبطة بها. وفي هذا السياق يمكن ذكر أهم المجالات التي ينبغي أن تكون ميداناً لعملية التحسين وهي على النحو الآتي:

1.2.2.1. المجال المالي

يعد المجال المالي من أكثر المجالات شيوعاً وأهمها دراسة بين الباحثين فيما يخص تحسين الأداء؛ حيث يعتبر البعض هدفاً أساسياً بالنسبة إلى المؤسسة، أما بقية الأهداف غير المالية فيمكن تحقيقها ضمئناً من خلال الأداء المالي المتميز (Hunt & Morgan, 1995, p. 6).

ويرتكز المجال المالي على الوفاء بالتزامات حاملي الأسهم أو مالكي الشركة، بمعنى هل حققت الشركة ما يريد مالكيها من حيث الأرباح والثروة، وتقاس النتائج في هذا المجال بالاعتماد على وظيفة التحليل المالي القائمة على استخدام النسب والمؤشرات المالية المتعلقة بصافي الربح، والتدفقات النقدية، ومعدل العائد على الاستثمار، وسعر السهم في السوق وغيرها (مظہر، 2010، صفحه 84)، والتي تمكّن من القيام بعملية التشخيص الداخلي ل نقاط قوة المؤسسة وضعفها، والقدرة على تلبية حاجات أصحاب الحقوق والمصالح المشتركة معها، كما يستفاد منه أيضاً في عملية التحليل الخارجي للمحيط؛ ذلك لأن المؤسسات ذات الأداء المالي المرتفع تكون أكثر قوة في تعاملها مع الفرص والتهديدات التي يأتي بها المحيط، كما يوفر الموارد المالية الضرورية لاقتناص الفرص الاستثمارية المتاحة في السوق.

أما من ناحية المنافسة، فإن المؤسسات ذات الأداء المالي الممتاز تكون أكثر قدرة على المنافسة في السوق، وكذا أكثر قدرة على تعزيز مركزها التنافسي.

لكن القول أن الأداء المالي هو أهم مجال يمكن دراسته يعتبر مجحفاً في نظر الكثير من المفكرين الإداريين في العصر الحديث، باعتبار أن المؤسسة تسعى إلى تحقيق مجموعة من الأهداف المتعددة والمختلفة، والأهداف المالية هي جزء منها وليس كلها، وعليه يمكن اعتبار الأداء المالي يمثل المفهوم الضيق لأداء المؤسسات بصفة عامة، على الرغم من اعتباره الداعم الأساسي لمختلف الوظائف التي تقوم بها، من توفير الموارد المالية، وتزويد الشركة

بالفرص الاستثمارية في مختلف مجالات الأداء والتي تعمل على تحقيق أهداف أصحاب المصالح المشتركة معها (الخطيب م، 2010، صفحة 35)، لكن هذا لا يبرر عدم التركيز على مجالات أخرى لدى المؤسسة لا تقل أهمية عن الجانب المالي فيها.

2.2.2.1. مجال العلاقات مع الزبائن

كما قيل سلفاً أن الاعتماد على الجوانب المالية لوحدها في دراسة الأداء قد يعطي صورة غير واضحة أو ناقصة حول وضعية المؤسسة، لذا وجب تدعيم هذا المدخل بمعايير أخرى غير مالية تنظر إلى الأداء الشامل والكلي للمؤسسة (Mcmenamin, 1999, p. 324)، ومن بين هذه المجالات والتي تكتسي أهمية بالغة، نجد مجال علاقات المؤسسة مع زبائنها، بحيث يجب توجيه الاهتمام نحو تلبية رغبات وتوقعات الزبائن فيما يخص المنتجات والخدمات المقدمة لهم من حيث السعر، والجودة، ومواعيد التسلیم، وخدمات ما بعد البيع وغيرها، باعتبار هذه العناصر مصدرًا لتميزها التنافسي، ومن ثم يجب على المؤسسة وضع مؤشرات تعكس وضعيتها مع الزبائن، مثل: رضا الزبائن، والقدرة على الاحتفاظ بهم، ودرجة الولاء للمؤسسة، والقدرة على كسب زبائن جدد وغيرها (جييرات و خان، 2012، صفحة 12).

3.2.2.1. مجال العمليات الداخلية

ويكون من خلال التركيز على تحسين كفاءة العمليات بمختلف أنواعها سواء ما تعلق منها بعمليات الإنتاج، والتخزين، والتسلیم، أو ما تعلق بعمليات البحث والتطوير التي تختص بتصميم المنتج، وابتكار منتجات جديدة، والتحسينات على مستوى سير العمليات، بالإضافة إلى ذلك يجب الاهتمام بتحسين العمليات الخاصة بالخدمات المرافقة وخدمات ما بعد البيع وغيرها.

ويساعد تحسين الأداء في هذا المجال على تحقيق أهداف كل من الجانب المالي من خلال التركيز على كفاءة العمليات التشغيلية من جهة، وكذلك الأهداف الخاصة بمجال العلاقة مع الزبائن من جهة ثانية من خلال الاهتمام بخلق القيمة للزبون، والاهتمام بحاجاته الحالية والمستقبلية، والبحث عن إيجاد الحلول اللازمة لتحقيق هذه الاحتياجات وتطويرها، ويتم الاعتماد في هذا المجال على مقاييس متنوعة، كمقاييس التكلفة، زمن دورة العمل والجودة وغيرها .(Kaplan & Norton, 1996a, pp. 62-63)

4.2.2.1. مجال التعلم والنمو

يعتبر هذا المجال ركيزة المجالات الثلاثة السابقة؛ حيث يعبر عن قدرة المؤسسة على التحسين والتطوير المستمر، وكذا القدرة على خلق القيمة لجميع أصحاب المصالح المشتركة من مالكين، وربائين، وورثة، وعمال، وهيئات عمومية وغيرها.

ويقوم التعلم التنظيمي والنمو المستمر على ثلاثة مصادر أساسية وهي: الأفراد، والأنظمة، والإجراءات التنظيمية. وأن النجاح في إنجاز الأهداف يتطلب الاستثمار في تدريب الأفراد وتأهيلهم، وتنمية أنظمة التسيير ونظم المعلومات، وتصحيح إجراءات العمل وتقويمها

.(Kaplan & Norton, 1996a, pp. 63-64)

3.2.1. قياس الأداء

يمثل القياس بصفة عامة عند معظم المفكرين الإداريين على أنه إدارة؛ بمعنى أنه لا يمكن أبدا الحديث عن الإدارة، أو التطوير، أو التحسين، دون التحكم في عملية القياس.

1.3.2.1. مفهوم قياس الأداء

يمكن اعتبار قياس الأداء على أنه منهجة تساعد على فهم الأعمال التي تقوم بها المؤسسات وإدارتها وتحسينها؛ لأنه إذا كان من الممكن قياس ما نتحدث عنه في صورة عددية، فإن هذا يعني أننا نعرف ما يكفي عنه، لكن عند العجز عن قياسه أو التعبير عنه بلغة الأرقام، فمعنى ذلك أن معرفتنا به ضعيفة أو دون المستوى المطلوب (أشتون، 2001، صفحة 30)، وانطلاقاً من هذا فإن قياس الأداء هو الأسلوب الصحيح الذي يمكن من خلاله تحديد جميع العوامل أو العناصر التي لها أثر في تحقيق الهدف المسطر.

ومن ثم يمكن أن نعرف قياس الأداء على أنه عملية البحث والكشف عن تلك الأنشطة والأعمال التي تؤثر في ربحية المؤسسة باستخدام مجموعة من المؤشرات التي ترتبط بأداء المؤسسة في الماضي والمستقبل بهدف تقييم مدى تحقيقها لأهدافها المحددة في الوقت الحاضر، ومحاولة وضع التحسينات المطلوبة (Anthony & Govindarajan, 2003, pp. 460-462).

أما بالنظر إلى عملية قياس الأداء بوصفها نظام فهي تقوم على تقييم كل من المدخلات أو الموارد، والمخرجات أو النتائج، والعمليات بمختلف أنواعها في المؤسسات، ويستخدم في ذلك معايير ومقاييس محددة.

2.3.2.1. أهمية قياس الأداء

- يساعد نظام قياس الأداء في المؤسسة على الآتي (الغالبي وإدريس، 2007، صفحة 490):
- ✓ يسهم في زيادة قدرة المؤسسة على التركيز في تنفيذ الإستراتيجية الخاصة بها من خلال التركيز على عوامل النجاح المهمة في الزمن الحاضر والمستقبل بالاعتماد على المعلومات التي يوفرها نظام قياس الأداء.
 - ✓ يسلط الضوء على برامج المؤسسة فيما يخص الزمن والتكلفة، ويعطي صورة واضحة عن ذلك.
 - ✓ يبين مدى قدرة المؤسسة على تحقيق أهدافها، وهل هي في الطريق الصحيح أم لا.
 - ✓ يساعد على تحديد الجوانب التي تحتاج إلى تحسين في عمليات المؤسسة، ومن ثم العمل على الزيادة في فعالية أدائها.
 - ✓ يساعد على حل مشاكل العمل بصفة عامة من خلال توفير قاعدة بيانات ضرورية لاتخاذ القرارات الصحيحة، ويمكن الرجوع إليها عند الضرورة.

3.3.2.1. مؤشرات قياس الأداء

يمثل مؤشر الأداء معلومة مهمة تساعد المسير أو المدير على توجيه عمل معين نحو تحقيق هدف محدد، كما تسمح له بتقييم الإنجاز المحقق (ريحاوري وموفق، 2005، صفحة 89). أو بالأحرى هو وسيلة لتوجيهه وقياس التقدم نحو تحقيق الهدف المحدد.

وتنقسم مؤشرات الأداء في الغالب إلى نوعين أساسين:

- المؤشرات المالية: أو ما يسمى بالمؤشرات المحاسبية والمتعلقة بهوامش الربح، والتدفقات النقدية، وهي مؤشرات نتائج تتوقف على معرفة ما إذا كان العمل يتوجه في المسار الصحيح، دون التأثير فيه في المستقبل، ومن بين المقاييس المعتمدة في هذا المجال نجد معدل نمو العائدات، ومعدل نمو النفقات، ونسبة السيولة، والنسبة المتعلقة بهيكلة رأس المال، وغيرها، وهذا النوع من المقاييس هو الذي كان سائداً ومتصرراً عليه في تحليل أداء المؤسسات لوقت طويل، لكن كان هذا أشبه بقيادة طائرة بالاعتماد على عدّاد واحد وهو عداد قياس الارتفاع.

إن الاعتماد على معيار واحد في قياس أداء المؤسسة قد يكون في الغالب مضللاً وغير كافٍ، لذا يجب استخدام نظام شمولي متعدد فيه المعايير للوصول إلى مقاييس عامة أكثر فاعلية (أبونعة، 2004، الصفحات 259-260)، لأن هدف المؤسسة ليس فقط معرفة مبلغ الربح أو

الخسارة المحققة بقدر ما يتعلق بمعرفة تفسير العوامل المحركة أو الدافعة لنجاح أو فشل المؤسسة بشكل عام. ولهذا السبب تم إدراج مؤشرات أخرى غير مالية في عملية التحليل.

➢ المؤشرات غير المالية: وتمثل في المؤشرات الحقيقية للأداء كونها تتعلق بالمستقبل من خلال تضمنها لمعلومات حول ما يجب أداوه لتحقيق الأهداف.

وتتعدد هذه المعايير حسب "روبرت كابلان وديفيد نورتون Robert Kaplan and David Norton" في جانب الأداء المالي الممثل بمؤشرات معدل العائد على الاستثمار، ومعيار القيمة المضافة، هناك:(Kaplan & Norton, 1996b, pp. 7-8)

- ✓ معيار التسويق من وجهة نظر الزبون نظراً لأهميته البالغة في قياس الأداء من منظور خارجي؛ ويقاس بحصة الشركة من السوق، ودرجة رضا الزبائن، ودرجة الاحتفاظ بهم أو تسرّبهم (الزبائن).
- ✓ معيار الأداء من وجهة نظر العمليات الداخلية ممثلةً بمقاييس جودة المنتجات والخدمات، وتكليف التشغيل، ودرجة الابتكار والتطوير، وفعالية العاملين (الموظفين) ودرجة تكيفهم مع التغيرات.
- ✓ معيار النمو من وجهة النظر الإستراتيجية وتمثل في وضعية الشركة تجاه المنافسة، والعلاقة مع الموردين، والعلاقات مع الموظفين.

4.2.1. نموذج قياس الأداء المتوازن

يعدّ كل من "روبرت كابلان وديفيد نورتون Robert Kaplan and David Norton" أول من جاء بفكرة إدارة وقياس الأداء المتوازن سنة 1992 لمعالجة جوانب القصور في مناهج قياس الأداء التقليدية. وسيعالج هذا العنصر مفهوم بطاقة الأداء المتوازن، وخصائصها، ومحاورها الأساسية، ومراحل بنائها.

1.4.2.1. مفهوم بطاقة الأداء المتوازن

جاء هذا النموذج بوصفه حركة تصحيحية للفكر المحاسبي الذي كان شائعاً ومستخدماً بقوة في قياس أداء المؤسسات وتقيمها، والذي كان يركز فقط على كل من الجوانب والمؤشرات المالية في التحليل، وكذا الاعتماد على القيم التاريخية لإنجازات المؤسسة وأصولها. وورد هذا النموذج الحديث بعد ذلك بعدها أسماء مثل: بطاقة الأداء المتوازن، وبطاقة العلامات المتوازنة، وبطاقة الأهداف المتوازنة، ولوحة قياس الأداء المتوازن وغيرها؛

إلا أنها تعني أمراً واحداً هو: أن بطاقة الأداء المتوازن تتمثل في مجموعة من المقاييس والأدوات التي تعطي للمؤسسة صورة واضحة وشاملة عن سير الأعمال فيها بشكل عام ومتكملاً، بحيث تضم إلى جانب المقاييس المالية، مقاييس أخرى غير مالية تتعلق بالزبائن، والعمليات، والإبداع، والتطور داخل المؤسسة. (Kaplan & Norton, 1992, p. 71).

وعرفه البعض على أنه مفهوم يعمل على ترجمة إستراتيجية المؤسسة إلى مراحل عمل تنفيذية (بحيري، 2004، صفحة 207). ويعرف أيضاً على أنه مفهوم إداري يهدف إلى ترجمة إستراتيجية المؤسسة إلى حركة فعلية؛ تبدأ بوضع الرؤية الإستراتيجية للمؤسسة، ثم تحديد الأهداف والعوامل الأساسية للنجاح، وانتهاءً بوضع المقاييس التي تساعده على قياس الأداء (تركمان و عبد اللطيف، 2006، صفحة 144).

2.4.2.1 خصائص نموذج قياس الأداء المتوازن

يتميز نموذج قياس الأداء المتوازن عن الأساليب التقليدية السابقة في قياس الأداء في عدة جوانب يمكن ذكر أهمها في النقاط الآتية:

- **الجانب الإستراتيجي:** يهدف هذا المنهج إلى جعل إستراتيجية المؤسسة مفهومة من طرف جميع العاملين فيها على اختلاف مستوياتهم، وهذا من خلال تمثيل هذه الإستراتيجية بمجموعة من مؤشرات قياس الأداء (هاشم والعابدي، 2010، صفحة 46)؛ كما تسهم لوحة قياس الأداء المتوازن في جعل الموظفين يعملون بشكل متواافق، وهذا عن طريق جعل الإستراتيجية محركاً وحيداً للجميع من خلال ربط الأهداف الشخصية للموظفين بالأهداف الإستراتيجية للمؤسسة (بومدين، 2011، صفحة 11).

- **جانب الأصول:** يجزم هذا النموذج على أن نجاح الشركة لا يقوم على جانب الأصول المالية أو الأصول المرئية فقط، بل يشمل أيضاً الاعتماد على القدرات والإمكانيات الجديدة الممثلة في الأصول غير المرئية؛ مثل ثقافة المؤسسة، والعلاقات بين العمال والموظفين، وروح العمل الجماعي والتعاون، وولاء الزبائن، والتزام الموردين، والعلاقات مع الأطراف الخارجية الأخرى، وغيرها.

- **جانب الزمن:** كانت الأساليب التقليدية في قياس الأداء تهتم بالماضي دون المستقبل، وهذا من خلال الاعتماد على القيم التاريخية للأصول والمدرجة في الميزانية المحاسبية، ومن ثم لم تكن تصلح بصفة فعالة لقياس الأداء والتبنّؤ به في المستقبل ماعدا المستقبل قصير الأجل، لكن في لوحة الأداء المتوازن يتم العمل بالموازنة الإستراتيجية المرتبطة بالمستقبل

أكثر دون إهمال الماضي والحاضر، والتركيز على المستقبل طويلاً ومتوسط الأجل إلى جانب المستقبل قصير الأجل، وهذا من خلال التركيز على محركات الأداء وليس على نتائجه.

► **جانب الأطراف المستفيدة:** ركزت الطرق القديمة في قياس الأداء على الجوانب المالية للمؤسسة، وبالتالي كان همها الوحيد هو الحصول على أرباح مالية مرحة ترضي مالكي المؤسسة أو ما يسمى بحاملي الأسهم فيها؛ باعتبارهم المستفيد الأول دون النظر إلى الأطراف التي تمثل حقيقة الدافع أو المحرك الأساسي في تحقيق الأرباح، وهو الاهتمام بالزبائن باعتبارهم هم مصدر التميز للمؤسسة (فلاق وبوتجانى، 2011، صفحة 11)، هذا بالإضافة إلى باقي الأطراف الأخرى التي لها تأثير واضح في أدائها مثل الموظفين، والموردين، ومؤسسات المجتمع المدني، ومنظمات حماية المستهلك، وغيرها.

3.4.2.1. مراحل بناء نموذج الأداء المتوازن

لا يمكنأخذ منهج قياس وإدارة الأداء المتوازن على أنه نموذج جاهز، بل يمكن لأية مؤسسة أن تصممه بناءً على احتياجاتها وطبيعة عملها؛ لكن هناك بعض النقاط المشتركة التي تهم كل مؤسسة، والتي يمكن ذكرها في المراحل الأربع الآتية (Kaplan & Norton, 2007, p. 3):

► **ترجمة الرؤية الإستراتيجية:** تبدأ بطاقة الأهداف المتوازنة من خلال رؤية المؤسسة وإستراتيجيتها؛ حيث يتم تصميم الموازنة الإستراتيجية بما يتناسب مع رؤية المؤسسة، ويكون هذا بإشراك جميع الفاعلين في العمل وباتفاق جميع الأطراف حول محاور الخطة، وكيفية تطبيقها، والمقاييس المعتمدة في ذلك، لتجنب أي تضارب في الممارسات، أو أي تخطيط في القرارات المستقبلية.

► **الاتصال والتواصل:** بعد صياغة الخطة وفق الرؤية الإستراتيجية للمؤسسة، تأتي مرحلة تفسير هذه الرؤية للعاملين والموظفين في جميع مستويات المؤسسة، خاصة الموظفين الذين يتعاملون مع الأطراف الخارجية كالزبائن والموردين، وهذا بهدف توجيه أداء العاملين لخدم أهداف المؤسسة بكل، وتزويدهم بالمهارات الالزمة للقيام بذلك، هذا مع التحديد الدقيق للأهداف على مستوى الشركة، وعلى مستوى الفروع أو الأقسام.

► **التخطيط:** بعد تصميم الموازنة الإستراتيجية للشركة مع الأخذ بعين الاعتبار جانب التنسيق بين الخطة الإستراتيجية طويلة الأجل، والخطة المالية قصيرة الأجل، تأتي مرحلة بناء العمليات وتصميمها، ووضع الخطط التمويلية الالزمة لها، حتى يتم ضمان سيرها نحو الأهداف المسطرة.

➢ اكتساب الخبرة والتعلم: بعد الخطوات السابقة التي تم ذكرها والمتمثلة في شرح الرؤية الإستراتيجية للعاملين، ثم ترجمتها إلى أرقام وأهداف على مستوى الشركة والأقسام والأفراد، ثم وضع الخطة المحكمة لتنفيذها، قد ترغب الإدارة في مرحلة معينة من مراحل سير هذه العملية إلى التغيير أو التعديل، ونتيجة لتراكم الخبرة الناتج عن صياغة وتنفيذ الموازنة الإستراتيجية لعدة مرات، وكذا التغذية العكسية التي يتم الحصول عليها أثناء سير العملية، هذا كله يعطي لفريق العمل الخبرة الكافية حول تعديل الموازنة الإستراتيجية استجابة لكل التغيرات والمستجدات التي قد تحدث بين فترة وأخرى في بيئة المؤسسة الداخلية والخارجية.

4.4.2.1 محاور بطاقة الأداء المتوازن

تبني الموازنة الإستراتيجية أو بطاقة الأداء المتوازن على أربعة محاور أساسية تتعلق بأربع وجهات نظر من زوايا مختلفة (Kaplan & Norton, 1996b, pp. 25-28).

➢ المحور المالي: من وجهة نظر حاملي الأسهم أو مالكي المؤسسة ممثلاً في المديرين المالي ومن يقوم مقامه، ويجب هذا المحور عن السؤال المتعلق بماهية موارد المؤسسة، ويقاس الأداء في هذا الجانب على أساس القيمة المضافة، ومعدلات العائد على استثمارات الشركة، وغيرها.

➢ المحور التسويقي: من وجهة نظر الزبائن، ويجب عن السؤال المتعلق بمصادر موارد المؤسسة، ويقاس الأداء في هذا المجال بالحصة السوقية لل المؤسسة، ومعدل تسرب الزبائن إلى الشركات المنافسة، ودرجة رضا الزبائن عن منتجات المؤسسة وخدماتها، ومعدلات الربحية لكل زبون، والعلاقات مع الزبائن وطرق التواصل معهم.

➢ محور الأداء: من وجهة نظر العمليات الداخلية، ويجب على السؤال المتعلق بكيفية استغلال موارد المؤسسة، ويستخدم في قياس الأداء في هذا الجانب عدة مؤشرات مثل: درجة الجودة، وتكاليف التشغيل، وزمن العمليات، وغيرها.

➢ محور النمو والتعلم: من وجهة النظر الإستراتيجية، ويتعلق بكيفية استباق التوقعات الجديدة والمتناهية لحاجات الزبائن ورغباتهم، ويعتمد على جانبين مهمين، جانب الموظفين وتكوينهم، وتحفيزهم، وإشراكهم في صنع واتخاذ القرارات، وجانباً للمعلومات والاتصال، وإدارة التغيير لدى المؤسسة.

3.1. المداخل الإدارية الحديثة في تحسين الأداء

يستند مفهوم التحسين بصفة عامة على فكرة السير الدائم نحو الأفضل استجابةً لمتطلبات التغيير، لكن النظرة إلى هذا التحسين تختلف في فلسفات مناهج الإدارة وممارساتها، لذا جاء هذا المبحث لعرض أهم المداخل أو المناهج الإدارية الحديثة التي تهدف إلى تحسين أداء الشركات، من خلال تطوير جودة الخدمات والمنتجات، مع تحفيض وضبط أكبر في النفقات والتكاليف؛ ومن بين هذه المداخل نجد "إدارة الجودة الشاملة"، ومنهج "كايزن"، وأسلوب "المقارنة المرجعية"، ومنهج "الهندرة" أو ما يسمى بإعادة هندسة العمليات الإدارية.

1.3.1. إدارة الجودة الشاملة (Total Quality Management)

يتم التطرق لمفهوم إدارة الجودة الشاملة (TQM)⁽¹⁾ من خلال توضيح العناصر الثلاثة المركبة لها، وهي: الجودة، والشمولية، والإدارة.

1.1.3.1. مفهوم الجودة

من بين التعريفات المشهورة للجودة نجد تعريف "جوزيف جوران Joseph Juran"⁽²⁾ حيث عرفها على أنها: "الملاعة للاستخدام" (Juran, 1988, p. 11). والمستخدم في نظر "جوران" هو أي زبون مهما كان نوعه داخلياً أو خارجياً، أما الشيء المستعمل أو المستخدم فهو السلعة أو الخدمة المقدمة، بمعنى كل ما كان المنتج أو الخدمة المقدمة ملائماً في استخدامه، فهو جيد أو ذو جودة.

¹ - TQM: Total Quality Management.

² - جوزيف موسى جوران (1904 – 2008م): ولد لأسرة يهودية في رومانيا، ثم هاجر مع عائلته سنة 1912 إلى الولايات المتحدة الأمريكية واستقر فيها، يعد أحد أبرز علماء الإدارة في القرن العشرين، ومن أهم الداعين للفكرة نظام إدارة الجودة، من خلال ثلاثة المعروفة بثلاثية جوران، والتي تتكون من تخطيط الجودة، ومراقبة الجودة، والتحسين المستمر للجودة. له عدة مؤلفات مثل: كتاب "دليل جوران لمراقبة الجودة"، وكتاب "تخطيط الجودة وتحليلها".

أما "فيليب كروسيبي Philip Crosby"⁽¹⁾ فيعرف الجودة على أنها: "المطابقة للمواصفات" (Crosby, 1990, p. 40)، والتي تعني وجوب توافر ثلاثة شروط أساسية هي: الوفاء بمتطلبات الزبون، وانعدام العيوب، وإنجاز العمل بصورة صحيحة من أول مرة.

كما يعرفها "إدوارد ديمنج Edwards Deming"⁽²⁾ على أنها: "تلبية احتياجات وتوقعات المستفيد حاضراً ومستقبلاً" أي كل ما يحتاجه الزبون أو ما يتوقعه من المنتج أو الخدمة، يجده متوفراً فيها بما في ذلك السعر. ومن ثم نجد أن مفهوم الجودة عند "ديمنج" يختلف باختلاف المستعمل للمنتج أو متلقي الخدمة، فالمستهلك حسبه هو الوحيدة القادر على إعطاء تعريف للجودة (Suarez, 1992, p. 3).

من خلال التعريف السابقة، يمكن القول أن مفهوم الجودة بصفة عامة ينظر إليه من خلال العناصر الآتية: (بن سعيد، 1997، صفحة 47)

- ✓ التفوق: حيث إن كل فرد يمكنه التمييز بين المنتجات الجيدة والمنتجات الرديئة؛
- ✓ المستفيد: ويتعلق برضاء الزبون عن السلعة أو الخدمة ومدى تلبيتها لاحتياجاته ورغباته؛
- ✓ المنتج: يجب توافر خصائص معينة في المنتج أو الخدمة حتى يمكن الحكم عليه أنه ذو جودة عالية؛
- ✓ العمليات أو التصنيع: ضرورة مطابقة المنتج أو الخدمة للمواصفات المحددة مسبقاً؛
- ✓ القيمة: من خلال تقديم المنتج أو الخدمة بسعر منخفض أو ملائم.

¹ - فيليب كروسيبي (1926 - 2001م): من أشهر رواد الجودة في الولايات المتحدة الأمريكية، عمل مستشاراً للجودة في عدة شركات أمريكية، من أبرز مؤلفاته كتاب: "الجودة مجانية" سنة 1979م.

² - وليام إدوارد ديمنج (1900 - 1993م): مهندس تصنيع أمريكي، متخصص على شهادة الدكتوراه في الرياضيات، واشتغل أستاذاً بجامعة نيويورك، سافر إلى اليابان بعد الحرب العالمية الثانية بطلب منها لمساعدتها على تحسين جودة صناعاتها، وقد نجح في مهمته، حتى لقب بـ"أبو الجودة" وكافأته الحكومة اليابانية بوضع جائزة سنوية تمنح لأحسن شركة متميزة في مجال الابتكار أسمتها "جائزة ديمنج"، له عدة مؤلفات من بينها: كتاب "الخروج من الأزمة" وكتاب "علم الاقتصاد الجديد للصناعة والحكومة والتعليم".

2.1.3.1. مفهوم الجودة الشاملة

يتم التطرق إلى مفهوم الجودة الشاملة من خلال تعريفها وذكر مكوناتها.

تعريف الجودة الشاملة: يعرفها معهد الجودة الفيدرالي للولايات المتحدة الأمريكية على أنها: "منهج عمل شامل يستخدم الأساليب الكمية والموارد البشرية لتحسين كل من المنتجات والخدمات المقدمة، وجميع العمليات الهامة داخل المؤسسة، بشكل يسمح بتلبية حاجات وتوقعات الزبائن حاضراً ومستقبلاً". (*Federal Quality Institute, 1991, p. 9*)

كما تعرف أيضاً على أنها: "تطوير لإمكانيات المؤسسة والمحافظة عليها، من أجل تحسين جودة المنتجات والخدمات بشكل مستمر، والوفاء بمتطلبات الزبون وتجاوزها، وكذلك البحث عن الجودة وتطبيقاتها في أي مرحلة من مراحل العمل، ابتداء بالتعرف على إحتياجات الزبائن، وانتهاء بمعرفة مدى رضاهن عن الخدمات أو المنتجات المقدمة لهم" (*اللوزي، 2003، صفحة 235*).

كما ينظر إليها على أنها: "نظام لإدارة الأعمال الحديثة، يركز على مشاركة الأفراد من خلال تحريك مواهبهم وطاقاتهم، ويهدف إلى التحسين المستمر من أجل خدمة المستهلك وبتكلفة منخفضة" (*Brilman, 2000, p. 3*).

وهناك من ينظر إلى الجودة الشاملة على أنها سياسة تقوم على إشراك كل أفراد المؤسسة من أجل تحسين كل من جودة المنتجات والخدمات المقدمة، وجودة العمل، وتلبية رغبات المستهلكين (*Baruche, 1992, p. 24*).

من خلال التعريف السابقة يمكن القول بأن الجودة الشاملة هي أحد أهم المداخل الإدارية الحديثة التي تسعى إلى إحداث تغييرات جذرية في فلسفة عمل المؤسسة، بهدف إجراء تحسينات شاملة في جميع مراحل العمل بما يتفق مع المواصفات المحددة من قبل الزبائن، وهذا من أجل إشباع حاجاتهم والحصول على رضاهن، وعليه يمكن اعتبار الجودة الشاملة أنها محصلة لمجموعة من المركبات المتداخلة فيما بينها.

- عناصر الجودة الشاملة: يتكون مفهوم الجودة الشاملة حسب (لوثاحي، 2003، الصفحات 29-30) من العناصر الآتية:
- ✓ الزيون: بما أن الجودة تعني الملاعنة للاستعمال، فيجب على المنتجات والخدمات أن تقابل حاجات ورغبات الزيون سواءً كان زبوناً داخلياً أم خارجياً.⁽¹⁾
 - ✓ التكلفة: وتشمل كل التكاليف التي لها علاقة بالجودة، مثل: تكاليف الحصول على الجودة وتحسينها (تكاليف الوقاية، وتكاليف التقييم، وغيرها)، وحتى تكاليف اللاجودة أو الجودة المنخفضة (تكلفة استرجاع المنتوجات المعيبة، والتكاليف الناتجة عن شكاوى الزبائن، وغيرها).
 - ✓ مشاركة العاملين: تعد حلقات الجودة إحدى أهم الأساليب التي تستعملها المؤسسة لتحسين الجودة الشاملة فيها، وتمثل كل حلقة من حلقات الجودة بفوج صغير من الموظفين تعطى لهم اهتمامات مهنية مشتركة، ويتم تنشيط هذا الفوج من قبل مسؤول، بحيث يجتمع أعضاء الفوج بشكل دوري من أجل التعرف على المشاكل المتعلقة بالعمل وكيفية معالجتها، ويمكن لهذه الطريقة أن تطور مهارات العاملين ومعارفهم، وتحفزهم على تقديم اقتراحاتهم بغية التحسين المستمر للجودة الشاملة.
 - ✓ التحسين المستمر: ولتحقيقه يجب توافر مجموعة من الشروط متمثلة في الآتي:
 - الزمن: يجب مراعاة أوقات العمل، والحصول على المعلومات، وإعداد الآلات، ومعالجة الطلبيات، ودراسة شكاوى الزبائن، وغيرها.
 - مستوى التكنولوجيا: إتباع الأنظمة الحديثة في الإنتاج للزيادة من مستوى التنسيق والتكميل بين مختلف نشاطات العملية الإنتاجية، كما يسمح باكتشاف الأخطاء، وتحليل أسبابها وتصحيحها.
 - نظم المعلومات: والتي تسمح بجمع المعلومات من محيط المؤسسة الداخلي والخارجي، كما تساعد على اتخاذ القرارات في الوقت اللازم.
 - الأدوات: ويقصد بها مختلف الطرق والأساليب التي تسمح بتوضيح مشاكل الجودة وتحديد أسبابها.

¹ - الزيون الخارجي يقصد به المستهلك أو المستعمل النهائي للمنتج أو المتلقى النهائي للخدمة، وقد يكون شخصاً طبيعياً أو مؤسسة؛ أما الزيون الداخلي فهو كل من يعمل داخل المؤسسة، وقد يكون فرداً أو مديرية أو وحدة أو قسماً معيناً داخل المؤسسة.

3.1.3.1. مفهوم إدارة الجودة الشاملة

إدارة الجودة الشاملة حسب كل من (Dahlgaard & Dahlgaard-Park, 2006, p. 266) هي بمثابة ثقافة الشركة التي تهتم بزيادة رضا الزبائن من خلال سلسلة التحسينات المستمرة التي يشارك فيها جميع العاملين بفعالية.

كما تعرف أيضاً على أنها "جميع العمليات الإدارية التي تقوم بها المؤسسة بالاشتراك مع الموظفين على شكل أفواج عمل أو ما يسمى بحلقات الجودة؛ وهذا بغرض تحقيق الاستفادة القصوى من قدرات وخبرات كل من الإدارة والعاملين مع بعض، من أجل تحسين الجودة، وزيادة الإنتاجية بشكل مستمر، والتخلص من كل أشكال الهدر في أعمال المؤسسة" (أبوالنصر، 2008، صفحة 64).

وتطبق هذه العملية من خلال الاستعانة بوسائل متعددة، مثل: التخطيط، والتنظيم، والتوجيه، والضبط، والتحسين، وغيرها.

➢ التخطيط للجودة الشاملة: يتمثل في جميع الأنشطة المتعلقة بتحديد الأهداف والبرامج الخاصة بالجودة، ويضم تخطيط نظام الإنتاج والعمليات، ووضع خطط الجودة، ووضع الإجراءات الالزمة لتحسينها (السلطي وإلياس، 1999، صفحة 126).

➢ التنظيم للجودة الشاملة: تضم مختلف القواعد، والإجراءات، والهيئات التنظيمية، وأنظمة المعلومات؛ والتي تسمح لجميع العاملين في المؤسسة بالمشاركة في إدارة الجودة الشاملة، والتنسيق بين مختلف الجهود المبذولة في ذلك.

➢ القيادة والتوجيه: يؤدي فريق الإدارة العليا دوراً مهماً في إنجاح إدارة الجودة الشاملة، وهذا من خلال توضيح هدف المؤسسة من تطبيق الجودة الشاملة، وتخصيص الموارد الضرورية، ووضع السياسات الالزمة لتنفيذ ذلك، ومتابعة تنفيذها.

➢ الرقابة على الجودة الشاملة: وتعني التأكد من مدى احترام المنتج أو الخدمة المقدمة للمواصفات المطلوبة والتصميمات المرغوبة، بحيث كلما كان هناك توافق بين المواصفات المحددة وخصائص الإنتاج الفعلي؛ كانت درجة الجودة عالية والعكس (Mizuno, 1990, p. 18).

4.1.3.1. علاقة إدارة الجودة الشاملة بتحسين الأداء

تعتبر إدارة الجودة الشاملة من بين النماذج التي تهدف إلى التحسين المستمر للأداء من خلال هدف رئيس، وهو إرضاء الزبون عن طريق الجودة؛ فالزبون عند اتخاذه لقرار الشراء، يرغب في الحصول على السلعة أو الخدمة ذات الجودة الأفضل وبالسعر المناسب، ومن ثم فإن المؤسسات التي تركز على الجودة في نظر هذا المدخل هي الأكثر تميزاً في الأداء (بومدين، 2007، صفحة 34).

إن إدارة الجودة الشاملة بما تتضمنه من تفادي الأخطاء في العمل، وتخفيض المخزون؛ تسهم في تحقيق إنتاجية عالية، ومن ثم تسهم في رفع أرباح المؤسسة، كما يرتبط حصول المؤسسة لحصة سوقية معتبرة بتحقيق مستوى معين من الجودة في منتجاتها أو خدماتها (موسي وشوفي، 2010، صفحة 6).

2.3.1. منهج التحسين المستمر (Kaizen)

يطلق على مفهوم التحسين المستمر في اليابان كلمة "كايزن"، وهي إحدى المناهج الحديثة التي تسعى إلى إدخال تحسينات متدرجة إلى منتجات المؤسسة وعملياتها بهدف تطوير أدائها.

1.2.3.1. مفهوم كايزن

كايزن فلسفة يابانية، ظهرت وتطورت نتيجة سعي اليابانيين بعد الحرب العالمية الثانية إلى البحث الدائم عن التميز والتفوق، لكن ظهورها وصياغتها بالمفهوم الحديث هو محل خلاف، فمنهم من ينسبها إلى رجل الأعمال الياباني تايشي أوهنو (Taiichi Ohno)⁽¹⁾ مدير شركة تويوتا (Toyota)، ومنهم من ينسبها إلى العالم الياباني ماساكى إيماي (Masaaki Imai)⁽²⁾. ويتألف مصطلح كايزن من كلمتين هما: كاي (Kai) وتعني التغيير، وكلمة: زن (Zen) وتعني للأفضل أو للأحسن (Hambleton, 2008, p. 41)، وتترجم كايزن إجمالاً إلى التحسين

¹ - تايши أوهنو (1912-1990م): رجل أعمال ياباني، ابن مؤسس "شركة تويوتا" اليابانية، ثم أصبح مديرًا تنفيذياً لها، ويعتبر بحق أب نظام "شركة تويوتا" الإنتاجي، له عدة كتب أهمها كتاب: "نظام إنتاج تويوتا".

² - ماساكى إيماي: عالم ومنظّر ياباني في علم الإدارة، من مواليد 1930م، عرف بأعماله حول الجودة وتحديد مفهوم كايزن، أسس عام 1986 معهد "كايزن الاستشاري" لمساعدة الشركات على إدخال مفاهيم ونظم كايزن، وفي نفس العام نشر كتابه المعروف بـ "كايزن: الروح اليابانية للتغيير".

المستمر (Continual Improvement)؛ والتي تعني أن كل عمل ينجز أو يؤدى يمكن تحسينه (Imai, 2012, p. 1)، كما أن كل عملية تنجز إلا وتحتوي على هدر (Waste) في جانب معين مثل: التأخر في تسليم السلعة إلى الزبائن، أو أعمال منجزة غير ضرورية، أو مخزون غير صحيح، أو فقدان فرصة في المحافظة على الزبائن وغيرها. وأن التقليل من هذا الهدر يعطي قيمة مضافة للعملية؛ بحيث يعتبر الزبون أكبر مستفيد من نتائجها (حنافي، 2012).

كما يعرف أسلوب كايزن أيضاً على أنه عملية تسعى إلى تخفيض التكاليف من خلال القيام بتحسين تدريجي ومستمر للنشاطات الصغيرة بدلاً من الكبيرة، ويتم القيام بهذه التحسينات من خلال الاستثمار في الابتكار والتقنيات، وتقع مسؤولية تنفيذه على الإدارة العليا وبتظافر جهود كل الموظفين (Hilton, 1999, p. 220).

ومن ثم يمكن القول أن منهج كايزن هو مختلف الإجراءات المطبقة على عمليات المؤسسة بشكل متدرج ومستمر، مع تظافر جهود كل العاملين في المؤسسة، بهدف تخفيض الهدر والتكاليف، وتحسين نوعية المنتجات والخدمات المقدمة وجودتها.

٢.٣.١. مبادئ منهج كايزن

يقوم منهج كايزن على المبادئ الآتية (الجنابي، أبريل 2009، الصفحات 14-15):

- ✓ التحسين مرتبط بحياة المؤسسة وليس له نهاية، فهو موجود ما دامت المؤسسة قائمة.
- ✓ التحسين عملية شاملة لكل مستويات المؤسسة وفروعها ونشاطاتها.
- ✓ التحسين المستمر يقوم على تظافر جهود كل العاملين في المؤسسة.
- ✓ التحسين المستمر مسؤولية جماعية تقوم على مبادئ المشاركة والعمل الجماعي.
- ✓ التحسين المستمر مبدأ ثابت في المؤسسة، وعدم وجود أخطاء في العمل لا يعني عدم الحاجة إلى التحسين.
- ✓ التحسين المستمر مبني على الوسائل التكنولوجية.
- ✓ التحسين المستمر يرتكز على استغلال الوقت للتميز عن المنافسين.

3.2.3.1 مجالات التحسين المستمر

من خلال التطرق لمبادئ التحسين المستمر يتبيّن أن هذا الأخير يتعلّق بِمجالات عديدة في المؤسسة يمكن توضيحيها فيما يأتي (الصوص، 2011، الصفحات 8-9):

- ✓ تحسين المنتجات والخدمات المقدمة للزبون مع تحسين الخدمات المرافقة.
- ✓ تحسين إجراءات العمل.
- ✓ تحسين تدفقات وانسياب العمل داخل المؤسسة.
- ✓ تغيير ظروف ومحیط العمل.
- ✓ تحسين أنظمة الاتصالات داخل المؤسسة.
- ✓ التركيز على الانحرافات الموجودة في المنتجات والخدمات والعمليات.
- ✓ تصحيح الانحرافات والأخطاء الموجودة ومعالجة أسبابها.
- ✓ تقليص الهدر في العمل إلى أدنى حد ممكن.

4.2.3.1 التحسين المستمر وفق المنهجين الياباني والأمريكي

هناك مدخلان أساسيان للتحسين المستمر، أحدهما هو المنهج الياباني أو ما يسمى بأسلوب كايزن، وهناك أيضاً المنهج الأمريكي أو ما يسمى بمنهج بالإبداع (Innovation)، بحيث يركز المنهج الياباني على التحسين التدريجي في شكل مراحل صغيرة ومدروسة ومتتابعة (عقيلي، 2000، صفحة 134)، وتهدف إلى رفع الأداء بشكل مستمر دون انقطاع، وعلى المدى البعيد، وبمشاركة كل أفراد المؤسسة، وتتركز فيه الجهود على الأفراد العاملين.

بينما يرى المنهج الأمريكي أن التحسين المستمر يجب أن يتم على أساس استحداث أشياء جديدة ومبتكرة، ويجب أن تتم دفعة واحدة وبشكل مفاجئ، للوصول إلى مستويات عالية من الجودة على المدى القصير، وهذا من خلال الاعتماد على أساليب تكنولوجية جد متطرفة، وإمكانات مالية كبيرة (الصيفي، 2003، صفحة 319)، وبمشاركة فقط الأفراد المتميزين في المؤسسة، بمعنى تتركز الجهود فيه على التكنولوجيا.

3.3.1 المقارنة المرجعية (Benchmarking)

تعتبر المقارنة المرجعية من بين الأساليب الإدارية المعاصرة التي تستخدمها المؤسسات في تحسين الأداء للوصول إلى التميز في مجال العمل؛ وهذا من خلال الاطلاع على تجارب المؤسسات الأخرى والاستفادة منها في تطوير الأعمال.

1.3.3.1 مفهوم المقارنة المرجعية

تعتبر شركة "رانك-زيروكس (Rank-Xerox)" الأمريكية هي الشركة المؤسسة لمفهوم المقارنة المرجعية بوصفها نموذجاً علمياً في تحسين الأداء. وقد أطلقت تسميات عديدة لهذا المنهج مثل: القياس إلى النمط، والقياس على المرجع، ومنهج الصورة - العلامة، ومنهج الاقتداء بالنماذج وغيرها؛ إلا أن التسمية المتفق عليها أو الأكثر شيوعاً واستعمالاً هي: "المقارنة المرجعية".

كما اختلفت التعريفات المتعلقة بها من أداة ومقاييس وأسلوب وعملية وغيرها، وفيما يأتي ذكر لأهم هذه التعريفات:

- المقارنة المرجعية بوصفها مقاييساً: هي مجموعة من مقاييس الأداء النوعية والكمية لتلبية رغبات المستهلكين وتحقيق ما يفوق توقعاتهم (McNair & Leibfried, 1993, p. 29).
- المقارنة المرجعية بوصفها أداة: هي أداة إدارية للقيام بعملية التغيير الناجح من خلال محاكاة الممارسات الإدارية والعمليات في المؤسسات الأكثر نجاحاً في عالم الأعمال بهدف بناء أفكار، وتصميم تطبيقات جديدة لتحسين الأداء (الخطيب س., 2002، صفحة 32).
- المقارنة المرجعية بوصفها أسلوباً: هي أسلوب منظم للتعلم من الغير من خلال متابعة وملحوظة نماذج الأداء المتميزة الموجودة داخل المؤسسة نفسها أو في مؤسسات أخرى منافسة أو غير منافسة، والتي يمكن إجراء المقارنة معها بأسلوب قانوني بهدف التعلم منها (عبد الوهاب، نوفمبر 2010، صفحة 10).

- المقارنة المرجعية بوصفها عملية: هي عملية مستمرة لقياس أداء النشاط للوصول به إلى أحسن مستوى ممكن، سواء أكانت تلك المستويات موجودة داخل المؤسسة أم موجودة خارجها لأجل الاستدلال بها (باسيلي، 2001، صفحة 36).

كما يقصد بها أيضاً، مقارنة عمليات المؤسسة، مع التعلم من الآخرين فيما يخص طريقة العمل، ودرجة جودتها بهدف التحسين (القراز، الحديثي، وكوريل، 2009، صفحة 149).

وعلى الرغم من تعدد التعريف من حيث الصياغة؛ إلا أنها لا تختلف كثيراً من حيث المعنى؛ إذ يمكن القول أن المقارنة المرجعية تمثل منهاجاً إدارياً حديثاً يعتمد على قياس أداء عملية أو وظيفة معينة داخل المؤسسة، ثم البحث عن صورة مرجعية أو نموذجية تمثل أحسن طريقة لإنجاز العمل؛ موجودة داخل المؤسسة أو خارجها لدى المؤسسات الرائدة في عالم الأعمال، ثم التعلم منها واستيراد أسلوبها ومحاولة تطبيقه في مجال العملية محل الدراسة بعد تكييفها لملائمة طبيعتها، وهذا بهدف التحسين المستمر للأداء.

وتمر المقارنة المرجعية حسب كل من (الغبان وحسين، 2009، صفحة 15) بمراحل متسلسلة

تتمثل في:

- ✓ المرحلة الأولى: تحديد العمليات أو الأنشطة أو الأقسام التي تتطلب إجراء المقارنة المرجعية عليها.
- ✓ المرحلة الثانية: الحصول على تأييد الإدارة العليا والتزامها بدعم الفريق القائم بعملية المقارنة المرجعية.
- ✓ المرحلة الثالثة: تحديد شركاء أو جهات المقارنة.
- ✓ المرحلة الرابعة: جمع المعلومات وتحليلها وتبادلها مع شريك المقارنة.
- ✓ المرحلة الخامسة: القيام بالتحسينات الضرورية التي تم التوصل إليها من خلال نتائج عملية المقارنة ومتابعة تنفيذها.

2.3.3.1. أنواع المقارنة المرجعية

يمكن تصنيف المقارنة المرجعية إلى نوعين:

- المقارنة المرجعية الداخلية: وتعتبر من أسهل أنواع المقارنات المرجعية المعروفة؛ حيث يتم مقارنة أداء العمليات أو الأقسام أو الوحدات بأداء عملية أو قسم أو وحدة أخرى رائدة أو متميزة في الأداء في المؤسسة نفسها، بهدف التعلم منها (Brilman, 2001, p. 249).
- المقارنة المرجعية الخارجية: وتمثل في المقارنة مع الأفضل من خارج المؤسسة، أي المقارنة بين أداء المؤسسات فيما بينها بهدف التعلم من بعضها البعض. ومن أشكال المقارنة الخارجية نجد:

- ✓ المقارنة الوظيفية: وتمثل في مقارنة وظيفة معينة (التسويق، الموارد البشرية) أو حتى عملية معينة (التسخير، التكوين) بمثيلاتها في المؤسسات الأخرى المتميزة في الأداء والتي تعمل في نفس المجال أو حتى مجالات أخرى غير مشابهة (بلاسكته ومزيانى، 2013، صفحة 62).

✓ المقارنة التنافسية: وتظهر أساسا في المقارنة الخارجية مع الأحسن من المنافسين داخل الصناعة الواحدة للوصول إلى مستويات عالية من الأداء، وتسمى أيضا بالمقارنة المرجعية في الأداء، و تستعمل في مجال المقارنة بين المنتجات والخدمات والعمليات، والجودة، والتكنولوجيا المستعملة، ومختلف العوامل التي تؤثر بصورة كبيرة على الأداء (العبادي والدمعي، 2010، صفحة 148).

✓ المقارنة الإستراتيجية: هي عملية مراجعة و متابعة أساليب وطرق المنافسة مع المؤسسات الأخرى، والبحث عن أفضل الاستراتيجيات التي تحقق النجاح في السوق والتميز في الأداء، والبحث عن أفكار جديدة لدى الغير تساعده المؤسسة على كيفية بناء استراتيجياتها (Ross, 2005, pp. 241-242).

3.3.3.1. علاقة المقارنة المرجعية بتحسين الأداء

تهدف عملية المقارنة المرجعية إلى تحسين الوضع التنافسي للمؤسسة، من خلال البحث عن أفضل الممارسات الإدارية وكيفية تطبيقها، حتى وإن تواجدت في أسواق أو صناعات مختلفة، كما تشمل البحث عن أفضل طريقة لأداء العمليات أينما وجدت، والعمل بها سواء تعلق الأمر بطرق الإنتاج أو التوزيع أو العمليات الداعمة، أو مراحل العمل، أو أسلوب العمل في كل مرحلة من تلك المراحل السابقة الذكر (Goetsch & Davis, 1997, p. 434). كما تسمح المقارنة المرجعية أيضا بمعرفة المعدل الذي تسير به المؤسسات المنافسة نحو التطور والإبداع، وتحديد فجوة الأداء بينها وبين تلك المؤسسات، ومحاولة ضمان مكانة جيدة في السوق من خلال القيام بالتحسين المستمر في مختلف مجالات العمل.

ومن ثم يمكن القول أن المقارنة المرجعية تتحقق للمؤسسة ثلاثة فوائد مهمة، وهي: مقارنة أداءها بأداء الغير مع تحديد فجوة الأداء، واكتشاف ثغرات الأداء، والتطوير في أسلوب العمل.

4.3.1 إعادة هندسة العمليات الإدارية (Business Process Reengineering)

يعد منهج إعادة هندسة العمليات الإدارية من بين الاتجاهات الإدارية الحديثة التي ساعدت على إحداث تغييرات جذرية مهمة في عمل المؤسسات، كما أسهمت في الانتقال من مرحلة خفض الأخطاء إلى مرحلة منع وقوع الأخطاء، وتحقيق ما يفوق توقعات الزبائن، لذا سيتم التطرق إليه في هذا العنوان من خلال العناصر الآتية:

1.4.3.1 مفهوم الهندسة الإدارية (الهندرة)

الهندسة الإدارية أو ما تسمى أيضاً بإعادة هندسة العمليات الإدارية، أو إعادة هندسة الإجراءات الإدارية، أو إعادة هندسة العمليات، أو إعادة هندسة الأعمال، وتخترق أحياناً في مصطلح واحد يسمى "الهندرة"⁽¹⁾؛ هي مفهوم إداري حديث في تحسين الأعمال، استعمل لأول مرة عام 1990م من قبل المهندس الأمريكي "مايكيل هامر Michael Hammer". حيث عرفها على أنها: "إعادة تفكير أساسي، وإعادة تصميم جذري لعمليات المؤسسة بهدف تحقيق تحسينات كبيرة وجوهرية في معايير الأداء الحاسمة مثل التكلفة، والجودة، والخدمة، والسرعة". (Hammer & Champy, 1993a, p. 90; Hammer & Champy, 1993b, p. 41)

كما عرّفت أيضاً على أنها إعادة تصميم جذري وسريع للعمليات الإدارية الإستراتيجية التي لها قيمة مضافة، وكذا إعادة تصميم الأنظمة والسياسات والهيئات التنظيمية الداعمة، من أجل تعظيم تدفقات العمل وزيادة الإنتاجية بصورة خارقة (مانجاليني وكلاين، 1995، صفحة 1). من خلال التعريفين السابقين نجد أن الهندرة تتضمن أربعة عناصر أساسية حسب (الحمدادي، 2006، صفحة 124) هي:

- إعادة التفكير بصورة أساسية: تعد الهندرة طريقة جديدة في التفكير، تبدأ من دون أي ثوابت مسبقة، كما أنها لا تقوم على مفاهيم أو قواعد مسلم بها، بل تتجاهل كل ما هو كائن وتركز على ما يجب أن يكون، كما يتاح فيها لكل فرد عامل أن يعيد النظر في كل ما يقوم به من أعمال.

¹ - مايكيل مارتن هامر (1948-2008م): مهندس أمريكي، ومؤلف في علم الإدارة، وأستاذ سابق في الإعلام الآلي، يعتبر مؤسس منهج الهندسة الإدارية أو هندسة إجراءات العمل من خلال كتابه "إعادة هندسة المؤسسة"، و"إعادة هندسة الثورة"، و"ما بعد إعادة الهندسة".

- إعادة التصميم بشكل جذري: بمعنى إعادة تصميم للعمليات والإجراءات من الأساس لتجنب الأساليب التقليدية في سير الإجراءات (شاكر و حبيب، ديسمبر 2009، صفحة 13)، ولن يقتصر مجرد تغييرات سطحية، وإنما التخلص تماماً من كل ما هو قديم، واستبداله بإجراءات ونظم عمل جديدة.
- التركيز على العمليات: لا تركز الهندرة على الإدارات أو الأشخاص، بل على نظم العمل أو العمليات الرئيسية للمؤسسة؛ والتي تعطي قيمة إضافية للمستهلك الداخلي أو الخارجي (عبد الحفيظ، 2003، الصفحات 20-21). كما تؤدي إلى تبسيط العمل، مع إمكانية دمج عدة وظائف في وظيفة واحدة، وتحول بعض الأعمال من وظائف بسيطة إلى وظائف مركبة.
- التحسين الجذري: الهندرة لا تهتم بالتحسينات النسبية أو الشكلية، بقدر ما تهدف إلى تحقيق طفرات هائلة وكبيرة في معدلات الأداء، من خلال إلغاء السياسات والنظم والإجراءات القديمة واستبدلتها بالجديدة والمبتكرة. ويظهر نتائج التحسين في زيادة الإنتاجية وأرباح المؤسسة، وتقديم منتجات وخدمات أفضل للزبائن.

2.4.3.1 أهداف الهندسة الإدارية

- يمكن تحديد أهداف الهندسة الإدارية في العناصر الآتية (عقيلي، 2001، صفحة 95):
- ✓ التخلص من أساليب العمل القديمة والروتين، والتحول إلى الحرية والمرونة في العمل، وهذا من خلال توسيع صلاحيات الموظفين.
 - ✓ تقوية مبادئ التعاون والعمل الجماعي بين الموظفين.
 - ✓ الخدمات السريعة والمتميزة من خلال التحديد الدقيق لزمن ومكان القيام بالعمليات.
 - ✓ إحداث التنسيق والتكميل بين عناصر وأجزاء العملية الواحدة من خلال التركيز على الروابط بين البيئتين الداخلية والخارجية للمؤسسة.
 - ✓ التحديد الدقيق للمهام ومن ثم تخفيض تكاليف الأداء.

3.4.3.1 علاقة الهندسة الإدارية بتحسين الأداء

يترتب عن تطبيق عملية إعادة الهندسة مجموعة من النتائج التي تمس جوانب عديدة في المؤسسة يمكن اختصارها في النقاط الآتية (النجار، 2004، صفحة 190):

✓ الجوانب التقنية المتعلقة بالعمليات التي تقوم بها المؤسسة لإنتاج السلع أو تقديم الخدمات.

✓ الجوانب التنظيمية التي تتعلق بأساليب وطرق العمل والهيكل التنظيمي المتبعة.

✓ الجوانب السلوكية التي تختص بمجموع الموظفين باختلاف مستوياتهم ودرجاتهم.

✓ بيئة العمل والثقافة التنظيمية التي تجمع أفراد المؤسسة على قيم ومبادئ موحدة.

وعليه فإن إعادة هندسة العمليات الإدارية تسعى إلى تحقيق تغيير جذري في أداء المؤسسة؛ يقوم على تغيير أدوات وطرق وأساليب العمل، وتمكين الموظفين من المشاركة في إعادة تصميم العمل وإنجازه وفق متطلبات السرعة والدقة والتركيز، مع تحسين جميع معايير الأداء سواء ما تعلق بالوقت أو الجودة أو المرونة.

خلاصة

يتمثل أداء المؤسسة في النتيجة المرتقبة من وراء كل عمل أو نشاط تقوم به، ويقصد به اصطلاحاً القيام بالعمل الصواب وعلى الطريقة الصحيحة، أما من الناحية الإدارية أو المؤسساتية فهو: القيام بجميع الأعمال المطلوبة مع تحقيق الأهداف المسطرة والتي تهم جميع الأطراف ذات العلاقة (الفعالية)، مع وجوب تحقق عنصر الرشادة والعقلانية في استخدام الموارد الضرورية لأداء هذا العمل (الكفاءة). مع شمولية هذا المصطلح على جوانب عديدة في عمل المؤسسة؛ بشقيها المالي وال حقيقي والمتمثل في كل من العمليات والبيان والنمو والتعلم.

وتحرص جميع المؤسسات على اختلاف أنواعها ونشاطاتها إلى تحسين أدائها باعتباره أساسياً لبقاءها واستمرارها في ظل الظروف التي تفرضها تعقيدات المحيط والمنافسة، مستخدمة في ذلك فلسفات ومناهج عديدة ومختلفة من بينها فلسفة سيسكس سيجما؛ والتي تعد من أفضل ما جاء به الفكر الإداري الحديث في موضوع التميز في العمل وتحسين الأداء، وهو ما سيتم التطرق إليه بالتفصيل ضمن الفصل الثاني.

الفصل الثاني: سيسكس سيجما (Six Sigma) بوصفها فلسفةً حديثةً في تحسين الأداء

1.2. ماهية سيسكس سيجما

2.2. البناء التنظيمي لسيكس سيجما

3.2. المقارنة بين سيسكس سيجما وبعض المداخل الحديثة في تحسين الأداء

"سيكس سيجما هي الطريقة التي نؤدي بها أعمالنا، وكيفية إدارتنا للجودة، والقضاء على التالف أو الفاقد، وخفض التكاليف، وخلق منتجات وخدمات جديدة، وتطوير قادة المستقبل، ومساعدة الشركة على النمو بشكل مريح. كما نواصل البحث عن سبل تطبيقية جديدة للتعامل مع تحديات الأعمال".

جيمز أوينز "James Owens". الرئيس التنفيذي لشركة كاتريلر (Caterpillar)

تمهيد

انطلاقاً من العبارة القائلة بأن: "الجودة تجذب الزبون والإبداع يميزك عن الآخرين"؛ يمكن اعتبار سيسكس سيجما أحد أهم الإسهامات الحديثة الخاصة بنظم الإدارة في الربع الأخير من القرن العشرين وال المتعلقة بفلسفة التحسين المستمر، لكونها تهدف إلى ضمان تحقيق أعلى مستوى من الجودة في المنتجات والخدمات والعمليات بأقل عيوب ممكنة، بالإضافة إلى تركيزها على تحقيق أقصى ما يطلبه الزبون أو بالأحرى ما يفوق توقعه، وهو ما يجعلها وسيلة قوية للارتقاء وتعظيم القدرة التنافسية للشركة، وما يدل على ذلك هو تبنيها من قبل العديد من الشركات حول العالم.

وبناء على ما تقدم أعلاه؛ يمكن التطرق في هذا الفصل إلى أهم المفاهيم المتعلقة بـ "سيكس سيجما"، والإشارة إلى أهميتها في عالم الأعمال اليوم، والمكاسب التي تهدف إلى تحقيقها، والأسس التي تقوم عليها، والفرق بينها وبين أهم الاتجاهات الحديثة الأخرى في تحسين الأداء.

1.2. ماهية سيسكس سيجما (Six Sigma)

إن دراسة ماهية سيسكس سيجما كمدخل حديث في تحسين الأداء وتطويره تقتضي وضع تعريف محدد لها، مع دراسة الخصائص التي تميز بها والمبادئ التي تقوم عليها؛ وهو ما سيتم دراسته خلال هذا المبحث.

1.1.2. مفهوم سيسكس سيجما

يتم التطرق لمفهوم سيسكس سيجما من خلال ذكر أهم التعريفات الواردة في هذا المجال ومناقشتها للخروج بتعريف شامل يعبر حقيقة عن هذا المصطلح من حيث المعنى، ومن حيث الاستخدام.

1.1.1.2. تعريف سيسكس سيجما

تعددت تعريفات سيسكس سيجما كمصطلاح أو كمنهج بين المفكرين والممارسين لعالم الأعمال؛ فمنهم من ركز على الجانب الإحصائي للمصطلح، والبعض الآخر ركز على الجانب العملي أو التطبيقي له، في حين هناك من ركز على جانب النتائج أو المخرجات، وفيما يأتي ذكر لأهم هذه التعريفات.

يعرفها كل من (Pande & Holpp, 2002, pp. 2-3) على أنها: "أسلوب ذكي لإدارة الأعمال أو الوحدات الإدارية، حيث تضع الزبون في المقام الأول من الاهتمام، وتستخدم الحقائق والبيانات لتقديم حلول أفضل، وتركز على ثلاثة أهداف أساسية:

- ✓ زيادة رضا الزبائن.
- ✓ تقليص زمن العمل.
- ✓ الحد من العيوب.

في حين يرى كل من (Brue & Howes, 2006, p. 6) أن هناك على الأقل ثلاثة زوايا أساسية يمكن النظر من خلالها إلى سيسكس سيجما، ووفق هذه العناصر يمكن اعتبار سيسكس سيجما على أنها:

- ✓ أساس إحصائي لقياس الفاقد أو التالف في المنتجات أو العمليات.
- ✓ منهجية لمعالجة الانحرافات والاختلافات الموجودة في العمليات.
- ✓ فلسفه تهدف إلى الاقتراب من الكمال في عالم الأعمال.

كما يمكن تعريف سيكس سيجما من وجهة نظر أخرى على أنها "منهجية لتطوير الأعمال؛ تعتمد على مجموعة من الأدوات والتطبيقات الإدارية، وتركز في عملها على أربعة مجالات أساسية هي: فهم وإدارة متطلبات الزبائن، ومواءمة ومطابقة العمليات الرئيسية بما ينماشى مع تحقيق متطلبات الزبائن، والاستخدام الصارم لتحليل البيانات لفهم الاختلافات والتغيرات في العمليات مع معالجتها أو إلغائها، وفي الأخير القيادة السريعة والمستديمة لمشاريع التحسين في العمليات (McCarty, Jordan, & Probst, 2011, pp. 27-28).

من خلال التعريف السابقة يمكن القول أن هناك اختلاف في توجهات الباحثين في صياغة تعريف معبر لسيكس سيجما كمفهوم حديث، وعليه يمكن تبويب أهم وجهات النظر في هذا الباب في عناصر متجانسة، أهمها ما ذكره كل من (Pande & Holpp, 2002, p. 6) في كون أن سيكس سيجما يمكن اعتبارها على أنها:

✓ مقياساً إحصائياً لأداء العمليات أو المنتجات.

✓ هدفاً يمثل الاقتراب من الكمال في تحسين الأداء.

✓ نظاماً إدارياً لتحقيق الريادة والتميز في عالم الأعمال.

بالإضافة إلى مفاهيم أخرى سيتم التطرق إليها لاحقاً.

➢ سيكس سيجما بوصفها مقياساً إحصائياً (الانحراف المعياري): سيجما (σ) هو الحرف الثامن عشر (18) في الأبجدية الإغريقية، وقد استخدم في علم الإحصاء كرمز للدلالة على الانحراف المعياري، والانحراف المعياري هو مقياس إحصائي (Statistical Measure) على لوصف التشتت بالنسبة لمشاهدات معينة حول القيمة المتوسطة (Adeyemi, 2005, p. 6)، كما يقيس درجة الانحراف أو الخطأ في العمل أو احتمال الفشل في أي نشاط معين.

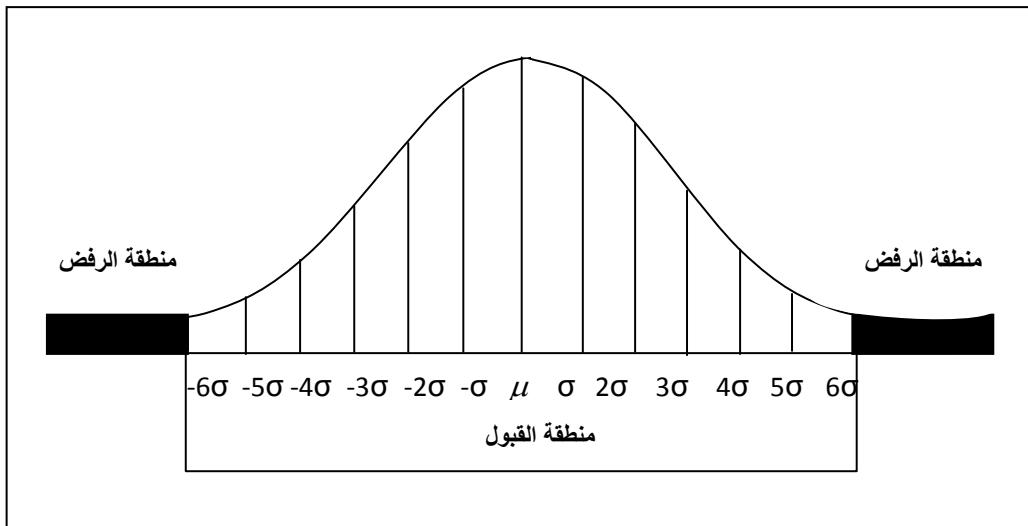
وتم توظيف مصطلح سيجما في عالم الأعمال بوصفه: "مفهوماً إحصائياً يقيس درجة التباين أو الاختلاف في العمليات بالمقارنة مع متطلبات الزبائن ومواصفاتهم لهذه العمليات" (Ginn & Varner, 2004, p. 1). مع العلم أن الخطأ الذي يعبر عنه هذا التباين يمكن أن يكون أي شيء في العملية أو المنتج أو الخدمة المقدمة بحيث يجعلها لا تتطابق مع معايير الجودة المطلوبة، أو لا تستجيب لمتطلبات الزبائن (Adeyemi, 2005, p. 7). سواء كان هذا الخطأ متمثلاً في وجود عيب في المنتج أو جزء منه، أو التأخر في تقديم العمل أو الخدمة، أو حتى تقديم وثيقة أو فاتورة خاطئة للزبائن. وبعبارة أخرى يمكن أن يعرف الفاقد في سيكس سيجما على أنه أي شيء يقع خارج مجال ما يطلبه الزبون من مواصفات (المكي، 2009، ص8).

ومنه يمكن القول أنه إذا كان مستوى سيجما للعملية هو ستة (6)، كان هذا مؤشراً على أن قيمة التباين في العمليات صغيراً جداً، ومن ثم كانت نسبة الخدمات أو المنتجات الصالحة

تقدر بـ: (Brassard, Finn, Ginn, Ritter, Kingery, & Kierstead, 2002, p. 1) %99.9997

والشكل رقم (1.2) يوضح التمثيل البياني للتوزيع الطبيعي مع مستويات مختلفة للانحراف المعياري (سيجما).

شكل رقم 1.2: التمثيل البياني للتوزيع الطبيعي



المصدر: من إعداد الطالب

خلاصة القول أن سيسكس سيجما وفق هذا المدخل هو مؤشر لقياس البعد الموجود بين عملية ما عن الكمال (المكي، 2009، صفحة 7). أو بعبارة أخرى هو مؤشر يقيس مدى قرب أو بعد عمليات ومنتجات المؤسسة عن متطلبات الزبائن.

لقد قام الخبراء بوضع وتطوير معيار سيسكس سيجما من أجل المساعدة على تركيز المقاييس على الزبائن واحتياجاتهم، لأن معظم المقاييس القديمة، مثل ساعات العمل، وقيم التكاليف، وحجم المبيعات هي مقاييس تقليدية استخدمتها الشركات في السابق لتقييم الأعمال؛ ولكنها لا تعبر حقيقة عن ما يهتم به الزبائن (Pande & Holpp, 2002, p. 7).

- سيسكس سيجما بوصفها هدفاً (Target): تمثل سيسكس سيجما ضمن هذا التوجه هدفاً أو مجموعة من الأهداف كالتالي:
 - ✓ هدف حل المشاكل؛ حيث تعرف على أنها "منهجية لحل المشاكل تستخدم أدوات خاصة بغرض تحسين العمليات والمنتجات، وتعتمد في ذلك أساساً على البيانات" (Brussee, 2006, p. 5). وعليه فإن سيسكس سيجما تهدف لحل أي مشكلة تواجه المؤسسة في عملها.
 - ✓ هدف تقليل الأخطاء أو الفاقد في العمليات؛ حيث ينظر إلى سيسكس سيجما وفق تعريف آخر على أنها "منهجية لتصميم العمليات بحيث لا يمكن أن يتجاوز عدد الأخطاء في هذه العملية 3.4 خطأ في المليون فرصة أو نشاط" (Levine, 2006, p. 2).
- والجدول رقم (1.2) يبين العلاقة الموجودة بين النواتج، وعدد العيوب في العملية، ومستوى السيجما.

جدول رقم (1.2): العلاقة بين مستوى السيجما ومستوى الأداء الناجح

مستوى السيجما (Sigma Level)	عدد العيوب لكل مليون فرصة (DPMO)	الناتج (%) (Yield)
6,0	3,4	99,9997
5,0	233,0	99,977
4,0	6.210,0	99,379
3,0	66.807,0	93,32
2,5	158.655,0	84,1
2,0	308.538,0	69,1
1,5	500.000,0	50,0
1,0	691.462,0	30,9
0,5	841.345,0	15,9
0,0	933.193,0	6,7

Source: (Thomsett, 2005, p. 7)

ومن ثم يمكن القول أن السعي إلى تخفيض الاختلافات في العمليات إلى أدنى مستوياته يتم من خلال البحث في التباين لتحديد مصادره والتغلب عليه، لترتفع الجودة بدورها إلى أعلى مستوى ممكن (الجبوري وإسماعيل، 2009، صفحة 137).

- ✓ هدف تلبية رغبات وتوقعات الزبائن؛ لأن تخفيض التباين في عمليات المؤسسة - والتي لا يمكن أن تتجاوز فيها نسبة المنتجات أو الخدمات غير المقبولة 3.4 وحدة في

المليون فرصة- الهدف منها هو جعل هذه المنتجات والخدمات تحقق أعلى مستوى ممكн لرغبات الزبائن، كما تصل بالمؤسسة إلى أعلى درجات الجودة وبأقل التكاليف الممكنة (Brussee, 2006, p. 5). ومعنى ذلك أنه عندما تتجاهل الشركات طلبات الزبائن أو رغباتهم المهمة، فهي تساهم في الحصول على منتجات معيبة، بالإضافة إلى المزيد من شكاوى من الزبائن.

ويبين الجدول رقم (2.2) أمثلة على نسبة العيوب في الأعمال، وذلك بالمقارنة بين مستوى ثلاثة (3) سيجما وستة (6) سيجما.

جدول رقم (2.2): المقارنة بين ثلاثة سيجما وستة سيجما في عالم الأعمال

العالم مع (6σ)	العالم مع (3σ)
وصفة دواء طبية خاطئة واحدة كل (25) عام.	(54000) وصفه دواء طبية خاطئة كل عام.
(3) حالات وفاة لحديثي الولادة كل (100) عام.	(40500) حالة وفاة لأطفال حديثي الولادة كل عام.
ماء غير صالح للشرب بمعدل ثانية كل (16) عام.	ماء غير صالح للشرب بمعدل ساعتين في الشهر.
فقدان (35) قطعة بريد كل عام.	فقدان (54000) قطعة بريد كل ساعة.

Source: (Bruce & Bob, 2002, p. 22).

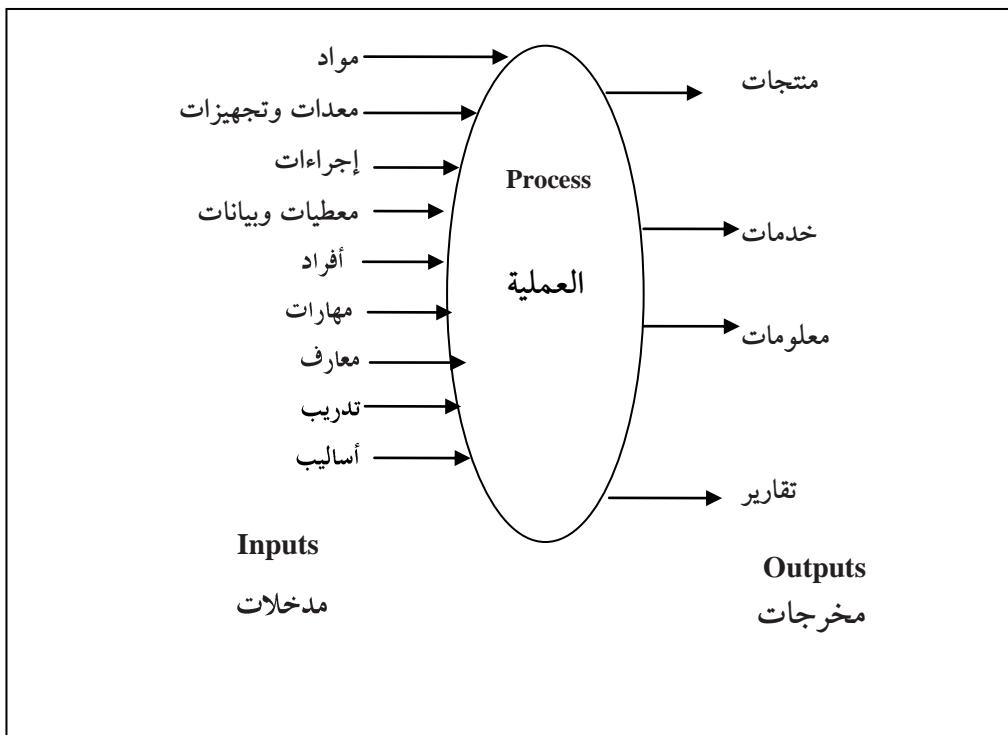
كما يمكن القول أنه كلما زادت المنتجات المعيبة؛ زادت معها تكلفة استبدال أو تعديل هذه المنتجات، بالإضافة إلى خطورة فقدان الزبائن. ومن ثم فإن برنامج سيسكس سيجما يهدف إلى تخفيض تكاليف المنتجات والخدمات المعيبة وتکاليف تبديلهما، مما يؤدي إلى تقليل مخاطر فقدان الزبائن (Pande & Holpp, 2002, p. 9).

وخلاصة القول أن سيسكس سيجما باعتبارها هدفاً يمكن تعريفها على أنها: طريقة لإدارة المنتج أو العملية بحيث تهدف إلى الاقتراب من الكمال في الأداء (السمان، 2012، صفحة 11). فالهدف من سيسكس سيجما في المحصلة هو الاقتراب من الكمال في عالم الأعمال.

» سيسكس سيجما تتعلق بالعمليات (Processes): لضمان نجاح تطبيق فلسفة سيسكس سيجما في معالجة الاختلافات وتخفيف العيوب إلى مستوى لا يتعدى 3.4 عيب لكل مليون فرصة؛ يجب أن يكون هناك عملية يتم استخدامها، وهذه العملية يجب أن تخضع للتحديد، والقياس، والتحليل، والتحسين، والسيطرة عليها (Adams, Gupta, & Wilson, 2003, p. 10). كما أن الغرض من تحسين العملية هو رفع مستوى الأداء وتقليل التباين في العمليات من خلال تقليل عدد الأخطاء، ومن ثم تحسين جودة المنتج، وزيادة الأرباح، والرفع من معنويات الموظفين والتميز في العمل (Yang & El-Haik, 2009, p. 21).

والشكل رقم (2.2) يوضح هيكلة وتنظيم العمليات.

شكل رقم (2.2): تمثيل بياني للعمليات



Source: (Yang & El-Haik, 2009, p. 23) From (Oakland, 1994)

ومن ثم يمكن اعتبار سيسكس سيجما وفق هذا المدخل على أنها منهجية توفر للشركات وعالم الأعمال مجموعة من الأدوات الالزمة لتحسين مقدرة العمليات. وبالنسبة لسيكس سيجما تعتبر العملية هي الركيزة الأساسية للتحسين؛ حيث يمكن أن يتيح عن هذه العملية أي

مت天涯 أو خدمة مقدمة للزبـون؛ بعض النظر عن كون هذا الزبـون خارجـيا (المتلقـي النهـائي للمنتجـ أو الخـدمة) أو زبـونـا داخـليـا مثلـ: عمـلـية نـقل منـتجـ منـ مرـحلـة إـلـى مرـحلـة موـالـية.

↳ سـيسـكسـ سـيـجمـاـ بـوـصـفـهـاـ عـمـلـيـةـ إـدـارـيـةـ: يـمـكـنـ تـعـرـيفـ سـيسـكسـ سـيـجمـاـ وـفقـ هـذـاـ المـدـخـلـ حـسـبـ كـلـ مـنـ (Cox, Gaudard, Ramsey, Stephens, & Wright, 2010, p. 11) عـلـىـ أـنـهـاـ إـدـارـةـ مـصـادـرـ الـاخـتـلـافـ أـوـ التـباـينـ فـيـ الـعـمـلـيـاتـ بـالـمـقـارـنـةـ مـعـ مـتـطلـبـاتـ الـأـدـاءـ،ـ وـالـتـيـ تـقـومـ عـلـىـ الـبـيـانـاتـ لـتـحـقـيقـ أـهـدـافـ الـمـؤـسـسـةـ.

وـإـدـارـةـ مـصـادـرـ الـاخـتـلـافـ تـكـمـنـ فـيـ الـعـنـاصـرـ الـآـتـيـةـ:

- ✓ تـعـرـيفـ مـصـادـرـ الـاخـتـلـافـ وـقـيـاسـهـاـ.
- ✓ السـيـطـرـةـ عـلـىـ مـصـادـرـ الـاخـتـلـافـ.
- ✓ الـحدـ مـنـ مـصـادـرـ الـاخـتـلـافـ.
- ✓ التـوقـعـ الـمـسـبـقـ لـمـصـادـرـ الـاخـتـلـافـ.

كـمـاـ تـعـرـفـ سـيسـكسـ سـيـجمـاـ حـسـبـ (Pande & Holpp, 2002, pp. 2-3) وـفقـ هـذـاـ المـدـخـلـ أـيـضاـ عـلـىـ أـنـهـاـ "ـطـرـيقـةـ ذـكـيـةـ لـإـدـارـةـ الـأـعـمـالـ أـوـ الـوـحدـاتـ إـلـادـارـيـةـ؛ـ حـيـثـ تـعـطـيـ زـبـونـ الـأـولـويـةـ فـيـ الـاـهـتـامـ،ـ كـمـاـ تـرـكـزـ عـلـىـ الـحـقـائـقـ وـالـبـيـانـاتـ لـتـقـديـمـ حلـولـ أـفـضـلـ.

وـتـسـتـهـدـفـ جـهـودـ التـحـسـينـ لـسـيسـكسـ سـيـجمـاـ ثـلـاثـةـ مـجـالـاتـ أـسـاسـيـةـ هـيـ:

- ✓ تـحـسـينـ رـضـاـ الزـبـائـنـ.
- ✓ تـقـلـيـصـ زـمـنـ الـعـمـلـ أـوـ الدـورـةـ.
- ✓ تـقـلـيلـ الـفـاقـدـ.

وـمـنـ ثـمـ يـمـكـنـ اـعـتـبارـ سـيسـكسـ سـيـجمـاـ أـكـثـرـ مـنـ عـمـلـيـةـ قـيـاسـ إـحـصـائـيـ،ـ أـوـ تـحـسـينـ للـعـمـلـيـاتـ فـقـطـ؛ـ بلـ هـيـ التـزـامـ لـلـإـدـارـةـ الـعـلـيـاـ،ـ وـفـلـسـفـةـ لـلـتـمـيـزـ مـنـ خـلـالـ التـرـكـيزـ عـلـىـ زـبـونـ،ـ وـتـحـسـينـ الـعـمـلـيـاتـ،ـ وـالـاعـتـمـادـ عـلـىـ الـقـيـاسـ الـمـبـنـيـ عـلـىـ الـحـقـائـقـ،ـ وـجـعـلـ كـلـ مـكـانـ فـيـ الـمـؤـسـسـةـ قـادـراـًـ عـلـىـ التـكـيـفـ السـرـيعـ مـعـ التـغـيـرـاتـ الـحاـصـلـةـ فـيـ اـحـتـيـاجـاتـ زـبـائـنـ وـالـأـسـوـاقـ،ـ وـالـتـكـنـوـلـوـجـيـاـ،ـ مـعـ تـحـقـيقـ الـمـكـاـسـبـ لـكـلـ مـالـكـيـنـ،ـ وـزـبـائـنـ،ـ وـالـمـوـظـفـيـنـ فـيـ الـمـؤـسـسـةـ.

» سيسكس سيجما بوصفها إستراتيجية للأعمال (Business Strategy): تعتبر سيسكس سيجما وفق بعض الباحثين على أنها إستراتيجية إدارية توفر خارطة تفصيلية للتحسين المستمر الخاص بالعمليات؛ من خلال القضاء على العيوب في العمليات والمنتجات والخدمات .(Kumar, Crocker, Chitra, & Saranga, 2006, p. 6)

كما تمثل أيضاً إستراتيجية للأعمال تستخدم تشكيلة واسعة من الأدوات والتقنيات الإحصائية وغير الإحصائية، وأدوات التغيير التنظيمي، ومتطلبات إدارة المشاريع، ومهارات العمل الجماعي، بالإضافة إلى منهجيات التحسين لتعظيم مخرجات المؤسسة وعوائدها على الاستثمار من خلال استبعاد الفاقد في العمليات ".(Antony, Banuelas, & Kumar, 2006)

وتعرف أيضاً على أنها "مبادرة إستراتيجية لتعزيز ربحية الشركة، وزيادة حصتها السوقية، وتلبية متطلبات الزبائن عن طريق استخدام الأدوات الإحصائية التي يمكن أن تحدث نقلة نوعية في جودة عمليات المؤسسة".(Park, 2003, p. 1).

ويعرفها كل من (Park & Antony, 2008, p. 346) على أنها: "نموذج استراتيجي جديد لإدارة الإبداع والابتكار من أجل ضمان البقاء للشركات في القرن الواحد والعشرين، ويقوم هذا النموذج على ثلاثة عناصر أساسية: القياس الإحصائي، والإدارة الإستراتيجية، وثقافة الجودة".

من خلال ما سبق يمكن القول أن سيسكس سيجما عبارة عن مشروع لحل المشاكل؛ حيث يحتوي كل مشروع على مشكلة في التصميم أو العملية، ويتم البحث فيها عن حل، وتقوم الإستراتيجية الناجحة بتوجيه طاقات الأفراد نحو إيجاد الحلول، وتحسين خطوط الإنتاج الأساسية، وتوضح للشركات كم من المعلومات الضرورية لاتخاذ القرارات الإدارية.

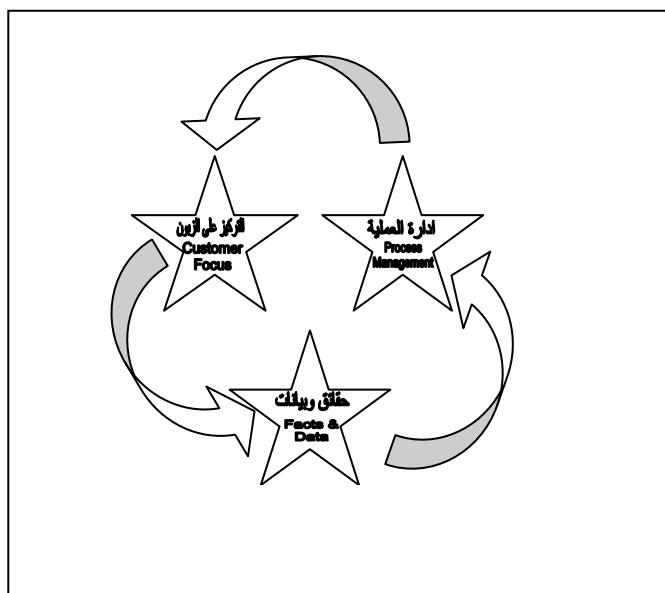
إن استخدام الإستراتيجية الناجحة لسيسكس سيجما للتعرف على المشاكل؛ يعتبر خبرة مفيدة لمديري الشركات، وتقوم هذه الإستراتيجية بدفع المدراء التنفيذيين نحو مجال التكنولوجيا والتصنيع والجودة والإنتاج ونظام التسلیم، ولا تبدأ بعمل ذلك مباشرة، بل تقوم بوضع عدة أسئلة على طاولة العمل أولاً، فالتعرف على المشكلة شيء يسير مقارنةً بتحديد الأسباب المؤدية لها؛ حيث إن هذه الأسباب غالباً ما تكون مغلقة بتقارير غير دقيقة، وبيانات غير مناسبة.

➤ سيسكس سيجما بوصفها نظاماً (System): ينظر إلى سيسكس سيجما حسب هذا التوجه وفق كل من (McCarty, Daniels, Bremer, & Gupta, 2004, pp. 7-8) على أنها أكثر من مجرد قياسات أو أدوات لتحسين العمليات أو مناهج لحل المشاكل، بل تم وضع سيسكس سيجما وتطويرها خصيصاً كنظام لتطوير الأعمال وضمان استدامتها من خلال التركيز على عناصر أساسية تمثل في الآتي:

- ✓ فهم وإدارة متطلبات الزبائن.
- ✓ مطابقة ومواءمة العمليات الرئيسية للمؤسسة لتحقيق متطلبات الزبائن.
- ✓ الاستخدام الصارم للبيانات وتحليلها لفهم حقيقة التباين في العمليات الرئيسية ومعالجته.

والشكل رقم (3.2) يوضح عناصر تركيب نظام سيسكس سيجما.

شكل رقم (3.2): محاور نظام سيسكس سيجما



Source: (Pande, 2002, p. 4)

ويتضمن مدخل اعتبار سيسكس سيجما بوصفه نظام مجموعة من المفاهيم تمثل في الآتي: (Taghizadegan, 2006, p. 44)

- ✓ توجيه مشاريع سيسكس سيجما بناء على احتياجات الزبائن.
- ✓ استخدام منهج قائم على البيانات في تحليل الأسباب الجذرية لمشاكل العمليات، وتحسينها بشكل مستمر.
- ✓ تحسين القرارات المتخذة بالاعتماد على الحقائق والبيانات.
- ✓ البحث عن إيجاد حلول لجميع مشكلات الأعمال.
- ✓ زيادة رضا الزبائن وتقوية العلاقات مع الموردين.
- ✓ نظام موجه بالنتائج المالية.
- ✓ قابلية التطبيق على جميع أجزاء المؤسسة أو وحدات الأعمال.
- ✓ توسيع المعرفة المتعلقة بطبيعة وخصائص المنتجات والعمليات.
- ✓ تطوير مجموعة من الأدوات والتقنيات المشتركة في عملية التحسين.
- ✓ ضمان معدل سريع لتحسين كل من: رضا الزبائن، والتكلفة، والجودة، وسرعة أداء العمليات، ومعدل عائد رأس المال المستثمر.
- ✓ تحسن في الأعمال ومستوى النمو؛ الأمر الذي يؤدي إلى مستوى عال من الأداء.

وفي نفس التوجّه أيضاً يعرف كل من (باند، نيومان، و كافاناغ، 2009، صفحة 4) سيسكس سيجما على أنها: "نظام شامل وشديد المرونة يهدف إلى تحقيق ودعم ومساعدة النجاح في إدارة الأعمال، ويقوم على الفهم الواضح لاحتياجات الزبائن، والاستخدام المتقن للبيانات والحقائق والتحليل الإحصائي الجيد، وبذل الاهتمام الداعم لإدارة وتطوير وابتكار عمليات إدارة الأعمال".

إن الفرق المهم بين مبادرة سيسكس سيجما والبرامج المشابهة لها في السنوات الماضية هي الدرجة التي تؤدي فيها الإدارة الدور الأساسي في المراقبة المنتظمة والدورية لنتائج البرامج وانجازاتها، كما أن التائج المتوقعة من تطبيقه لا يمكن أن تكون عالية بدرجة كبيرة ما لم تتبناه القيادة العليا في المؤسسة كنظام إداري لتسيير الأعمال (McCarty, Daniels, Bremer, & Gupta, 2004, p. 7). ويوصف سيسكس سيجما على أنه نظام إداري، يمكن اعتباره نتيجة لذلك ليس ملكاً للمديرين الكبار فقط (على الرغم من أهمية دورهم)، أو قيادته من خلال الإدارة الوسطى (على الرغم من أن مشاركتهم مهمة)، لأن الأفكار، والحلول، واكتشافات العمليات، والتحسينات التي تظهر من سيسكس سيجما تأخذ مكانها في الخط الأول (الأمامي) للشركة،

كما أن شركات سيسكس سيجما تهدف إلى وضع مسؤوليات أكبر بين أيدي الأشخاص الذين يعملون مباشرة مع الزبائن.

ومن ثم يمكن القول أن سيسكس سيجما هو نظام يهدف إلى الجمع بين القيادة القوية وتحفيز وإشراك القاعدة، بالإضافة إلى ذلك، فإن فوائد سيسكس سيجما ليست مادية فقط، فالأشخاص ب مختلف المستويات في شركة سيسكس سيجما وجدوا أن الفهم الأفضل للزبون، والمقاييس الهداف، والأدوات القوية للتحسين يجعل من عملهم أكثر فعالية وأقل فوضى، وله عائد كبير.

2.1.1.2. مناقشة تعاريف سيسكس سيجما

من خلال العرض السابق لتعريف سيسكس سيجما نجد أن معظمها ركزت على جانب معين دون آخر، وأحياناً قد يعطي التعريف نظرة غير مكتملة عنه؛ حيث نجد من التعريف من ركز فقط على الجانب الإحصائي أو التقني فقط، لكن سيسكس سيجما أوسع من أن توصف بقياسات إحصائية.

حقيقة أن المقاييس والإحصائيات من أهم المكونات المحورية له: سيسكس سيجما؛ إلا أنها ليست هي كل شيء في هذا المفهوم.

كما نجد أن هناك تعريفات تركز فقط على الجوانب المنهجية باعتبار سيسكس سيجما طريقة أو أسلوب؛ لكن يمكن القول أن المناهج المذكورة في التعريف السابقة ليست إلا وسائل تعتمد عليها سيسكس سيجما في تنفيذ التحسينات والتصميمات.

وبالنسبة للتعريفات التي تركز على عنصر الاختلافات أو التباينات، نجد أنها أحياناً تغفل الأهداف النهائية كلها من هذه العملية ومن بينها الحصول على رضا الزبون وتحقيق ما يفوق توقعاته.

أما التعريفات التي تركز على الهدف من سيسكس سيجما فهي تغفل في الكثير من الأحيان أساليب تحقيق هذا الهدف، فضلاً عن كونها أحياناً تحصر هذه الأهداف في تحقيق رضا الزبون.

بناء على ما سبق يمكن صياغة تعريف شامل يجمع كل العناصر الضرورية لسيكس سيجما كالتالي:

"سيكس سيجما هي فلسفة لتحسين الأداء والتميز في عالم الأعمال، يتطلب تطبيقها مشاركة جميع المستويات الإدارية والتنظيمية في المؤسسة، وتشترط أفكاراً ومهارات

وسلوكيات معينة، مع ضرورة توفير عوامل إدارية ومالية وبشرية ومعرفية لنجاحها، وتقوم على نظام شامل يتميز بالمرنة الشديدة، ويعتمد على الفهم الواضح لمتطلبات الزبائن، والاستخدام الدقيق للحقائق والبيانات، ويتم جمع هذه البيانات والحقائق ومعالجتها وتحليلها باستخدام أساليب وأدوات وتقنيات إحصائية وغير إحصائية، بهدف تطوير الأداء العام والشامل للمؤسسة والذي يتضمن تحسين العمليات، وزيادة رضا الزبائن، وزيادة الربحية، ودعم فرص النمو والتعلم للمؤسسة".

2.1.2. التطور التاريخي لفلسفة سิกس سيجما

يمكن القول أن بدايات "سيكس سيجما" كانت سنة 1809م مع ظهور المفاهيم الإحصائية المتعلقة بالتوزيع الطبيعي من طرف "كارل فريديريك غوس" (Carl Friedrich Gauss)⁽¹⁾ والذي قدم مفهوم منحنى "غوس" أو المنحنى الطبيعي؛ باعتباره ممثلاً للعديد من المعطيات والظواهر ومن بينها معطيات العمليات، ثم تلتها مساهمة "والتر شويهارت Walter Shewhart"⁽²⁾ عام 1920م، عندما استخدم مفهوم الانحراف المعياري كمؤشر لقياس الاختلافات في المنتج؛ حيث اعتبر أن وجود ثلاثة انحرافات معيارية عن المتوسط في العملية أو المتنح ي требع تتطلب القيام بالمراجعة والتصحیحات الالزامـة، ثم ما تبعها من نتائج معرفية تراكمية بنيت على ما سبق من مفاهيم إحصائية ساعدت على ظهور مفاهيم جديدة استخدمت في الرقابة على الجودة وقياس الأداء مثل مفهوم ضبط الجودة أو التحكم في العمليات (SPC)⁽³⁾، وبرامج إدارة الجودة الشاملة (TQM)، ومفهوم العيوب الصفرية أو "صفر عيوب Zero Defects"، ومؤشر مقدرة العملية (C_{pk})⁽⁴⁾ وغيرها.

¹ - يوهان كارل فريديريك غوس (1777-1855م): عالم ألماني لقب بأمير الرياضيات، له إسهامات كثيرة في نظرية الأعداد والإحصاء والتحليل الرياضي والهندسة التفاضلية، يعتبر مؤسس طريقة المربعات الصغرى، والنظرية الرياضية للكهرباء، أطلق اسمه على الوحدة الكهرومغناطيسية المستخدمة لقياس الحث المغناطيسي (غوس).

² - والتر شويهارت (1891-1967م): فيزيائي ومهندس وإحصائي أمريكي، يلقب بـ "أبو المراقبة الإحصائية للجودة"، عمل كخبير إحصائي في ولاية نيويورك خلال عشرينات وثلاثينيات القرن الماضي، قام بتطوير المفهوم الإحصائي لمراقبة العملية، كما استعمل الرسوم البيانية القياسية لتمييز الأسباب الخاصة من الأسباب العادلة للاختلاف في العمليات. من أبرز مؤلفاته كتاب: "الرقابة على جودة المنتجات المصنعة".

³ - SPC: Simplified Process Control.

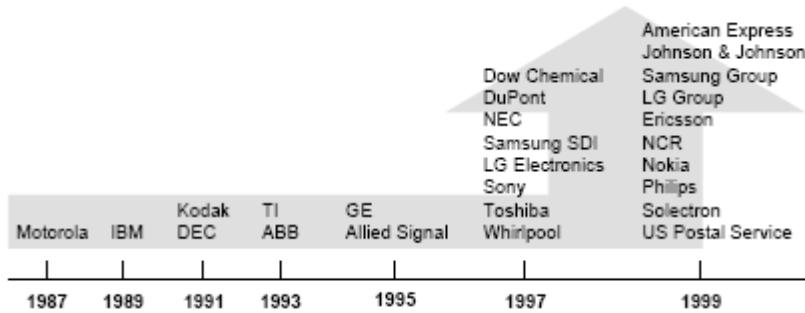
⁴ - C_{pk} : Process Capability Index.

لكن الفضل في استخدام سيسكس سيجما كمنهج مستقل بذاته يرجع إلى "بيل سميث Bill Smith" مهندس "شركة موتورولا" Motorola في منتصف ثمانينيات القرن الماضي (تعتبر سيسكس سيجما علامة مسجلة لشركة موتورولا).

ومع تولي "بوب جالفن Bob Galvin" رئاسة شركة موتورولا، قرر فريق مهندسي الشركة برئاسة بيل سميث أن المقاييس التقليدية للجودة (قياس العيوب بالنسبة للمائة أو الألف فرصة أو نشاط) لا تقدم التفاصيل الكافية (*iSixSigma.com*), بل حتى يمكن اعتبارها مضللة. كما رأت شركة موتورولا أن التطور السريع والمعقد للتكنولوجيا الحديثة لم يعد يتوافق مع الأفكار القديمة في الجودة والقياس، لذا من الأحسن أن يتم البحث عن أساس جديد للقياس ول يكن بالنسبة للمليون نشاط أو فرصة (Pyzdek, 1997)، وتم بعدها اعتماد هذا المعيار لتطوير المنهجية الجديدة للتحسين والقياس، حيث لا يمكن القبول في هذه الفلسفه الجديدة بأكثر من 3.4 خطأ أو تلف أو فاقد في المليون نشاط أو فرصة. كما تشكلت منهجهية سيسكس سيجما فيما بعد بالجمع بين النظريات والأفكار الجديدة في علم الإدارة مع المبادئ والأساليب الإحصائية التي كانت موجودة في دوائر الجودة الهندسية منذ عقود، وتم تعزيز لبناء مع نشاط الأعمال (Business) ومبادئ القيادة لتشكل أسس نظام إدارة كامل، وكانت النتيجة زيادة مذهلة في مستويات الجودة لعدة منتجات في شركة موتورولا، وحصلت الشركة إثر ذلك على جائزة "مالكولم بالدرige" للجودة (Malcolm Baldrige National Quality Award) عام 1988م. وفي ذلك الحين أراد الجميع أن يعرف كيف حققت موتورولا هذه النتائج، فقام رئيس الشركة "جالفين Galvin" بنشر سر موتورولا علينا في نظام سيسكس سيجما (القراز، الحديثي، وكوريل، 2009، صفحة 15). وتبعتها بعد ذلك شركة "الايد سيجنال Allied Signal"، ثم طبقتها أيضا شركة "جنرال إلكتريك General Electric" على عملياتها الرئيسية وحققت بذلك نتائج مذهلة (Jeh-Nan & Ming-Yueh, 2008, p. 482). ثم بعد ذلك هرعت معظم الشركات الكبرى إلى تبني هذا المدخل ، مثل: "إي بي أم IBM" ، و"كوداك Kodak" ، و"توشيبا Toshiba" ، و"سوني Sony" ، و"سامسونج Samsung" ، و"آل جي LG" ، و"هاني ويل Honeywell" ، و"ثري أم 3M" ، و"جونسون أند جونسون Johnson&Johnson" ، و"نوكيا Nokia" ، و"بانك أوف أمريكا Bank of America" ، و"أمريكان إكسبرس American Express" ، وغيرها، حيث أصبحت سيسكس سيجما من أكثر مداخل إدارة الجودة وتحسين الأداء والتميز في العمل شهرة في القرن الواحد والعشرين (Jeh-Nan & Ming-Yueh, 2008).

ويمكن تمثيل التطور التاريخي لاستخدام فلسفة سيسكس سيجما من قبل الشركات العالمية في الشكل رقم (4.2).

شكل رقم (4.2): التطور التاريخي لاستخدام فلسفة سيسكس سيجما



Source: (Park, 2003, p. 5)

كما يمكن القول أن تطبيق سيسكس سيجما من قبل الشركات العالمية مر بثلاث مراحل أو أجيال متباينة وفق (Montgomery & Woodall, 2008, pp. 331-332) كالتالي:

ركز الجيل الأول من الشركات التي طبّقت سيسكس سيجما على هدف القضاء على العيوب، والحد من الاختلافات في عمليات التصنيع بالدرجة الأولى. وتمثل شركة موتورولا النموذج الكلاسيكي لهذا الجيل.

أما فيما يخص مرحلة الجيل الثاني من الشركات التي طبّقت سيسكس سيجما، فبالإضافة إلى هدف الحد من العيوب والاختلافات في العمليات؛ ركزت أيضاً على محاولة ربطها مع المشاريع والأنشطة التي تؤدي إلى تحسين كبير في أداء الأعمال مثل: تحسين تصميم المنتج، وتخفيض التكاليف، وغيرها. وتمثل شركة جنرال إلكتريك رائدة هذا الجيل.

أما بالنسبة للجيل الثالث فكان التركيز بدرجة أكبر على هدف خلق القيمة في جميع جوانب الشركة أو نواحي العمل (المالكين، موظفين، موردين، زبائن، والمجتمع بوجه عام)، وخلق القيمة يمكن أن يأخذ أشكالاً عديدة مثل: زيادة قيمة أسهم الشركة، وزيادة أرباح الشركة، والتوسيع في أسواق ومنتجات الشركة، وتطوير المنتجات والخدمات لدخول أسواق جديدة، وزيادة مستوى رضا الزبائن عن منتجات وخدمات الشركة وغيرها.

2.2. الميزات الرئيسية لسيكس سيجما (Key Features of Six Sigma)

تستخدم سيسكس سيجما في العصر الحالي على نطاق واسع في عالم الأعمال، حيث لا يمكن اعتبارها مجرد منهج أو نظام فقط، أو حتى نسخة محسنة لبرامج الجودة الشاملة كما ذكر سابقاً، بل اعتبرت فلسفة لتحسين الأداء والتميز في العمل لتفردها بمجموعة من المميزات يتم التطرق إليها ضمن هذا المبحث.

1.2.2. خصائص ومبادئ سيسكس سيجما

تتميز فلسفة سيسكس سيجما بجملة من الخصائص، كما ترتكز في عملها على مجموعة من المبادئ يتم ذكر كل منها فيما يأتي:

1.1.2.2. خصائص سيسكس سيجما

تتميز سيسكس سيجما بخصائص عديدة ومتعددة، لكن أهم هذه الخصائص هي:

- **الخاصية الأولى:** تضم مبادرات سيسكس سيجما تشيكيلة واسعة من الأدوات والمهارات والتطبيقات المثلثي في إدارة الأعمال، بدءاً من التخطيط الاستراتيجي ووصولاً إلى خدمة الزبائن؛ حيث تمثل أكثر من مجرد أداة أو طريقة تحليلية قائمة على الجانب الإحصائي، تجعلها هذه الخاصية صالحة للتطبيق في جميع القطاعات الصناعية والخدمية والمالية والإدارية على حد سواء، بالإضافة إلى القبول بها على نطاق واسع في أسواق المال والأعمال

.(Staudter, Mollenhauer, Meran, Roenpage, Hugo, & Hamalides, 2009, p. 9)

- **الخاصية الثانية:** نظام سيسكس سيجما يقدم بدائل وخطوط إرشادية خاضعة للتغيير طبقاً لحاجة المستخدم، وليس صيفاً جامدة؛ بحيث تضع في الحسبان الأولويات، وحاجات الأعمال، ومدى استعداد الشركة للتغيير، ويكون من السهل الوصول إلى فوائد سيسكس سيجما مهما كان مستوى الفرد في المؤسسة (بانك، نيoman، وكافاناغ، 2009، صفحة 6).

- **الخاصية الثالثة:** تركز سيسكس سيجما على تحسين العمليات؛ سواء تعلقت هذه العمليات بتقديم منتجات أو خدمات. وتؤكد الدراسات أن عمليات الخدمات، أو العمليات المرتبطة بوظائف الدعم والتصميم (المالية، والموارد البشرية، والمشتريات، وتطوير المنتج وغيرها) تشكل أكثر من 80% من الناتج المحلي الإجمالي في الولايات المتحدة الأمريكية (المكي، 2009)، فيما أن عمليات الخدمات هذه تتطلب المزيد من مشاركة الأفراد

بينما تقل فيها تعقيدات التكنولوجيا (Adams, Gupta, & Wilson, 2003, p. 9); ومن ثم فإن تطبيق سิกس سيجما في قطاع الخدمات والمعاملات التجارية يقدم بعدهاً جديداً لمفهوم الجودة من حيث الدقة في حل المشاكل وتحسين الأداء (Goh, 2002, p. 404). كما أن الفوائد المحتملة تحقيقها من تطبيق سิกس سيجما في المؤسسات التي تقدم الخدمات والتي لا تتضمن عمليات التصنيع؛ كبيرة بنفس قدر كبرها في المؤسسات الصناعية إن لم تكن تفوقها، بسبب أن الأنشطة التي تعد ذات أهمية بالغة بالنسبة إلى الميزة التنافسية للمؤسسات اليوم تتمثل في كل ما يتعلق بنواحي الإدارة، والتمويل، والتسويق، وخدمة الزبائن وغيرها، وهي أنشطة ترتبط أساساً بعمليات الخدمات أكثر منها إلى عمليات التصنيع.

➢ **الخاصية الرابعة:** تكمن قوة سิกس سيجما في كونها استطاعت أن توافق أو تدمج بين قوة الموارد البشرية من جهة والتركيز على العمليات من جهة ثانية (Chowdhury, 2003); فهي تهتم بشكل كبير بتتفوق الأشخاص مثل اهتمامها بالتفوق التكنولوجي؛ فكثير من المبادئ مثل الإبداع، والتعاون، والتواصل في العمل تكون أكثرفائدة من جهاز كامل من خبراء الإحصاء المتفوقين؛ حيث تمكّن سิกس سيجما من كسب خبرات كثيرة عن كيفية إحداث التوازن، وتوفير وسائل الرفاهية للموظفين، والمطالبة بأداء جيد. ومن ثم خلق قدرة على التطوير الدائم والمستمر (باند، نيoman، وكافاناغ، 2009، صفحة 7).

➢ **الخاصية الخامسة:** عند تنفيذ طرق التطوير باستخدام سิกس سيجما بشكل صحيح، فإنها تعطي نتائج مبشرة وواعدة؛ لكن يتطلب ذلك استثماراً في الوقت والجهد، وينطوي على مجموعة من المخاطر التي قد تخرج مبادرات سิกس سيجما عن مسارها الصحيح، إلا أن الفوائد غير المادية المترتبة عن سิกس سيجما قد تفوق من حيث قيمتها تلك الأرباح المالية الضخمة المترتبة عليها، وحقيقة فإن التغيرات في السلوك والممارسة (المزيد من الثقة، وتعلم مهارات جديدة)، والتي تنجم عن العمليات المحسنة، وجعل الأشخاص أكثر دراية بالعمل هي في الحقيقة أمور ذات مردود معنوي أكبر من زيادة المدخرات المالية (باند، نيoman، وكافاناغ، 2009، الصفحتان 7-8).

2.1.2.2 مبادئ سيسكس سيجما

يمكن ذكر مبادئ فلسفة سيسكس سيجما في النقاط الآتية:

► التركيز الحقيقى على العملاء (الزبائن): رضا الزبائن هو أحد أهم الشعارات التي تمثل حرص الشركات على البقاء والاستمرار في عالم الأعمال في القرن الواحد والعشرين، ورضا الزبائن لا يتحقق إلا عند استفادة منتجات الشركة أو خدماتها لمتطلباتهم ورغباتهم (Park & Antony, 2008, p. 352)، وبما أن التركيز على الزبائن في فلسفة سيسكس سيجما يعد أولوية عليا (النعميمي و صويفص، 2008، صفحة 62)؛ فمن الضروري للمؤسسة أن تضمن للزبائن تلبية احتياجاتهم ومتطلباتهم، وجعلها محور كل قرار يتخذ لإجراء التحسينات.

في شركة سيسكس سيجما لا يوجد ما هو أكثر أهمية من الزبائن، مهما كانت نوعيّتهم خارجين أو داخلين (العاملين داخل المؤسسة)؛ حيث يمكن لهؤلاء أن يشاركوا في فرق تحسين العمليات، حتى ولو لم تكن مشاركتهم فعلية؛ فإن هناك اتصال دائم معهم لضمان أن احتياجاتهم يتم تلبيتها بصورة صحيحة، كما أن ما تقدمه المؤسسة من منتجات ولو كانت خالية من كل عيب؛ لا يمكن أن يكون ذو قيمة في فلسفة سيسكس سيجما ما لم يلبي متطلبات الزبائن واحتياجاتهم (Tayntor, 2007, p. 16).

► الإدارة المبنية على المعلومات والحقائق: على الرغم من الاهتمام الكبير في الوقت الحالي بتحسين نظم المعلومات وإدارة المعرفة، إلا أن هناك العديد من القرارات التي لا زالت تعتمد في اتخاذها على الآراء والافتراضات.

إن فلسفة سيسكس سيجما تعتمد بدرجة كبيرة على مفهوم "الإدارة بالحقائق" للوصول إلى أعلى وأفضل مستوى من العمل؛ لأنه من خلال وضع التدابير الرئيسية لقياس أداء الأعمال، ثم القيام بجمع البيانات الضرورية وتحليلها؛ يمكن تعريف المشكلة بفعالية، ثم قياسها وتحليلها ومعالجتها بصفة مستديمة.

إن سيسكس سيجما تساعد إدارة المؤسسة على اتخاذ القرارات السليمة والمبنية على البيانات والحقائق؛ من خلال تحديد المعلومات التي تحتاجها حقا، ثم توضيح كيفية استخدام هذه الحقائق والمعلومات والاستفادة منها بأعلى مستوى ممكن (Pande & Holpp, 2002, p. 14).

وتستخدم فلسفة سيسكس سيجما في تعاملها مع هذه المعلومات عدة برمجيات وتقنيات وأدوات إحصائية كمخطط باريتو (Pareto Diagram)، وخرائط إيشيكawa (Ishikawa Maps)، والأعمدة التكرارية وغيرها للحصول على نتائج دقيقة والتعرف على مستوى ودرجة الانحراف في العمليات الإنتاجية والخدمية (النابسي، 2005، صفحة 173).

► الارتباط الوثيق بالعمليات: تعد العمليات في فلسفة سيسكس سيجما أداة أساسية للنجاح، بغض النظر عن طبيعة هذه العملية سواء ارتبطت بتصميم المنتجات، أو في زيادة الكفاءة، ورضا الزبون، أو حتى إدارة العمل. وإن أحد أهم الخصائص المميزة لسيكس سيجما هو إقتناع القادة والمديرين في مختلف القطاعات بأن إتقان مهارات إدارة العمليات والتمكن منها هو المنهج الصحيح لبناء ميزة التنافسية في تقديم قيمة للزبون (عكار، 2010، صفحة 33).

► الإدارة الإستباقية: معنى "الاستباق" هو اتخاذ الإجراءات قبل وقوع الأحداث، فهو عكس "ال التجاوب مع الأحداث"؛ حيث تعمل فلسفة سيسكس سيجما على البحث في الأسباب الجذرية التي تؤدي إلى حدوث المشكلة والحد منها قبل وقوعها، بدلاً من محاولة إدارتها بعد حدوثها (Karakhan & Alsaffar, 2012, p. 1015).

ويضم منهج عمل سيسكس سيجما تصورات وممارسات ووسائل تتوقع المشاكل والتغيرات من خلال الاعتماد على الحقائق والبيانات (Adams, Gupta, & Wilson, 2003, p. 158)، وتستبدل عادات التجاوب مع الأحداث بذهنية إدارية جديدة تمتاز بالإستباقية وسرعة الاستجابة والفاعلية من خلال تحديد الأهداف الطموحة، ومراجعةها باستمرار، ووضع أولويات واضحة، والتركيز على كيفية تولي حدوث المشكلة بدلاً من كيفية معالجتها بعد حدوثها وهذا بالنظر إلى البيئة التنافسية اليوم والتي تتيح هامشًا ضئيلاً جداً من الخطأ (باند، نيومان، وكافاناغ، 2009، الصفحتان 41-42).

► التعاون اللامحدود: يعد مبدأ التعاون أحد أهم العناصر الأساسية التي تساعد على تحقيق النجاح وتحسين العمل الجماعي على جميع المستويات الإدارية للشركة ومع الزبائن. وتدعوا فلسفة سيسكس سيجما إلى تجسيد التعاون بين مختلف أقسام الشركة ومستوياتها الوظيفية بهدف عرض العملية بشكل أفضل وإيجاد أفضل مخرجاتها، وتحديد ما إذا كانت هذه المخرجات تلبي متطلبات الزبون. ومن جهة أخرى يقدم مبدأ التعاون بين المؤسسة وزبائنها أفكار عديدة حول ما يجب فعله والذي من شأنه أن يضيف قيمة للعمليات الرئيسية للمؤسسة (بيرزيكوب، 2008، صفحة 92).

﴿ مبدأ المشاركة الكاملة: مدى مشاركة كل فرد في العمل الجماعي هو من أهم مؤشرات نجاح أي عمل، ومن النتائج الإيجابية لمبدأ المشاركة في العمل هو زيادة روح الولاء والإحساس بالانتماء للمؤسسة. وفلسفة سيسكس سيجما أكثر ما ترکز عليه هو إلغاء القيود والعرقليل الإدارية، وتشجيع العمل كفريق واحد متكامل، وذلك من خلال الفهم التام للعملية من بدايتها إلى نهايتها (عسيري، 2010، صفحة 21).

﴿ السعي نحو الاقتراب من الكمال مع تقبل الخطأ: إن السعي إلى الاقتراب من الكمال في العمل مع السماح بالخطأ في فلسفة سيسكس سيجما هما فكرتان مكملتان لبعضهما، لأن المؤسسة التي تخشى الفشل لن تجرؤ أبداً، أما المؤسسة التي تطمح للوصول إلى مستوى عالٍ من الأداء يجب أن تقبل بفكرة العقبات والمخاطر. وما تجدر الإشارة إليه هو أن سيسكس سيجما الحديثة تدعوا إلى ضرورة التمكن من طرق وأساليب إدارة الأزمات لتجاوز تلك السلبيات أو المخاطر التي من الممكن أن تتما خض عن ذلك (الزهراني، 2010، صفحة 31).

2.2.2. البناء التنظيمي لسيكس سيجما

إن تحديد الأدوار والوظائف والمهام والأنشطة أمر في غاية الأهمية بالنسبة لتطبيق سيسكس سيجما، ومن ثم فإن أي مؤسسة تنشد تطبيق سيسكس سيجما هي بحاجة إلى فريق عمل متكامل؛ بحيث يحدد فيها أعضاء فريق العمل والوظائف المطلوبة من كل فرد بدقة.

1.2.2.2. فريق عمل سيسكس سيجما

إن تشكيل فرق العمل والتي من مهمتها تطبيق مفهوم سيسكس سيجما تم اقتباسها من فن الكاراتيه، والتي استخدمها أحد موظفي شركة موتورولا؛ بحيث يشتمل البناء التنظيمي لسيكس سيجما على أدوار متنوعة لمجموعة من المتخصصين اعتماداً على درجاتهم الوظيفية، وهذه الأدوار تتمثل في الآتي:

﴿ الحزام الأسود (Black Belt): يعتبر هذا الدور من أهم الأدوار في فريق عمل سيسكس سيجما، ولأهمية دوره المنوط به اعتبار ضمن فريق العمل بالعمود الفقري.

وتحتمل مهام حامل الحزام الأسود في جانبيه: جانب الإشراف المباشر على إنجاز مشاريع سيسكس سيجما، وجانبه تكوين وتوجيه حملة الأحزمة الخضراء والصفراء أو فريق العمل من جهة ثانية (Zajkowska, 2012, p. 34)، ويحمل حامل الحزام الأسود على مشاريع

سيكس سيجما بتفرغ كامل (Brue, *Six Sigma For Managers*, 2002, p. 86)، كما يمكنه أيضاً تولي قيادة مجموعة من المشاريع مع بعض وفي نفس الوقت (Moore, 2008, p. 70). ويشترط في حامل الحزام الأسود أن يكون ملماً بصورة كافية بأساسيات سيسكس سيجما وأدواتها ومناهجها من خلال الدورات التكوينية والمشاركات السابقة في مشاريع سيسكس سيجما كعضو فريق، بالإضافة إلى ضرورة اطلاعه على أساسيات إدارة المشاريع وأسس حل المشكلات، وأساليب إدارة التغيير (Agustiady & Badiru, 2013, pp. 212-213)، لأنه هو الذي يقود ويلهم الآخرين، كما يمكنه أن يدرب ويعمل، ويساعد الفريق على بناء الثقة بأنفسهم وعملهم، ويشارك في إدارتهم، ويحافظ على استمرارية المشروع لتحقيق النتائج المرجوة، وأن فرق سيسكس سيجما لا تعمل بفاعلية ما لم يتواجد حزام أسود قوي، لذا فهو يمثل بحق دور القائد التنفيذي للمشروع.

► **الحزام الأسود الرئيس (Master Black Belt):** يكون الحزام الأسود الرئيس في العديد من المؤسسات بمثابة الخبير في الأدوات والتقنيات التحليلية لفلسفة سيسكس سيجما بالإضافة إلى امتلاكه الخبرة والتجربة الكافية (Brue & Howes, 2006, p. 22) من خلال العمل في مشاريع سيسكس سيجما سابقاً، مع خلفية علمية في مجال إدارة الأعمال وامتلاك المهارات القيادية اللازمة للإشراف على مشاريع العمل (Snee & Hoerl, 2003, p. 91).

ويقوم الحزام الأسود الرئيس بوظيفة دعم حملة الأحزمة السوداء والإشراف عليهم ومتابعتهم وتدريبيهم (Casselbrant & Wiklund, 2011, p. 32)، إضافة إلى العمل على تطوير أساليب القياس للعمليات الأساسية، ومتابعة جمع المعلومات من مصادرها، مع ضمان تحديثها باستمرار، والقيام بالتحليلات الخاصة بها. فوجود الحزام الأسود الرئيس أمر ضروري في تحديد وتعزيز أفضل الممارسات المتعلقة بتحسين العمليات وإدارتها في كافة أنحاء الشركة (Snee & Hoerl, 2003, p. 91).

► **الحزام الأخضر (Green Belt):** هو شخص مدرب على مهارات وتقنيات سيسكس سيجما، ويكون تقريباً بمثيل مستوى الحزام الأسود، لكنه عضو في فريق سيسكس سيجما أو قائد لفرق سيسكس سيجما بشكل جزئي، أو يعمل بتفرغ جزئي، مع وجود أعمال إدارية أخرى خارج مشروع سيسكس سيجما.

ويقوم حملة الحزام الأخضر بجزء من وظائفهم ومهامهم العامة، بالإضافة إلى ارتباطهم بمشاريع سيسكس سيجما، وبالتالي فهو له واجبات أخرى منتظمة من قبل مشرفه المباشر وهو الحزام الأسود، فهم يشكلون القاعدة لأفراد سيسكس سيجما، لذا يتوجب على المؤسسة

تدريب مجموعات كبيرة جداً من موظفيها ليصبحوا من حملة الحزام الأخضر، ودورهم هو التأكيد من تطبيق المفاهيم الجديدة والأدوات الخاصة بنظام سيسكس سيجما وإدراجها في الأنشطة اليومية للمؤسسة (التميي ومرعي، 2013، صفحة 162).

2.2.2.2 أدوار المشاركين في تطبيق سيسكس سيجما

هناك أدوار لمشاركين آخرين في تطبيق سيسكس سيجما، وهذه الأدوار يمكن تصنيفها كما يأتي:

► مجلس القيادة (Leadership): من أهم الواجبات التي تسند إلى القيادة في مؤسسة سيسكس سيجما أو ما يطلق عليهم مجلس مشاريع سيسكس سيجما هي: تحديد الأهداف المرجوة من تطبيق سيسكس سيجما، وموافقتها مع الأهداف الإستراتيجية الكلية للمؤسسة، وتحديد قيمة المنفعة المكتسبة وكيفية مساهمتها في تحقيق رغبات الزبائن، ووضع الخطط الزمنية للمشاريع متضمنة مواعيد وآجال هذه المشاريع، وتطوير وسائل وأدوات المراقبة والمتابعة لهذه المشاريع، بالإضافة إلى الإشراف على أعضاء الفريق وتقديم الدعم اللازم لهم، وحماية الموارد الكلية للمؤسسة (Thomsett, 2005, p. 22).

► الراعي أو الداعم (Sponsor): رعاة مشاريع سيسكس سيجما أو أصحاب الدعم كما يسميهم البعض هم أفراد من فريق الإدارة العليا للمؤسسة مهمتهم رعاية مبادرات سيسكس سيجما في المؤسسات وقيادة مشاريع التحسين (Cudney & Furterer, 2012, p. 11). حيث ينبغي أن يكون في المؤسسات التي تطبق سيسكس سيجما راع أو داعم واحد يرفع التقارير إلى مجلس الإدارة (ياسين ونایف، 2012، صفحة 138) ويتولى جميع مشاريع سيسكس سيجما، وعادة ما يكون هو المدير التنفيذي أو أي فرد آخر ينوب عنه، ويكون على درجة عالية من الخبرة والمستوى التنفيذي الرسمي في المؤسسة.

يقوم راعي المشاريع بتنظيم كامل الجهود، وبدعم حملة الأحزمة في مشاريع سيسكس سيجما وقيادتهم وتوجيههم ومتابعتهم باستمرار، تماماً مثل قيام نائب المدير المكلف بالتسويق بمراقبة النشاط التسويقي للمؤسسة (McCarty, Daniels, Bremer, & Gupta, 2004, p. 64).

يعد وجود منصب راعي المشروع مهمًا جداً لأنه هو المسؤول في النهاية عن استمرار العمل بسيكس سيجما، لأن تكليف شخص ما بمسؤولية داعم مشاريع سيسكس سيجما ممّن لا يملك القدرة والصلاحيّة الكافية لإدارة هذا العمل سيؤثّر تأثيراً سلبياً على النتائج.

► الأبطال أو الرؤاد (Champions): غالباً ما يكون البطل أو الرائد في مشاريع سيسكس سيجما من الأعضاء التنفيذيين للشركة؛ كمديري الأقسام والوحدات والقطاعات التي تقع ضمنها عمليات التحسين، أو التي تتتمي إليها العمليات الخاضعة للتحسين أو إعادة التصميم، أو أي فرد آخر من الإدارة العليا.

ويشترط في البطل أو الرائد امتلاك المعرف الإدارية، والمهارات التقنية التي تسمح له بتعزيز مشاريع سيسكس سيجما، ووضع الخطط، وتحصيص الموارد الضرورية، وتوفير الأدوات والوسائل اللازمة.

ويعتبر البطل مسؤولاً عن ضمان تحقيق نتائج مشاريع سيسكس سيجما، بالإضافة إلى مسؤولية اختيار أفراد الفريق، والمهام على توجيه قادة هذه الفرق ك أصحاب الأحزمة السوداء وأساتذة الحزام الأسود، ورفع التقارير الدورية إلى الجهات المعنية.

بعض المؤسسات تطلق على البطل أو الرائد لقب قائد الجودة، أو قائد سيسكس سيجما، أو بطل سيسكس سيجما (*Taghizadegan, 2006, p. 104*)، ويمكن توضيح نقطة مهمة في هذا الباب وهو أن بعض المؤسسات يكون فيها دور كل من البطل والراعي هو نفسه، بمعنى منصب وحيد ويتسمية واحدة تتضمن جميع المهام السالفة الذكر.

► المدرب (Coach): المدرب هو مصطلح يطلق على أي فرد يعمل بصفته مستشاراً أو موجهاً لأعضاء فريق سيسكس سيجما، مع القيام بمهمة الوساطة بين الفريق والقيادة، بالإضافة إلى المساعدة في وضع جدولة العمل للفريق، وتحديد وتعريف النتائج المرجوة من المشروع؛ والتوسط لحل الخلافات والصراعات التي قد تنشأ بسبب تداخل الصلاحيات أو بسبب مقاومة التغيير (*Thomsett, 2005, p. 23*).

► قائد الفريق (Team Leader): إن العمل اليومي لفريق سيسكس سيجما يكون مسيراً من طرف مسؤول الفريق أو ما يسمى بقائد الفريق، وتتضمن مسؤوليات قائد الفريق عدة مهام من بينها الاتصال مع المسؤولين المباشرين وتبليغهم بالمعلومات اللازمة، ومساعدة أعضاء الفريق في أداء الأعمال، ومتابعة سير المشروع مع ضمان بقاءه في المسار الصحيح، ومتابعة خطة التطبيق المحددة حتى نهايتها (*Thomsett, 2005, pp. 23-24*).

► عضو الفريق (Team Member): أعضاء الفريق هم الأفراد الموجودون في الإدارة أو القسم، أو العملية التي تجري عليها عملية التحسين، والذين تم اختيارهم للعمل في مشروع سيسكس سيجما. وينفذ أعضاء الفريق مهام محددة في إطار جدول زمني مضبوط لتحقيق الأهداف المسطرة، وتمثل مجمل مهامهم عموماً في جمع البيانات، وتنفيذ التحسينات

المطلوبة منهم، بالإضافة إلى المشاركة في حضور الاجتماعات واللقاءات الدورية لفريق العمل (Breyfogle, 2001, pp. 125-126).

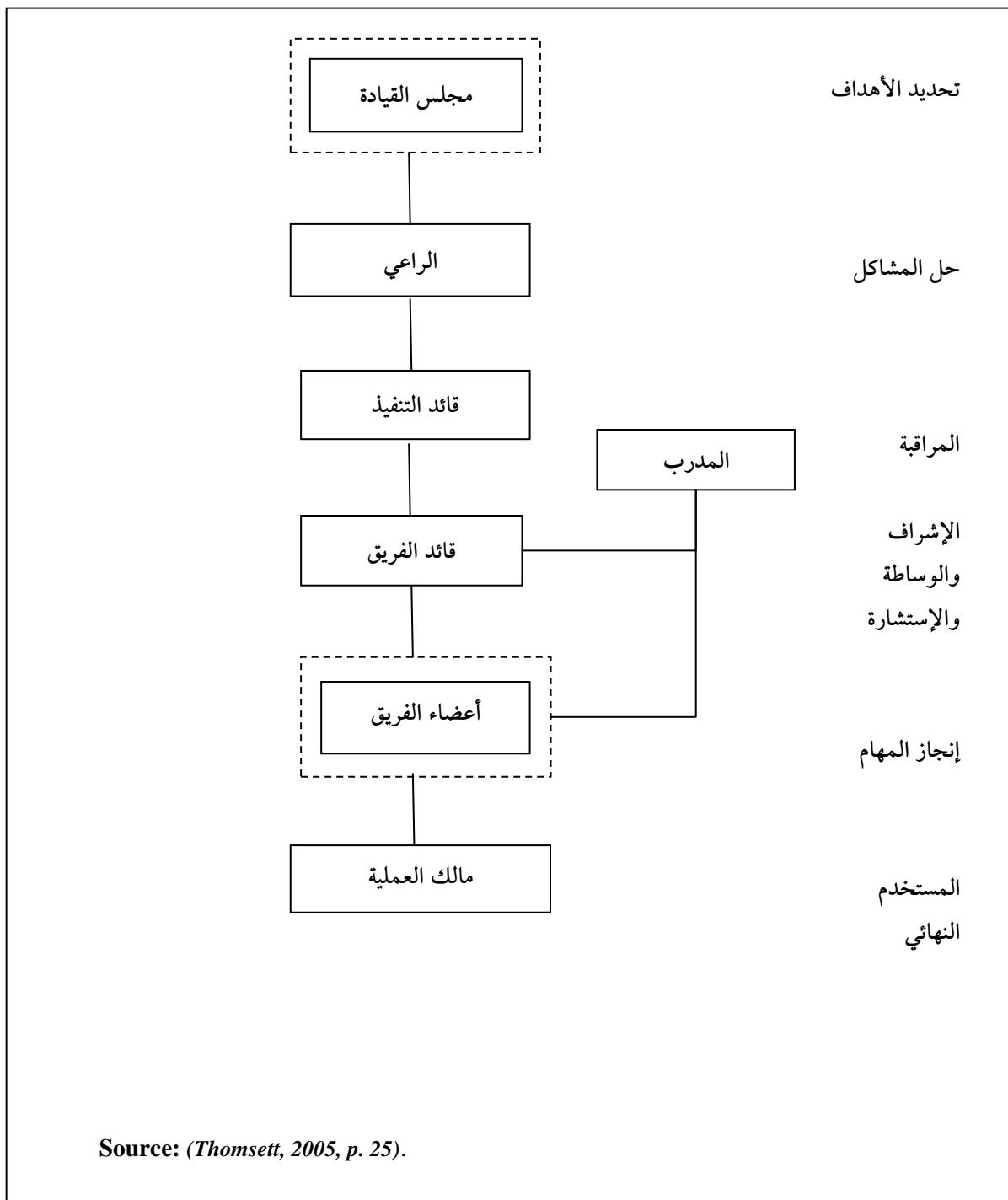
➢ مالك العملية (Process Owner): في نظام إدارة سيسكس سيجما يعتبر مالك العملية هو المسؤول المباشر عن كل شيء يخص العملية التي تجري عليها مهمة التحسين من بدايتها إلى نهايتها، لأن هناك بعض العمليات التي تتقاطع وظيفياً مع أقسام أو وحدات أخرى، لذا من الممكن أن تضم مسؤولياته كذلك الأنشطة التي تتجاوز الحدود الوظيفية لهذه العملية (Adams, Gupta, & Wilson, 2003, p. 69).

مالك العملية قد يقوم أحياناً بدور البطل، لكونه يشرف على العديد من الموارد التي يحتاج إليها فريق المشروع للقيام بعمله، ويقوم بدعم فريق العمل ويرحص على تجسيد التعاون بينهم، كما يحرص في الأخير على تنفيذ التغييرات الجوهرية المقترحة لتحسين العملية (McCarty, Daniels, Bremer, & Gupta, 2004, p. 65).

ومما تجب الإشارة إليه؛ هو أن الوظائف السالفة الذكر قد تتبع وتنعدد، كما قد تتخلص، ويندمج بعضها مع بعض حسب حجم المؤسسة، أو حسب عدد مشاريع سيسكس سيجما المطبقة، أو حتى حسب نطاق تطبيق سيسكس سيجما في هذه المؤسسة.

ويلخص الشكل رقم (5.2) الهيكل التنظيمي لفريق عمل سيسكس سيجما ودور كل مستوى فيه؛ حيث تمثل المهام الرئيسية لمجلس القيادة في تحديد أهداف مشاريع سيسكس سيجما، بينما تمثل مهام الرعاة وأصحاب الدعم في حل المشاكل التي قد تتعارض تطبيق هذه المشاريع في الميدان، أما القادة التنفيذيين وقادة الفرق فتتمثل مهامهم في المراقبة الميدانية لعمل الفريق، وفي الأخير يقوم أعضاء الفريق بالمهام والأنشطة التنفيذية اليومية التي تتطلبها مشاريع التحسين.

شكل رقم (2.5): أدوار المشاركين في سيسكس سيجما



3.2.2. فوائد نظام سيسكس سيجما

يهدف برنامج سيسكس سيجما أولاًً وقبل كل شيء إلى إرضاء الزبون، وتقليل التكلفة، وبناء وإعداد قادة أكفاء. ويتحقق هذه الأمور من خلال تقليل الفاقد، والحد من عدم الكفاءة، ومن خلال تصميم منتجات وخدمات الشركة وأساليب عملها بشكل يجعل الزبون يحصل على ما يريد، في الوقت الذي يريد، والجودة نفسها التي وعدته الشركة بها (ويلش، 2006، صفحة 265).

إلى جانب هذه الأهداف يمكن ذكر أهداف أخرى أهمها:

1.3.2.2. الفوائد المالية لسيسكس سيجما

يعد المال عموماً أهم دافع لتطبيق سيسكس سيجما في المؤسسة، باعتبار أن العمليات ضعيفة الفعالية هي أكبر سبب لتضييع وقت العمل وهدر باقي موارد المؤسسة (البشرية والمادية والمالية والمعرفية).

وتعد كل من تكاليف الجودة الرديئة والناتجة عن إنتاج منتجات معيبة أو تقديم خدمات غير مطابقة للمواصفات، وتكاليف استرجاع المنتجات المعيبة وإعادة تصليحها، والتكاليف التي تتحملها المؤسسة بسبب التأخير في تسليم المنتجات أو الخدمات في الوقت المحدد (تعويض الزبائن عن التأخير مثلاً)، وتكاليف فقدان الزبائن بسبب عدم رضاهم عن منتجات وخدمات المؤسسة، بالإضافة إلى تكاليف الفرصة الضائعة بسبب عدم توافر الوقت والموارد للاستفادة منها كلها؛ هي عناصر قد تترجم إلى مبالغ مالية هائلة قد تخسرها المؤسسة.

إن الاقتصاد في التكاليف السابقة الذكر هو أهم هدف تسعى إليه فلسفة سيسكس سيجما من خلال العمل على تقليل الفاقد أو الخطأ، والحد من الاختلافات والتباينات في عمليات المؤسسة ومنتجاتها وخدماتها (Brue, 2002, pp. 22-23).

2.3.2.2 فوائد سيسكس سيجما بالنسبة للزبائن (العملاء)

تهدف سيسكس سيجما إلى تلبية رغبات الزبائن من خلال التركيز على مفهومين أساسيين هما: القيمة الكلية للمنافع التي يحصل عليها الزبون، ومفهوم الزبون بالمعنى الواسع.

فمصطلاح القيمة الكلية التي يحصل عليها الزبون من العملية أو المنتج أو الخدمة هو مفهوم واسع يضم كل من: المطابقة للمواصفات والمعايير المطلوبة، والنوعية، وجودة الأداء، وتكلفة تسليم المنتج أو الخدمة، والخدمات الأخرى المقدمة والتي تتبع المنتج، وزمن انتظار الزبون لتلقي المنتج أو الخدمة وغيرها، أما مصطلح العميل (الزبون) في مفهوم سيسكس سيجما فهو يمثل أيضاً كل أصحاب المصالح المشتركة مع المؤسسة من: حملة الأسهم، والموظفين، ومتلقي المنتج أو الخدمة سواء كان داخلياً أو خارجياً، بالإضافة إلى كل الأطراف التي تدخل في مجال رضا الزبائن (Anand, 2006, p. 42).

2.3.2.2 فوائد سيسكس سيجما بالنسبة للعمليات الداخلية

عند تطبيق سيسكس سيجما بطريقة صحيحة سوف يؤدي هذا بالمؤسسة إلى تحقيق فوائد كبيرة على مستوى العمليات الداخلية، ومن بين جملة هذه الفوائد (Dedhia, 2005, pp. 572-573):

- ✓ إزالة الاختلافات في العمليات، والاستغناء عن الأنشطة التي لا تضيف قيمة للعمل، ومن ثم إزالة الاختناقات وتدفق العمل بسلامة، وهذا ما يؤدي إلى التقليل من وقت الانتظار، ومن ثم ضبط الإنتاج والتسلیم في الوقت المحدد، والتسریع في العملية الإنتاجية، وبالتالي التقليل من حجم مخزون المواد الأولية والمصنعة.

- ✓ معالجة مشكلة الاختلافات في العمليات من بداية العمل إلى نهايته يساعد أيضاً على تسریع هذه العمليات، ومن ثم إنجاز العمل في الوقت المحدد له، أو ما يسمى بتخفیض زمان دورة العمل (George, 2003, pp. 51-52).

- ✓ تقليل الفاقد أو التاليف في المنتجات، أو تخفیض معدل الخطأ في العمل يمكن المؤسسة من استخدام مواردها الإنتاجية بكامل طاقتها وبالتالي الزيادة في معدلات الإنتاجية. إن الفوائد السابقة الذكر هي من أهم إسهامات فلسفة سيسكس سيجما في التوفيق بين الجودة العالية في العمليات المنتجات والخدمات، والتكلفة المنخفضة لها.

4.3.2.2 فوائد سيسكس سيجما في نقل التعلم

إن تنفيذ مشاريع سيسكس سيجما للتحسين والتصميم يتطلب صياغة تقارير دورية تتضمن كافة المعلومات عن سير هذه المشاريع، وتشكل هذه التقارير ما يسمى بقاعدة بيانات (Database) تتعلق بعمليات لوحدات مختلفة في أزمنة مختلفة؛ حيث يجب الاحتفاظ بها لأنها تعطي رؤية شاملة عن المؤسسة، كما يمكن توظيفها عن طريق تكنولوجيا المعلومات بجعلها قاعدة بحث يمكن الوصول إليها من طرف جميع الموظفين في مختلف فروع ووحدات المؤسسة، ومن ثم فهي تسهم في توفير فوائد تعليمية للموظفين عن برامج الجودة، والتحسين المستمر، وفوائد الاستثمار في سيسكس سيجما، حيث هناك الكثير من المؤسسات من تبنت نشر مفاهيم سيسكس سيجما وتطبيقاتها ونتائجها على كافة الأقسام والموظفين لهذا الغرض (Anand, 2006, pp. 45-46)، كما أن التزام المؤسسة بتطبيق مشاريع سيسكس سيجما لتحسين العمليات، وتلبية توقعات الزبائن، وتخفيض التكاليف، ينعكس أيضاً على الموظفين بجملة من الفوائد حسب كل من (Brue & Howes, 2006, pp. 4-5) أهمها:

- ✓ أن هذا يعد دافعاً للموظفين وحافزاً لهم؛ وهذا من خلال إتاحة الفرصة لهم بالمشاركة في اتخاذ القرار، وإبداء الرأي، وصنع التغيير، وإزالة الحواجز الإدارية من خلال العمل في مشاريع مشتركة.
 - ✓ سيسكس سيجما تبني سلوك وثقافة متينة لدى الموظفين تعتمد على الاهتمام بالزبائن؛ وهذا باعتبار أن الموظفين هم أصلاً زبائن للمؤسسة بمجرد مغادرتهم مكان العمل.
 - ✓ سيسكس سيجما تسهم في تكوين الموظفين وتدريبهم من خلال تزويدهم بالمعرفة الإدارية، والمهارات القيادية والعملية لحل مشاكل العمل.
- وتمثل العناصر السالفة الذكر من أهم ثمار فلسفة سيسكس سيجما في تجسيد مفهوم التعلم ونقل الخبرات.

5.3.2.2. فوائد سيسكس سيجما حسب قطاع الأعمال

في البدايات الأولى من تطبيق سيسكس سيجما كان التركيز على القطاع الصناعي بالخصوص، لكن مع مرور الوقت صارت القطاعات الأخرى أكثر اهتماماً بتطبيقها من غيرها، حيث ركزت كل من وظائف التسويق والمشتريات، والفواتر، والخدمات البنكية، وقطاعات الرعاية الصحية على توظيف استراتيجيات سيسكس سيجما بهدف خفض العيوب أو أخطاء العمل باستمرار مع السعي إلى محاولة الاقتراب من الكمال في عالم الأعمال والتميز في العمل (Kumar, Antony, Jiju, & Madu, 2007, p. 850).

» القطاع الصناعي: مثال على الشركات التي حققت نجاحات هائلة من خلال استخدام سيسكس سيجما في مجال التصنيع نجد شركة موتورولا (Motorola)، حيث وصلت إلى تخفيض مستوى العيوب في العمليات إلى 150 مرة، وحققت مدخلات مالية تفوق 15 مليار دولار أمريكي خلال 11 سنة من تطبيقها لسيكس سيجما، ونفس الأمر بالنسبة لشركة لجنرال إلكتريك (GE)، فقد خفضت الوقت المستغرق في مجالات التصنيع إلى 62%， أما الأرباح المالية المحققة فقد فاقت 2 مليار دولار أمريكي. أما بالنسبة لشركة هاني ويل (Honeywell) فقد ضاعت من قدرتها على التسليم في الوقت المحدد إلى ما يقارب 100% (Kwak & Anbari, 2006, p. 711).

» القطاع المالي: تهدف مشاريع سيسكس سيجما في مؤسسات القطاع المالي إلى تحسين الدقة في تحديد الأموال، وتحسين دقة التقارير المالية، والحد من العيوب في الاعتمادات المالية، وتقليل أخطاء تحصيل الشيكات وغيرها (Kwak & Anbari, 2006, p. 711).

» قطاع الرعاية الصحية: تتوافق أهداف سيسكس سيجما تماماً مع أهداف قطاع الرعاية الصحية من ناحية عدم السماح بالخطأ في هذا المجال من الأعمال (حياة الإنسان)؛ حيث إن الخطأ الصغير قد يكلف حياة الإنسان، لذا يجب إزالة كل عيب أو خطأ في عمليات الرعاية الصحية (Sabry, 2014, p. 95)، كما يعد الاعتناء بالمرضى تحدياً في الوقت نفسه لارتباطه بالأفراد (عمليات الرعاية الصحية مرتبطة بالإنسان وليس بالآلات أو المواد)، وفي الغالب يمكن اعتبار أهم أهداف تطبيق سيسكس سيجما في القطاع الصحي هي: تحسين خدمات الرعاية الصحية، وتقليل الأخطاء الطبية، بالإضافة تحقيق رضا الزبون والمتمثل في المريض

(Heuvel, Does, Bogers, & Berg, 2006, p. 393)

► قطاع الهندسة والبناء: يساعد تطبيق سิกس سيجما في قطاع المنشآت والهندسة المدنية على تحسين الأداء بصفة هائلة، كونه قطاع قائم على إدارة المشاريع والتي تتلاءم بصفة كبيرة مع تطبيق مشاريع سิกس سيجما، حيث تساعد هذه الأخيرة كل القائمين على مشاريع البناء والإنشاءات في معالجة الاختلافات في العمليات وتفادي التالف أو الفاقد بمختلف أنواعه؛ ويمكن أن تشمل مصادر الاختلافات هذه كل من تعطل المعدات، وحوادث العمل، والتقلبات الطبيعية والبيئية، والتأخر في التسلیم، وعيوب التصميم، وإعادة تصحيح العمل وغيرها .(Taner, 2013)

► قطاع البحث والتطوير: الهدف من تطبيق سิกس سيجما في مؤسسات البحث والتطوير هو تخفيض تكاليف العمل، وتحسين عمليات البحث. ولقياس فعالية سิกس سيجما في هذا المجال تحتاج المؤسسات إلى التركيز على العمليات المرتبطة بالمعلومات، وزيادة معدلات نجاح مشاريع البحث، بالإضافة إلى دمج أنشطة البحث والتطوير في العمليات اليومية .(Kwak & Anbari, 2006, p. 711)

3.2. المقارنة بين سيسكس سيجما وبعض المداخل الحديثة في تحسين الأداء

قد يظهر بعض اللبس أو التداخل بين المناهج الإدارية الحديثة في تحسين الأداء، لكونها تضم مفاهيم مشتركة تجمعها بحيث لا يكاد يتضح الفرق بينها؛ لكن نجد أن كل منهج من هذه المناهج له خصوصية معينة، مع اتباعه آليات وإجراءات محددة تختلف قليلاً عن الآخر، وتطبيقه في مجال محدد دون غيره. ويتم في هذا العنصر التطرق إلى أهم أوجه الشبه والاختلافات الموجودة بين سيسكس سيجما والبعض من هذه المناهج.

3.2.1. المقارنة بين سيسكس سيجما وإدارة الجودة الشاملة

يمكن اعتبار إدارة الجودة الشاملة (TQM) فلسفة إدارية حديثة تأخذ شكل نظام إداري شامل، يهدف إلى إحداث تغيرات إيجابية في كل شيء داخل المؤسسة، بحيث يشمل الأفكار والسلوكيات والممارسات لتحسين وتطوير كل مكونات المؤسسة للوصول إلى أعلى جودة. ونفس الشيء يقال كذلك عن فلسفة سيسكس سيجما باعتبارها تسعى إلى معالجة مشاكل الجودة، وتحسين الأداء والوصول به إلى مستوى الإتقان، مع تخفيض التكاليف إلى أدنى مستوى، ومن ثم يمكن تحديد أوجه الشبه بين هذين المدخلين في النقاط الآتية:⁽¹⁾

- ✓ التركيز على الزبون، وعلى تلبية رغباته وتحقيق متطلباته.
- ✓ التركيز على عملية التحسين المرتبطة بكل خصائص ووظائف المؤسسات.
- ✓ اتخاذ القرارات المبنية على المعلومات.
- ✓ استعانة فلسفة سيسكس سيجما بمنهج إدارة الجودة الشاملة في كثير من البرامج، والتقنيات، والأدوات لتحسين العمليات، وإحداث التغييرات الثقافية الازمة في المؤسسة. لهذا نجد الكثير من الباحثين من ينظرون إلى سيسكس سيجما على أنها وريثة إدارة الجودة الشاملة، أو كامتداد طبيعي لها؛ لأنه ينطوي على المبادئ والأدوات نفسها. في حين نجد هناك من يعتبرها (سيسكس سيجما) ماهي إلا مجرد نسخة جديدة معدلة لبرامج إدارة الجودة

¹ - هناك الكثير من الأدوات المشتركة بين سيسكس سيجما ومنهج إدارة الجودة الشاملة مثل أسلوب تحديد الخصائص الحرجة للجودة، وتقنية عزم السمية أو مخطط السبب والنتيجة، ومخطط العملية، ومخطط باريتو وغيرها.

الشاملة أو حتى إعادة صياغة للعناصر التي كانت قد واجهت انتقادات في برامج إدارة الجودة التقليدية (*Parast, 2011, p. 46*), لكن حقيقة ما يجعل سيسكس سيجما فلسفه مستقلة بذاتها هو تميزها بعض الخصائص التي تنفرد بها والمتمثلة حسب كل من (*Brown, Blackmon, Cousins, & Maylor, 2001, p. 269*) في النقاط الآتية:

- ✓ تحديد العيوب والاختلافات، والحد منها أو الوقاية منها ضمن تعريف المواصفات.
- ✓ وجود خبراء لتنفيذ مشاريع سيسكس سيجما، مع التحديد الواضح لأدوار الموظفين المشاركون فيها.
- ✓ تعزيز ثقافة الأعمال لسي克斯 سيجما.
- ✓ التحسين المستمر للعلاقة مع الزبائن.

هذا بالإضافة إلى ارتباط فلسفة سيسكس سيجما بالأهداف العامة للمؤسسة من خلال تعريف العوامل المؤثرة على الجودة، وكذا التوسع في الجانب الإحصائي من خلال استخدام الأدوات والتقنيات الإحصائية المتقدمة (*عكار، 2010*، صفحة 31).

أما أهم الاختلافات الموجودة بين كل من سيسكس سيجما وإدارة الجودة الشاملة من حيث المنهجية، فيمكن ذكرها كالتالي: (*السلامية، 2007*، صفحة 51):

- ✓ أن إدارة الجودة الشاملة تستخدم لقياس عمل المؤسسة؛ بينما سيسكس سيجما تهدف إلى منع حدوث المشاكل أو استباقها، بالإضافة إلى العمل على حل المشاكل التي تم تحديدها بالاستناد إلى الأولويات الإستراتيجية للشركة، والمشاكل التي تسبب عيوباً أكثر.
 - ✓ إن إدارة الجودة الشاملة تمثل إلى تطبيق مبادرة الجودة ضمن أقسام أو وحدات معينة؛ بينما سيسكس سيجما تسعى إلى اختراق كل قسم مشارك في عملية معينة لمشروع سيسكس سيجما.
 - ✓ سيسكس سيجما تستخدم مناهج متعددة لحل المشاكل؛ بينما إدارة الجودة الشاملة أقل منهجية في ذلك.
 - ✓ تقوم سيسكس سيجما في عملها على هيكلة تنظيمية من الأفراد محددة بدقة، وبشكل رسمي، وتخضع للتسلسل الهرمي ممثلة في الرعاة والأبطال وحملة الأحزمة السوداء والخضراء وغيرها، وهو ما لا يوجد في إدارة الجودة الشاملة (*Khan, 2005, p. 29*).
- أما من حيث موضوع التركيز، ومجال العمل فيمكن إبراز الاختلافات الآتية (جوادة، 2011، صفحة 81):

✓ ترکز إدارة الجودة الشاملة على المنتج بمجمله وبصفته النهائية، عكس فلسفة سيسكس سيجما التي ترکز بصفة دقيقة على جميع العناصر أو العمليات التي تسهم في تحقيق جودة المنتج وبأقل تكلفة ممكنة.

✓ فلسفة سيسكس سيجما لا ترکز على الجودة من أجل الجودة نفسها كما في إدارة الجودة الشاملة، وإنما تسعى إلى تقديم قيمة أكبر إلى كل من لهم علاقة بالمؤسسة من زبائن، ومالكي المؤسسة، والموظفين على حد سواء.

أما أهم الأسباب التي مكنت سيسكس سيجما من التفوق على إدارة الجودة الشاملة،

فيمكن توضيحيها في النقاط الآتية (Pešić, Lepojević, & Zlatić, 2011, pp. 222-223):

➢ مشكلة التكامل: في إدارة الجودة الشاملة لا توجد علاقة تكامل بما فيه الكفاية بين جهود تحسين الجودة وإستراتيجية المؤسسة، وما وجود فرق عمل مستقلة خاصة بالجودة مكونة من مندوبيين وليس من صميم فريق الإدارة إلا دليل على ذلك، أما فلسفة سيسكس سيجما فتتميز بمستوى عال من التكامل وهذا يجعل كل من تحسين آليات العمل وإدارتها كجزء من المسؤوليات اليومية الخاصة بالموظفين والمديرين القائمين عليها، مع السعي إلى تطبيق سيسكس سيجما على العمليات الإدارية والخدمية على حد سواء.

➢ دور القيادة: في منهج إدارة الجودة الشاملة عندما يتعلق الأمر بقادة الجودة، فهم المديرون الذين يتزمون بتحسين الجودة والذين كان دعمهم في غالب الأحيان مفقوداً أو ضعيفاً، وفي حالة وجوده لم يخرج عن إطار الفكر الذي يفتقد إلى التطبيق، باعتبار أن القيادة كانت دائماً منهملة في العملية تماماً، وكان شعورهم تجاه الجودة ظرفياً، عكس فلسفة سيسكس سيجما أين تعتبر نظرة القيادة ماهي إلا مقدمة ضرورية لتحسين الجودة، وأن هذا النظام هو مرادف تماماً للتطوير الدائم للشركة.

➢ هدف الجودة: إدارة الجودة الشاملة كان هدفها في المقام الأول هو تحقيق الاستقرار في مستوى الجودة، على العكس من فلسفة سيسكس سيجما التي تحمل رسالة التحسين المستمر لجودة المؤسسة، والتركيز على الزبون، وأيضاً التركيز على إدارة العمليات وتحسينها.

► وضوح الهدف: إن الهدف الذي يُرْوَج له في إدارة الجودة الشاملة يعبر عنه عادة بتحقيق ما يطلبه الزبون أو ما يفوق ذلك، دون الأخذ بعين الاعتبار حقيقة التنوع والتغير المستمر لمتطلبات الزبائن، وأن تلبية احتياجاتهم اليوم لا يضمن رضاهم في المستقبل؛ أما في فلسفة سيسكس سيجما فالهدف فيها واضح جداً وطموح، وهو الاقتراب من الكمال في عالم الأعمال من خلال تخفيض معدلات الأخطاء إلى ما يقارب الصفر.

► الصلابة والمرونة في الالتزام بالوسائل المحددة: إن فريق إدارة الجودة الشاملة يضع عادة ما يسمى بسياسة الجودة، مع الاهتمام بكيفية إنجاز الأعمال وفق هذه السياسة دون الرجوع إلى آراء المسؤولين المباشرين على العمليات، والذين تفرض عليهم فرضاً، فيضطرون إلى العمل وفقها دون الاقتناع بها، أما في فلسفة سيسكس سيجما فإن درجة الالتزام تكون مرتبطة بالظروف من خلال أخذ الخبرة من الموظفين فيما يتعلق بأداء الأعمال وتكييفها مع الظروف المتغيرة، وكذا منح الموظفين كامل الصالحيات في تنفيذ البرامج والسياسات بالطريقة التي يرون أنها الأفضل.

وهناك من لخص كل الاختلاف بين إدارة الجودة الشاملة وفلسفة سيسكس سيجما في

علاقة واحدة كالتالي (Anbari & Kwak, 2004, p. 4)

سيسكس سيجما (Six Sigma)= إدارة الجودة الشاملة (TQM)+ أدوات وتقنيات تحليل البيانات+ التركيز على الزبائن+ إدارة المشاريع+ التتابع المالية.
--

2.3.2. المقارنة بين سيسكس سيجما وأسلوب كايزن

يهدف كل من منهج كايزن، وفلسفة سيسكس سيجما إلى التحسين المستمر للأداء من خلال تحسين العمليات، والحد من الفاقد أو الهدر. لكن من المهم معرفة أن كلا المنهجين ينتميان إلى فلسفتين مختلفتين، باعتبار أن كايزن فلسفة يابانية، أما سيسكس سيجما فهي فلسفة أمريكية، هذا إلى جانب بعض المميزات التي يمكن ذكرها حسب كل من (Chinvigai, Dafaoui, EL mhamedi, 2007, p. 3) في النقاط الآتية:

- ✓ يركز منهج كايزن على التحسين المستمر للجودة؛ أما سيسكس سيجما فتركز على تقليل الاختلافات في العمليات والمنتجات بالإضافة إلى تصميم العمليات وتحسينها.
- ✓ يعتمد منهج كايزن في القيادة على فرق عمل تسمى فرق كايزن يشارك فيها مختلف الأفراد العاملين في المؤسسة؛ أما سيسكس سيجما فتعتمد على ما يسمى بفرق سيسكس سيجما؛ والتي تضم حملة الأحزمة السوداء والخضراء والصفراء، من الأفراد الذين لهم علاقة بمشاريع وعمليات التحسين، وقد خضعوا لتكوين أو تدريب خاص على القيام بذلك.
- ✓ تعتمد فلسفة كايزن في تنفيذ التحسين على عجلة ديمنج (Deming Cycle) المكونة من المراحل الأربع: خطط ونفذ وراجع ثم صلح، والتي يرمز لها اختصاراً بـ (PDCA).⁽¹⁾ أما فلسفة سيسكس سيجما فتعتمد على مناهج متعددة، من بينها عجلة ديمنج السابقة، ومنهجية التحسين التي تتكون من خمس مراحل: التعريف والقياس والتحليل والتحسين ثم المراقبة؛ ويرمز لها اختصاراً بـ (DMAIC).⁽²⁾ ومنهجية التصميم وإعادة التصميم المكونة من خمس مراحل أيضاً، والمتمثلة في: التعريف، والقياس، والتحليل، والتصميم، ثم التحقق؛ والتي يرمز لها اختصار أيضاً بـ (DMADV).⁽³⁾
- ✓ يستخدم منهج كايزن أدوات الرقابة على الجودة؛ أما فلسفة سيسكس سيجما فتضمن تشكيلات واسعة من الأدوات الإحصائية، والرياضية، والمعلوماتية، والمنهجية التي من بينها أدوات كايزن نفسها.
- ✓ يركز منهج كايزن على التحسين المتدرج والبطيء؛ أما سيسكس سيجما فيكون نوع التحسين فيها حسب الموقف.

¹ - PDCA: Plan – Do – Check – Act.

² - DMAIC: Define – Measure – Analyze – Improve – Control.

³ - DMADV: Define – Measure – Analyze – Design – Verify.

على الرغم من الاختلافات السالفة الذكر؛ إلا أن كلا المنهجين يهدفان إلى تحسين أداء الشركات، والمساعدة على توفير الكثير من الجهد والوقت والمال، كما أن هناك الكثير من المساعي التي قامت بدمج الفلسفتين في منهج واحد لمضاعفة النتائج.

3.3.2 المقارنة بين سيسكس سيجما ومنهج المقارنة المرجعية

تهدف كل من فلسفة سيسكس سيجما وأسلوب المقارنة المرجعية إلى تطوير الأداء في المؤسسة من خلال مجموعة من الأدوات والتكنيات؛ إلا أن هناك اختلافات مهمة بينهما يمكن تحديدها فيما يأتي⁽¹⁾:

تركز فلسفة سيسكس سيجما على الزبائن من خلال تطوير الأداء والعمليات، ومحاولة الاقتراب من الكمال في أداء الأعمال، مع جمع المعلومات وقياسها بالاعتماد على أدوات إحصائية وتقنية. بينما يمكن الهدف في المقارنة المرجعية في تطوير الأداء لا غير، والوصول به إلى مستويات الآخرين، وذلك عن طريق مقارنة عمليات المؤسسة مع عمليات أخرى في المؤسسة نفسها أو في مؤسسات أخرى منافسة من خلال جمع المعلومات من الغير أو ما يسمى بشريك المقارنة، مع الاعتماد على الملاحظة والتحليل بصفة كبيرة.

هذا بالإضافة إلى أن سيسكس سيجما تقوم على نظام خاص من خلال تنظيم المؤسسة في مشاريع وفرق عمل، وأيضا هيكلة خاصة من القائمين على هذه العملية، عكس طريقة المقارنة المرجعية التي تتبع نفس التنظيم القديم القائم في المؤسسة.

كما يمكن القول أن سيسكس سيجما أوسع وأعم من طريقة المقارنة المرجعية، لكونها تطبق مجموعة من التقنيات والمنهجيات في عملها، والتي من بينها طريقة المقارنة المرجعية نفسها.

¹ - من عمل الطالب بناء على عناصر تعريف كل مدخل وطرقه وأهدافه.

4.3.2 المقارنة بين سيسكس سيجما وأسلوب الهندسة الإدارية

إن الفكرة الرئيسية لهندسة العمليات الإدارية هي التركيز على العمليات وليس على المنتجات أو الخدمات، كما أنها تهدف إلى إحداث تغييرات جذرية وليست شكلية على العمليات، وإعادة هندسة الطريقة القديمة للأعمال، مع تقديم طريقة وإجراءات جديدة، وتم هذه التغييرات على الهيكل التنظيمي والعمليات بهدف تخفيض التكاليف، لكن هذا ما جعلها تنسى جودة المنتجات أو الخدمات، أما إدارة الجودة الشاملة فقد تمكنت من إنتاج أجود المنتجات وتقديم أفضل الخدمات، ولكنها لم تتمكن من تخفيض التكاليف.

وعليه يمكن القول أن كلاً من فلسفة سيسكس سيجما وإعادة الهندسة الإدارية يشتراكان في كونهما يقدمان منهجهين قائمين على العمل كفريق، ويهدفان إلى التركيز على تلبية احتياجات ورغبات الزبائن ومحاولة تحقيق رضاهم؛ من خلال التركيز على العمليات، والتأكد على التغيير الثقافي للمؤسسة، والتحسين الجذري للأداء التنظيمي (Khan, 2005, pp. 32-33).

أما نقاط الاختلاف بينهما فتتضح في كون فلسفة سيسكس سيجما تهدف إلى تقليل الاختلافات في العمليات عن طريق تحسينها أو إعادة تصميمها، مع استخدام الأساليب التقنية والإحصائية في عملية التحسين، والاعتماد على تشكيلة واسعة من المناهج المعدة خصيصاً لذلك؛ بينما تهدف الهندسة الإدارية إلى إعادة تصميم العمليات من الأساس باستخدام تقنيات نظم المعلومات الحديثة (عبابنة، 2010، صفحة 14).

بالإضافة إلى ما سبق، يمكن القول أن فلسفة سيسكس سيجما تسعى دائماً إلى الخروج من ذهنية "أو" المتمثلة في الاختيار بين تطوير العمليات من خلال الهندسة الإدارية، أو تحسين الأداء من خلال إدارة الجودة الشاملة؛ ومن ثم العمل على تجسيد ذهنية الـ "وأو" من خلال الجمع بين مميزات كلاً من إدارة الجودة الشاملة والهندسة الإدارية معاً (الخليل، 2012، صفحة 39).

خلاصة

لا يمكن اعتبار سيسكس سيجما مجرد منهجية أو طريقة أو حتى نظام إداري، بل هي فلسفة لتحسين الأداء والتميز في عالم الأعمال، يتطلب تطبيقها مشاركة جميع المستويات الإدارية والتنظيمية في المؤسسة، وتشترط أفكاراً ومهارات وسلوكيات معينة، وتقوم على نظام شامل يتميز بالمرونة الشديدة، ويعتمد على الفهم الواضح لمتطلبات الزبائن، والاستخدام الدقيق للحقائق والبيانات، ويتم جمع هذه البيانات والحقائق ومعالجتها وتحليلها باستخدام أساليب وأدوات وتقنيات إحصائية وغير إحصائية، بهدف تطوير الأداء العام والشامل للمؤسسة والذي يتضمن تحسين العمليات، وزيادة رضا الزبائن، وزيادة الربحية، ودعم فرص النمو والتعلم للمؤسسة.

ولضمان نجاح تطبيق هذه الفلسفة مع تحقيقها للفوائد المرجوة منها، على المؤسسة استخدام مناهج على درجة عالية من الدقة معدة خصيصاً لذلك، مع ضرورة توفر مجموعة من العوامل الإدارية والمالية والبشرية والمعرفية والتي تعتبر حاسمة لنجاح هذا التطبيق وهو ما سيتم التطرق له في الفصل الثالث.

الفصل الثالث: منهجية تطبيق سيكس سيجما في المؤسسات

1.3. تهيئة المؤسسة لتطبيق سيكس سيجما

2.3. تحسين العمليات وتصميمها

3.3. تجارب أهم المؤسسات المطبقة لسيكس سيجما

"إذا اقتنعت بالحقيقة القائلة بأن عدم الانتظام في الأداء هو مصدر كل الشرور، ستكون قد فهمت 60% مما يلزمك لتكون خبيراً ببرنامج سيكس سيجما، أما الباقي فهي خاصة بكيفية التخلص من هذه الشرور بصورة فعلية".
Jack Welch". المدير التنفيذي السابق لشركة جنرال إلكتريك (GE).

تمهيد

تسعى فلسفة سيكس سيجما بصفة عامة إلى الاقتراب من الكمال في عالم الأعمال، ومحاولة تلافي الأخطاء قدر المستطاع، والعمل على إصلاح ما يقع من عيوب في جميع أنشطة المؤسسة. ولكون هذا الهدف طموحاً جداً، ويتيح عنه أثر عميق على نتائج العمل بصفة عامة بما فيها الطريقة التي تدار بها أعمال المؤسسة، لذا وجب عليها إتباع منهجية دقيقة في إنجاح هذا التطبيق على أرض الواقع، مع التحضير الجيد لذلك وتخصيص الموارد المالية والمادية والبشرية التي تساعد على هذا التطبيق.

إن منهجية تطبيق سيكس سيجما في المؤسسة ليست قانوناً ثابتاً يمنع الخروج عنه أو حتى مخالفة أحد بنوده، وإنما هي مجموعة من المراحل المنهجية والإجراءات المتتبعة والتي تشكل إطاراً عاماً، أما فيما يتعلق بالجزئيات أو كيفية التنزيل على أرض الواقع والتي هي محل تطوير وتحسين دائم، فهذا مما يختلف أو يتغير حسب خصوصية كل مؤسسة، وحسب أهدافها المسطرة.

يتطرق هذا الفصل إلى أهم عوامل نجاح تطبيق سيكس سيجما، والمراحل الأساسية في تطبيق فلسفة سيكس سيجما لدى المؤسسة على اختلاف أهدافها أو طبيعة عملها، بالإضافة إلى ذكر تجارب أهم المؤسسات التي قطعت أشواطاً كبيرة في هذا التطبيق.

1.3. تهيئة المؤسسة لتطبيق سิกس سيجما

قبل قيام المؤسسة باتخاذ قرار تطبيق مبادرات سิกس سيجما؛ يتوجب عليها التأكد من الاستعداد التام لذلك، وهذا بتوفير الشروط الضرورية، ووضع الخطط اللازمة، مع تحصيص الموارد المادية والمالية والبشرية والمعرفية التي تساعده على نجاح هذا التطبيق، وهذه العناصر سيتم دراستها ضمن المطالب الآتية.

1.1.3. عوامل النجاح الحرجة في تطبيق سิกس سيجما (Critical Success Factors (for Six Sigma Implementation

عوامل النجاح الحرجة أو الحاسمة هي تلك العوامل التي تعتبر باللغة الأهمية لنجاح أي مؤسسة في تطبيق مدخل معين، بمعنى أنه إذا لم يتم تحقيق الأهداف المرتبطة بهذه العوامل قد تفشل المنظمة بصورة كارثية، وفي سياق تنفيذ مشروع سิกس سيجما؛ تمثل عوامل النجاح الحرجة؛ المكونات الأساسية التي بدونها تصبح فرص النجاح ضئيلة جداً *(Coronado & Antony, 2002, p. 93)*

وبخصوص سิกس سيجما هناك الكثير من الباحثين من قدم دراسات نظرية وتطبيقية حول عوامل النجاح الحاسمة لتطبيقها، بمعنى آخر يجب على كل مؤسسة تسعى لتطبيق سิกس سيجما أن توفر هذه العوامل؛ وإلا كانت النتائج المحققة ضعيفة جداً إن لم نقل باعد محاولتها بالفشل.

وي يمكن استعراض هذه الدراسات حسب التسلسل الزمني ضمن الجدول رقم (1.3).

جدول رقم (3.1): ملخص عوامل النجاح الحرجية لتطبيق سيسكس سيجما

الترتيب	صاحب الدراسة	عوامل النجاح الحرجية لتطبيق سيسكس سيجما
1.	دراسة (Sabry, 2014)	-التزام الإدارة التنفيذية -اعتماد فلسفة سيسكس سيجما -المقارنة المرجعية -التدريب- توثيق العلاقة مع الزبائن والموردين -افتتاح المنظمة -تمكين العاملين، والإدارة بالمشاركة، والتحلي بالروح المعنوية العالية -العمليات المرنة -التحسين المستمر -القياس -توفر الهياكل التنظيمية -ذهنية العيوب الصفرية -العمل كفريق -التخطيط والتقييم -التدقيق والمراجعة -أدوات حل المشكلات -التصميم والهندسة.
2.	دراسة (Meza & Jeong, 2013)	-التزام ومشاركة الإدارة العليا -الإستراتيجية القائمة على متطلبات الزبائن - بنية سيسكس سيجما التنظيمية -أساسيات تفازد المشروع ومتابعة النتائج -الموارد -تدريب المتدربين والمدربيين -الحوافر والمكافآت -تحليل البيانات - التركيز على جميع الأهداف القصيرة والبعيدة المدى -الإدارة بالمعرفة -انسجام المشاريع مع إستراتيجية المؤسسة -التعاون والاتصال -استخدام أدوات سيسكس سيجما.
3.	دراسة (Chakrabarty & Chuan, 2009)	-التزام الإدارة العليا -التغيير الثقافي -الاستعداد التنظيمي -التركيز على الزبائن - التعليم والتدريب -الالتزام على مستوى الشركة ككل .
4.	دراسة (Kwak & Anbari, 2006)	-دعم والتزام الإدارة التنفيذية- مهارات اختيار المشاريع، وإدارتها والرقابة عليها -قبول وتشجيع ثقافة التغيير -التعليم والتدريب المستمرين.
5.	دراسة (Coronado & Antony, 2002)	-دعم والتزام الإدارة -قبل ثقافة التغيير-توفر أنظمة الاتصال -البنية التنظيمية -التدريب -ربط مشاريع سيسكس سيجما بستراتيجية المؤسسة -ربط مشاريع سيسكس سيجما بالزبائن، وبالموارد البشرية للمؤسسة، وبالموردين -الإلمام بأدوات وتقنيات سيسكس سيجما -مهارات إدارة المشاريع -الإلمام بمهارات اختيار وترتيب المشاريع.
6.	دراسة (Henderson & Evans, 2000)	-دعم ومشاركة الإدارة العليا -البنية التحتية التنظيمية -التدريب - أدوات سيسكس سيجما -ربط مشاريع سيسكس سيجما بالعمليات القائمة على الموارد البشرية.

المصدر: من إعداد الطالب بناءً على دراسات سابقة في موضوع متطلبات تطبيق سيسكس سيجما.

من خلال الجدول رقم (1.3)، يمكن تلخيص عوامل النجاح الحرجة أو الحاسمة لنجاح تطبيق سيكس سيجما في العناصر الآتية:

1.1.1.3. الدعم والالتزام المستمر للقيادة العليا

يمكن تصنيف المبادرات الجديدة في إدارة الأعمال من حيث مصادرها إلى نوعين: مبادرات تأتي من داخل المؤسسة وأخرى من خارجها، لكن بغض النظر عن نوع هذه المبادرات؛ فإن اعتمادها لا يمكن أن يتم إلا بالمرور على الإدارة العليا أو ما يسمى بالإدارة التنفيذية للمؤسسة، فهذه الأخيرة هي من تقرر ما إذا كان سيتم قبولها أم لا، علمًاً أن مصطلح الإدارة العليا يشير إلى فريق الإدارة في قمة هرم أو هيكل المؤسسة؛ والذي يتكون من الرئيس التنفيذي ومساعديه، ومجلس الإدارة أو ما يعادلها في المؤسسات الأخرى (*Chowdhury, 2003*, pp. 30-31). ومن ثم يمكن القول أن مشاركة الإدارة العليا في بناء ثقافة سيكس سيجما في المؤسسة وصياغة إستراتيجيتها هو أمر بالغ الأهمية لنجاح تطبيقها على أرض الواقع (*Eckes, 2003, p. 17*).

وتحرص الإدارة العليا في المؤسسة كذلك بتوفير البرنامج الإداري اللازم والذي تمثل وظيفته في تطوير وإدارة محفظة المشاريع، والبرامج، ونشرها باستخدام سيكس سيجما، وتشمل القرارات الرئيسية في هذا البرنامج كيفية سير العمل، ومصادر التمويل، وتوفير الموارد، ووضع خطة التنفيذ (*Jugulum & Samuel, 2008, p. 70*).

ومن بين المهام الرئيسية التي تقوم بها الإدارة العليا في هذا الباب أيضًا هو محاولة كسب تأييد ودعم ما يسمى بأصحاب المصالح المشتركة مع المؤسسة لضمان تطبيق مشاريع سيكس سيجما بنجاح؛ حيث يقصد أصحاب المصالح المشتركة في شركات الأعمال الحديثة كل من الموظفين في الشركة، والموردين، والزبائن، والمالكين، أو أية مجموعة أو فئة أخرى من المجتمع لها مصلحة مشتركة مع المؤسسة، وينبغي لهذه الأطراف جميعها أن تساهم في دعم مبادرات تحسين سيكس سيجما بالشركة. وحتى تتمكن المؤسسة من تحقيق جميع الأهداف المرجوة من تحسين أداء العمليات، وكذا إتمام مشاريع التحسين لمبادرات سيكس سيجما؛ فإن دعم والالتزام الإدارة العليا لا يعتبر كافيًا ما لم يدعّم بمساهمة مختلف أصحاب المصالح المشتركة (*Park & Antony, 2008, p. 361*).

خلاصة القول هو أن التزام الإدارة العليا في المؤسسة، ودعمها لمشاريع سيكس سيجما يعتبر أهم عامل لنجاح تطبيقها، ويكون هذا الدعم من خلال تبنيها، وجعلها من

أولويات الشركة، والتعرif بها من خلال قنوات الاتصال الخاصة بها، والسعى إلى كسب التأييد لها من طرف جميع المعنيين، مع المشاركة في صياغة إستراتيجيتها، وبناء السلوك الثقافي الذي تتطلبه هذه المبادرة لدى فريق المؤسسة ككل.

2.1.1.3. القياس والتغذية العكسية (ردود الأفعال)

يتطلب إنجاح تطبيق سيسكس سيجما استخدام مجموعة من المقاييس الكمية المرتبطة بالعمليات مثل: قياس الجودة والتكلفة ومعدلات الأخطاء وغيرها، بالإضافة إلى قياس مستويات الرضا الخاصة بالزبائن.

كما تقع على إدارة المؤسسة مسؤولية وضع نظام لتدفق المعلومات من الزبائن إلى الموظفين القائمين على العملية التي تربطهم، وهذا حتى يتمكن الموظف من فهم الأثر الذي تحدثه هذه العملية على الزبائن الذين يتلقونها أو يتلقون مخرجات هذه العملية، والاستجابة لردود أفعالهم بسرعة من أجل الحد من الآثار السلبية لها إن وجدت (Keller, 2011, p. 19)، دون أن ننسى متابعة ردود أفعال الموظفين والاستماع إلى اقتراحاتهم وأخذها بعين الاعتبار.

3.1.1.3. أدوات وتقنيات التحسين

فريق عمل سيسكس سيجما يجب أن يكون متمكناً من استخدام الأدوات والتقنيات الملائمة لإتمام تنفيذ المشاريع بنجاح، حيث أن جانب من برنامج التدريب على تطبيق سيسكس سيجما يجب أن يرتكز على فهم هذه الأدوات والتقنيات وكيفية استخدامها والاستفادة منها، وبدورها تنقسم هذه الأدوات والتقنيات إلى ثلاثة أقسام وهي: أدوات الفريق (مثل شبكة المسؤولية، مصفوفة الفرص والتهديدات وغيرها)، وأدوات العمليات (مخطط باريتو، ومخطط sipoc وغيرها)، والأدوات الإحصائية (دراسة الارتباط، ونماذج الانحدار، واختبار الفرضيات وغيرها). (Henderson & Evans, 2000, p. 273)

4.1.1.3. الأنظمة والعمليات

لا يمكن لأي عمل أن ينجح دون توفر نظام فعال للرقابة والتحكم، مدعماً بوجود أنظمة للمعلومات تمكن من استقبال وتنظيم المعلومات وترجمتها وتوزيعها للمساعدة في اتخاذ القرار (جوادة، 2011، صفحة 68). وبالإضافة إلى عنصر الأنظمة؛ تؤكد فلسفة سيسكس سيجما على أن محور تحسين الأداء في المؤسسة هو العملية، كما أن أي نشاط أو إجراء تحسيني يعد عملية في حد ذاتها (عبد الله .، 2012، صفحة 18). ومن ثم يعتبر محور الأنظمة

والعمليات من المحاور الأساسية التي يتطلب وجودها في المؤسسة حتى تتمكن من تطبيق سيسكس سيجما بنجاح.

5.1.1.3 تخصيص الموارد الضرورية

يتطلب تطبيق سيسكس سيجما في المؤسسة تجنيد الموارد البشرية اللازم، وتوفير الموارد التقنية والمعلوماتية الضرورية، وتحصيص الموارد المالية الكافية لإنجاح هذا التطبيق.

➢ **الموارد المالية:** يعتبر المورد المالي مهمًا جدًا عند اتخاذ الكثير من القرارات الرئيسية في مشاريع سيسكس سيجما؛ حيث يجب وضع دراسة معمقة عن الفوائد المالية المتوقعة لمشاريع التحسين، والتصميم، وإعادة التصميم للعمليات، بالإضافة إلى تقدير التكاليف المحتملة لتنفيذ هذه المشاريع (Jugulum & Samuel, 2008, p. 70).

➢ **الموارد البشرية:** تعتمد أية إستراتيجية في تنفيذها على العنصر البشري من خلال تنمية الأفراد؛ وتشمل هذه التنمية مختلف الجوانب من معارف ومهارات وسلوكيات مثل: أسلوب العمل الجماعي، والقدرات الفردية، والقيادة، والتفاعل الاجتماعي، وفهم المواقف، والقيم، وبراعة وإبداع الأفراد داخل المؤسسة (Adams, Gupta, & Wilson, 2003, p. 17).

وتسمهم إدارة الموارد البشرية في وضع السياسات المتعلقة بأحزمة سيسكس سيجما، وتشكيل فرق المشاريع، وإدارتها (Jugulum & Samuel, 2008, p. 70)؛ وما تجدر الإشارة إليه هو أن مبدأ العمل الجماعي يعده من بين المبادئ الأساسية في فلسفة سيسكس سيجما، لأن هذه القيمة تتشكل مع الفريق نفسه؛ باعتبار أن أعضاء الفريق الواحد في مشاريع سيسكس سيجما يختارون من وظائف مختلفة ومتنوعة، وهو ما يعزز عنصر الاتصال، والشعور بالمسؤولية، وروح التعاون في المؤسسة ككل (Coronado & Antony, 2002, p. 95).

➢ **الموارد التقنية:** تمثل الموارد التقنية في مختلف التجهيزات والبرامج الضرورية، حيث تلعب تكنولوجيا المعلومات دوراً مهماً في تنفيذ مشاريع سيسكس سيجما من خلال توفير البيانات الضرورية وتحليلها، وإدارتها، وتوفير المعلومات الضرورية عند الحاجة إليها . (Jugulum & Samuel, 2008, p. 70)

6.1.1.3 التكوين والتدريب

لا يمكن لتنفيذ مبادرات الأعمال الجديدة أن يتم بنجاح إلا بتوفير التكوين والتدريب الكافي للأفراد المشاركين في هذه المبادرات (Chowdhury, 2003, p. 37); وبغض النظر عن المستوى الوظيفي للأفراد؛ فإن التدريب لكل من القيادة، والأبطال، وأصحاب الأحزمة، وبقية المشاركين في فرق المشاريع يعد جزءاً مهماً في إستراتيجية تطبيق وعمم سيسكس سيجما .(Yang & El-Haik, 2009, p. 123)

ويشمل نظام التدريب في مشاريع سيسكس سيجما كل من تحديد الاحتياجات التدريبية الخاصة بالأحزمة، ووضع الخطط التدريبية وإدارتها (Jugulum & Samuel, 2008, p. 71)، والرقابة عليها وتقييمها، بالإضافة إلى توفير المدربين المؤهلين لذلك، كما يتضمن البرنامج التدريبي كل ما يخص مبادرات سيسكس سيجما من مفاهيم وأدوات وتقنيات، ومهارات إدارة المشاريع وغيرها.

2.1.3 تحديد العناصر المحورية في تطبيق سيسكس سيجما

يمكن ذكر أهم ما يُصنّف في العناصر المحورية التي يجب على المؤسسة القيام بها قبل تطبيق سيسكس سيجما في ما يأتي:

1.2.1.3 تحديد الغاية من تطبيق سيسكس سيجما في المؤسسة

يقصد بالغاية من تطبيق سيسكس سيجما هنا هو تحديد النتيجة التي ترغب المؤسسة في تحقيقها من خلال هذا التطبيق، بحيث تختلف هذه الغايات من مؤسسة إلى أخرى، لكن بالنظر إلى حجم ومستوى الأثر الذي ترغب المؤسسة في تحقيقه؛ يمكن القول أنه توجد ثلاثة مستويات لذلك.

➢ تغيير ثقافة المؤسسة (تحويل الشركة): ويقصد به التحول في أسلوب عمل المؤسسة بصفة شاملة. مثال ذلك التخلّي عن كل طرق أو أساليب العمل القديمة التي كانت متّبعة في المؤسسة، وإتباع أسلوب إداري جديد، وتبني ثقافة تنظيمية جديدة.

➢ القيام بالتحسين الإستراتيجي: الهدف من هذه الطريقة بصفة عامة هو اغتنام الفرص التي يوفرها السوق، أو التعرّف على نقاط الضعف في إستراتيجية المؤسسة أو عملياتها؛ وكيفية معالجتها بغرض تعزيز بنيتها التحتية، كأن تبحث المؤسسة عن طرق جديدة لزيادة معدل سرعة عمليات تحسين المنتجات. ويمكن الاستعانة بهذه الطريقة في تركيز تطبيق

سيكس سيجما على عملية التغيير في أقسام معينة داخل الشركة دون غيرها. (القصاص، 2014، صفحة 60).

» حل المشكلات: ويمثل الطريق الأسع والمختصر للاستفادة من مبادرات سيسكس سيجما في التعامل مع الأخطاء أو المشكلات فقط دون اللجوء إلى تغييرات جذرية في المؤسسة (أبر ناهية، 2012، صفحة 33)، وتعني القيام بإصلاحات أو تحسينات في أنشطة أو عمليات مخصوص، كذلك التي كانت تتسبب في أخطاء تستدعي إعادة العمل، أو تتسبب في حدوث أعطال في المواعيد مثلاً.

لكن ما تجدر الإشارة إليه هو أن التركيز فقط على حل المشكلات في فلسفة سيسكس سيجما قد ينطوي على بعض المخاطر، كاحتمال اختيار مشاريع سيسكس سيجما بشكل غير صحيح، ومن ثم التركيز على عمليات لا تعتبر جوهرية بالنسبة للمؤسسة وزبائنها، كما أن أسلوب حل المشكلات أكثر ما يرتبط بالمدى القصير، ومن ثم عدم استفادة المؤسسة من النتائج طويلة المدى التي يوفرها تطبيق سيسكس سيجما.

2.2.1.3 تحديد إطار العمل

يشمل إطار العمل تحديد كل من القطاعات المعنية بالتحسين من جهة، وكذلك البرنامج الزمني لتطبيق سيسكس سيجما من جهة ثانية.

» تحديد نطاق تطبيق سيسكس سيجما: من بين العناصر الأساسية في تهيئة المؤسسة لتطبيق سيسكس سيجما هو تحديد القطاعات وما تتضمنه من العمليات التي تكون حيز التطبيق، مع توضيح مجال التركيز على قطاع واحد أو أكثر في نفس الوقت، بالإضافة إلى تخصيص الموارد البشرية والمادية الضرورية لتنفيذ مبادرات سيسكس سيجما.

» تقدير الزمن المطلوب لتحقيق النتائج: يجب في البداية وضع جدول زمنية مضبوطة لا ينبغي تجاوزها في تطبيق سيسكس سيجما في المؤسسة، حتى لا تؤثر على النتائج المرغوبة من هذا التطبيق.

➢ تقدير التكاليف والفوائد المتوقعة: إن تطبيق سيسكس سيجما في المؤسسة يتطلب تحديد ميزانية مالية من البداية لغطية المصارييف الازمة لذلك، وتتضمن كل من تكاليف الأجور المباشرة للأفراد العاملين في مشاريع سيسكس سيجما سواء كانوا متفرغين بشكل دائم أو جزئي لهذه المشاريع، وتكاليف الاستشارة تكون فرق سيسكس سيجما تعمل بالتنسيق مع مستشارين مختصين، وتكاليف التكوين والتدريب الخاص بالموظفين، بالإضافة إلى تكاليف عمليات التصميم والتحسين، ونفقات الحلول الجديدة (Brue & Howes, 2006, p. 10).

لكن ما يمكن قوله في هذا الباب هو أن الفوائد المالية المحققة من هذا التطبيق تفوق بكثير ما ينفق كتكاليف، ويمكن تقدير الفوائد المتوقعة من تطبيق سيسكس سيجما من خلال تحديد ما ستتجنيه المؤسسة من مدخلات مالية متأتية من الاقتصاد في التكاليف الناتجة عن جوانب القصور أو الخلل في العمليات، وكذا تكاليف النواح المعيبة أو التالفة، وتكاليف استرجاع المنتجات المعيبة وإعادة تصحيحها، وتكاليف التأخير في التسلیم والتعويضات المقدمة، وتكاليف عمليات إعادة التشغيل، والزيائن المفقودين، وتكاليف الفرص الضائعة وغيرها. وتعتبر هذه كلها أموال مقتضدة تفوق بكثير ما تستفيده المؤسسة على تطبيق سيسكس سيجما، مع الأخذ بعين الاعتبار أن هذا النوع من التقديرات يبقى دائماً تقريبياً، كما أن التركيز على تحسين العمليات بدلاً من التركيز على تخفيض التكاليف يؤدي دائماً إلى تخفيض هذه الأخيرة تلقائياً، مع التقليل من نسبة الهدر وعدم الكفاءة في العمليات، أما التركيز على تخفيض التكاليف دون النظر إلى الآثار التي سوف تمس مخرجات المؤسسة، يؤدي بالضرورة إلى انخفاض الجودة (Brue & Howes, 2006, p. 11).

3.2.1.3. تحديد العمليات الرئيسية

كلما تنوّعت عمليات المؤسسة وبالتالي منتجاتها وخدماتها؛ كلما صاحبه تعدد وتنوع في طبيعة الزيائن وخصائصهم، ومن ثم يجب على المؤسسة أن تحدد بدقة أي العمليات أكثر أهمية لديها مع تحديد نواتجها، بالإضافة إلى توضيح ارتباطات هذه العمليات بدقة مع الزيائن، وتمثل العملية بصفة عامة في مجموعة من الأنشطة المتسلسلة والمترابطة والتي تجري على المدخلات، وتضيف لها قيمة للحصول على مخرجات تلبي حاجات الزيائن

(Yang & El-Haik, 2009, p. 22)

وقبل تحديد العمليات الجوهرية؛ يجب على المؤسسة وضع قائمة تضم جميع العمليات التي تقوم بها حيث يكون التمييز بينها على مستوى الوحدات أو الأقسام أسهل بكثير منه على مستوى المؤسسة ككل.

ويمكن تصنيف عمليات المؤسسة إلى مجموعتين:

- العمليات الجوهرية أو الأساسية (Core Process): هي العمليات التي لا يمكن للمؤسسة أن تستغني عنها، باعتبارها تضيف قيمة للمؤسسة أو تقدم قيمة للزبون، وتأثير عليه بشكل مباشر، مثل عمليات الشراء، والإنتاج، والبيع، وخدمة الزبائن وغيرها.
- العمليات الداعمة أو المساعدة (Support Process): هي التي تساند العمليات الأساسية وتتوفر لها الموارد الرئيسية لتنفيذها، ولا تؤثر على الزبون بشكل مباشر، وإنما تؤثر على العمليات الرئيسية، مثل عمليات الصيانة، وتوفير الموارد المالية، وأنظمة المعلومات.

4.2.1.3 تحديد مسار تدفق العمليات ونواتجها

تمثل نواتج العملية في كل ما تقدمه من منتجات أو خدمات أو معلومات قد يستخدم في الحكم على أداء هذه العملية، كما يمكن أن يستفيد الزبون من هذه النواتج، سواءً كان زبوناً خارجياً، أو زبوناً داخلياً متمثلاً في العملية الموالية.

ويمكن تجميع الأنشطة التي تشكل العملية الواحدة في شكل ياني يوضح مسار هذه العملية وتحديد العلاقات المتداخلة بين عناصرها، ومن بين الأدوات المستخدمة في ذلك نجد نموذج "سايبوك" (SIPOC)⁽¹⁾ والذي يعرف على أنه خريطة تفصيلية متناهية الدقة للعملية؛ تبين كيفية قيام المؤسسة عن طريق هذه العملية بتلبية المتطلبات الخاصة بالزبائن عبر كامل سلسلة التوريد (Basu, 2009, p. 55). ويقوم مخطط سايبوك على العناصر الآتية:

- ✓ المورد (Supplier): يعتبر نقطة بداية العملية، ويمثل الجهة التي تقدم المدخلات أو الموارد الالزمة للعملية.
- ✓ المدخلات (Input): وتمثل في العناصر التي تعتبر ضرورية لعملية التشغيل أو تخضع لعملية التحويل مثل: المواد الخام أو المواد الأولية، المواد النصف مصنعة، العمالة، الآلات، بالإضافة إلى مختلف البيانات التي تعتبر ضرورية للعمل.
- ✓ عمليات المعالجة (Process): وتمثل في جميع المراحل التي تعتبر ضرورية لتحويل المدخلات إلى مخرجات.

¹ SIPOC: Supplier – Input – Process – Output – Customer.

- ✓ المخرجات (Output): تمثل في المنتجات أو الخدمات المقدمة للزبون، أو حتى المنتجات نصف المصنعة التي تستعمل كمدخلات لعمليات موالية، بالإضافة إلى المعلومات التي تساعد على اتخاذ القرار.
- ✓ العميل أو الزبون (Customer): يتمثل في الجهة التي تستلم مخرجات العملية سواء كانت منتجات أو خدمات، وسواء كان هذا المتلقى زبونةً داخلياً أو خارجياً. ويمكن في هذا المجال أيضاً تحديد مسار العمليات ونواتجها - استخدام ما يسمى بمخيطات العمليات أو خرائط التدفق (Flow Diagram or Flow chart) والتي هي عبارة عن رسوم بيانية لجميع المراحل الرئيسية التي تمر بها العملية (Basu, 2009, p. 56)، بحيث تفيد في توضيح حدود العملية، ونقاط الالقاء أو التواصل بين فروعها، والتي ينبغي على مشاريع تحسين سيسكس سيجما أن تركز عليها.

5.2.1.3 تحديد الزبائن الرئيسيين ومتطلباتهم

يعد الزبون أي شخص أو أية جهة تستقبل أو تتلقى مخرجات العملية في نظام معين، ومما تجدر الإشارة إليه هو أن الزبون قد يكون زبونةً نهائياً أو وسيطاً، كما يمكن أن يكون شخصاً واحداً أو مجموعة أشخاص، أو عملية أو مجموعة عمليات، ويمكن الحديث عن رضا الزبائن عند التقاء خصائص المتطلبات أو الخدمات المقدمة من طرف المؤسسة مع احتياجات هذا الزبون، ورغباته وتوقعاته (Stamatis, 2003, p. 2).

ويمكن تصنيف الزبائن حسب (Gupta, 2005, pp. 127-128) إلى عدة مجموعات كالآتي:

- ✓ الزبون الداخلي: ويتمثل في العملية الموالية للعملية الحالية، أو مختلف الموظفين العاملين داخل المؤسسة.
- ✓ الزبون الخارجي: وهو كل من يدفع فواتير منتجات المؤسسة أو خدماتها، باختلاف أصنافهم من حيث الحجم، ونوع السوق، والقدرة الشرائية، وأنماط الاستهلاك وغيرها. كما يمكن أيضاً تقسيم الزبائن الخارجيين حسب (Jugulum & Samuel, 2008, p. 77) إلى عدة أصناف كالآتي:

✓ الزبون النهائي: ويتمثل في كل من يتلقى منتجات المؤسسة أو خدماتها بصفة نهائية (المستعمل النهائي للمنتج أو للخدمة المقدمة).

- ✓ العميل (الزبون) الوسيط: تمثل مهامه في القيام بدور الوساطة بين المنتج والمستهلك النهائي، وجعل المنتج أو الخدمة المقدمة في متناول المستهلك النهائي، كما يقوم بالتشجيع

على الاستخدام السليم لهذا المنتج، وتسهيل عقد الصفقات، ونقل رغبات وتوقعات الزبائن إلى المنتجين، ومثال ذلك قنوات التوزيع ووكالاء السفر وغيرهم.

✓ القائم بعملية التحويل: ويتمثل في كل من يقوم بإجراء تعديلات على المنتج أو تصحيحة لأجل تلبية رغبات المستهلكين النهائين، مثل مراكز الاتصال وخدمات الفنيين أو التقنيين. ويمكن لهذه العملية أن تحدث في أي مرحلة من مراحل دورة حياة المنتج، كما يمكن لعميل (زيتون) واحد أن يقوم بجميع الأدوار المذكورة سابقاً.

وتهدف خطوة تحديد الزبائن إلى فهم حاجاتهم ومتطلباتهم، ومدى تغيرها وتطورها مع الزمن، وكيفية التعامل معها، وتمر هذه العملية أيضاً عبر المراحل الجزئية الآتية:

➢ جمع البيانات الخاصة بالزبائن: تقوم فلسفة سيسكس سيجما على الفهم الواضح لحالات الزبائن، وهذا من خلال جمع كل البيانات الالزمة لفهم هذه الحاجات، ويعتبر الاستماع إلى الزيتون في سيسكس سيجما مهما جداً لمعرفة متطلباته وأولوياته، ولتحسين جودة المنتج أو الخدمة المقدمة له (Wilson, 2005, p. 56)، ويتم الاعتماد في ذلك بصفة أساسية على ما يسمى بـ "صوت العميل (الزيتون)".

صوت العميل (الزيتون)⁽¹⁾ (VOC) هو عبارة عن وسيلة تمثل جهود المؤسسة لفهم حاجة الزبائن وتوقعاتهم (صوت)، وتوفير المنتجات والخدمات التي تلبي حقاً مثل هذه الاحتياجات والتوقعات، وهذا الفهم يمكن أن يتم الحصول عليه من خلال البيانات (الشكاري)، والدراسات الاستقصائية، وأبحاث السوق، وغيرها) والتي تمثل آراء زبائن المؤسسة واحتياجاتهم؛ كما ينبغي أن تترجم هذه البيانات إلى متطلبات قابلة للقياس. وعموماً يمكن اعتبار صوت الزيتون على أنه الوظيفة التي تسعى إلى الزيتون (Stamatis, 2003, p. 274).

➢ فهم متطلبات الزبائن وتحليلها وترتيبها: الفهم الجيد للزبائن يعني فهم القيمة المقدمة لهم، وكذا معرفة مختلف العوامل التي من خلالها يتم كسب رضاهما، وهذه العوامل تكون مرتبطة بالمنتجات والخدمات التي تقدمها المؤسسة لزبائنها، وهي ما يعرف بالمتطلبات أو المواصفات، والتي يمكن وضعها في فتني أساسيتين:

✓ المتطلبات الخاصة بالمنتجات: وترتبط بإخراج المنتج أو الخدمة في الشكل الذي يجعلها مقبولة في نظر الزيتون وتسمى في نظريات الجودة بإسم "الملاعة للإستخدام".

✓ المتطلبات الخاصة بالخدمات: وتحتضم بوصف الطريقة التي ينبغي أن تتبعها المؤسسة في التعامل مع الزيتون خلال زمن تنفيذ العملية نفسها.

¹- VOC: Voice of Customer

ومن ثم يمكن القول أن متطلبات الزبائن ليست كلها في نفس المستوى من التأثير أو الدرجة، كما أن ردود أفعالهم ليست متشابهة، لذا يمكن أن تصنف متطلبات الزبائن في ثلاثة مستويات (Stamatis, 2003, p. 2)

- ✓ **المتطلبات الأساسية:** وهي الموصفات التي يفترض الزبائن أن يكون وجودها في المنتج أو الخدمة ضرورياً، فتحقيقها لا يجلب الشكر، لكن غيابها يثير سخط الزبون.
- ✓ **المتطلبات المتغيرة:** وهي أعلى من المستوى السابق، وتمثل في المتطلبات التي تتيح نوعاً من الارتياح أو الرضا لدى الزبون عند توفرها في المنتج أو الخدمة المقدمة له، لكن غيابها يحدث تقريباً من الزبائن، ومثال ذلك "السعر".
- ✓ **المتطلبات الخفية:** وهي أعلى من المستويين السابقين، وتمثل في الموصفات التي تفوق ما يتوقعه الزبون، أو تلك التي تستهدف حاجات لم يقدمها له أحد من قبل، كما تحدث نوعاً من البهجة لديه.

وهناك من يصنف متطلبات الزبائن أو رغباتهم في ثلاثة (3) أصناف كالآتي (Jugulum &

(Samuel, 2008, p. 79)

✓ **توقعات الأداء:** وهي التوقعات الموضوعية القابلة للقياس، والتي يراها الزبون في المنتج أو الخدمة المقدمة مثل: وزن المنتج، وتكلفة المنتج أو الخدمة المقدمة، ومواعيد التسليم.

✓ **توقعات الإدراك أو التصور:** وهي التوقعات الذاتية التي يصعب قياسها في غالب الأحيان مثل: سهولة الاستخدام، وسهولة الحصول على المنتج أو الخدمة، لكن الكثير من هذه التوقعات تصبح توقعات أداء بمجرد وضع قياسات لها.

✓ **توقعات النتيجة:** وهي النتائج التي يرغب الزبون في الحصول عليها من خلال استعمال المنتج، مثل: الصحة، والمتاعة، والثروة، والعائد على الاستثمار وغيرها.

6.2.1.3 اختيار مشاريع سيسكس سيجما

يعتبر اختيار المشاريع من النشاطات الأكثر عرضة لسوء التسيير عند تطبيق سيسكس سيجما في المؤسسة، حيث كلما كانت المشاريع منقاة بصفة جيدة وبوضوح؛ كلما حققت نتائجها المتوقعة وبصفة سريعة والعكس، ومشروع سيسكس سيجما هو عبارة عن برنامج مقرر لحل مشاكل الأعمال في شكل خطة مفصلة بدقة تتضمن كل من تحديد الأهداف، وتخصيص الموارد الضرورية، ووضع أدوات للقياس، ووسائل متابعة التقدم المحقق وغيرها

(Snee & Hoerl, 2003, p. 77). ويجب أن يتم اختيار مشاريع سيكس سيجما بما يتوافق مع أهداف المؤسسة واحتياجاتها وإمكانياتها.

ومن بين أهم الأدوات المستخدمة في بداية مرحلة اختيار مشاريع سيكس سيجما هي إعداد أو وضع وثيقة "ميثاق المشروع" والتي تهدف إلى تكوين صورة واضحة لجميع أعضاء فريق سيكس سيجما حول الهدف من مشروع التحسين، وكيفية تنفيذ عملية التحسين بالتفصيل (Casselbrant & Wiklund, 2011, p. 34). ومن بين العناصر التي يعتبر وجودها ضرورياً في ميثاق المشروع نجد: أولاً حالة أو وضعية قطاع الأعمال (Business case) والتي توضح الغرض من المشروع، ثم بيان المشكلة (Problem statement) والذي يشرح بوضوح عناصر المشكلة المراد معالجتها، بعد ذلك يقوم فريق سيكس سيجما بأخذ قرار حول القيم المستهدفة بناء على ما تقدم من معلومات في بيان المشكلة وصياغتها في قائمة تسمى بيان الهدف (Prasad, Subbaiah, & Padmavathi, 2012, p. 226) (Goal statement).

7.2.1.3. إعداد القياسات اللازمة

إن آلية عملية تنجز على مستوى المؤسسة مهما كان نوعها يمكن قياس أدائها، والقياس هو إجراء من شأنه أن يوفر النهج الأكثر شمولية لأية مشكلة مادية، كما يعتبر معياراً مرجعياً لمقارنة مجموعة من الخصائص المتعلقة بالعملية أو المنتج أو الخدمة، ويصفها من حيث القدرة، أو الكفاءة أو النوعية وغيرها (Kumar D., 2006, p. 81)، وتسمح عملية القياس هذه من التعرف على أهم المعايير المستخدمة، وكذلك وضع خطة لجمع بيانات العملية بهدف التتحقق من المشكلة، وتقدير حجمها من جهة، واستخلاص النتائج التي توضح أسباب هذه المشكلة من جهة ثانية، وت تكون هذه العملية حسب (Kumar D., 2006, p. 28) من ثلاثة عناصر أساسية:

- **المخرجات:** وتمثل النتائج النهائية للعملية مثل: درجة رضا الزبائن، ونسبة الفاقد أو عدد العيوب، وصافي الربح وغيرها. وترتبط عملية القياس في هذه المرحلة بعدة معايير منها: مواعيد التسليم، وعيوب المنتجات أو الخدمات المقدمة، والتكاليف النهائية للعمليات.
- **العمليات:** وتمثل في المراحل أو الخطوات التي يجب متابعتها وقياسها، وهذه الخطوات تساعد على تحديد الدقيق لمشكلات العمليات. وتعمل أهم قياسات هذا العنصر بمدة دورة التشغيل، وتكاليف الوحدات، وتكاليف إعادة العمل.
- **المدخلات:** وتمثل في جميع الموارد التي تخضع لعملية التحويل إلى مخرجات أو نتائج، فكلما كانت المدخلات غير صالحة أو على درجة كبيرة من السوء، كلما كانت النتائج

كذلك، لذا فقياس المدخلات يساعد أيضاً على تحديد الأسباب المحتملة للمشكلات، كما تمثل أهم القياسات المتعلقة بالمدخلات في قياسات مواعيد التسليم، ونوع الطلبيات، وحجم الطلبيات، وعيوب المدخلات وغيرها.

8.2.1.3 تصميم عملية قياس الأداء الحالي

تقوم عملية تصميم قياس الأداء الحالي على مجموعة من الاعتبارات أهمها:

➤ تحديد موضوع القياس: موضوع القياس في سيسكس سيجما يرتبط عادة بوصف كيفية تقييم الزبائن للمنتجات أو الخدمات التي تقدمها المؤسسة، ومن ثم يجب على الأقل معرفة ما ترغب المؤسسة في تحقيقه، وكذا تحديد أهم العناصر التي تسهم في خلق القيمة أو صنع النتيجة النهائية.

➤ تحديد التعريفات التشغيلية: وضع تعريف تشغيلي لمعيار محدد يعني تحديد وصف واضح ومفهوم لموضوع القياس، بحيث يسمح لأية جهة كانت أن تقوم بالقياس على أساس هذا التعريف، ومن ثم يمكن القول أن استعمال المعيار وفق هذا التعريف التشغيلي وفي مرات مختلفة لنفس الحالة يسمح بجمع نفس البيانات والوصول إلى نتائج جد متقابرة (تحديد أهداف واقعية لعملية القياس).

➤ تحديد مصادر البيانات: توافر لدى المؤسسة عدة مصادر لجمع البيانات، لكن الأهم في العملية هو التأكد من جمع البيانات الموثوق بها، لأن هناك الكثير من البيانات التي يكون من السهل الوصول إليها، أما البعض الآخر فقد يتطلب نوعاً من الجهد للحصول عليها، كما أن هناك بيانات جاهزة يتم استخراجها من أنظمة المعلومات الموجودة لدى المؤسسة، بينما توجد بيانات أخرى يتم الحصول عليها من خلال استخدام وسائل متعددة مثل الملاحظة والاستبيانات والمقابلات.

➤ جمع البيانات: ضمن ثقافة سيسكس سيجما، يتم اتخاذ القرارات ووضع البرامج استناداً إلى الحقائق والبيانات، وإذا لم يكن لدى المؤسسة البيانات التي تحتاجها، يجب وضع بعض الطرق لبدء جمع مثل هذه البيانات (Larson, 2003, p. 37)، ومن بين هذه الطرق نجد المقابلات، والاستبيانات، لكن هناك عنصران أساسيان يجبأخذهما بعين الاعتبار وهما:

✓ المطابقة: ويقصد بها وضع معيار لقياس الأداء مقارنة بما يطلبه الزبون، ومن ثم تحرض المؤسسة على جمع البيانات التي تمكن من اختبار مدى ملاءمة أو موافقة ما تقدمه المؤسسة من منتجات أو خدمات مع ما يطلبه الزبون من مواصفات.

- ✓ المعاينة: بالنظر إلى حجم الإنتاج الكبير سواء تعلق الأمر بقطاع التصنيع أو قطاع الخدمات، أو حتى القطاع الإداري، ولأجل اختبار مدى تطابق المنتجات أو الخدمات المقدمة مع معايير الجودة المطلوبة، فإنه من غير المنطقي اختبار كل متاح أو خدمة مقدمة، لذا يتم اللجوء إلى أسلوب المعاينة (الصفاوي و مزاحم، 2009، صفحة 681). ويقصد بالمعاينة اختيار عينة بطريقة ما من مجتمع الدراسة، بحيث يجب أن تتوفر في هذه العينة نفس الخصائص أو الشروط المتوفرة في مجتمع الدراسة (عينة تمثل المجتمع، أو عينة ممثلة)، ومن ثم يمكن التوصل إلى حكم أو استنتاج من الجزء ويمثل الكل، فطريقة المعاينة لا تقوم فقط باختصار الوقت والجهد والتكلفة في جمع البيانات، بل أحياناً يعتبر من الصعب جداً جمع البيانات من كافة عناصر مجتمع الدراسة (McCarty, Daniels, Bremer, & Gupta, 2004, p. 371).
- مفاهيم أساسية في عملية القياس: من أهم القياسات المستخدمة في سيكس سيجما نجد:

- ✓ الوحدة: تمثل المادة التي يتم التعامل معها، مثل: المتاح أو الخدمة المقدمة للزبون.
- ✓ العيب أو الخطأ: هو الفشل في عملية تسليم المتاح أو الخدمة في الشكل أو الهيئة التي تلبي رغبات الزبون، أو بما يتوافق مع عناصر الجودة لديه (Taylor, 2009, p. 176).
- ✓ الوحدة المعيبة: هي الوحدات الغير مطابقة لصفة واحدة أو أكثر من صفة لمتطلبات الزبون، والتي من المحتمل أن تتسبب في استيائه (الصفاوي و مزاحم، 2009، صفحة 679).
- ✓ فرصة العيب: هو إحتمال وجود أي عيب ما في الوحدة.
- ✓ نسبة العيوب: وتقاس بالصيغة الآتية (Gupta, 2007, p. 31):

$$\text{نسبة العيوب} = \frac{\text{العدد الإجمالي للعيوب}}{\text{إجمالي عدد الوحدات التي تم فحصها}}$$

- ✓ نسبة الخلل: وتمثل النسبة المئوية لعينات الوحدات التي بها خلل واحد أو أكثر.
- ✓ الناتج النهائي: ويعبر عنه بالصيغة الآتية:

$$\text{الناتج النهائي} = 1 - \text{نسبة الخلل}$$

- ✓ العيوب في كل فرصة (DPO)⁽¹⁾: هو من بين المقاييس الأكثر شيوعاً في فلسفة سيكس سيجما لقياس مستوى العيوب، كما أنه يرتبط ارتباطاً وثيقاً بتكاليف عيوب الخطوط الدنليا للعمليات لكونها تصف هذه العمليات من حيث النوعية إلى جيدة أو سيئة بغض النظر عن مكان وجود الخلل أو الفاقد (Brussee, 2006, p. 17). ويشير هذا المقياس إلى معدل العيوب بالمقارنة مع العدد الإجمالي من الفرص في مجموعة واحدة.

¹ - DPO: Defect Per Opportunity.

- ✓ إحتمالات العيوب في المليون فرصة: ⁽¹⁾ هو مؤشر يساعد على تحديد الحلول الممكنة لكونه يتجاوز وصف العملية بسيئة إلى مستوى تحديد المنطقة الرئيسية لوقوع هذه المشكلة (*Brussee, 2006, p. 18*), حيث إنه في سيسكس سيجما غالباً ما يتم تحويل احتمالات العيوب على شكل (DPMO)، والتي تمثل عدد العيوب التي من الممكن أن تظهر إذا كان هناك مليون إحتمال لوجود عيوب.

¹- DPMO: Defects Per Million Opportunities.

2.3. تحسين العمليات وتصميمها

يوجد أسلوبين لتطبيق سيكس سيجما تبعاً للغرض من هذا التطبيق، بحيث يعتمد الأسلوب الأول على منهجية بسيطة لكنها أكثر تفصيلاً من أجل حل مشاكل العمليات أو المنتجات أو الخدمات الموجودة أو القائمة بالفعل ومحاولة تحسينها؛ ويسمى بمنهجية تحسين سيكس سيجما، أما الأسلوب الثاني فيركز على تصميم العمليات أو المنتجات أو الخدمات الجديدة؛ ويسمى بمنهجية تصميم سيكس سيجما (Eckes, 2001, p. 9).

1.2.3. منهجية تحسين سيكس سيجما (DMAIC)

قدمت سيكس سيجما لعالم الأعمال منهجيات عديدة في حل المشاكل، لكن أكثرها استعملاً وأوسعها انتشاراً هي منهجية "ديمايك" (DMAIC)¹، والتي تعتبر اختصاراً للمراحل الخمس المكونة لها (التعريف، القياس، التحليل، التحسين والرقابة)، وتعد هذه المنهجية واحدة من أكبر نقاط القوة لسيكس سيجما، باعتبارها تمثل خارطة طريق سيكس سيجما لمساعدة الشركات على معرفة المشاكل والتحديات التي تواجه عملها، وكيفية معالجتها وتحسين أدائها من جهة، وإمكانية استخدام هذه المنهجية في حل مشاكل مختلف قطاعات الأعمال سواء الصناعية أو الخدمية أو الإدارية من ناحية ثانية. بالإضافة إلى نجاحها في تحويل المؤسسة من ثقافة التركيز على التكلفة والجودة إلى ثقافة التركيز على النمو والقيمة المقدمة للزبون (Plaster & Alderman, 2006, p. 16).

1.1.2.3. مرحلة التعريف (Define)

تمثل أول مرحلة من مراحل "ديمايك سيكس سيجما" في مرحلة التعريف أو التحديد، وكغيرها من المداخل أو المنهج التي تعتمد على الحقائق والبيانات في اتخاذ القرارات، فإن الهدف من هذه المرحلة هو الفهم الدقيق للمشكلة التي يجب حلها، وكذا تحديد العملية التي سيتم تحسينها، حيث يشكل هذين العنصرين جزءاً مهماً من حل المشاكل التي تمكن من اتخاذ القرارات الصحيحة فيما بعد (Tayntor, 2007, p. 35).

وتتمثل الخطوات الرئيسية ضمن مرحلة التعريف في العناصر الآتية:

¹ - DMAIC: Define, Measure, Analyze, Improve, and Control.

- ✓ تحديد المشكلة التي سيتم معالجتها مثل: نقص الجودة أو انعدامها (مشكلة اللاجودة) في المتوجات أو الخدمات المقدمة، وطول مدة العملية، والتكلفة المرتفعة للعملية وغيرها، مع البحث في الأسباب الرئيسية لها.
 - ✓ بناء الفريق الذي سيقوم بالبحث في المشكلة ومعالجتها.
 - ✓ وضع ميثاق مشروع (Team Project Charter) والذي يتضمن كافة المعلومات المتعلقة بمشروع التحسين مثل: وضع الأهداف، والخطط، والقيود، ونطاق المشروع، مع تخصيص الموارد المادية والتقنية الضرورية للمباشرة في عملية التحسين.
 - ✓ تحديد العمليات التي لها تأثير مباشر على الزبون، مع وضع خرائط تفصيلية لها بغرض تحسينها.
 - ✓ تحديد الزبائن المستفيدين من العملية سواء كانوا داخليين أو خارجين، مع تحديد رغباتهم ومتطلباتهم.
- ويتم الحصول على البيانات في هذه المرحلة من الزبائن الرئيسيين باستخدام المقابلات، والاستبيانات، وسجلات الشكاوى، واستخدام تقنية صوت الزبون وغيرها. بالإضافة إلى بيانات العمليات أيضاً من خلال الاستعانة بخرائط العمليات (Process Map)، ونموذج سايبوك (SIPOC) وغيرها.

2.1.3.3 مرحلة القياس (Measure)

تركز هذه المرحلة على البيانات، والحقائق التي تساعد على تضييق مشروع سيسكس سيجما إلى المشكلات الأكثر أهمية، مع توضيحها في شكل رقمي يسهل بعد ذلك استنتاج أسبابها، كما تقدم هذه المرحلة وصفاً للعوامل المؤثرة على العمليات المراد تحسينها، بالإضافة إلى تصميم القياسات اللازمة لذلك، وقياس مستوى الأداء الحالي ومقارنته مع الأداء المطلوب أو مع ما وصلت إليه المؤسسات المنافسة، مع تحديد نقاط القوة والضعف في الأداء، وتحديد مجال تركيز التحسين في جانب العمليات (أبو ناهية، 2012، صفحة 35).

ومن بين القياسات المستخدمة في هذه المرحلة نجد كل من المتوسطات الحسابية، والانحرافات المعيارية، ومستوى السيجما (Sigma Level) الفعلي أو الحالي في المؤسسة، بالإضافة إلى مؤشر مقدرة العمليات (Process Capability)، والتي تمكّن من قياس أداء العملية الحالية ومدى قدرتها على مقابلة احتياجات الزبائن (El-Haik & Al-Aomar, 2006, p. 12)، ولمعرفة مدى اقتراب أداء هذه العمليات من متوسط أداء المؤسسة ككل.

3.1.3.3 مرحلة التحليل (Analyze)

بعد فهم المشكلة، وجمع البيانات الخاصة بها، والقيام بالقياسات اللازمة وتوثيقها، يقوم فريق سيسكس سيجما في هذه المرحلة بعملية تحليل تلك البيانات لمعرفة الأسباب الحقيقية للأخطاء والعيوب والاختلافات في العمليات والتي يرمز لها بـ (X)، وقياس أثرها على نواتج العمليات والتي يرمز لها بـ (Y)، مع دراسة العلاقة أو الارتباطات الموجودة بينها، كما ترکز هذه المرحلة أيضاً على حصر الأسباب المحتملة للعيوب ومشاكل الجودة، وقضايا الزبائن، ودورة الزمن، والمشاكل الإنتاجية (التالفة أو النفايات)، وعدم الكفاءة.

وتتجدر الإشارة هنا إلى ضرورة التمييز بين أسباب التباين أو الاختلافات والتي يمكن أن تكون إما أسباباً مشتركة تتطلب معالجتها تغيير العملية؛ وترجع أساساً إلى مصادر عديدة مثل: عدم كفاية أو مطابقة تكوين العاملين لمتطلبات العمل، كما قد تكون أسباباً أخرى تتطلب معالجة مشكل محدد مثل: فشل أو تعطل آلة أو ضعف جزء منها في مراحل العملية (Montgomery & Woodall, 2008, p. 339)، لأن هدف هذه المرحلة في النهاية هو الوصول إلى مستوى معين من فهم العملية بحيث يسمح بصياغة خيارات التحسين الممكنة والمقارنة بينها لتحديد البديل الوعادة، والتحضير لتطبيقها (Adams, Gupta, & Wilson, 2003, pp. 32-33).

ويستخدم في هذه المرحلة كذلك حزمة من أدوات وتقنيات سيسكس سيجما مثل: مخطط عظم السمة (Fishbone diagram)، ومخطط باريتو (Pareto diagram)، ومخطط السبب والنتيجة/ أو الأثر (Cause and Effect diagram) وغيرها، بالإضافة إلى استخدام الرسومات أو التوضيحات البيانية، وأدوات التحليل الإحصائي للتوزيعات الاحتمالية، وقياس المتوسطات والانحرافات المعيارية، ودراسة الارتباطات، واختبار الفرضيات، وغيرها من الأدوات بغرض فهم طبيعة الانحراف الزائد في العملية وحصر مسبباته (بوقرة و زواروبي، 2012، صفحة 34، Montgomery & Woodall, 2008, p. 339).

إن القيام بعملية تحليل البيانات باستخدام الأدوات السابقة الذكر يؤدي إلى الكشف عن الأسباب الجذرية للمشكلات والتي يمكن أن يكون مصدرها أحد العناصر الآتية:

- ✓ الموارد البشرية: ويتعلق الأمر بجميع الأفراد العاملين في المؤسسة أو المرتبطين بها.
- ✓ المواد أو المدخلات مثل: البيانات، الأرقام، أنواع العيوب، القياسات وغيرها.
- ✓ الأساليب أو الطرق المستخدمة في العمل.
- ✓ التكنولوجيا المستعملة.
- ✓ ظروف المحيط الخارجي (المحيط الاقتصادي، والقانوني، والاجتماعي، وغيره).

4.1.3.3 مرحلة التحسين (Improve)

بعد معرفة الأسباب أو المتغيرات المستقلة التي لها تأثير مباشر على المشكلة محل الدراسة من خلال عملية التحليل، وتمكيم المعطيات الالزمة، وبعد تقدير حجم هذه الآثار على المتغيرات التابعة من جهة، والارتباطات المتبادلة بين المتغيرات المستقلة من جهة أخرى؛ يتم صياغة وتعريف أهم الحلول الممكنة التي تستهدف هذه المتغيرات للتخلص من الأسباب الجذرية للمشكلة التي تعيق أداء العمل بشكل جيد، ثم اختيار أفضل الحلول منها مع تجربتها للتأكد من إمكانية تطبيقها ومدى صلاحيتها، وفي الأخير يتم تطبيق الحلول المثلثى ومتابعتها للتأكد من تحقيقها للنتائج المطلوبة (Brussee, 2006, p. 23)، كما يتم في هذه المرحلة أيضا التخلص من جميع العمليات أو الأنشطة التي لا تضييف قيمة للعمل، أو أية انحرافات أخرى تم العثور عليها خلال هذه العملية.

ومن بين الأدوات المستخدمة في هذه المرحلة نجد نموذج تحليل أنماط الفشل وأثرها⁽¹⁾ (FMEA) والذي يساعد على تعريف أو تحديد كل الأنواع الممكنة لأسباب الفشل في العملية أو المنتج وأثارها، وتقدير شدة حدوثها، والأشخاص المسؤولين عنها، وطرق الوقاية منها؛ من أجل استباق كل أنواع الإخفاقات التي من الممكن أن تنتج عنها (Prasad, Subbaiah, &

.Padmavathi, 2012, p. 227)

5.1.3.3 مرحلة الرقابة (Control)

تعتبر مرحلة الرقابة آخر مرحلة من مراحل تطبيق سيسكس سيجما للتأكد من نجاح عملية التحسين وزوال الانحرافات وعدم تكرارها مرة أخرى، والتأكد من أن تطبيق تحسينات سيسكس سيجما قد أسهمت في تحقيق الأهداف المرجوة لها (De Feo & Barnard, 2004, p. 251)، وتمثل هذه الأهداف في كل من تحسين العمليات وزيادة الأداء، ومحاولة المحافظة على النتائج مع مرور الوقت، بالإضافة إلى توثيق النتائج والإجراءات، ونشرها وعميمها على كافة الأقسام، مع وضع الخطط الالزمة للاستجابة والتعامل مع المشاكل التي قد تحدث مستقبلاً

.(Aljalealy, AL-Hameed, & Ismaeel, 2012, p. 212)

ومن بين الأدوات المستخدمة في هذه المرحلة أيضاً نجد: لوحات ضبط الجودة (Control Charts) والتي هي واسعة الانتشار ليس فقط في فلسفة سيسكس سيجما؛ بل هي تقنية قديمة ومستخدمة من فترة حركة الإدارة العلمية، بالإضافة إلى تقنية (Five Whys) والتي تعد

¹ - FMEA: Failure Mode and Effect Analysis

من التقنيات المستخدمة على نطاق واسع لتحليل المشاكل في كل من القطاعات الصناعية والخدماتية، حيث تتضمن هذه التقنية خمس أسئلة وهي: لماذا؟، ماذا؟، أين؟، متى؟، من؟ (Why?, What?, Where?, When?, Who?) والهدف من هذه التقنية هو التخلص من جميع الأسباب التي تؤدي إلى المشاكل من جذورها، بدلاً من محاولة تصحيح الأخطاء التي من الممكن أن تظهر في النتائج (Basu, 2009, p. 101).

2.2.3. منهجية تصميم سيسكس سيجما (DFSS)

منهجية تصميم سيسكس سيجما (DFSS) هي اختصار لـ Design for Six Sigma، وتعد من أحسن المناهج المستمدة من فلسفة سيسكس سيجما المنضبطة والمنظمة لحل المشاكل المتعلقة بالتصنيع، والتي تتعلق خصوصاً بتصميم المنتجات أو الخدمات أو العمليات الجديدة (Montgomery & Woodall, 2008, p. 342). كما يمكن القول عنها أنها توأمة من الأدوات والأساليب التي تساعد في التغلب على التحديات التي تحبط الكثير من جهود تصميم العمليات والمنتجات والخدمات (Cavanagh, Neuman, & Pande, 2004, p. 17). بالإضافة إلى التشديد على تطبيق أدوات ومعايير سيسكس سيجما المذكورة ليس فقط من أجل معالجة العيوب والاختلافات والحد منها؛ بل يتم التركيز هنا على استباقها ومنع حدوثها مسبقاً، بمعنى بدل الاختبار والتفيش عن المشاكل المرتبطة بالمنتجات والعمليات، يتم اللجوء إلى الرقابة والتحكم كخطوة استباقية لتحقيق الأداء المطلوب ومنع حدوث الاختلافات والتباينات (Goh, 2002, p. 406). وتستخدم هذه المنهجية أيضاً طرقاً عديدة لتصميم العمليات أو إعادة تصميماً لها، لكن سيتم التركيز هنا فقط على أحد طرقها الأكثر انتشاراً وهي طريقة (DMADV)⁽¹⁾ في العناصر الآتية:

1.2.2.3. مرحلة التعريف (Define)

تعد هذه المرحلة مطابقة تماماً لمرحلة التعريف في منهجية "ديميك" للتحسين، حيث يتم فيها وضع ميثاق المشروع الجديد الخاص بالتصميم (تصميم منتج جديد، أو عملية جديدة) والذي يتضمن العناصر الأساسية السالفة الذكر (تحديد المشكلة، بيان الهدف، نطاق

¹ - DMADV: Define, Measure, Analyze, Design and Verify.

المشروع)، مع تحديد الزبائن الرئيسيين، ومتطلباتهم، واهتماماتهم بدقة، وتحديد العمليات الرئيسية.

2.2.2.3 مرحلة القياس (Measure)

تتضمن هذه المرحلة نشاط جمع البيانات المناسب للقيام بالقياسات الخاصة بالعملية الحالية أو أداء المنتج الحالي، مع تحديد احتياجات الزبائن وما يتصل بها من مواصفات مطلوبة في المنتج أو الخدمة أو العملية، وما هي الاتقادات الموجهة إلى المنتج أو العملية الحالية من حيث الجودة، وقد يشمل ذلك أيضا المقارنة بين العملية الحالية والمتطلبات الجديدة. (Hambleton, 2008, p. 50).

3.2.2.3 مرحلة التحليل (Analyze)

تجري في هذه المرحلة عملية تحليل البيانات التي تم جمعها في المرحلة السابقة لفهم المشكلة وتحديد السبب والنتيجة، وتحديد بدائل التصميم الممكنة لإجراء المفاضلة بينها. (Anbari & Kwak, 2004, p. 7)

4.2.2.3 مرحلة التصميم (Design)

يتم في هذه المرحلة تصميم العملية الجديدة أو المنتج الجديد لتلبية المتطلبات الجديدة، وقد تشمل أيضا إعادة تصميم لعملية موجودة أو تقديم منتج في شكل جديد؛ وهذا من أجل التخلص من أسباب المشكلة المدرورة، مع الأخذ بعين الاعتبار الهدف المحدد في البداية من استخدام هذه منهجية.

ويستخدم في هذه المرحلة أيضا مجموعة من الأدوات والتقنيات مثل نماذج التنبؤ والمحاكاة، والاختبار التجريبي لتحديد التصميم الملائم لتحقيق الأهداف المرغوبة

.(Hambleton, 2008, p. 50)

5.2.2.3 مرحلة التحقق أو المراجعة (Verify)

الغرض من مرحلة التتحقق في سلسلة مراحل منهجية (DMADV) هو التأكد التام من أن التصميم الجديد للعملية أو المنتج قابل للعمل والمتابعة الميدانية، ويتوافق مع المعايير المطلوبة من حيث الجودة، والموثوقية، والتكلفة المطلوبة (De Feo & Barnard, 2004, p. 80).

3.2.3. حزمة (Package) أدوات وتقنيات سيسكس سيجما

تتطلب كل مرحلة من مراحل منهجيات سيسكس سيجما للتحسين أو التصميم استخدام مجموعة من الأدوات والتقنيات؛ والتي يمكن تلخيصها في الجداول الآتية من رقم (2.3) إلى (6.3).

1.3.2.3 مرحلة التعريف

يوضح الجدول رقم (2.3) أهم الأدوات والتقنيات المستخدمة في مرحلة التعريف، مع الإشارة إلى أن البعض من هذه الأدوات قد يتكرر استخدامها في مراحل أخرى، كالاستعانة بمخطط العملية أو مخطط "سايبوك" في مرحلة التحليل لمعرفة موطن المشكلة بالضبط في مراحل أو أجزاء العملية.

جدول رقم (2.3): أدوات وتقنيات مرحلة التعريف

الدور	اسم التقنية أو الأداة
تلخيص مشروع سيسكس سيجما (بيان المشكلة، بيان الهدف)	ميثاق المشروع (Project Charter)
فهم متطلبات وتوقعات الزبائن	صوت الزبون (VOC)
تحديد زبائن المؤسسة مع وضع تعريف ووصف لمتطلباتهم	شجرة العناصر الحرجة للجودة (CTQ)
تحديد احتياجات السوق	نشر وظيفة الجودة (QFD)
تكيف ومواءمة مواصفات المتجر أو الخدمة مع متطلبات الزبائن	
الرد على توقعات الزبائن	
مخطط لتحديد ووصف العلاقة بين عمليات الشركة وبين كل من الموردين والمدخلات والمخرجات والزبائن	مخطط (SIPOC)
مخطط لتوضيح كيفية، ومراحل تدفق العملية (أنشطة، مواد، معلومات، تقارير وغيرها) من بداية الطلب إلى التسليم	مخطط العملية (Process Map)

Source: (Cronemyr, 2007, pp. 74,76; Zajkowska, 2012, pp. 32-33; Basu, 2009, p. 55).

2.3.2.3 مرحلة القياس

يلخص الجدول رقم (3.3) أهم الأدوات والتقنيات المستخدمة في مرحلة القياس، مع العلم أن البعض من هذه الأدوات قد يتكرر استعمالها في مراحل أخرى، كالاستعانة بمخيط "باريتو" في مرحلة التحليل أيضاً لترتيب أسباب المشكلة من حيث الأولوية أو الأهمية.

جدول رقم (3.3): أدوات وتقنيات مرحلة القياس

الدور	اسم التقنية أو الأداة
المقارنة بين عمليات المؤسسة وأساليب التعامل فيها مع عمليات مماثلة لها في مؤسسات أو وحدات أخرى منافسة	المقارنة المرجعية (Benchmarking) (Benchmarking)
رسم بياني يوضح تسلسل مراحل العملية يوضح تدفق المهام من مرحلة إلى مرحلة	مخيط انسياپ/تدفق العملية (Flowchart process)
جمع وتصنيف عدد كبير من الأفكار	مخيط التقارب (Affinity Diagram)
توضيح المشاكل الرئيسية للعمليات وترتيبها من حيث الأولوية في معالجتها لتفعيل عملية التحسين	مخيط باريتو (Pareto Diagram)
مراقبة اتجاه تغير بيانات العملية خلال فترة زمنية معينة	التمثيل البياني الزمني (Time Chart) (Time Chart)

Source: (Breyfogle, *Implementing Six Sigma: Smarter Solutions*, 1999; Zajkowska, 2012, pp. 32-33; Basu, 2009, p. 56).

3.3.2.3 مرحلة التحليل

يوضح الجدول رقم (4.3) أهم الأدوات والتقنيات المستخدمة في مرحلة التحليل، مع الإشارة إلى أن البعض من هذه الأدوات ما قد يتكرر استعمالها في مراحل أخرى، كالاستعانة بـتقنية الـ(whys 5) في مرحلة الرقابة أيضاً للتخلص من جميع الأسباب التي تؤدي إلى المشكلة.

جدول رقم (3.4): أدوات وتقنيات مرحلة التحليل

الدور	اسم التقنية أو الأداة
البحث عن أسباب المشكلة.	مخطط إيشيكاوا (Ishikawa)
تحديد وتصنيف أسباب المشكلة وعلاجاتها.	
البحث عن العلاقات الموجودة بين البيانات.	تحليل المصفوفي (Matrix Diagram)
إجراء التحليل بالاعتماد على مجموعة من العوامل في آن واحد.	تحليل التباين (ANOVA)
البحث عن الأسباب الجذرية لمشاكل العمل.	تقنية الـ (5 why)
تحليل أسباب المشكلات وتفصيلها إلى رئيسية وفرعية، مع تحديد الآثار والارتباطات الموجودة بينها.	مخطط السبب والتبيّنة (Cause and Effect Diagram)
تحليل أثر الأخطاء والفشل في العمليات على مواصفات الجودة وعلى الخصائص التي يطلبها الزبائن.	تحليل نمط وتأثير الفشل (Failure Mode and Effect Analysis)

Source: (Staudter, Mollenhauer, Meran, Roenpage, Hugo, & Hamalides, 2009, p. 134; Zajkowska, 2012, pp. 32-33).

4.3.2.3 مرحلة التحسين والتصميم

يوضح الجدول رقم (5.3) أهم الأدوات والتقنيات المستخدمة في مرحلة التحليل، مع العلم أن هناك البعض من هذه الأدوات ما يتكرر استعمالها في مراحل أخرى، كالاستعانة بأسلوب العصف الذهني في مرحلة التعريف لمحاولة حصر أهم المشاكل المحتملة، أو استخدام تقنية الـ (whys 5) في مرحلة الرقابة أيضاً للتخلص من جميع الأسباب التي تؤدي إلى المشكلة.

جدول رقم (3.5): أدوات وتقنيات مرحلة التحسين والتصميم

الدور	اسم التقنية أو الأداة
توليد الأفكار من خلال العمل الإبداعي للمجموعة	العصف الذهني (Brainstorming)
تحليل شكل العملية وتركيزها	الرسومات البيانية (Histogram)
جمع وتمثيل لبيانات العملية ضمن محور الزمن	
التأكد فرضية التوزيع الطبيعي للعينيات	اختبار الفرضيات (Hypothesis Test)
نمذجة العلاقات الممكنة بين المتغيرات	تحليل الانحدار (Regression Analysis)
تحديد العلاقات الممكنة بين المتغيرات وقياس درجتها	تحليل الارتباط (Correlation Analysis)

Source: (Sleeper, 2006, pp. 15,20; Zajkowska, 2012, pp. 32-33)

5.3.2.3 مرحلة المراقبة والتحقق

يوضح الجدول رقم (6.3) أهم الأدوات والتقنيات المستخدمة في مرحلة المراقبة والتحقق، مع الإشارة إلى أن هناك البعض من هذه الأدوات ما قد يتكرر استعمالها أيضاً في مراحل أخرى، كالاستعانة بمخيط "غانت" في مرحلة القياس مثلاً.

جدول رقم (3.6): أدوات وتقنيات مرحلة المراقبة والتحقق

الدور	اسم التقنية أو الأداة
مخيط تزامن وتعاقب المهام والأنشطة	مخيط غانت (Gantt Diagram)
تصنيف وتبسيب البيانات عن العمليات بطريقة منتظمة	بطاقات المراقبة (Checklist)
الفحص النهائي للمنتج - بالطرق الإحصائية - للتتأكد من تحقيقه لجميع المواصفات المطلوبة.	الضبط (المراقبة) الإحصائي للجودة (SPC)
التعرف على مصادر الاختلافات أو التباين مراقبة سير تحسن العمليات ضمن محور الزمن	مخيطات السيطرة أو المراقبة (لوحات ضبط الجودة) (Control Charts)

المصدر: (القزاز، الحديبي، وكوريان، 2009، صفحة 99؛ بوناطيرو، 2009، صفحة 141).

3.3. تجارب أهم المؤسسات المطبقة لسيكس سيجما

إن وصول فلسفة سيسكس سيجما إلى ما وصلت إليه اليوم؛ سواءً من حيث المفهوم أم من حيث الممارسة عرفت مجموعة من المراحل أو التطورات التي طرأت عليها، حيث مثلت كل مرحلة من هذه المراحل بجيل معين من الشركات ساهم في بلورة هذا المفهوم وإعطائه خصوصيته، ويتم الاقتصار في هذا البحث على مثال واحد لكل جيل ممثلاً بشركة رائدة فيه.

1.3.3. تجربة شركة موتورولا (Motorola)

تعتبر سيسكس سيجما علامة مسجلة لشركة موتورولا باعتبارها أول من استحدثها كمصطلح إداري سواء من حيث المعنى أو من حيث التطبيق، ويتم استعراض تجربة الشركة في هذا المجال كالتالي:

1.1.3.3. التعريف بشركة موتورولا

تعد "موتورولا" (Motorola, Inc.⁽¹⁾) شركة أمريكية عالمية، تأسست عام 1928م من طرف "بول غالفن" وشقيقه "جوزيف" تحت اسم "Galvin Manufacturing Corporation" ، يقع مقرها بمدينة "إلينوي" بولاية شيكاغو الأمريكية، وكان أولمنتج مصنّع لها هو مزيل البطاريات "Battery eliminator" ، ثم جهاز الراديو اللاسلكي عام 1930م، ثم تبعها تقديم مجموعة متنوعة من منتجات الاتصالات إلى غاية عام 1947م أين تم تغيير اسم الشركة إلى "Motorola, Inc."، حيث استمرت الشركة الجديدة في تقديم منتجات الاتصالات وبالخصوص الهواتف اللاسلكية، وأجهزة الراديو، والتلفزيون.

وفي عام 1956م أصبح "روبرت غالفن" Robert W. Galvin ابن مؤسس موتورولا مديرًا جديداً للشركة، والذي ساهم في قيادة الشركة إلى الازدهار والتطور إلى أن قدمت عام 1986م مبادرة سيسكس سيجما لتحسين العمليات؛ والتي أصبحت فيما بعد معياراً عالياً للجودة، وحصلت به على جائزة بالدرج للجودة في نفس السنة، وحاز مديرها على الميدالية الوطنية للتكنولوجيا عام 1991م، والميدالية الوطنية للتكنولوجيا لشركة موتورولا عام 2004م.

¹ Inc: هي اختصار لكلمة Incorporated وتعني المتحدة، وتطلق على الشركة الكبيرة المتكونة من عدة فروع أو عدة شركات فرعية، ومثلها رمز LTD الذي هو اختصار أيضاً لكلمة Limited) والتي تعني المحدودة، وتطلق على الشركة ذات المسؤولية المحدودة.

"Motorola Solutions, Inc" وفي عام 2011 انقسمت الشركة إلى شركتين فرعيتين هما "Motorola Solutions, Inc" والتي تختص بتقديم منتجات وخدمات الاتصالات ذات المهام الحرجة للمؤسسات والحكومة، والشركة الثانية هي "Motorola Mobility" وتحتني بصناعة أجهزة الهواتف النقالة ومعدات الكواكب (www.motorolasolutions.com).

2.1.3.3 تقديم شركة موتورولا لفهم سيسكس سيجما

في أوائل سبعينيات القرن الماضي وضعت شركة "موتورولا" نفسها على أنها الرائدة عالميا في منتجات الاتصالات اللاسلكية، ومنافسة لكل من شركة "تكساس إنسترومانت" وشركة "إنتل" الأمريكيةين على المركز الأول في هذا القطاع، حيث كان في سنة 1974م خمس شركات أمريكية، بالإضافة إلى ثلات شركات أوروبية تحتل المراكز الأولى عالميا في قطاع منتجات الاتصالات، لكن سرعان ما زادت حدة المنافسة؛ حيث وبعد خمس سنوات - سنة 1979م - صار المركزين الأولين للشركات اليابانية، وبدأت حصة شركة موتورولا في التراجع، لكن في عام 1979م. وتحت قيادة "بوب غالفن" قام فريق عمل في الشركة بوضع خطة لتجديد الشركة وتعزيز نموها بالاعتماد على ردود الأفعال الواردة من زبائن الشركة ومستخدميها، وكانت هذه الخطة مبنية على أربع نقاط أساسية كالتالي:

- ✓ مستوى المنافسة العالمية: التأكيد على الريادة في السوق العالمية من خلال إجراء مقارنات مرجعية مع الشركات العالمية المنافسة لها، والحرص على تصميم المنتج بشكل يتوافق مع متطلبات التوزيع في السوق العالمي، وكذا العمل على إزالة حواجز دخول منتجات الشركة إلى السوق العالمية.

- ✓ الإدارة بالمشاركة: انطلاقاً من إدارة الجودة الشاملة التقليدية تم صياغة فلسفة خاصة بشركة موتورولا، وصياغة مناهج جديدة للتحسين، وبناء ثقافة مبنية على المشاركة في الأرباح مع جميع الموظفين.

- ✓ تحسينات الجودة: وضع معايير وأهداف جديدة للتحسين، مثل: تحسين الجودة بمستوى عشرة أضعاف ما هي عليه (10X) في غضون أربع سنوات، مع ربط هذه الأهداف بنظام الحوافز في الشركة، وكان من نتيجتها ظهور أولى بذور سيسكس سيجما.

- ✓ تأسيس مركز موتورولا للتدريب والتعليم: نظراً لأن التغيرات الكبيرة التي ستجرى على عمليات المؤسسة ومناهج إدارتها سيصاحبه فجوة في كفاءة إطاراتها وموظفيها، والذي

يجب مسايرته بالتكوين والتدريب المستمر، وكان تأسيس هذا المركز بداية لجامعة موتورو لا (*Barney & McCarty, 2002, p. 12*).

وصرحت شركة موتورو لا في تلك الفترة أنها على الرغم من كونها أصبحت رائدة في مجال الجودة، إلا أنه يتوجب عليها بذل جهد مستمر في تحسين الجودة حتى تضمن البقاء في الريادة، وبداية من عام 1987م اتبعت أهداهاً طموحة في مجال تحسين جودة الخدمات والمنتجات المقدمة إلى 10 أضعاف ضمن خطة من أربع سنوات في طريقها للوصول إلى مستوى الستة سيجما، وكانت ستة سيجما إذ ذاك مقياساً إحصائياً للجودة يترجم نسبة المنتجات أو الخدمات الصالحة والمقدرة بـ: 99.9997% (*Motorola Inc., 1987, p. 2*)، لكن في نهاية عام 1988م تبين أن هذا الهدف لم يكن طموحاً، فتم تغييره إلى هدف تحسين جودة الخدمات والمنتجات إلى ما لا يقل عن 100 ضعف بحلول عام 1991م، مع ضرورة الالتزام بمنهج سيسكس سيجما في كل جوانب الشركة من أجل تحقيق ثقافة التحسين المستمر لضمان الرضا التام للزبائن. وأصبح مفهوم سيسكس سيجما في هذه المرحلة يعبر عن إنجاز عمل لا يقبل بوجود أكثر من 3.4 خطأ في المليون فرصة، ولتحقيق ذلك أنفقت الشركة أكثر من 45 مليون دولار أمريكي سنوياً على الاستثمار في مجال التكوين والتدريب، 40% منها خصص لموضوع الجودة، وهذا ما مكنتها من الحصول على جائزة "مالكولم بالدرige" للجودة (*Motorola Inc., 1988, p. 6*) (Malcolm Baldrige National Quality Award).

وواصلت شركة موتورو لا مسيرتها في مجال التحسين المستمر لتحقيق الأهداف المسطرة والمتمثلة في تحقيق ما يطلبه الزبون، وفي الوقت الذي يطلبه، مستعينة بثقافة سيسكس سيجما في تحقيق معايير الجودة والزمن، كما أنشأت جامعة موتورو لا لمساعدة موظفيها على تطوير المهارات الالزمة لتحقيق ما سبق ذكره، وهو ما سمح لها بتحقيق معدلات مرتفعة لكل من الأرباح والمبيعات؛ حيث أصبحت عام 1989م من أكبر الشركات العالمية من حيث الابتكار والجودة (*Motorola Inc., 1989, pp. 4,20*). وبحلول عام 1990م أصبحت سيسكس سيجما مبادرة علنية بمعاهديها ومعاييرها، وتقنياتها وأدواتها، ومنهجيتها المستخدمة في مجال تحسين العمليات؛ والتي كانت في بادئ الأمر مكونة من أربع مراحل وهي (القياس، والتحليل، والتحسين والرقابة)، ثم عرفت انتشاراً وإقبالاً واسعين من مختلف الشركات العالمية، ولا زالت في تطور مستمر من حيث المفاهيم، والاستخدامات، وإضافة الأدوات والتقنيات الحديثة، والمناهج الجديدة وغيرها.

2.3.3. تجربة شركة جنرال إلكتريك (GE)

تعد شركة جنرال إلكتريك من شركات الجيل الثاني المطبقة لسيكس سيجما والتي أعطتها دفعاً قوياً من حيث التعريف بها وتأكيد نجاعتها، بالإضافة إلى الطابع الخاص الذي أعطته الشركة في حد ذاتها لهذه الفلسفة من حيث المفهوم والتميز والالتزام، ويمكن عرض تجربة شركة جنرال إلكتريك كالتالي:

1.2.3.3. التعريف بشركة جنرال إلكتريك

"جنرال إلكتريك" شركة أمريكية عالمية، تقدم العديد من المنتجات والخدمات في مجال الصناعة الإلكترونية، والطاقة المتجدد، والمعدات الطبية، بالإضافة إلى الخدمات المالية وخدمات الإعلام والتكنولوجيا. تأسست عام 1876 م في شكل مختبر من طرف مخترع المصباح الكهربائي "توماس إديسون"، ثم أصبحت في شكل شركة تحمل اسم "Houston Thomson" عام 1892 م، ثم اندمجت مع شركة "Edition Electric Light Company" عام 1979 م، وسُجلت علامتها التجارية المعروفة عام 1900 م لتأخذ اسم "General Electric" ، وسُجلت علامتها التجارية المعروفة عام 1986 م، ومنذ ذلك الوقت مرت الشركة الجديدة بعدة مراحل ميزتها مجموعة من النجاحات، وعمليات الاستحواذ أهمها: شراء شبكة "NBC" التلفزيونية عام 2002 م، وتأسيسها لفرع طاقة الرياح عام 2007 م، وشرائها لممتلكات شركة "Enron Wind" ، وشرائها لشركة "Gas engines manufacturer Dresser Inc" عام 2010 م، وغيرها من التحولات الهامة في تاريخ الشركة (www.successstory.com).

يقع المقر الرئيسي لشركة جنرال إلكتريك في مدينة "فيرفيلد" بولاية "كونيتيكت" الأمريكية، وت تكون من عدة فروع أهمها: فرع صناعة الطيران، وفرع الخدمات المالية، وفرع الخدمات الدفاعية، وفرع الرعاية الصحية، وفرع تكنولوجيا المعلومات والاتصالات، وفرع التعدين، وفرع النفط والغاز، وفرع البنية التحتية، وفرع الطاقات المتجدد، وفرع المواصلات، وتوظف الشركة أكثر من 300 ألف عامل موزعين على 130 دولة عبر العالم (www.ge.com).

2.2.3.3 مساعدة شركة جنرال إلكتريك في فلسفة سيسكس سيجما

كانت بداية شركة جنرال إلكتريك مع تطبيق سيسكس سيجما في منتصف تسعينيات القرن الماضي باعتبارها مقياساً للجودة، كما هو مبين في رسالة السيد "جاك ويلش" - مدير الشركة آنذاك- إلى المساهمين سماها "مبادرة سيسكس سيجما للجودة"، وكان الهدف منها هو الانتقال من مستوى 35000 عيب أو خطأ في المليون؛ وهو في الحقيقة معدل موجود في جميع الشركات في ذلك الوقت بما فيها شركة جنرال إلكتريك، إلى تحقيق أقل من أربعة (4) عيوب أو أخطاء لكل مليون نشاط أو فرصة في كل عنصر أو وحدة، وفي كل عملية تقوم بها الشركة (Henderson & Evans, 2000, p. 263). كما حددت الشركة أيضاً مجموعة من الأسباب الأساسية لتطبيق سيسكس سيجما تمثل في: تخفيض التكاليف، وتلبية رغبات الزبائن، والتميز في بورصة "وول ستريت"، والتعاون ما بين الشركات (Basu, 2009, p. 273).

➢ مفهوم سيسكس سيجما لدى شركة جنرال إلكتريك: سيسكس سيجما في نظر شركة "جنرال إلكتريك" ليس مجرد شعار أو سر من أسرار الشركة؛ بل هي التزام يساعد الشركة على تطوير وتقديم منتجات وخدمات تقترب من الكمال، فإذا كان مصطلح "سيجما" من الناحية الإحصائية يقيس درجة بعد المنتج أو الخدمة أو العملية عن الكمال، فإن الفكرة الرئيسية المستمدة من هذا المفهوم هي: إذا كان بالإمكان قياس العيوب الموجودة في العملية، فمن الممكن أيضاً معرفة المنهجية المثلثى لمعالجة هذه العيوب واستبعادها للاقتراب من مستوى "العيوب الصفرية" قدر الإمكان، فمفهوم "سيجما" أصبح يمثل الطريقة أو المنهج الذي تسير عليه "شركة جنرال إلكتريك" في كل عمل تقوم به، وفي كل متاح تصممه.

وبدايات شركة "جنرال إلكتريك" مع فكرة الجودة كانت في ثمانينيات القرن الماضي من خلال افتتاح ثقافة الشركة على العديد من الأفكار بغض النظر عن مصدرها ومكانها، والعمل على إزالة الحواجز؛ وهذا ما ساعد على خلق بيئة مثلثى للتعلم أدت في النهاية إلى سيسكس سيجما. فإذا كانت ثقافة الشركة في ثمانينيات القرن الماضي تمثل أسلوب تفكير أو تصرف، فإنها تمثل حالياً مع سيسكس سيجما أسلوب عمل من أجل جعل زبائن الشركة مرتبطين بها فعلاً (General Electric, 1999, p. 2).

➢ العناصر الأساسية لسيكس سيجما في ثقافة جنرال إلكتريك: إن تلبية رغبات الزبائن أو تحقيق ما يفوق توقعاتهم يمثل لبّ أو جوهر "سيكس سيجما" في ثقافة "جنرال إلكتريك" إلى جانب كل من العمليات والموظفين، ولقد تنوّعت ممارسات الشركة حول موضوع تلبية رغبات الزبائن من فرع لآخر، وأخذت أشكالاً مختلفة، مثل: التركيز على الزيون والحرص

على تقديم قيمة له من طرف "جايمس مومن (James Mohn)" مدير فرع جنرال إلكتريك لحلول تكنولوجيا المعلومات، أو الحرص على بناء علاقات جيدة مع الزبائن من أجل تمكين المؤسسة من تحسين الجودة والإنتاجية وسرعة العمل في فرع صناعة محركات الطائرات،

إلى هدف تقديم ما يفوق توقعات الزبائن في فروع أخرى (Henderson & Evans, 2000, p. 264).

فباعتبار الزبون هو مدار عمل الشركة كونه هو من يحدد مفهوم الجودة، وهو من يقيم الأداء، والمصداقية، والأسعار التنافسية، والخدمات المرافقة؛ هذا لم يمنع الشركة من التركيز أيضاً على عنصرين آخرين لا يقلان أهمية عن تحقيق ما يفوق توقعات الزبائن، مع ارتباطهما الوثيق به وهما: عنصر العمليات، وعنصر الموظفين.

فالتركيز على الزبون يكون بهدف إسعاده، والتركيز على العمليات يكون من خلال فكرة "التفكير خارج الصندوق"، وتعني النظر إلى الأعمال من وجهة نظر الزبون، وحتى تتمكن الشركة من النجاح في ذلك؛ يتوجب على كل موظف أن يشارك في العملية، ولن يكون هذا إلا من خلال التزام الشركة بتوفير فرص لتكوين جميع الموظفين، وتوفير أنظمة فعالة للحوافز من أجل تشجيعهم وتوجيه طاقاتهم وتركيزها على إرضاء الزبائن (General Electric, 1999, p. 3).

يمكن القول أن شركة جنرال إلكتريك كانت لها بصمتها المميزة في فلسفة سيسكس سيجما سواء من حيث إعطائها طابعاً خاصاً بالشركة والالتزام بها، وجعلها جزءاً من ثقافتها، أو حتى من حيث الممارسات من خلال تبنيها في كل نشاطاتها، وفي كل عملية من عملياتها، وأن نجاح "جنرال إلكتريك" مع فلسفة "سيكس سيجما" تجاوز كل التوقعات المتوقعة حسب نظرة قادة الشركة. كما تعتبر شركة "جنرال إلكتريك" هي من أهم من ساهم في إثراء هذه الفلسفة بمساهمات عديدة من أهمها: وضع مرحلة مهمة لمراحل منهجية تحسين سيسكس سيجما المعروفة بمنهجية "ديمايك DMAIC" والمتمثلة في مرحلة "التعريف Define".

3.3.3 تجربة شركة هاني ويل العالمية (Honeywell International Inc)

تعد شركة "هاني ويل العالمية" من الشركات التي لها تجربة مميزة في تطبيق سيسكس سيجما، وتحقيق نجاحات كبيرة بفضلها، نستعرضها فيما يأتي:

1.3.3.3 التعريف بشركة "هاني ويل العالمية"

"هاني ويل العالمية" شركة أمريكية أو بالأحرى تكتل لمجموعة من الشركات، تعود جذورها إلى عام 1885م، عندما قام مخترع جهاز ضابط أو منظم الحرارة "Thermostat" للفرن أو السخان الكهربائي والذي اسمه "ألبرت بوتس Albert Butz" بتأسيس شركة لصناعة المعدلات الكهربائية للسخانات أو الأفران اسمها "Butz Thermo-Electric Regulator Co."، وفي سنة 1912م أصبحت الشركة تحمل اسم "Minneapolis Heat Regulator Co."، ثم اندمجت شركة مع "Honeywell Heating Specialty Co." عام 1927م، ليصبح اسمها الجديد شركة "Minneapolis-Honeywell Regulator Co."، ثم مرت بمراحل عديدة من الاندماجات، وعمليات الاستحواذ، والمشاريع المشتركة مع شركات أخرى، أهمها: الدخول إلى عالم الكمبيوتر عام 1957م في مشروع مشترك مع شركة "Raytheon Corp" ، ومشروع آخر مشترك مع شركة "GE" عام 1970م في نفس القطاع، ثم اندماجها مع شركة "الآيد سيجنال Allied Signal" سنة 1999م ليصير اسمها "Honeywell International Inc."، والتي تعد حالياً من الشركات الناجحة عالمياً برصم أعمال وصل إلى 38.6 مليار دولار أمريكي سنة 2015م، حيث توظف الشركة ما مجموعه 129000 موظف موزعين على فروعها المتواجدة في 70 دولة عبر العالم (Honeywell Company, 2016, p. 2)

وتقديم شركة "هاني ويل العالمية" باقة متنوعة ومتعددة من المنتجات، ابتداءً من أجهزة الأمان والسلامة الفردية، واللوازم التكنولوجية للمنازل، وقطع غيار السيارات، ومحركات الطائرات، وأنظمة الطيران، إلى منتجات الطاقة النووية (www.honeywell.com). وتتمثل رسالة الشركة في: "المساعدة في جعل العالم أنظف، ومستديم، وأكثر أناً وارتباطاً ببعضه البعض، وتوفير طاقة أنظف وأكفاء، عالم توفر فيه للأفراد والمؤسسات أفضل أدوات ووسائل تحقيق النجاح، حيث لاشيء أهم من ضمان بيئة نظيفة، وآمنة، وصحية لعائلتنا، وزملائنا وجيراننا، ومجتمعنا لسنوات عديدة قادمة، لهذا السبب تدرج شركة هاني ويل معايير الصحة والسلامة والاعتبارات البيئية في كل ما تقوم به".(Honeywell Company, 2016, p. 2)

2.3.3.3 تطبيق شركة "هاني ويل العالمية" لسيكس سيجما

كانت كل من الشركاتتين المندمجتين "هاني ويل" و"الايد سيجنال" قد طبقتا في وقت سابق للاندماج مبادرات "سيكس سيجما" لديها، وبعد الاندماج عام 1999م أصبحت سيسكس سيجما لدى الشركة الجديدة تحمل اسم "سيكس سيجما+ Six Sigma Plus" بمثابة نظام جديد للجودة والتميز في العمل الخاص بالشركة الجديدة؛ يجمع بين أفضل الممارسات الموجودة في الشركاتتين السابقتين، ويأخذ بأساليب التحسين المستمر للعمليات إلى أعلى مستوى من التميز.

وتقديم شركة هاني ويل تعريفاً لفلسفة سيسكس سيجما بلوس لديها على أنها "إستراتيجية حاسمة لتسريع تحسين العمليات والمنتجات والخدمات، وتعزيز الجودة، والتقليل من التكاليف من خلال التركيز على الحد من العيوب بشكل جذري، وإزالة كافة الاختلافات الموجودة في عمليات المؤسسة الصناعية وغير الصناعية (www.honeywell.com 05/10/2016).

استخدمت شركة "هاني ويل العالمية" فلسفة "سيكس سيجما بلوس" لتمكين سياسة تحسين جودة فرق العمل لديها بهدف خلق مزيد من القيمة لزيائتها، وتحسين متطلباتها وخدماتها وعملياتها على مستوى جميع فروعها وأقسامها بما فيها العمليات غير الصناعية (الإدارية والمالية والتسوييقية) بدرجة أكبر، كما اشترطت على جميع الموظفين والمشرفين الحصول على تكوين في سيسكس سيجما باعتباره جزء من هذا النظام الجديد للشركة. وبعد تحقيق الشركة لنجاحات كبيرة داخلياً (من الناحية المالية والتسوييقية والجودة والنمو وغيرها) صارت تقدم خبراتها في هذا المجال لكل زبائنها ومورديها في شكل خدمات استشارية وتدريبية.

"سيكس سيجما بلوس Six Sigma Plus" بالنسبة لشركة "هاني ويل العالمية" هي الرؤية التي تتبعها والفلسفة التي تمثل جزء كبير من ثقافة العمل لديها (Adams, Gupta, & Wilson, 2003,

.pp. 174,176)

خلاصة

من الضروري قبل الشروع في أي عمل، أن يقوم القائم بهذا العمل بتحديد ما يسمى بعوامل النجاح الحرجة أو الحاسمة، والتي تمثل في مختلف العوامل أو المتطلبات التي لها أثر كبير على نجاح العمل، حيث تساعد على تجنب مخاطر ما قد يفشل العمل من جهة، وكذا تعزيز استغلال الفرص التي تنجحه من جهة ثانية.

وسيكس سيجما كغيرها من مشاريع العمل التي حظيت بدراسات عديدة حول تحديد المكونات الأساسية التي بدونها تصبح فرص نجاحها ضئيلة جداً، والتي يمكن تلخيصها في ستة (6) محاور أو عوامل أساسية متمثلة في كل من: دعم والتزام القيادة العليا، القياس والتغذية العكسية، أدوات وتقنيات التحسين، الأنظمة والعمليات، تخصيص الموارد الضرورية، وتوفير التكوين والتدريب اللازمين.

ويخضع تطبيق سيسكس سيجما في المؤسسات مهما كان نوعها أو طبيعة نشاطها إلى نموذجين بارزين تبعاً للهدف من هذا التطبيق، هما: منهج تحسين الأعمال الموجودة، والذي يستخدم عدة أساليب من أشهرها أسلوب ديماييك (DMAIC). ويتمثل المنهج الثاني في منهج تصميم أو إعادة تصميم الأعمال (DFSS)، والذي يستخدم عدة أساليب أيضاً من أشهرها أسلوب (DMADV). وتمثل كل هذه المناهج والطرق حصيلة تجارب ناجحة لشركات رائدة في مجال تطبيق سيسكس سيجما من أهمها: شركة موتوروولا، وشركة جنرال إلكتريك، وشركة هاني ويل العالمية وغيرها.

الفصل الرابع: المراجعة الفكرية للدراسة

1.4. الدراسات السابقة

2.4. ميزة الدراسة الحالية

"كل ما عليك فعله هو تحديد ماذا ت يريد، ثم السعي بعد ذلك لنيله".

روبرت كيوزاكى، رجل أعمال أمريكي، مؤلف كتاب: الأب الغنى والأب الفقير، أفضل الكتب مبيعاً حسب صحيفة نيويورك تايمز الأمريكية.

تمهيد

إن المراجعة الفكرية لأي موضوع كان؛ يبني بصورة أساسية على ما يسمى بالدراسات السابقة باعتبارها مصدراً مهمّاً للباحثين لتكوين خلفية علمية عن الموضوع، وتصميم هيكله، وتأكيد أصلته. غير أن الدراسات المتعلقة بالمدخل الحديثة في التسخير بصفة عامة، والمتعلقة بفلسفة "سيكس سيجما" بصفة خاصة يعد من الدراسات القليلة نسبياً في علم الإدارة خاصة في العالم العربي نظراً لحداثة الموضوع.

وسيتم استعراض البعض من هذه الدراسات بهدف تسلیط الضوء على نتائجها والتي يمكن الاستفادة منها في هذه الدراسة، ثم مناقشتها مع إظهار ما يميز الدراسة الحالية عنها، مع وضع تصميم لمخطط الدراسة الحالية.

1.4. الدراسات السابقة

يتم استعراض الدراسات السابقة في هذا الموضوع وفقاً لسلسلتها الزمنية على قسمين، القسم الأول خصص للدراسات العربية، أما القسم الثاني فيتطرق للدراسات غير العربية.

1.1.4. الدراسات العربية

من بين أهم الدراسات العربية في موضوع سيسكس سيجما لدينا:

» الدراسة الأولى: دراسة (إعديلي، 2014) بعنوان: "إمكانية تطبيق أسلوب 6Sigma ودوره في تخفيض التكاليف وتدعم المقدرة التنافسية: دراسة تطبيقية في شركة التقنيات المتطرفة لإعادة تصنيع المواد المستهلكة بالأردن".

قامت هذه الدراسة بمحاولة التعرف على مدى إمكانية تطبيق أسلوب "سيكس سيجما" في شركة التقنيات المتطرفة لإعادة تصنيع المواد المستهلكة بالأردن من خلال إظهار دور "سيكس سيجما" في تقليل نسبة العيوب، ومن ثم تخفيض التكاليف وتعظيم الأرباح. وتوصلت هذه الدراسة إلى مجموعة من النتائج أهمها: هو أن الشركة محل الدراسة لا تطبق أسلوب "سيكس سيجما"، كما لا تتوفر لديها مقومات تطبيق هذا المنهج ومتطلباته، وأنه في حالة تطبيقه فإن نسبة العيوب ستختفي من 11.55% إلى 3.5% وهذا ما سيؤدي إلى تحقيق أرباح إضافية للشركة، كما توصي هذه الدراسة في النهاية بضرورة تبني أسلوب سيسكس سيجما من طرف الشركة محل الدراسة، وتغيير ثقافة الشركة، وتدريب جميع الموظفين على تقنيات وأدوات هذا المنهج لما له من إيجابيات وفوائد على نتائج الشركة.

» الدراسة الثانية: دراسة (عبد الله ع.، 2013) بعنوان: "مدى إمكانية تبني منهجية الحيود السادس في السيطرة على نوعية الأدوية المطلوبة وفقاً لنموذج (DMAIC): دراسة تحليلية في الشركة العامة لصناعة الأدوية والمستلزمات الطبية في نينوى (العراق)".

طرقت هذه الدراسة إلى مدى إمكانية تطبيق منهجية "سيكس سيجما" في السيطرة على صناعة الأدوية بـ: "شركة صناعة الأدوية والمستلزمات الطبية" بمحافظة نينوى العراقية، وبعد استخدام مجموعة من الحسابات الإحصائية الخاصة بمنهجية "سيكس سيجما" لكل منتجات الشركة، تبين أن مستوى "سيجما" للشركة هو 4.25 سيجما؛ حيث يعتبر في نظر الباحث

مرتفعاً نسبياً ضمن السلالم المكون من ست (6) درجات، وهو ما يراه الباحث أيضاً مناسباً لنوع الصناعة.

كما بينت الدراسة أن الشركة تواجه مجموعة من المشاكل يتركز أهمها في مجال الإنتاج والتسويق بسبب عدم ارتباط خطوط الإنتاج بحاجة السوق من المواد الدوائية، بالإضافة إلى كثرة التوقف والانقطاع في الإنتاج؛ والتي تسبب الكثير من العيوب في المنتجات.

وفي الأخير اقترحت الدراسة مجموعة من التوصيات أهمها: اعتماد مفهوم الإدارة الرشيدة والتي تقوم على أسلوب منهج لمعالجة العيوب، وكذا الاهتمام بمعالجة كل مسببات العيوب والهدر في استعمال الموارد عبر تحسين الخطوط الإنتاجية، مع دعم نظام الرقابة على الإنتاج، بالإضافة إلى وضع برنامج تدريسي متخصص لتطبيق منهج "سيكس سيجما" في الشركة.

► الدراسة الثالثة: دراسة (أبر ناهية، 2012) بعنوان: " مدى استخدام معايير منهج سيجما ستة (Six Sigma) لتحقيق جودة التدقيق الداخلي (دراسة حالة الجامعات الفلسطينية في قطاع غزة)" .

سعت هذه الدراسة إلى التعرف على مدى استخدام الجامعات الفلسطينية بقطاع غزة لمنهج "سيكس سيجما" في تحقيق جودة التدقيق الداخلي، ولهذا الغرض تم الاعتماد على استبيان وقع على مجموعة من العاملين بأقسام التدقيق الداخلي والجودة بالجامعات المذكورة، وبعد التحليل تم استخلاص مجموعة من النتائج تمثلت في:

- ✓ توفر الجامعات الفلسطينية بقطاع غزة بدرجة كبيرة على معايير تطبيق منهج "سيكس سيجما" والمتمثلة في: دعم والتزام الإدارة العليا، والتحسين المستمر، والعمليات والنظم، والموارد البشرية والتدريب، وقياس الأداء والحوافز.

- ✓ التزام الجامعات الفلسطينية بقطاع غزة بدرجة كبيرة بتطبيق معايير جودة "التدقيق الداخلي" المتمثلة في: الكفاءة والعناء المهنية، وإدارة أنشطة التدقيق الداخلي، وتقييم إدارة المخاطر والرقابة، وتحطيط وتنفيذ عمليات التدقيق، وإيصال النتائج.

- ✓ وجود علاقة ذات دلالة إحصائية بين استخدام معايير منهج "سيكس سيجما" وبين تحقيق جودة "التدقيق الداخلي" بالجامعات الفلسطينية بقطاع غزة.

وفي الأخير قدمت هذه الدراسة مجموعة من التوصيات تمثلت في: ضرورة اعتماد أسلوب "سيكس سيجما" كمنهج متكامل لتحقيق جودة الأداء في الجامعات الفلسطينية،

وضرورة عمل الإدارة العليا في الجامعات الفلسطينية على توفير كافة المتطلبات المتعلقة بتطبيق "سيكس سيجما"، وتوفير البيئة المناسبة لإنجاحها.

► الدراسة الرابعة: دراسة (ياسين ونایف، 2012) بعنوان: "أثر استخدام تقنية Six Sigma في تحسين الأداء التشغيلي (دراسة استطلاعية لأراء عينة من العاملين في المعمل (7) التابع للشركة العامة للصناعات الجلدية بالعراق)".

ركزت هذه الدراسة على متغيرين أساسيين هما تقنية "سيكس سيجما" و"الأداء التشغيلي"، ومحاولة الكشف عن مدى وجود ارتباط بينهما من جهة، بالإضافة إلى معرفة مدى وجود تأثير لاستخدام تقنية "سيكس سيجما" على الأداء التشغيلي من جهة ثانية، وتم تطبيق هذه الدراسة على عينة من العاملين في معمل (7) التابع للشركة العامة للصناعات الجلدية ببغداد؛ وتم الاعتماد على أسلوبين في جمع البيانات وهما: أسلوب المقابلة الشخصية مع المدراء والقائمين على المعمل، بالإضافة إلى أسلوب الاستبيان؛ حيث تم توزيع 60 استبياناً على العاملين في المعمل، استرد منها 58 استبياناً، كان منها 50 استبياناً صالحاً فقط.

وبعد القيام بتحليل البيانات وإجراء الاختبارات الالزمة تبين وجود علاقة ارتباط وتأثير معنوي بين متغيري البحث في المعمل محل الدراسة، كما قدمت هذه الدراسة أيضاً مجموعة من الاقتراحات تمثلت في حث إدارة المعمل على نشر فلسفة "سيكس سيجما" بين أقسام الشركة وتجيئها ورعايتها، والتأكد على وصول هذا المفهوم لجميع العاملين مع استيعابهم لمنطق تحسين الأداء التشغيلي، بالإضافة إلى حث إدارة المعمل على الاستفادة من الخبرات العالمية في هذا المجال من أجل مواكبة التطورات الحديثة.

► الدراسة الخامسة: دراسة (عبد الله .، 2012) بعنوان: "مدى الالتزام بمنهج سيجما ستة (Six Sigma) في ضبط جودة التدقيق الداخلي (دراسة تطبيقية على المصادر العاملة في قطاع غزة)".

طرقت هذه الدراسة إلى محاولة الكشف عن مدى التزام المصادر العاملة بقطاع غزة بمنهج "سيكس سيجما" في ضبط جودة التدقيق الداخلي، وللتتأكد من ذلك تم تصميم استبيان وتوزيعه على عينة من الموظفين بكل من قسمي التدقيق الداخلي والجودة، وبعد جمع البيانات وتحليلها خلصت الدراسة إلى النتائج الآتية:

✓ التزام المصادر العاملة بقطاع غزة بدرجة كبيرة بمعايير "سيكس سيجما" المتمثلة في الآتي: دعم الإدارة العليا، والتحسين المستمر، والموارد البشرية والعمليات والأنظمة.

- ✓ التزام المصادر العاملة بقطاع غزة بدرجة كبيرة بمعايير التدقير الداخلي المتمثلة في الآتي: الكفاءة المهنية، وإدارة أنشطة التدقير الداخلي، ومجال العمل، والتخطيط لعمليات التدقير وتنفيذها، وإيصال التتائج.
 - ✓ وجود علاقة ذات دلالة إحصائية بين التزام المصادر العاملة بقطاع غزة بمعايير منهج "سيكس سيجما" وبين ضبط جودة التدقير الداخلي.
- كما انتهت الدراسة بمجموعة من التوصيات دعت إلى ضرورة الاهتمام بمنهج "سيكس سيجما" والتأكيد على إمكانية تطبيقه في المصادر لما له من أهمية بالغة في التقليل من أخطاء العمل وتحسين الجودة، وضرورة التزام الإدارة العليا في المصادر بدعم أسلوب "سيكس سيجما"، مع العمل على توفير كافة المتطلبات المتعلقة بتطبيقه، وتوفير البيئة المناسبة لذلك.

➢ الدراسة السادسة: دراسة (Karakhan & Alsaffar, 2012)عنوان

"Quality Evaluation of Al-Rasheed Ready Concrete Mixture Plant By Using Six Sigma Approach"

"تقييم جودة إنتاج معمل الرشيد للخلطات الخرسانية باستخدام منهجية سيكس سيجما". قامت هذه الدراسة بتسلط الضوء على منهجية "سيكس سيجما" باعتبارها مقاييس للجودة من خلال عملها على إزالة العيوب في العمليات، وتوظيف الطرق الإحصائية لتحسين المخرجات التي يرغب فيها الزبائن، مع محاولة تطبيق هذه المنهجية في شركة الرشيد العامة للمقاولات الإنسانية في بغداد، واعتمدت هذه الدراسة في جمعها للبيانات اللازمة لتحديد الأسباب المحتملة لانخفاض جودة الأعمال الخرسانية على المسح الميداني باستخدام الاستبيان، كما تم استخدام برنامجين حاسوبيين في تحليل البيانات؛ البرنامج الأول: (Sigma QI Macros) لقياس مكونات فعالية العملية الإنتاجية، والبرنامج الثاني: (Lean Six Sigma SPC Software) يقوم على الأدوات الإحصائية لتحديد الأسباب الجذرية للعيوب في العمليات. وبينت النتائج أن مستوى (5) لعمليات الإنتاج كانت 2.41 سيجما بمقدار 181070 عيب لكل مليون فرصة؛ حيث يعتبر هذا المستوى ضعيفاً بالمقارنة مع مقاييس المنافسة العالمية الحالية، وفي الأخير تم اقتراح نظام لتحسين الجودة والرقابة عليها لدى المصنع.

► الدراسة السابعة: دراسة (Aljalealy, AL-Hameed, & Ismaael, 2012) بعنوان:

"Using Six Sigma Methodology In Solving The Critical Control Points Problems in (HACCP) System"

"استخدام منهجية سิกس سيجما (Six Sigma) في معالجة مشكلات النقاط الحرجة في نظام (HACCP)" .

ركزت هذه الدراسة على نظام "الهاسب" (HACCP) المستخدم في تحقيق متطلبات الأمن والسلامة في الصناعات الغذائية؛ والذي يزود الشركات بالإجراءات الضرورية اللازمة للتحكم بالمناطق الخطرة للأمن الغذائي خلال جميع مراحل سلسلة الصناعة الغذائية (الموردين، وصناعة المواد، ومزودي مواد التغليف، وحتى عملية التوزيع)، وتهدف هذه الدراسة إلى محاولة تطبيق منهجية "سيكس سيجما" في تحديد النقاط الحرجة للمخاطر التي من الممكن أن يتعرض لها الغذاء المُصنَّع في أي مرحلة من مراحل تصنيعه وتجهيزه في معمل الألبان بمدينة الموصل العراقية وهذا باستخدام أداة "عظم السمسكة" (Fishbone)، ثم اقتراح الحلول المناسبة لمعالجة هذه المشكلات.

► الدراسة الثامنة: دراسة (جوادة، 2011) بعنوان: " مدى توافر مقومات تطبيق ستة سيجما في المستشفيات الحكومية في قطاع غزة ودورها في تحسين جودة الخدمات الصحية من وجهة نظر الإدارة العليا".

اهتمت هذه الدراسة بالبحث في مقومات تطبيق "سيكس سيجما" في المستشفيات الحكومية من وجهة نظر الإدارة العليا ومدى توافرها في مستشفيات قطاع غزة، وكيف تساهم في تحسين جودة الخدمات الصحية المقدمة، ولإتمام هذه الدراسة تم الاعتماد على استبيان شمل جميع موظفي الإدارة العليا بالمستشفيات الحكومية الواقعه بالقطاع والبالغ عددهم 207 موظفا.

وبعد التحليل توصلت الدراسة إلى مجموعة من النتائج تمثل في الآتي:

- ✓ توافر المستشفيات الحكومية على مختلف المتطلبات الإدارية والبشرية والتقنية والمالية اللازمة لتطبيق "سيكس سيجما".
- ✓ تأكيد الإدارة العليا على استعدادها لتطبيق "سيكس سيجما"، وأن خدمة المرضى هي من أهم أولوياتها.
- ✓ عدم توافر الدعم المالي لاقتناء تقنيات وبرامج تطبيق "سيكس سيجما"، وكذا الاستعانة بخبراء خارجيين للمساعدة على ذلك.

- ✓ تطبيق "سيكس سيجما" له أثر إيجابي على تحسين جودة الخدمات الصحية من وجهة نظر الإدارة العليا المتفائلة.

ومن أهم توصيات هذه الدراسة هي: ضرورة تعزيز المتطلبات الأساسية لتطبيق سيكس سيجما"، وزيادة توعية الموظفين بهذا المفهوم، بالإضافة إلى ضرورة توفير الدعم المالي اللازم لتطبيق هذا النظام في جميع المستشفيات الحكومية.

- الدراسة التاسعة: دراسة (عكار، 2010) بعنوان: "دور الحيوان السداسي في تحسين الأداء الشامل للمستشفى (دراسة في بعض مستشفيات رئاسة صحة محافظة البصرة)".

طرقت هذه الدراسة إلى مدى إمكانية تطبيق منهج "سيكس سيجما" في قطاع المستشفيات بمحافظة البصرة العراقية، بالإضافة إلى معرفة مدى مساهمة هذه المنهجية في تحسين الأداء الصحي، وقد اعتمدت الباحثة على استبيان وزع على مختلف العاملين بمستشفيات محافظة البصرة، وبعد جمع المعلومات وتحليلها إحصائيا تم الخروج بالنتائج الآتية:

- ✓ تدني مستوى الخدمات الصحية والعلاجية في مختلف مستشفيات محافظة البصرة ورداءتها، وافتقارها إلى توفير الحد الأدنى من متطلبات المرضى واحتياجاتهم، مع ضعف نظام الرقابة على الجودة.

✓ أظهرت الدراسة أن تطوير الأداء الشامل للمستشفيات يتطلب الاهتمام بعوامل تطبيق "سيكس سيجما" والمتمثلة في كل من النشاطات المساندة، والتحسين المستمر، والبنية التحتية، والتركيز على الزبون، والتدريب والتأهيل، مع التركيز عليها حسب هذا الترتيب. كما خلصت هذه الدراسة إلى مجموعة من التوصيات تمثلت في ضرورة الإسراع بتطبيق نظام "سيكس سيجما" في قطاع المستشفيات في محافظة البصرة، مع توفير الدعم الكامل من طرف وزارة الصحة، وتوفير البيئة الملائمة، وكذا الاستعانة بالاستشارات الخارجية في مجال الجودة والتدريب.

- الدراسة العاشرة: دراسة (الزهراوي، 2010) بعنوان: "إمكانية تطبيق أسلوب سيجما ستة في نادي ضباط قوى الأمن لمدينة الرياض".

كان هدف هذه الدراسة هو التعرف على مدى إمكانية تطبيق أسلوب "سيكس سيجما" في نادي ضباط قوى الأمن بمدينة الرياض من خلال البحث في ثلاثة محاور أساسية ممثلة في الآتي:

- ✓ تشخيص المتطلبات الضرورية لتطبيق "سيكس سيجما"، ومدى توافرها في النادي.

- ✓ النظر في مدى استعداد مؤسسة نادي ضباط قوى الأمن، وقابليتها لتطبيق "سيكس سيجما".
 - ✓ البحث في معوقات تطبيق "سيكس سيجما" في نادي ضباط قوى الأمن.
- واعتمدت هذه الدراسة على استبيان شمل جميع موظفي نادي ضباط قوى الأمن والبالغ عددهم 350 موظفاً، ومن خلال تحليل البيانات التي تم جمعها خلصت الدراسة إلى التائج الآتية:
- ✓ أن أفراد الدراسة موافقون على متطلبات تطبيق "سيكس سيجما" في نادي قوى الأمن.
 - ✓ أفراد الدراسة موافقون على استعداد نادي ضباط قوى الأمن لتطبيق "سيكس سيجما".
 - ✓ أفراد الدراسة محايدون تجاه معوقات تطبيق "سيكس سيجما" في نادي ضباط قوى الأمن لمدينة الرياض.

ومن أهم الاقتراحات التي أوصت بها هذه الدراسة هي ضرورة تبني أسلوب "سيكس سيجما" كنظام للجودة في نادي ضباط قوى الأمن، مع الاستعانة بخبراء مختصين في تطبيقه، بالإضافة إلى توفير البرامج التدريبية اللازمة لذلك، مع تبني نظام للحوافز وربطه بنجاح تطبيق أسلوب "سيكس سيجما".

➢ الدراسة الحادية عشر: دراسة (عسيري، 2010)، بعنوان: "متطلبات تطبيق أسلوب سيجما ستة لتطوير العمل الإداري بإمارة منطقة عسير".

عالجت هذه الدراسة موضوع مدى توافر إمارة منطقة عسير السعودية كإدارة حكومية على متطلبات تطبيق أسلوب "سيكس سيجما"، ومدى مساهمتها في تطوير العمل الإداري بهذه الإمارة؛ حيث مست هذه الدراسة جميع موظفي وعاملي الإمارة والذين يزاولون عملهم في العام 2009 - 2010، حيث كان عدد أفراد مجتمع الدراسة 1560 موظف. وتم استخدام الحسابات الإحصائية لسحب عينة عشوائية حجمها 320 موظف، وزع عليهم استبيان أعد خصيصاً لجمع البيانات. وبعد معالجة البيانات وتحليلها توصلت الدراسة إلى مجموعة من التائج أهمها: أن الإدارة العليا بإمارة منطقة عسير تسهم بدرجة متوسطة في دعم تطبيق "سيكس سيجما" من حيث توفير الموارد التقنية والمالية والأساليب، كما أن الموظفين بحاجة إلى توفير برامج تدريبية ومدربين مؤهلين لتدريبهم.

أما التوصيات والاقتراحات التي قدمتها الدراسة فهي في مجلملها تحت الإدارة العليا بالإمارة على دعم تطبيق "سيكس سيجما"، وتوفير الإمكانيات المادية والمالية والبشرية

اللازمة لذلك وفق برنامج متدرج، مع إشراك الموظفين وتدريبهم على ذلك، بالإضافة إلى وضع معايير دقيقة لقياس مستوى الأداء ومعالجة الانحرافات الموجودة فيه.

► الدراسة الثانية عشر: دراسة (السلامية، 2007) بعنوان: "إمكانية استخدام سيجما ستة لتحسين الأداء الصحي في المركز العربي العربي (عمان - الأردن)".

سعت هذه الدراسة إلى التعرف على مدى إمكانية تطبيق أسلوب "سيكس سيجما" في مستشفى "المركز العربي العربي" بعمان الأردن وذلك لتحسين الأداء الصحي، وقد ركزت هذه الدراسة على خمسة محاور رئيسة لاستخدام مفهوم "سيكس سيجما" في المستشفى متمثلة في: الالتزام الفعال للإدارة العليا، التدريب، والموارد البشرية، نظم المعلومات، والثقافة التنظيمية، أما تحسين الأداء الصحي للمستشفى فتم تمثيله بعناصرin أساسين هما: تقليل الأخطاء الطبية، وزيادة رضا المرضى، كما تكون مجتمع الدراسة من جميع العاملين في المركز العربي العربي بمختلف فئاتهم الإدارية سواء العليا أو الوسطى والبالغ عددهم خمسة وخمسين (55) موظفا، وقد بلغ عدد الاستبيانات الموزعة خمس وخمسين استبيانا استردت كاملة، كما تم تحليلها باستخدام الأساليب الإحصائية وكانت نتائجها كالتالي:

✓ وجود استعداد لدى الموظفين في المركز العربي العربي لاستخدام مفهوم "سيكس سيجما".

✓ توجد علاقة متوسطة ومحضة بين كل من عناصر الالتزام الفعال للإدارة العليا، واستراتيجيات الموارد البشرية، وتطبيقات نظم المعلومات في المستشفى من جهة وإمكانية تطبيق "سيكس سيجما" من جهة ثانية.

✓ توجد علاقة قوية ومحضة بين سياسات التدريب المتبعة في المستشفى وإمكانية تطبيق "سيكس سيجما".

✓ توجد علاقة قوية ومحضة بين إمكانية تطبيق "سيكس سيجما" في المستشفى من جهة، وتقليل الأخطاء الطبية وزيادة رضا المرضى من جهة ثانية.

2.1.4 الدراسات الأجنبية

من بين الدراسات الأجنبية التي لها علاقة بموضوع الدراسة الحالية:

» الدراسة الأولى: دراسة (Shafer & Moeller, 2012) بعنوان:

"The effects of Six Sigma on corporate performance: An empirical investigation"

"آثار سيسكس سيجما على أداء المؤسسة: دراسة تجريبية".

تطرقت هذه الدراسة إلى محاولة الكشف عن الأثر الذي يحدثه اعتماد وتطبيق "سيكس سيجما" على أداء المؤسسة، حيث لجأ الباحثان إلى إجراء دراسة تجريبية على عينة مكونة من 84 شركة من مختلف القطاعات الاقتصادية بالولايات المتحدة الأمريكية، لكن تشتراك مع بعضها في كونها كلها مؤسسات اعتمدت تطبيق برامج "سيكس سيجما". واعتمد الباحثان على مجموعة من الأدوات الرقابية لضمان صحة النتائج والمقارنات، بالإضافة إلى التركيز على فترة زمنية محددة بـ عشر (10) سنوات فقط مكونة من ثلاثة (3) مراحل وهي: ثلاثة (3) سنوات من نشاط المؤسسة قبل بداية تطبيق "سيكس سيجما"، ثم سنة التطبيق، بالإضافة إلى ست (6) سنوات تالية لتطبيق "سيكس سيجما".

ولدراسة اختبار أثر اعتماد "سيكس سيجما" على أداء الشركات تم استخدام مجموعة من المؤشرات والنسب المتفق عليها في تقييم الأداء مثل: (نسبة أرباح الاستغلال إلى مجموع الأصول، ونسبة الأرباح إلى عدد الموظفين، ونسبة رقم الأعمال إلى مجموع الأصول، ونسبة رقم الأعمال إلى عدد الموظفين وغيرها)، كما تم أيضاً مقارنة أداء هذه الشركات باستخدام معايير مختلفة بما في ذلك الأداء العام للمؤسسة، بالإضافة إلى أداء بعض المحافظ الاستثمارية (Portfolios) المختارة بعناية من هذه الشركات.

وتشير نتائج الاختبار بشكل عام إلى أن اعتماد "سيكس سيجما" كان له أثر إيجابي على مختلف جوانب الأداء لهذه الشركات، وخصوصاً أداء الموظفين، كما لم تبين هذه النتائج أن هناك أثراً على كفاءة تحسين الأصول، وكتتيجةأخيرة أيضاً لم يكن هناك دليل على أن "سيكس سيجما" يؤثر سلباً على أداء هذه الشركات.

► الدراسة الثانية: دراسة (Casselbrant & Wiklund, 2011)عنوان:

"Six Sigma Project Management: Managing Fast Track Projects at IKEA"

"سيكس سيجما لإدارة المشاريع: إدارة المسار السريع للمشروعات في شركة (IKEA)".

حاولت هذه الدراسة وضع نموذج لـ "سيكس سيجما" متخصص في قيادة وتجهيز المشاريع لدى مؤسسة "إيكيا" (IKEA) السويدية، والتي تعتبر من كبرى الشركات العالمية المتخصصة في صناعة وبيع الأثاث المنزلي الجاهز والإكسسوارات وتجهيزات المطابخ ودورات المياه؛ حيث تم التركيز على عمليات معينة ضمن مسار المشروع من بينها مرحلة وضع الخطة وهذا بغرض الاستفادة القصوى من فعالية هذه المشاريع، كما تم تشخيص الوضعية الحالية للشركة في مجال إدارة المشاريع في البداية، ثم وضع المقترنات بعد ذلك. واتبعت هذه الدراسة أسلوب البحث الميداني؛ حيث تم الاعتماد على المقابلات مع القائمين على المشاريع، وكذا أسلوب الاستبيان في جمع البيانات من الموظفين، بالإضافة إلى التقارير والوثائق الداخلية المتعلقة بـ "سيكس سيجما" والمتوفرة لدى الشركة.

وبعد معالجة المعطيات وتحليلها أظهرت نتائج الدراسة الكثير من الأفكار الرائدة في إدارة وتجهيز المشاريع والمبنية على فلسفة "سيكس سيجما"، لكن لم تطبق في الشركة إلى غاية الانتهاء من هذه الدراسة، هذا بالإضافة إلى مشكلة ضعف القدرة على التخطيط والتأنير في حل مشاكل التوزيع وغيرها. وفي الأخير اقتربت الدراسة نموذجاً لتطبيق منهجية "سيكس سيجما" في حل مشاكل إدارة مشاريع الشركة المتعلقة بتسريع العمليات وكيفية التطبيق، والإجراءات اللازمة لذلك.

► الدراسة الثالثة: دراسة (Parast, 2011)عنوان:

"The effect of Six Sigma projects on innovation and firm performance"

"أثر مشاريع سix Sigma على الإبداع وأداء المؤسسة".

بحث هذه الدراسة في موضوع الأثر الناتج عن تطبيق "سيكس سيجما" في المؤسسة على كل من الأداء والإبداع، وخرجت هذه الدراسة بنتيجة مفادها أن استخدامات برامج "سيكس سيجما" كانت تهدف في مجملها إلى تحسين عمليات المؤسسة من خلال الحد من التباين والاختلافات في هذه العمليات، مع التركيز على وجهة نظر الزبائن من خلال ترجمة العناصر الحرجة للجودة في مشاريع التحسين، كما تسمح مشاريع "سيكس سيجما" للمؤسسة أيضاً بالتحكم في الأداء من خلال التركيز المزدوج على كل من الكفاءة (الاستغلال)، والإبداع (اكتشاف حلول جديدة).

لكن من خلال مراجعة الأدبيات المتعلقة بكل من "سيكس سيجما" و"إدارة العمليات" (حسب هذه الدراسة) تبين أن "سيكس سيجما" مفيدة فقط للشركات التي تعمل في بيئة مستقرة، وبالتالي لا تعتبر فعالة جداً في محيط عمل متغير باستمرار، مما قد يحد من قدرة الشركة على التغيير الجذري أو الراديكالي، ويضطرها لمتابعة المسار التكنولوجي الحالي، أما من ناحية مفهوم الزبائن فإنها تركز فقط على احتياجات الزبائن الحاليين، وبالتالي قدرتها على تلبية احتياجات الزبائن المستقبليين أو المحتملين تعتبر محدودة نوعاً ما. ورغم ذلك لا تنفي هذه الدراسة في النهاية إمكانية الاستفادة من برامج "سيكس سيجما" وتطبيقاتها لكن بحذر، مع إمكانية تطوير آليات جديدة لمعالجة مشكلة ابتكار المنتجات ونمط التغيير في قاعدة الزبائن والبيئة.

➢ الدراسة الرابعة: دراسة (Nonthaleerak & Hendry, 2008) بعنوان:

"Exploring the six sigma phenomenon using multiple case study evidence"

"دراسة استكشافية لظاهرة سيكس سيجما مع الاستدلال بدراسات حالات مختلفة"

تستكشف هذه الدراسة أهم نقاط الضعف التي يمكن أن تتعري منها تطبيق سيكس سيجما في المؤسسة، والتي تستدعي التصحيح إن وجدت، وكذا أهم نقاط الاختلاف الموجودة في منهجة تطبيق سيكس سيجما في كل من المؤسسات الصناعية ومؤسسات الخدمات، بالإضافة إلى تحديد عناصر النجاح الحرجة لتطبيق سيكس سيجما.

واعتمدت هذه الدراسة على مقابلات شملت 43 فرد من الممتهنين لمشاريع سيكس سيجما في مختلف المستويات التنظيمية من تسع (9) مؤسسات مختلفة، وبيّنت النتائج ما يلي:

أن أهم نقاط الضعف في تطبيق منهجة سيكس سيجما تتعلق بمرحلة التعريف والرقابة، حيث يجب التأكد من أن معايير اختيار المشاريع تتماشى مع أهداف الشركة طويلة الأجل، كما أن أدوات السلطة المستخدمة في مرحلة الرقابة غير كافية للحفاظ على نتائج التحسين.

وبخصوص الفرق بين تطبيق سيكس سيجما في مختلف القطاعات؛ فتبين النتائج أن معظم المستجيبين يؤكدون أن تطبيق سيكس سيجما في قطاع الخدمات يمكن أن يخلق نوعاً من الخوف من أدوات سيكس سيجما التقنية والإحصائية عكس قطاع الصناعة، ومن ثم يعتبر من الأفضل لو تم تعديل بعض الأدوات والتنيات أو تكييفها بما يتماشى مع قطاع الخدمات. أما بخصوص معايير النجاح فاقتصرت النتائج على أنه من الأفضل أن يكون عمل الأحزمة السوداء بدوام جزئي في المؤسسات الصغيرة بدلاً من الدوام الكلي، كما ينبغي أن

يكون بطل المشروع هو مالك العملية باعتباره هو المسؤول المباشر عن هذه الأخيرة، بالإضافة إلى دعم أعضاء الفريق بأفراد من الجانب التقني.

► الدراسة الخامسة: دراسة (Rodriguez, 2008) بعنوان:

"A Framework to Align Strategy, Improvement Performance, and Customer Satisfaction using an Integration of Six Sigma and Balanced Scorecard"

"إطار عام لمحاذاة الإستراتيجية، وتحسين الأداء، وإرضاء الزبائن باستخدام نموذج متكمال بين كل من سيسكس سيجما وبطاقة الأداء المتوازن".

تحقق هذه الدراسة في إمكانية تطوير وتنفيذ وتقييم منهج إداري يسعى إلى الموافقة بين الإستراتيجية، وتحسين الأداء، وتلبية رغبات الزبائن من أجل خلق قيمة لأي مؤسسة عن طريق الدمج بين منهجي "سيكس سيجما" و"بطاقة الأداء المتوازن"، ليعطي في النهاية نموذج "سيكس سيجما للأداء" (Six Sigma Scorecard) ويرمز له اختصاراً بـ (SSS)، كما أجريت الدراسة التطبيقية على مؤسسة أمريكية ناشطة في قطاع الخدمات تسمى "Z" والتي وفرت للبحث فرصة تقييم أثر النموذج المقترن (SSS) على الإنتاجية (تم قياس هذه الأخيرة من خلال ثلاث مؤشرات وهي: زمن الدورة، ومقدرة العملية، وعدد الأخطاء).

كما أجريت هذه الدراسة على ثلاث مراحل وهي: تصميم النموذج، وجمع البيانات، ثم استخلاص النتائج، وفي الأخير مكتن من وصف العلاقة بين "سيكس سيجما" و"بطاقة الأداء المتوازن"، كما بينت النتائج أن النموذج المقترن يسمح بتحديد مشاريع تحسين الأداء والتي تسهم في وضع الإستراتيجية التنظيمية وتنفيذها، وتوفير التغذية العكسية لجميع المستويات الإستراتيجية منها والوظيفية، كما أن تطبيق النموذج المقترن في المؤسسة "Z" ساعد على تخفيض الوقت في زمن دورة العمل بـ 40%， وحقق زيادة في مقدرة العملية بـ 500%， وساعد على تخفيض ما يقدر بنسبة 65% من الأنشطة التي لا تضيف قيمة للمؤسسة، كما بينت مؤشرات بطاقة الأداء المتوازن أيضاً أن هناك تحسن خاصة من الناحية المالية؛ حيث كانت معدلات نمو الاستثمارات تتراوح ما بين 30% إلى 42% وهو مطابق تماماً لما كان متوقعاً مع نهاية تطبيق نموذج (SSS).

وفي الأخير أكدت هذه الدراسة على الحاجة إلى مثل هذه الأبحاث والدراسات خصوصاً منها ما يهدف إلى الجمع بين مختلف النماذج والتوجهات الإستراتيجية الحديثة لمضاعفة النتائج.

► الدراسة السادسة: دراسة (Anand, 2006) بعنوان:

"Continuous Improvement and Operations strategy: Focus on Six Sigma Programs"

"تحسين المستمر وإستراتيجية العمليات: التركيز على برامج سิกس سيجما".

يتمثل الهدف الرئيسي من هذه الدراسة في تحديد دور برنامج "سيكس سيجما" في تطوير وتفعيل التحسين المستمر من خلال التركيز على ثلاثة مجالات أساسية وهي: مكانة "سيكس سيجما" ضمن حركة تطور برامج التحسين المستمر، والبنية التحتية على مستوى المؤسسة والتي تعتبر ضرورية لإضفاء الطابع المؤسسي لـ "سيكس سيجما"، وأخيراً أهم التطبيقات والممارسات المستخدمة في مشاريع "سيكس سيجما" لتحسين العمليات.

طرق الجزء الأول من الدراسة إلى موضوع ظهور النماذج الحديثة لبرامج التحسين المستمر وتطورها ومن بينها برنامج "سيكس سيجما" كنموذج قائم بذاته، مع توضيح الاختلافات الموجودة بينه وبين البرامج السابقة للتحسين المستمر من حيث الهيكل العام وفرق المشاريع، والأهداف، وغيرها.

وفي الجزء الثاني تم التطرق إلى قائمة من العناصر التي تعتبر ضرورية لتحديد البنية التحتية والتنظيمية للتحسين المستمر بصفة عامة، وكيف قامت الشركات المطبقة لـ "سيكس سيجما" بتغطية هذه العناصر، واعتمد في ذلك على الملاحظات التجريبية وبعض المقابلات مع مجموعة من المسيرين لخمس شركات طبقت برامج "سيكس سيجما" للتحسين المستمر، وكانت النتائج متباعدة فيما يخص هذا المحور؛ حيث أن من بين هذه الشركات من استوفت جميع هذه العناصر التي تعتبرها هذه الدراسة أنها باللغة الأهمية، ومنها من استغنت عن بعضها.

أما الجزء الثالث فقد تناول موضوع كيفية صناعة المعرفة ضمن الأنشطة المستخدمة في مشاريع "سيكس سيجما" للتحسين المستمر، وتم جمع بيانات هذا العنصر من 92 مشروع لـ "سيكس سيجما"، وتحليلها باستخدام تحليل الانحدار الهرمي، وأكملت النتائج المتوصل إليها أن الفرضيات المتعلقة بخلق المعرفة ضمن مشاريع "سيكس سيجما" تعتبر صحيحة.

وهكذا فإن المحاور الثلاثة السابقة توفر حسب هذه الدراسة نظرة ثاقبة عن مكانة "سيكس سيجما" ضمن حركة تطور برامج التحسين المستمر، والممارسات التطبيقية لها.

► الدراسة السابعة: دراسة (Cheng, 2006) بعنوان:

"An Empirical Study of Exploring the Relationship between Balanced Scorecard and Six Sigma Programs"

"دراسة تطبيقية لاستكشاف العلاقة بين بطاقة الأداء المتوازن وبرامج سิกس سيجما". قامت هذه الدراسة بتسليط الضوء على العلاقة الموجودة بين "بطاقة الأداء المتوازن" و"برامج سิกس سيجما"، مع الإشارة إلى أهم القضايا المتعلقة بتطبيق بطاقة الأداء المتوازن (BSC)، كما اعتمدت هذه الدراسة في تصميم وتوجيه الاستبيان على كل من "طريقة دلفي" (Analytical Hierarchy process)، و"عملية التحليل الهرمي" (Delphi Method)، ولتطبيقها على أرض الواقع تم اختيار سبع (7) شركات معروفة في تايوان بخبرتها وتجربتها في تطبيق كل من "سيكس سيجما" و"بطاقة الأداء المتوازن"، ووزع عليها هذا الاستبيان.

وبعد جمع البيانات وتحليلها بينت النتائج أن تجربة برامج "سيكس سيجما" تساعده على تفعيل طريقة بطاقة الأداء المتوازن، بينما كان متغير عدد سنوات الخبرة في تنفيذ "سيكس سيجما" ليس له أي تأثير معنوي في ذلك. وفي الأخير قدمت هذه الدراسة مجموعة من المعايير الحرجة التي يمكن اعتبارها بمثابة مرجع مفید في وضع خطة عمل لتبني بطاقة الأداء المتوازن.

► الدراسة الثامنة: دراسة (Kwak & Anbari, 2006) بعنوان:

"Benefits, obstacles, and future of six sigma approach"

"فوائد، معوقات، ومستقبل منهج سيكس سيجما"

سعت هذه الدراسة إلى إظهار أهمية معرفة كل من المميزات الرئيسية لمنهج سيكس سيجما، وأهم العقبات التي تواجه المؤسسات التي تعمل على تطبيقها؛ حتى تتمكن من دعم أفضل الاستراتيجيات لديها، وزيادة احتياجاتها من حيث التدريب والتوجيه.

وخلصت هذه الدراسة إلى أن سيكس سيجما كمدخل لتحسين الأداء يقوم على جانبين هما: الجانب الإحصائي، والجانب الإداري والتنظيمي، وأن تطبيق هذا المدخل يعتمد على مناهج مضبوطة خصيصاً لذلك والمتمثلة في منهجية التحسين (DMAIC)، ومنهجية التصميم (DFSS)، ثم بينت هذه الدراسة أهم الفوائد التي يمكن تحقيقها إذا ما تم تطبيقها بنجاح، مدرومة ذلك ببعض الأمثلة والحقائق والأرقام من واقع المؤسسات وفي مختلف القطاعات الاقتصادية (الإنتاجية، المالية، الرعاية الصحية، قطاع البناء والأشغال، والبحوث والتطوير).

أما فيما يتعلق بمتطلبات تطبيق سيكس سيجما بنجاح في المؤسسات بمختلف قطاعاتها، فلخصتها الدراسة في أربعة عناصر وهي: التزام الإدارة بتطبيق سيكس سيجما

ومساهمتها في ذلك، توفر مهارات اختيار المشاريع وإدارتها ومراقبتها، تقبل وتشجيع ثقافة التغيير، والتدريب والتعليم المستمر.

وفي الأخير خلصت هذه الدراسة إلى وجوب مراعاة كل من الجانب الاستراتيجي، وثقافة المؤسسة، ومسألة التكوين والتعليم عند استخدام سيسكس سيجما باعتبارها عناصر حساسة قد تمثل أهم تحديات تطبيقها.

➢ الدراسة التاسعة: دراسة (Adeyemi, 2005) بعنوان:

"An Analysis of Six Sigma at Small Vs. Large Manufacturing Companies"

"تحليل لـ "سيكس سيجما" في الشركات الصغيرة مقارنة مع شركات التصنيع الكبرى". كان هدف هذه الدراسة هو البحث في فوائد تطبيق "سيكس سيجما" في الشركات الصناعية الصغيرة ومقارنتها مع الشركات الكبيرة لاستبعاد عنصر التكلفة المرتبط بالتدريب والوقت والعدد الكبير من الموظفين المهنئين للجودة، وركزت الدراسة على خمس شركات كبيرة رائدة في تطبيق سيسكس سيجما وهي "موتورولا" (Motorola)، و"هاني ويل" (Honeywell)، و"جنرال إلكتريك" (GE)، و"كاتريبلر" (Caterpillar)، و"فورد" (Ford)، وكيف تمكنت هذه الشركات من تعظيم عائداتها عن طريق استخدام منهجية "سيكس سيجما"، ثم مقارنة ذلك مع مجموعة من الشركات الصغيرة العاملة في كل من مقاطعة "بتسبورغ" و"بنسلفانيا" الأمريكية وعددتها 24 شركة، كما تم الاعتماد على الاستبيان في جمع المعلومات من الموظفين في الشركات المعنية.

وفي النهاية خلصت الدراسة إلى أن أهم فوائد تطبيق "سيكس سيجما" في الشركات الصغيرة هي نفسها في الشركات الكبيرة والمتمثلة في: تحقيق رضا الزبائن، والرضا الوظيفي، وزيادة الربحية، كما أن هناك ثلاثة تحديات أساسية تواجه تطبيق "سيكس سيجما" في الشركات الصغيرة وهي: دعم الإدارة العليا، وتكليف تطبيق "سيكس سيجما"، والخوف من التغيير الثقافي للشركة.

➢ الدراسة العاشرة: دراسة (Antony & Banuelas, 2002) بعنوان:

"Key ingredients for the effective implementation of six sigma program "

"المطلبات الرئيسية للتطبيق الفعال لبرنامج سيسكس سيجما".

سعت هذه الدراسة إلى البحث عن العناصر المهمة والضرورية لإنجاح عملية تطبيق "سيكس سيجما" في المؤسسات الصناعية والخدمية في بريطانيا والمتمثلة حسب نظر الباحثين في: دعم والتزام الإدارة العليا، والتغيير الثقافي، والبنية التحتية التنظيمية، وتدريب

الأفراد، ومهارات إدارة المشاريع، ومهارات اختيار المشاريع وترتيب الأولويات، والإللام بمنهجية وتقنيات وأدوات سيسكس سيجما، وربط مشاريع سيسكس سيجما بإستراتيجية المؤسسة، وربط مشاريع سيسكس سيجما بالبيان والموارد البشرية والموردين. كما يتمثل المتغير التابع في: "تطبيق سيسكس سيجما" في المؤسسات الصناعية والخدمية، وخلصت نتائج هذه الدراسة إلى أن هذه العوامل لها دور أساسي ومهم في إنجاح عملية تطبيق "سيكس سيجما"، وإن التقصير فيها لا يضمن تحقيق الفوائد المرجوة منها، وربما قد يؤدي إلى حدوث مشاكل مستقبلية.

2.4. ميزة الدراسة الحالية

يتم إظهار ميزة الدراسة الحالية من خلال مناقشة الدراسات السابقة، ومدى استفادة الدراسة الحالية منها، مع ذكر أهم المعالم التي تميز البناء الهيكلي لهذه الدراسة.

1.2.4. موقع الدراسة الحالية من الدراسات السابقة

يمكن القول عن الدراسات المعروضة سابقاً أنها في مجملها تطرقت إلى موضوع "سيكس سيجما" بوصفه مدخلاً لتحسين الأداء، سواء ما أجري منها في الوطن العربي، أو ما أجرى في باقي دول العالم المختلفة، وسواء ما تعلق منها بقطاع الخدمات أو ما تعلق بقطاع الصناعة، وتنوعت أيضاً من حيث مناهج وأساليب البحث، فمن الدراسات من سلكت المنهج الوصفي والبعض الآخر منهج دراسة الحالة، كما تتنوع طرق جمع البيانات فيها أيضاً حيث استخدم بعضها أسلوب الاستبيان كأداة لجمع البيانات بالإضافة إلى المقابلات الشخصية، ومنها من اعتمد على المعطيات المتوفرة لدى المؤسسة وتحليلها باستخدام الأدوات والتقنيات الإحصائية.

لكن الملاحظة العامة على البحوث والدراسات العربية في مجال "سيكس سيجما" أنها قليلة نوعاً ما، كما يمكن القول عنها أنها مازالت في مرحلة التعرف والاستكشاف، ناهيك عن مجال تطبيقات هذه المبادرة والتدريب عليها في العالم العربي فهي مازالت ضعيفة جداً بالمقارنة مع نظيراتها من الدراسات والبحوث والتطبيقات الموجودة في العالم الغربي؛ والتي يمكن القول عنها أنها قطعت أشواطاً معتبرة في ذلك، وأدخلت على هذه المبادرة تعديلات وتحديثات كبيرة مسيرة للتطورات الحاصلة في عالم الأعمال.

والدراسة الحالية ستبحث في هذا المفهوم نفسه؛ حيث سيستفيد الباحث من هذه الدراسات من جوانب عدة سواء ما تعلق منها بإثراء الجانب النظري، أو من ناحية التعرف على أهداف كل دراسة والنتائج المتوصل إليها، والاسترشاد بمناهجها في تصميم البحث وجمع البيانات.

أما ما يميز هذه الدراسة عن غيرها من الدراسات السابقة المذكورة هو كونها تبحث في إمكانية تطبيق مبادرات سيكس سيجما للتحسين الشامل من أداء المؤسسة بمختلف جوانبه (الجانب المالي، وجانب الزبائن، والعمليات، وجانب النمو والتعلم) ومعرفة الأثر الناتج عن

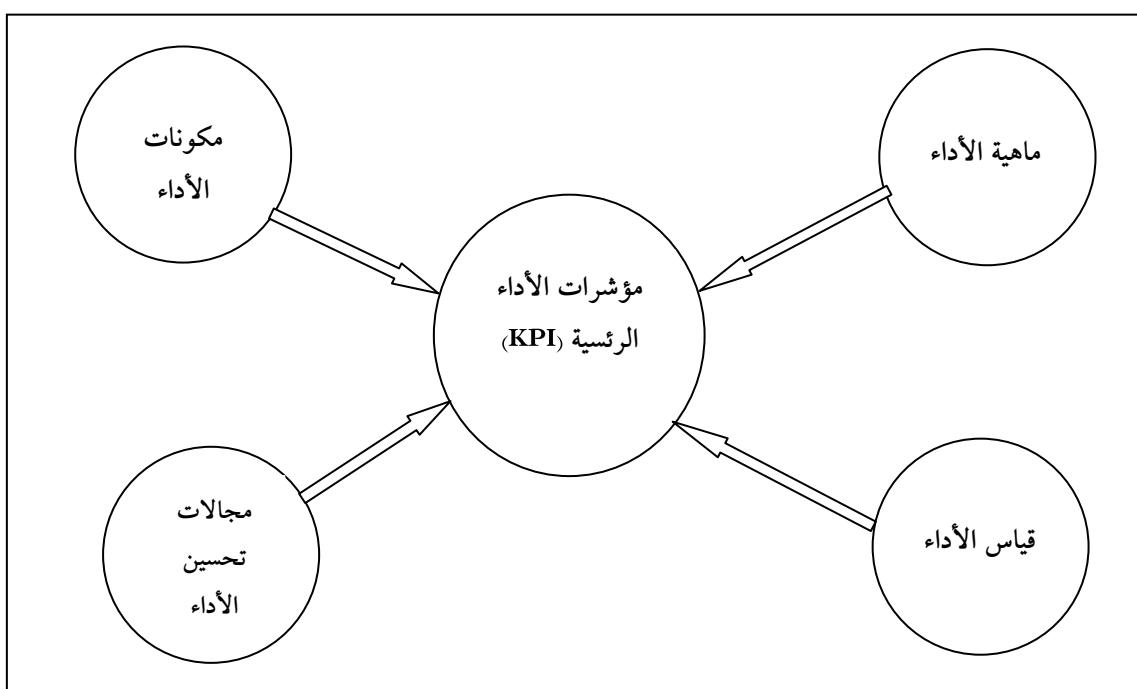
ذلك، فهي تشتراك مع الكثير من الدراسات في استكشاف عوامل نجاح تطبيق سيسكس سيجما ومدى توفرها في المؤسسات، وتميز بكونها حاولت بناء مفاهيم جديدة لكل من سيسكس سيجما كفلسفة، والأداء كمصطلح إداري، بالإضافة إلى دراسة الأثر المترتب عن توفر عوامل نجاح سيسكس سيجما في المؤسسة على الأداء الشامل بمختلف جوانبه دون الاقتصار على جانب كالجانب المالي أو جانب العمليات فقط.

كما أن اختلاف مجال التطبيق والحدود المكانية والزمنية للدراسة يمكن عدتها أحد أوجه اختلاف هذه الدراسة عن الدراسات السابقة، فضلاً عن كون هذه الدراسة تتناول موضوعاً حديثاً نسبياً في مجال تحسين الأداء على مستوى الجزائر وهو ما يعد إضافة جديرة بالاهتمام.

2.2.4. مخطط الدراسة

اعتمدت هذه الدراسة على مفهوم الأداء، ومكوناته، و المجالات تحسينه كمتغير تابع ممثلاً في مؤشرات الأداء الرئيسية⁽¹⁾ (KPI). والشكل رقم (1.4) يوضح ذلك.

شكل رقم (1.4) : المتغير التابع للدراسة

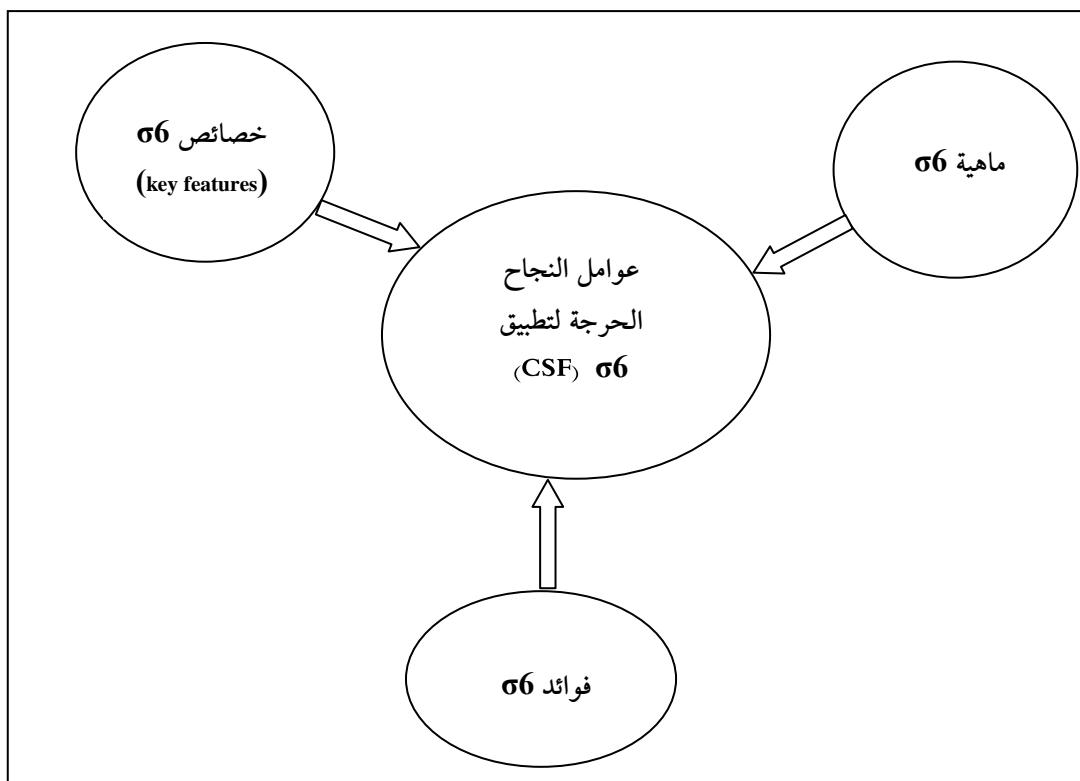


المصدر: من إعداد الطالب

¹ - KPI: Key Performance Indicators

أما بخصوص المتغير المستقل فتم الاعتماد على عوامل النجاح الحاسمة⁽¹⁾ (CSF) لتطبيق سيسجما في المؤسسة، وهذا من خلال الاعتماد أيضاً على مفاهيم سيسجما وأهم مميزاتها كما هو موضح في الشكل رقم (2.4).

شكل رقم (2.4): المتغير المستقل للدراسة

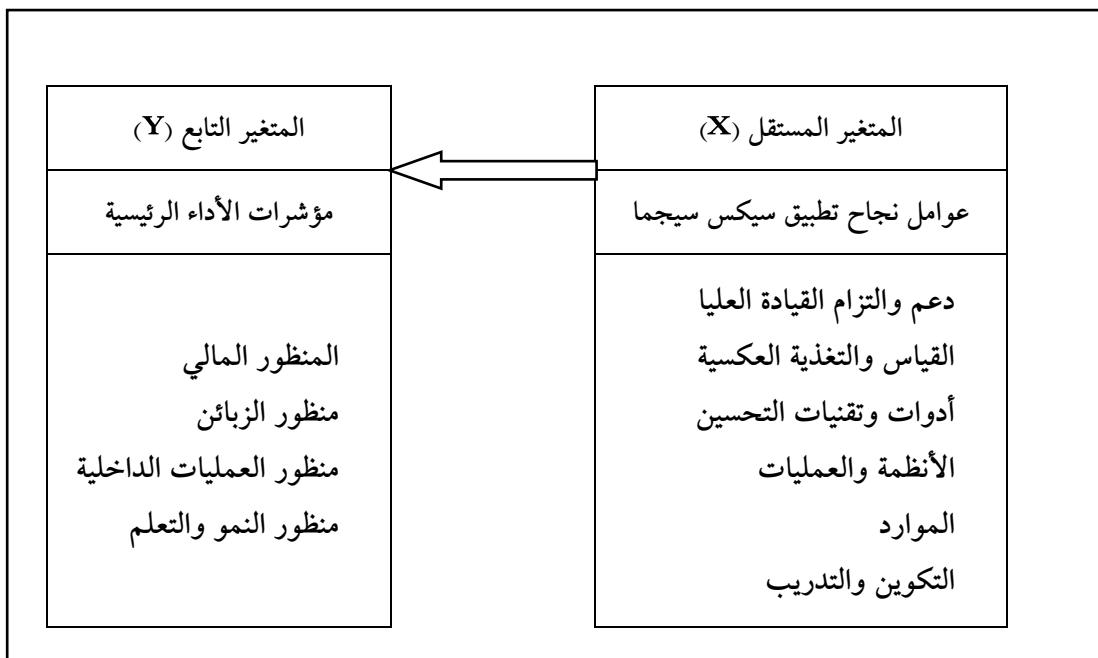


المصدر: من إعداد الطالب

¹ - CSF: Critical Success Factors

وأما فيما يتعلق بالبناء الهيكلية للدراسة فتم تمثيله بالمخطط المبين في الشكل رقم (3.4) والذي يوضح العلاقة بين المتغيرين ويسعى إلى اختبارها، ومن خلال هذا المخطط تم اشتقاق أسئلة البحث.

الشكل رقم (3.4): المخطط الافتراضي للدراسة



المصدر: من إعداد الطالب

ويمثل المتغير المستقل بعوامل النجاح الحرجة في تطبيق سيكس سيجما بالمؤسسة والمتمثلة في كل من (دعم والتزام الإدارة العليا، القياس والتغذية العكssية، أدوات وتقنيات التحسين، الأنظمة والعمليات، تحصيص الموارد الضرورية، والتكوين والتدريب)، أما المتغير التابع فتم اختيار مؤشرات الأداء الرئيسية والتي تعطي الجوانب الأربع لأداء المؤسسة (الجانب المالي، العلاقات مع الزبائن، العمليات الداخلية، والنمو والتعلم).

خلاصة

مكنت الدراسة المرجعية من الإطلاع على أهم الدراسات والأبحاث التي تطرقـت لموضوع سิกس سيجما وتطبيقاته بشكل عام، والتعرف على أهم النتائج التي توصلـت إليها تلك الدراسـات، والبناء عليها في إجراء هذا البحث والإجابة على إشكالياته.

واستناداً إلى ما سبق، تم الأخذ بمتغيرين أساسيين عند صياغة نموذج الدراسة ممثلـين بـ: مؤشرات الأداء الرئيسية بصفتها متغيراً تابعاً، وعوامل النجاح الحرجـة لتطبيق سـيكـس سيـجما بـصفتها متغيراً مستقلاً للدراسة. واختبار طبيعة الأثر والعلاقة بين هـذـين المتـغيرـين هو ما سيـتم التـطرقـ له في الفـصلـ الخامسـ.

الفصل الخامس: دراسة تطبيقية على عينة من المؤسسات الاقتصادية الجزائرية

1.5. طريقة الدراسة وإجراءات البحث

2.5. تحليل خصائص مجتمع وعينة الدراسة

3.5. اختبار فرضيات الدراسة

"أعتقد أن من أبسط القواعد في عالم الأعمال هو أن تبدأ دائمًا بالأسهل، بعدها تستطيع أن تتحقق مزيدًا من التقدم" مارك زوكربيرج "Mark Zuckerberg". مؤسس الفايسبوك.

تمهيد

معظم الدراسات التي تطرقت لموضوع سيسكس سيجما إنما هي في الواقع بحوث لقياس نتائج تطبيق سيسكس سيجما أو آثارها على متغيرات أخرى كالأداء والربحية وغيرها، لكن في الجزائر لم يتم الوصول إلى تلك المرحلة بعد، لذا ينبغي مراعاة خصوصية هذه الدراسة من هذه الناحية.

ولقد حرصت هذه الدراسة على معالجة جل المتغيرات التي تعتبر ضرورية في هذا المجال، حيث تمأخذ كل من عوامل النجاح الحرجة لتطبيق سيسكس سيجما كمتغير مستقل، ومؤشرات الأداء الرئيسية كمتغير تابع؛ وهذا بعد مراجعة الدراسات السابقة والمنشورة في هذا الموضوع، ومحاولة الاستفادة منها فيما يتعلق بصياغة عبارات كل متغير، ومحاولة تكييفها بما يتماشى مع هذه الدراسة.

1.5. طريقة الدراسة وإجراءات البحث

تعتبر طريقة الدراسة وإجراءات البحث المتبعة عنصراً رئيسياً يتم من خلاله إسقاط الجانب النظري على أرض الواقع، ومن خلالها يتم جمع البيانات المطلوبة، وإجراء التحليل الإحصائي، واختبار فرضيات البحث للتوصل إلىنتائج التي سيتم تفسيرها على ضوء أدبيات الموضوع.

1.1.5. أداة الدراسة

على ضوء إشكالية البحث وفرضياته، وبالاعتماد على الدراسات السابقة في هذا الموضوع؛ تم اختيار أسلوب الاستبيان كأداة لجمع البيانات الضرورية باعتبارها الأكثر ملاءمة لهذا النوع من الدراسات.

وبعد الأخذ برأي المحكمين تم صياغة الاستبيان في شكله النهائي (الملحق رقم (2))، حيث تم تقسيم هذا الاستبيان إلى قسمين:

- القسم الأول: خاص بالبيانات العامة لأفراد عينة الدراسة ويكون من ثمان(8) فقرات.
- القسم الثاني: يستطيع أراء أفراد عينة الدراسة حول موضوع البحث، وهو بدوره يتكون من جزئين.

✓ الجزء الأول: خاص بعوامل النجاح الحرجة (الحاصلة) لتطبيق سيسكس سيجما والتي تمثل المتغيرات المستقلة، ويحتوي على ستة (6) محاور كالتالي:

المحور الأول (x₁): عامل "دعم والتزام الإدارة العليا" ويكون من خمس (5) فقرات .(x_{11-x15})

المحور الثاني (x₂): عامل "القياس والتغذية العكسية" ويكون هذا المحور من أربع (4) فقرات (x_{21-x24}).

المحور الثالث (x₃): عامل "أدوات وتقنيات التحسين" ويكون هذا المحور من فقرتين .(x_{31-x32})

المحور الرابع (x₄): عامل "الأنظمة والعمليات" ويكون هذا المحور من أربع (4) فقرات (x_{41-x44}).

المحور الخامس (x₅): عامل "الموارد" ويكون من ثلاث (3) فقرات (x_{51-x53}).

المحور السادس (x_6): عامل "التكوين و التدريب" ويكون هذا المحور من أربع (4) فقرات ($y_{61}-y_{64}$).
 ✓ الجزء الثاني: خاص بمؤشرات الأداء الرئيسية ويحتوي على أربعة (4) محاور كالتالي:
 المحور الأول (y_1): " المنظور المالي " ويكون من ست (6) فقرات ($y_{11}-y_{16}$).
 المحور الثاني (y_2): " منظور العلاقة مع الزبائن " ويكون من سبع (7) فقرات ($y_{21}-y_{27}$).
 المحور الثالث (y_3): " منظور العمليات الداخلية " ويكون هذا المحور من خمس (5) فقرات ($y_{31}-y_{35}$).

المحور الرابع (y_4): " منظور النمو والتعلم " ويكون من عشر (10) فقرات ($y_{41}-y_{410}$).
 وفيما يخص القسم الثاني من الاستبيان فقد كانت الإجابة فيه عن الأسئلة ضمن خمسة (5) مستويات على مقياس ليكرت⁽¹⁾ (Likert Scale) كما هو موضح في الجدول رقم (1.5)، نظراً لكون مقياس ليكرت من أكثر المقاييس انتشاراً في الأبحاث العلمية، ولسهولة استخدامه وتعبيته من طرف مفردات مجتمع البحث، ثم سهولة تفريغ بيانات الاستبيان وتحليلها.

جدول رقم (1.5): المقياس المستخدم في استبيان الدراسة

الدرجة	1	2	3	4	5	الاستجابة موافق بشدة
المصدر: من إعداد الطالب						

كما تحديد الحدود الدنيا والعليا لمقياس ليكرت الخماسي كالتالي:

$$\text{المدى} = \text{طول الفئة}/\text{عدد البدائل}$$

$$\text{طول الفئة} = \text{الحد الأعلى} - \text{الحد الأدنى}$$

$$\text{إذاً: طول الفئة} = 5 - 1 = 4$$

$$\text{عدد البدائل هو: } 5$$

$$\text{ومن ثم المدى} = 0.8 = 5/4$$

¹ رنسيس ليكرت "Rensis Likert" (1903-1981): عالم نفس واجتماعي أمريكي تحصل على شهادة الدكتوراه من جامعة ميشيغان عام 1932م، وقد بدأت إهتماماته البحثية في موضوع علم النفس الاجتماعي خلال مرحلة البكالوريوس، وتبليورت الفكرة الأساسية لمقياس ليكرت خلال مقال علمي له نشر عام 1932م.

- ✓ إذا تراوحت قيمة المتوسط الحسابي المرجح لدرجة الموافقة حول أي عبارة من عبارات الاستبيان ما بين [1.8 - 2.1] فإن هذا يعني أن درجة الموافقة تمثل "غير موافق بشدة".
 - ✓ إذا تراوحت قيمة المتوسط الحسابي المرجح لدرجة الموافقة حول أي عبارة من عبارات الاستبيان ما بين [2.6 - 1.8] فإن هذا يعني أن درجة الموافقة تمثل "غير موافق".
 - ✓ إذا تراوحت قيمة المتوسط الحسابي المرجح لدرجة الموافقة حول أي عبارة من عبارات الاستبيان ما بين [2.6 - 3.4] فإن هذا يعني أن درجة الموافقة تمثل "محايد".
 - ✓ إذا تراوحت قيمة المتوسط الحسابي المرجح لدرجة الموافقة حول أي عبارة من عبارات الاستبيان ما بين [3.4 - 4.2] فإن هذا يعني أن درجة الموافقة تمثل "موافق".
 - ✓ إذا تراوحت قيمة المتوسط الحسابي المرجح لدرجة الموافقة حول أي عبارة من عبارات الاستبيان ما بين [4.2 - 5] فإن هذا يعني أن درجة الموافقة تمثل "موافق بشدة".
- أما بخصوص عبارات الاستبيان فقد تم صياغتها صياغة إيجابية حتى تسهل عملية تفريغ إجاباتها، وإعطائها الأوزان الصحيحة، ومن ثم تسهيل عملية التحليل.

2.1.5. صدق وثبات أداة الدراسة

يقصد بصدق وثبات أداة الدراسة؛ التأكد من أن الاستبيان المستخدم سوف يقيس فعلاً ما أُعدّ لقياسه. ويتم اختبار صدق وثبات الأداة فيما يلي:

1.2.1.5. صدق أداة الدراسة

تم عرض أداة الدراسة في شكلها الأولى على مجموعة من المحكمين في مجال الاختصاص (الملحق رقم 1)، حيث قاموا بتقديم أرائهم مع اقتراح ما يرون أنه ضروري من حذف، أو تعديل، أو إضافة بخصوص شمول فقرات الاستبيان لكل العناصر التي يجب أن تدخل في التحليل، ومدى ملاءمة العبارات لقياس ما وضعت لقياسه، وكذا وضوح صياغة تلك العبارات، و المناسبتها للمحور الذي تنتهي إليه، وكفاية العبارات لتغطية كل محور من محاور متغيرات الدراسة. وقد تمت الاستجابة لأراء المحكمين، وإجراء ما يلزم في ضوء المقترنات المقدمة، وبذلك خرج الاستبيان في صورته النهائية (الملحق رقم 2).

2.2.1.5 صدق المقياس

يتم الحكم على صدق المقياس من ناحيتين، أولهما صدق الاتساق الداخلي، وثانيهما الاتساق البنائي.

➤ صدق الاتساق الداخلي (Internal Validity): يقصد بالاتساق الداخلي مدى اتساق كل فقرة من فقرات الاستبيان مع المحور الذي تنتمي إليه هذه الفقرة. ويختبر قياس الاتساق الداخلي للاستبيان من خلال حساب معاملات الارتباط بين كل فقرة والدرجة الكلية للمحور التابع له، فإذا كانت القيمة الاحتمالية (Sig.) المقابلة لمعامل الارتباط أقل من مستوى المعنوية المطبق (0.05)، فهذا يعني أنها دالة إحصائية.

جدول رقم (5.2): معامل الارتباط بين كل فقرة من فقرات محور "دعم والتزام الإدارة العليا" والدرجة الكلية للمحور

الرقم	الفقرة	القيمة الاحتمالية للاترتباط	معامل بيرسون (Sig.)
1	إدارة المؤسسة تدعم تطبيق الأفكار الحديثة في التسيير	0.729	0.000**
2	إدارة المؤسسة تشرف على تطبيق مراقبة الجودة	0.828	0.000**
3	مراقبة الجودة والتحسين المستمر للأداء تمثل أهداف واضحة لدى إدارة المؤسسة	0.831	0.000**
4	إدارة المؤسسة حريصة على جودة الخدمات المقدمة إلى الزبائن	0.751	0.000**
5	وظيفة مراقبة الجودة في المؤسسة يقوم بها قسم خاص	0.697	0.000**

المصدر: من إعداد الطالب بناءً على مخرجات نظام SPSS

يوضح الجدول رقم (2.5) معاملات الارتباط بين كل فقرة من فقرات محور "دعم والتزام الإدارة العليا" والدرجة الكلية للمحور، والذي يظهر أن معاملات الارتباط المبينة دالة عند مستوى معنوية $\leq 0.05^a$ ، ومن ثم فإن هذا المحور يعتبر صادقاً في قياس ما وضع لأجله.

جدول رقم (5.3): معامل الارتباط بين كل فقرة من فقرات محور "القياس والتغذية العكسية" والدرجة الكلية للمحور

الرقم	الفقرة	معامل بيرسون لارتباط	القيمة الاحتمالية (Sig.)
1	توفر المؤسسة على نظام لمتابعة ومراجعة متطلبات واهتمامات الزبائن	0.837	0.000**
2	يتم على مستوى المؤسسة قياس ومتابعة مستويات رضا الزبائن	0.852	0.000**
3	يتم على مستوى المؤسسة إجراء القياسات الداخلية (مثل تكاليف الجودة، معدلات الأخطاء، وعدد الوحدات المعيبة) من أجل متابعة ومراقبة تحسين الجودة	0.753	0.000**
4	يتم على مستوى المؤسسة الاستماع إلى اقتراحات الموظفين وأخذها بعين الاعتبار	0.762	0.000**

المصدر: من إعداد الطالب بناءً على مخرجات نظام SPSS

يوضح الجدول رقم (3.5) معاملات الارتباط بين كل فقرة من فقرات محور "القياس والتغذية العكسية" والدرجة الكلية للمحور، والذي يظهر أن معاملات الارتباط المبينة دالة عند مستوى معنوية ≤ 0.05 ، ومن ثم فإن هذا المحور يعتبر صادقاً في قياس ما وضع لأجله.

جدول رقم (5.4): معامل الارتباط بين كل فقرة من فقرات محور "أدوات وتقنيات التحسين" والدرجة الكلية للمحور

الرقم	الفقرة	معامل بيرسون لارتباط	القيمة الاحتمالية (Sig.)
1	يتم استخدام التقنيات الكمية وأدوات تحسين الجودة في عمليات الإنتاج والعمليات المرتبطة بها (مثل الصيانة وتسيير المخزون)	0.899	0.000**
2	يتم استخدام التقنيات الكمية وأدوات تحسين الجودة أيضاً في الوظائف غير المرتبطة بالإنتاج مثل وظيفة البيع والتسويق	0.889	0.000**

المصدر: من إعداد الطالب بناءً على مخرجات نظام SPSS

يوضح الجدول رقم (4.5) معاملات الارتباط بين كل فقرة من فقرات محور "أدوات وتقنيات التحسين" والدرجة الكلية للمحور، والذي يظهر أن معاملات الارتباط المبينة دالة عند مستوى معنوية $\alpha \leq 0.05$ ، ومن ثم فإن هذا المحور يعتبر صادقا في قياس ما وضع لأجله.

جدول رقم (5.5): معامل الارتباط بين كل فقرة من فقرات محور "الأنظمة والعمليات" والدرجة الكلية للمحور

الرقم	الفقرة	معامل بيرسون للارتباط	القيمة الاحتمالية (Sig.)
1	توفر لدى المؤسسة أنظمة وإجراءات لضمان الجودة	0.761	0.000**
2	توفر لدى المؤسسة أنظمة المعلومات وجمع البيانات من أجل متابعة أنشطة التحسين المستمر	0.826	0.000**
3	يتم على مستوى المؤسسة تحديد العمليات الرئيسية بدقة ومتابعتها وتحسينها	0.825	0.000**
4	العمليات الرئيسية في المؤسسة تركز على تلبية احتياجات المتعاملين (موظفين، زبائن، موردين...)	0.807	0.000**

المصدر: من إعداد الطالب بناءً على مخرجات نظام SPSS

يوضح الجدول رقم (5.5) معاملات الارتباط بين كل فقرة من فقرات محور "الأنظمة والعمليات" والدرجة الكلية للمحور، والذي يظهر أن معاملات الارتباط المبينة دالة عند مستوى معنوية $\alpha \leq 0.05$ ، ومن ثم فإن هذا المحور يعتبر صادقا في قياس ما وضع لأجله.

جدول رقم (5.6): معامل الارتباط بين كل فقرة من فقرات محور "الموارد" والدرجة الكلية للمحور

الرقم	الفقرة	معامل بيرسون للارتباط	القيمة الاحتمالية (Sig.)
1	توفر المؤسسة الموارد المالية الكافية لدعم أنشطة التحسين	0.826	0.000**
2	تحرص المؤسسة على توافر الموارد البشرية الضرورية لدعم أنشطة التحسين	0.866	0.000**
3	توفر المؤسسة على مختلف الموارد التقنية (مثل البرامج الجاهزة، والمعدات والأجهزة)	0.800	0.000**

المصدر: من إعداد الطالب بناءً على مخرجات نظام SPSS

يوضح الجدول رقم (5.6) معاملات الارتباط بين كل فقرة من فقرات محور "الموارد" والدرجة الكلية للمحور، والذي يظهر أن معاملات الارتباط المبينة دالة عند مستوى معنوية $\leq \alpha$ ، ومن ثم فإن هذا المحور يعتبر صادقاً في قياس ما وضع لأجله.

جدول رقم (5.7): معامل الارتباط بين كل فقرة من فقرات محور "التكوين والتدريب" والدرجة الكلية للمحور

الرقم	الفقرة	معامل بيرسون للارتباط	القيمة الاحتمالية (Sig.)
1	يتم تدريب الموظفين على المهارات الضرورية المرتبطة بالعمل	0.883	0.000**
2	يتم تدريب الموظفين على الأدوات والتقنيات الخاصة بتتحقق الجودة	0.899	0.000**
3	يتم تكوين الموظفين على المفاهيم المتعلقة بتحسين الأداء والجودة الشاملة	0.907	0.000**
4	يتم منح الموظفين الوقت الكافي للتدريب والتكوين	0.843	0.000**

المصدر: من إعداد الطالب بناءً على مخرجات نظام SPSS

يوضح الجدول رقم (7.5) معاملات الارتباط بين كل فقرة من فقرات محور "التكوين والتدريب" والدرجة الكلية للمحور، والذي يظهر أن معاملات الارتباط المبينة دالة عند مستوى معنوية $\leq 0.05^{\alpha}$ ، ومن ثم فإن هذا المحور يعتبر صادقا في قياس ما وضع لأجله.

جدول رقم (5.8): معامل الارتباط بين كل فقرة من فقرات محور "المنظور المالي" والدرجة الكلية للمحور

الرقم	الفقرة	معامل بيرسون للارتباط	القيمة الاحتمالية	معامل بيرسون
1	الاعتماد على مؤشر الربحية في تقييم الأداء المالي	0.744	0.000**	
2	زيادة الإيرادات	0.759	0.000**	
3	تحفيض تكاليف العمل	0.796	0.000**	
4	تحسين الإنتاجية	0.785	0.000**	
5	الاستخدام الأمثل للموارد	0.837	0.000**	
6	السيطرة على المخاطر المالية	0.805	0.000**	

المصدر: من إعداد الطالب بناءً على مخرجات نظام SPSS

يوضح الجدول رقم (8.5) معاملات الارتباط بين كل فقرة من فقرات محور "المنظور المالي" والدرجة الكلية للمحور، والذي يظهر أن معاملات الارتباط المبينة دالة عند مستوى معنوية $\leq 0.05^{\alpha}$ ، ومن ثم فإن هذا المحور يعتبر صادقا في قياس ما وضع لأجله.

جدول رقم (5.9): معامل الارتباط بين كل فقرة من فقرات محور "منظور العلاقة مع الزبائن" والدرجة الكلية للمحور

الرقم	الفقرة	معامل بيرسون لارتباط	القيمة الاحتمالية
		(Sig.)	معامل بيرسون لارتباط
1	توسيع حصة المؤسسة في السوق	0.789	0.000**
2	المحافظة على ولاء الزبائن الحاليين	0.748	0.000**
3	جذب زبائن جدد	0.854	0.000**
4	تقديم أسعار تنافسية للزبائن	0.749	0.000**
5	التسليم في المواعيد المحددة	0.760	0.000**
6	توفير خدمات ما بعد البيع	0.7126	0.000**
7	تحسين وسائل الاتصال مع الزبائن	0.772	0.000**

المصدر: من إعداد الطالب بناءً على مخرجات نظام SPSS

يوضح الجدول رقم (9.5) معاملات الارتباط بين كل فقرة من فقرات محور "منظور العلاقة مع الزبائن" والدرجة الكلية للمحور، والذي يظهر أن معاملات الارتباط المبينة دالة عند مستوى معنوية ≤ 0.05 ، ومن ثم فإن هذا المحور يعتبر صادقاً في قياس ما وضع لأجله.

جدول رقم (5.10): معامل الارتباط بين كل فقرة من فقرات محور "منظور العمليات الداخلية" والدرجة الكلية للمحور

الرقم	الفقرة	معامل بيرسون لارتباط	القيمة الاحتمالية
		(Sig.)	معامل بيرسون لارتباط
1	الاعتماد على مؤشر الإنتاجية في تقييم أداء العمليات	0.698	0.000**
2	إنجاز الأعمال في أقل وقت ممكن	0.803	0.000**
3	تحفيض معدلات الأخطاء في العمل والإنتاج	0.840	0.000**
4	تصميم المنتجات والخدمات وفق المواصفات المطلوبة	0.809	0.000**
5	تسليم المنتجات والخدمات في الوقت المحدد	0.799	0.000**

المصدر: من إعداد الطالب بناءً على مخرجات نظام SPSS

يوضح الجدول رقم (10.5) معاملات الارتباط بين كل فقرة من فقرات محور "منظور العمليات الداخلية" والدرجة الكلية للمحور، والذي يظهر أن معاملات الارتباط المبينة دالة عند مستوى معنوية $\alpha \leq 0.05$ ، ومن ثم فإن هذا المحور يعتبر صادقا في قياس ما وضع لأجله.

جدول رقم (11.5): معامل الارتباط بين كل فقرة من فقرات محور "منظور التعلم والنمو" والدرجة الكلية للمحور

الرقم	الفقرة	معامل بيرسون للارتباط	القيمة الاحتمالية
		(Sig.)	معامل بيرسون
1	مشاركة الموظفين في صنع القرار الإداري	0.750	0.000**
2	توفير الحوافز المادية والمعنوية للعمل	0.781	0.000**
3	ربط المكافآت بالأداء المتميز	0.794	0.000**
4	تدعيم روح الفريق بين الموظفين	0.802	0.000**
5	تنمية ولاء الموظفين للمؤسسة	0.855	0.000**
6	تشجيع الابتكار وتقديم الاقتراحات من طرف الموظفين	0.845	0.000**
7	القدرة على توجيه الأفراد نحو تحقيق الأهداف	0.846	0.000**
8	توفير قنوات الاتصال الداخلية	0.739	0.000**
9	الاستجابة لتحديات المنافسة والمحيط الخارجي	0.764	0.000**
10	الاستفادة من التجارب والأفكار الجديدة	0.754	0.000**

المصدر: من إعداد الطالب بناءً على مخرجات نظام SPSS

يوضح الجدول رقم (11.5) معاملات الارتباط بين كل فقرة من فقرات محور "منظور التعلم والنمو" والدرجة الكلية للمحور، والذي يظهر أن معاملات الارتباط المبينة دالة عند مستوى معنوية $\alpha \leq 0.05$ ، ومن ثم فإن هذا المحور يعتبر صادقا في قياس ما وضع لأجله.

► الصدق البنائي (Structure Validity): يعد الصدق البنائي من مقاييس صدق أداة الدراسة أيضاً، ويتم اختبار قياس الصدق البنائي للاستبيان من خلال حساب معاملات الارتباط بين معدل كل محور من محاور الاستبيان مع المعدل الكلي لفقرات جميع المحاور.

جدول رقم (12.5): معامل الارتباط بين معدل كل محور من محاور عوامل النجاح الحرجة لتطبيق سيكس سيجما مع المعدل الكلي لجميع المحاور

الرقم	الفقرة	معامل بيرسون للارتباط	القيمة الاحتمالية (Sig.)
1	دعم والتزام الإدارة العليا	0.814	0.000**
2	القياس والتغذية العكسية	0.812	0.000**
3	أدوات وتقنيات التحسين	0.734	0.000**
4	الأنظمة والعمليات	0.849	0.000**
5	الموارد	0.772	0.000**
6	التكوين والتدريب	0.783	0.000**

المصدر: من إعداد الطالب بناءً على مخرجات نظام SPSS يبين الجدول رقم (12.5) أن معاملات الارتباط لجميع محاور الجزء الأول الخاص بـ عوامل النجاح الحرجة لتطبيق سيكس سيجما دالة عند مستوى معنوية $\alpha \leq 0.05$ ، ومن ثم فإن هذا الجزء من الاستبيان يعتبر صادقاً في قياس ما وضع لأجله.

جدول رقم (13.5): معامل الارتباط بين معدل كل محور من محاور مؤشرات الأداء الرئيسية مع المعدل الكلي لجميع المحاور

الرقم	الفقرة	معامل بيرسون للارتباط	القيمة الاحتمالية (Sig.)
1	المنظور المالي	0.798	0.000**
2	منظور العلاقات مع الزبائن	0.869	0.000**
3	منظور العمليات الداخلية	0.847	0.000**
4	منظور النمو والتعلم	0.836	0.000**

المصدر: من إعداد الطالب بناءً على مخرجات نظام SPSS

يبين الجدول رقم (13.5) أن معاملات الارتباط لجميع المحاور المتعلقة بمؤشرات الأداء الرئيسية دالة عند مستوى معنوية $\alpha \leq 0.05$ ، ومن ثم فإن هذا الجزء من الاستبيان يعبر صادقاً في قياس ما وضع لأجله.

جدول رقم (14): معامل الارتباط بين معدل كل مجال من مجالات الدراسة (متغيري الدراسة) مع المعدل الكلي لجميع فقرات الاستبيان

الرقم	المجال	معامل بيرسون للارتباط	القيمة الاحتمالية (Sig.)
1	عوامل النجاح الحرجية لتطبيق سيسكس سيجما	0.937	0.000**
2	مؤشرات الأداء الرئيسية	0.938	0.000**

المصدر: من إعداد الطالب بناءً على مخرجات نظام SPSS

يبين الجدول رقم (14.5) أن معاملات الارتباط لكل مجال من المجالات التي تغطيها أداة الدراسة (المجال الأول متعلق بالمتغيرات المستقلة، والمجال الثاني متعلق بالمتغيرات التابعة) دال عند مستوى معنوية $\alpha \leq 0.05$ ، ومن ثم فإن هذا الاستبيان يعبر صادقاً في قياس ما وضع لأجله.

3.2.1.5 ثبات الاستبيان (Structure Validity)

يقصد بثبات الاستبيان أن النتائج التي قدمها هذا الأخير ستكون نفسها لو تم إعادة توزيعه أكثر من مرة على نفس الأشخاص في أوقات مختلفة تحت نفس الظروف أو الشروط. وقد تم التتحقق من ثبات الاستبيان من خلال استخدام معامل كرونباخ ألفا (Cronbach's Alpha) .(Coefficient

ويتبين من الجدول رقم (15.5) أن قيمة معامل كرونباخ ألفا كانت مرتفعة جداً لكل محور من محاور الدراسة؛ حيث كانت محصورة بين (0.748-0.935). فقد بلغت مستوى 0.938 بالنسبة للجزء الخاص بالمتغيرات المستقلة، ومستوى 0.952 بالنسبة للجزء الخاص بالمتغيرات التابعية. وبلغت معامل كرونباخ ألفا لجميع فقرات الاستبيان مستوى 0.967؛ وهي قيمة مرتفعة جداً مما يؤكّد ثبات الاستبيان.

جدول رقم (15) : نتائج اختبار كروونباخ ألفا

الرقم	المحور	عدد الفقرات	معامل كروونباخ ألفا
1	دعم والتزام الإدارة العليا	5	0.823
2	القياس والتغذية العكسية	4	0.813
3	أدوات وتقنيات التحسين	2	0.748
4	الأنظمة والعمليات	4	0.819
5	الموارد	3	0.774
6	التكوين والتدريب	4	0.905
عوامل النجاح الحرجة لتطبيق سيسكس سيجما			
1	المنظور المالي	6	0.878
2	منظور العلاقات مع الزبائن	7	0.886
3	منظور العمليات الداخلية	5	0.850
4	منظور النمو والتعلم	10	0.935
مؤشرات الأداء الرئيسية			
جميع فقرات الاستبيان			

المصدر: من إعداد الطالب بناءً على مخرجات نظام SPSS

وبعد التحقق من صدق أداة الدراسة وثباتها، يمكن القول أن هذا الاستبيان صالح لتحليل النتائج، والإجابة على أسئلة الدراسة، واختبار فرضياتها.

2.5. تحليل خصائص مجتمع وعينة الدراسة

يتم في هذا المبحث ذكر خصائص مجتمع الدراسة من حيث طبيعة نشاط المؤسسات المدروسة، وحجمها، وشكلها القانوني، بالإضافة إلى طريقة اختيار أفراد العينة، وخصائصها الديموغرافية والوظيفية.

1.2.5. مجتمع الدراسة

يعرف مجتمع الدراسة على أنه جميع مفردات الظاهرة التي يدرسها الباحث، وانطلاقاً من إشكالية البحث وأهدافه، فإن المجتمع المستهدف بالدراسة يتكون من الإطارات العاملين في المؤسسات الاقتصادية الجزائرية على مستوى ولاية الجزائر العاصمة.

وبالنظر إلى التحدي الذي يفرضه تطبيق أداة الدراسة ليشمل كافة الإطارات العاملة بالمؤسسات الاقتصادية على مستوى ولاية الجزائر العاصمة، تم استخدام أسلوب العينة الملائمة مع الاستعانة بإحدى الطرق الإحصائية، والتي تتوافق مع الخصائص المعلمية لمجتمع الدراسة.

ومن ثم يمكن تقدير حجم العينة (n) كما يلي:

$$n = \frac{Z^2 * p * (1 - p)}{e^2}$$

حيث تمثل (P) نسبة تواجد خصائص المجتمع في العينة المراد حسابها، و(e) تمثل نسبة الخطأ المسموح به، و(Z) قيمة التوزيع الطبيعي المعياري المقابلة لها.

ونظراً لعدم معرفة حجم المجتمع بدقة، فقد تم وضع الفرضيات التالية:

نسبة تواجد خصائص المجتمع في العينة المراد حسابها هو $p=0.8$ ، ومعدل الخطأ المسموح به هو $e=5\%$ (مستوى الثقة يقدر بـ 95%)، والتي يقابلها قيمة $Z=1.96$.

$$\text{إذا } n = \frac{(1.96)^2 * (0.8) * (1-0.8)}{(0.05)^2}$$

ومنه $n \approx 246$

ومن ثم، فقد تم توزيع 250 استبياناً على الإطارات العاملين في مجموعة من الشركات؛ تم اختيارهم بصفة عشوائية نظراً لعدم وجود قاعدة بيانات تشمل جميع أفراد المجتمع بحيث يمكن استخدام تقنيات المعاينة الأخرى.

ومن مجموع 250 استبيان موزع، تم التمكن من استرجاع 229 استبيان فقط، وبعد معالجة هذه الأخيرة، تم استبعاد 12 استبياناً لعدة أسباب (عدم اكتمال البيانات، تناقض في الإجابات وغيرها). والجدول رقم (15.5) يوضح ذلك.

جدول رقم (16): نسبة الاستبيانات الصالحة

البيان	عدد الاستبيانات	النسبة المئوية (%)
الاستبيانات الموزعة	250	100
الاستبيانات المسترجعة	229	91.6
الاستبيانات الصالحة	217	86.8

المصدر: من إعداد الطالب

2.2.5. عينة الدراسة

عند اختيار عينة الدراسة تم مراعاة جانب التنوع في كل من المؤسسات المستهدفة من جهة، والإطارات العاملين بها من جهة ثانية.

1.2.2.5. المؤسسات المستهدفة

الجدول رقم (17.5) يبين أن المؤسسات المستهدفة روعي فيها عنصر التنوع من حيث حجم المؤسسة (مؤسسة واحدة متوسطة، مؤسستان صغيرتان، خمس (5) مؤسسات كبيرة)، ومن حيث الجنسية (مؤسسة واحدة أجنبية، وواحدة في إطار الشراكة، وست (6) مؤسسات جزائرية)، ومن حيث طبيعة النشاط أيضاً (إنجاز المشاريع، إنتاج وتوزيع الطاقة ، تكنولوجيا المعلومات، طباعة ونشر وتوزيع، إنتاج المواد الواسعة الاستعمال (مواد غذائية، مواد تنظيف، مواد مستعملة).

جدول رقم (5.17): عدد المؤسسات المستهدفة بالدراسة وحجم كل مؤسسة وجنسيتها وطبيعة نشاطها

الرقم	اسم المؤسسة	حجم المؤسسة	طبيعة المؤسسة	طبيعة نشاط المؤسسة
1	ESTEL RAIL AUTOMATION	متوسطة	شركة (جزائرية - ألمانية)	إنجاز المشاريع
2	SIEMENS ALGERIE	كبيرة	المانية	إنجاز المشاريع
3	UNIVERS DETERGENT	كبيرة	جزائرية	إنتاج مواد التنظيف
4	HYGENIX MANUFACTURING	كبيرة	جزائرية	إنتاج المواد المستعملة
5	TAIBA FOOD COMPANY	كبيرة	جزائرية	إنتاج غذائي
6	IT COMP	صغرى	جزائرية	تكنولوجيا المعلومات
7	SONELGАЗ SPE	كبيرة	جزائرية	إنتاج وتوزيع الطاقة
8	ELWAAI EDIT & DIST	صغرى	جزائرية	طباعة ونشر وتوزيع

المصدر: من إعداد الطالب

2.2.2.5. الإطارات المستهدفة

بخصوص الإطارات العاملة في المؤسسات المستهدفة بالدراسة؛ روعي فيها التنوع أيضاً من حيث الوظيفة كما هو مبين في الجدول رقم (5.18).

جدول رقم (5.18): توزيع أفراد عينة الدراسة حسب التخصص الوظيفي

الرقم	الوظيفة	العدد	النسبة المئوية (%)
1	إدارة عامة	51	23.5
2	إدارة الموارد البشرية	10	4.6
3	مالية ومحاسبة	45	20.7
4	تسويق وتسويير تجاري	22	10.1
5	إنتاج وتمويل	18	8.3
6	إدارة المشاريع	8	3.7
7	الدراسات التقنية	63	29
المجموع			217
100			

المصدر: من إعداد الطالب بناءً على مخرجات نظام SPSS

وتبيّن النتائج أن أكبر نسبة كانت للموظفين العاملين في مجال الدراسات التقنية بنسبة 29%， تليها فئة العاملين في مجال الإدارة العامة بنسبة 23.5%， أما أقل نسبة فكانت للعاملين في مجال إدارة المشاريع بنسبة 3.7%.

3.2.2.5 الخصائص الديمغرافية لعينة الدراسة

بعد التطرق لخصائص العينة المدروسة من حيث طبيعة المؤسسات المستهدفة، وتحصص الموظفين، يمكن أن نبين بعض الخصائص الأخرى والمتمثلة في: السن، الجنس، الأقدمية في الجداول من (19.5) إلى (21.5).

جدول رقم (19): توزيع أفراد العينة حسب متغير الجنس

الجنس	النكرار	النسبة المئوية (%)
ذكر	140	64.5
أنثى	77	35.5
المجموع	217	100

المصدر: من إعداد الطالب بناءً على مخرجات نظام SPSS

يبين الجدول رقم (19.5) أن 64.5 % من الإطارات المستهدفة تمثل صنف الذكور، حيث تفوق هذه النسبة نسبة الإناث والمقدرة بـ 35.5%， وهي نتيجة تعكس لنا تركيبة الموارد البشرية في المستويات الإدارية لدى المؤسسات الجزائرية.

جدول رقم (20): توزيع أفراد العينة حسب متغير العمر

السن	النكرار	النسبة المئوية (%)
أقل من 30 سنة	88	40.6
من 31 إلى 45 سنة	113	52.1
من 46 إلى 60 سنة	16	7.4
أكثر من 60 سنة	0	0
المجموع	217	100

المصدر: من إعداد الطالب بناءً على مخرجات نظام SPSS

من خلال الجدول رقم (20.5) يتبيّن أنّ أغلب الإطارات العاملة في الشركات الجزائرية تتراوح أعمارهم ما بين [31 - 45 سنة] بنسبة 52.1%， تليها فئة الأقل من 30 سنة بنسبة متقاربة تقدر بـ 40.6%， أما فئة الذين تتراوح أعمارهم ما بين [46- 60 سنة] أخذت أقل نسبة والمقدرة بـ 7.4%， بينما الأفراد الذين تجاوزت أعمارهم 60 سنة كانت معروفة تماماً. وهذا يوضح أنّ الغالبية العظمى من إطارات الشركات الجزائرية من فئة الشباب والكهول.

جدول رقم (21.5): توزيع أفراد العينة حسب متغير الأقدمية

النسبة المئوية (%)	التكرار	الأقدمية
58.1	126	أقل من 5 سنوات
35.9	78	من 5 إلى 15 سنة
5.5	12	من 16 إلى 25 سنة
0.5	1	أكثر من 25 سنة
100	217	المجموع

المصدر: من إعداد الطالب بناءً على مخرجات نظام SPSS

من خلال الجدول رقم (21.5) يتبيّن أنّ الإطارات الذين لهم أقل من 5 سنوات عمل في المؤسسات المدروسة تمثل أكبر نسبة حيث قدرت بـ 58.1%， متّبوعة بفئة الإطارات الذين تتراوح مدة عملهم في المؤسسة من 5 إلى 15 سنة بنسبة 35.9%， وهي نتيجة مقبولة نوعاً ما من حيث توفر الخبرة المطلوبة للأفراد المستجوبين للإجابة عن أسئلة الاستبيان.

3.5. اختبار فرضيات الدراسة

قامت هذه الدراسة باختبار ثلاث (3) فرضيات أساسية تمثل موضوع البحث وهي:

- ✓ اختبار فرضية مدى توفر المؤسسات الجزائرية على العوامل الضرورية لنجاح تطبيق سيكس سيجما.
- ✓ اختبار فرضية وجود علاقة بين توفر العوامل الضرورية لنجاح تطبيق سيكس سيجما وعناصر تحسين الأداء في المؤسسة.
- ✓ اختبار فرضية وجود أثر لتوفير عوامل نجاح تطبيق سيكس سيجما في تحسين أداء المؤسسات.

1.3.5. اختبار فرضية مدى توفر المؤسسات الجزائرية على العوامل الحرجة لنجاح تطبيق سيكس سيجما

لقد تم صياغة الفرضية الرئيسية الأولى على الشكل الآتي:

H_{01} : لا توجد فروق ذات دلالة إحصائية للعوامل الضرورية لنجاح تطبيق سيكس سيجما في للمؤسسات الجزائرية.

وقصد اختبار هذه الفرضية؛ تم تجزئتها إلى ستة (6) فرضيات فرعية، مع الاستعانة باختبار (t) للعينة الوحدة (One-Sample T-Test) لرفض أو قبول هذه الفرضية.

1.1.3.5. الفرضية الفرعية الأولى

H_{011} : لا توجد فروق ذات دلالة إحصائية لمستوى "دعم والتزام الإدارة العليا" في المؤسسات الجزائرية.

يبين الجدول رقم (22.5) أن قيمة (t) المحسوبة لجميع فقرات محور "دعم والتزام الإدارة العليا" كانت أكبر من قيمة (t) الجدولية والتي تساوي 1.652، ومن ثم فان جميع فقرات هذا المحور دالة إحصائياً عند مستوى معنوية ($\alpha \leq 0.05$)، كما أن قيم المتوسطات الحسابية لجميع الفقرات كانت أكبر من (3)، والتي تمثل درجة الموافقة المتوسطة. وهذا يعني أن هناك موافقة من طرف أفراد العينة على فقرات عامل "دعم والتزام الإدارة العليا".

جدول رقم (22): مدى توفر المؤسسات الجزائرية على عامل "دعم والتزام الإدارة العليا"

رقم الفقرة	الفقرة	المتوسط الحسابي	الانحراف المعياري	قيمة (t)	مستوى الدلالة	الرتبة
1	إدارة المؤسسة تدعم تطبيق الأفكار الحديثة في التسيير	3.69	0.95	10.493	0.000	5
2	إدارة المؤسسة تشرف على تطبيق مراقبة الجودة	3.92	0.95	14.338	0.000	2
3	مراقبة الجودة والتحسين المستمر للأداء تمثل أهداف واضحة لدى إدارة المؤسسة	3.86	1.05	12.19	0.000	3
4	إدارة المؤسسة حريصة على جودة الخدمات المقدمة إلى الزبائن	3.99	0.86	16.93	0.000	1
5	وظيفة مراقبة الجودة في المؤسسة يقوم بها قسم خاص	3.85	1.06	11.83	0.000	4
دعم والتزام الإدارة العليا						
0.000 16.96 0.75 3.86						

المصدر: من إعداد الطالب بناءً على مخرجات نظام SPSS

وتبيّن النتائج أيضًا أن أعلى فقرة في هذا المحور هي الفقرة (4)، حيث بلغ المتوسط الحسابي لها 3.99، مما يدل على أن إدارة المؤسسة الجزائرية حريصة على جودة الخدمات المقدمة للزبائن، وهو توجّه إيجابي يعكس إهتمام المؤسسات الجزائرية بتطوير برامج التحسين المستمر لديها. كما أن أقل فقرة هي الفقرة (1)، حيث بلغت المتوسط الحسابي لها 3.69، مما يدل أيضًا على أن المؤسسات الجزائرية عموماً تدعم تطبيق الأفكار الحديثة في التسيير، وإن كان هناك حاجة لتوفير المزيد من الدعم والرعاية لمثل هذه الأفكار والمفاهيم.

2.1.3.5 الفرضية الضرعية الثانية

H_{012} : لا توجد فروق ذات دلالة إحصائية لمستوى "القياس والتغذية العكسية" في المؤسسات الجزائرية.

يبين الجدول رقم (23.5) أن القيم المعنوية لجميع فقرات محور "القياس والتغذية العكسية" تساوي 0.000، وهي أقل من 0.05، ومن ثم فإن جميع فقرات هذا المحور دالة إحصائياً عند مستوى معنوية ($\alpha \leq 0.05$).

كما أن قيم المتوسطات الحسابية لجميع فقرات هذا المحور كانت أكبر من درجة الموافقة المتوسطة والتي تساوي (3)، وهذا يعني أن هناك موافقة من طرف أفراد العينة على فقرات عامل "القياس والتغذية العكسية".

جدول رقم (5.23): مدى توفر المؤسسات الجزائرية على عامل "القياس والتغذية العكسية"

رقم الفقرة	الفقرة	المتوسط الحسابي	الانحراف المعياري	قيمة (t)	مستوى الدلالة	الرتبة
1	توفر المؤسسة على نظام لمتابعة ومراجعة متطلبات واهتمامات الزبائن	3.79	0.99	11.74	0.000	1
2	يتم على مستوى المؤسسة قياس ومتابعة مستويات رضا الزبائن	3.60	1.03	8.59	0.000	3
3	يتم على مستوى المؤسسة إجراء القياسات الداخلية (مثل تكاليف الجودة، معدلات الأخطاء، وعدد الوحدات المعيية) من أجل متابعة ومراقبة تحسين الجودة	3.64	0.94	9.93	0.000	2
4	يتم على مستوى المؤسسة الاستماع إلى اقتراحات الموظفين وأخذها بعين الاعتبار	3.35	1.07	4.47	0.000	4
القياس والتغذية العكسية						

المصدر: من إعداد الطالب بناءً على مخرجات نظام SPSS

وبيّنت النتائج أيضاً أن أعلى فقرة في هذا المحور هي الفقرة (1)، بمتوسط حسابي يقدر بـ 3.79، مما يدل على أن المؤسسات الجزائرية تتوفّر على أنظمة خاصة لمراجعة ومتابعة متطلبات واهتمامات الزبائن، وهو أهم عنصر في محور "القياس والتغذية العكسية". كما أن أقل فقرة هي الفقرة (4) بمتوسط حسابي 3.35، مما يدل أيضاً على أن المؤسسات الجزائرية

تأخذ بعين الاعتبار اقتراحات الموظفين، لكن يمكن القول عنها أنها دائماً بحاجة إلى إعطاء هذا العنصر مزيداً من الأهمية.

3.1.3.5 الفرضية الضرعية الثالثة

H_{013} : لا توجد فروق ذات دلالة إحصائية لمستوى "أدوات وتقنيات التحسين" في المؤسسات الجزائرية.

جدول رقم (24): مدى توفر المؤسسات الجزائرية على عامل "أدوات وتقنيات التحسين"

رقم الفقرة	الفقرة	المتوسط الانحراف المعياري الحسابي	قيمة (t)	مستوى الدلالة	الرتبة
1	يتم استخدام التقنيات الكمية، وأدوات تحسين الجودة في عمليات الإنتاج والعمليات المرتبطة بها (مثل الصيانة وتسهيل المخزون)	3.80	0.93	12.71	0.000
2	يتم استخدام التقنيات الكمية، وأدوات تحسين الجودة أيضاً في الوظائف غير المرتبطة بالإنتاج (مثل وظيفة البيع والتسويق)	3.53	1.89	8.72	0.000
أدوات وتقنيات التحسين					0.000

المصدر: من إعداد الطالب بناءً على مخرجات نظام SPSS

يبين الجدول رقم (24.5) أن قيمة (t) المحسوبة لجميع فقرات محور "أدوات وتقنيات التحسين" كانت أكبر من قيمة (t) الجدولية والتي تساوي 1.652، ومن ثم فإن جميع فقرات هذا المحور دالة إحصائياً عند مستوى معنوية ($\alpha \leq 0.05$).

كما أن قيم المتوسطات الحسابية لجميع الفقرات كانت أكبر من (3)، والتي تمثل درجة الموافقة المتوسطة، وهذا يعني أن هناك موافقة من طرف أفراد العينة على فقرات عامل "أدوات وتقنيات التحسين".

وتدلّ النتائج أيضًا على أن الأدوات والتقنيات المستخدمة في تحسين الجودة والعمليات، سواء الإنتاجية أو غير إنتاجية، هي مستخدمة بشكل كبير في المؤسسات الجزائرية.

4.1.3.5 الفرضية الضرعية الرابعة

H_{014} : لا توجد فروق ذات دلالة إحصائية لمستوى "الأنظمة والعمليات" في المؤسسات الجزائرية.

جدول رقم (5.25): مدى توفر المؤسسات الجزائرية على عامل "الأنظمة والعمليات"

رقم الفقرة	النحو	المتوسط الحسابي	الانحراف المعياري	قيمة الدلالة (t)	مستوى الدلالة	الرتبة
1	توفر لدى المؤسسة أنظمة وإجراءات لضمان الجودة	3.78	0.90	12.75	0.000	1
2	توفر لدى المؤسسة أنظمة المعلومات وجمع البيانات من أجل متابعة أنشطة التحسين المستمر	3.76	0.99	11.32	0.000	2
3	يتم على مستوى المؤسسة تحديد العمليات الرئيسية بدقة ومتابعتها وتحسينها	3.61	0.93	9.66	0.000	3
4	العمليات الرئيسية في المؤسسة تركز على تلبية احتياجات المتعاملين (موظفين، زبائن، موردين...)	3.51	0.95	7.90	0.000	4
الأنظمة والعمليات						
	0.000	12.90	0.76			

المصدر: من إعداد الطالب بناءً على مخرجات نظام SPSS

يبين الجدول رقم (5.25) أن القيم المعنوية لجميع فقرات محور "الأنظمة والعمليات" تساوي 0.000، وهي أقل من 0.05، ومن ثم فإن جميع فقرات هذا المحور دالة إحصائيًا عند مستوى معنوية ($\alpha \leq 0.05$). كما أن قيم المتوسطات الحسابية لجميع فقرات هذا المحور كانت أكبر من درجة الموافقة المتوسطة والتي تساوي (3)، وهذا يعني أن هناك موافقة من طرف أفراد العينة على فقرات عامل "الأنظمة والعمليات".

وبيّنت النتائج أيضاً أن أعلى فقرة في هذا المحور هي الفقرة (1)، بمتوسط حسابي يقدر بـ 3.78، مما يدل على أن المؤسسات الجزائرية حريصة على وضع الأنظمة والعمليات التي تضمن تحقيق الجودة في المنتجات والخدمات، كما أن أقل فقرة هي الفقرة (4) بمتوسط حسابي يقدر بـ 3.51، مما يدل على أن المؤسسات الجزائرية تركز في عملياتها الرئيسية على تلبية إحتياجات المتعاملين ولكن بنسبة أقل مما سبق.

5.1.3.5 الفرضية الضرعية الخامسة

H_{015} : لا توجد فروق ذات دلالة إحصائية لمستوى "الموارد" في المؤسسات الجزائرية.

جدول رقم (5.26): مدى توفر المؤسسات الجزائرية على عامل "الموارد"

رقم الفقرة	الفقرة	المتوسط	الانحراف الحسابي	قيمة المعياري (t)	مستوى الدلالة	الرتبة
1	توفر المؤسسة الموارد المالية الكافية لدعم أنشطة التحسين	3.74	0.90	12.12	0.000	3
2	تحرص المؤسسة على توافر الموارد البشرية الضرورية لدعم أنشطة التحسين	3.76	0.97	11.29	0.000	2
3	توفر المؤسسة على مختلف الموارد التقنية (مثل البرامج الجاهزة، والمعدات والأجهزة)	3.94	0.99	13.94	0.000	1
الموارد						
0.000 15 0.79 3.81						

المصدر: من إعداد الطالب بناءً على مخرجات نظام SPSS

يبين الجدول رقم (26.5) أن قيمة (t) المحسوبة لجميع فقرات محور الموارد كانت أكبر من قيمة (t) الجدولية والتي تساوي 1.652، ومن ثم فإن جميع فقرات هذا المحور دالة إحصائياً عند مستوى معنوية ($\alpha \leq 0.05$). كما أن قيم المتوسطات الحسابية لجميع الفقرات كانت أكبر من (3)، والتي تمثل درجة الموافقة المتوسطة، وهذا يعني أن هناك موافقة من طرف أفراد العينة على فقرات عامل "الموارد".

وأظهرت النتائج أيضاً أن أعلى فقرة في هذا المحور هي الفقرة (3) بمتوسط حسابي يقدر بـ 3.94، وهذا يؤكد على أن المؤسسات الجزائرية توفر مختلف المعدات والأجهزة وبرامج التسيير الالزام، وهو ما يعزز قدرتها على إمكانية تطبيق مبادرات سيسكس سيجما، كما أن أقل فقرة هي الفقرة (1) بمتوسط حسابي يقدر بـ 3.74، وهي تفسر أيضاً تخصيص الموارد المالية الالزام لدعم أنشطة التحسين من طرف المؤسسات الجزائرية باعتبار هذا العنصر من العناصر المهمة لنجاح أي مبادرة.

6.1.3.5. الفرضية الفرعية السادسة

H_{016} : لا توجد فروق ذات دلالة إحصائية لمستوى "التكوين والتدريب" في للمؤسسات الجزائرية.

جدول رقم (27): مدى توفر المؤسسات الجزائرية على عامل "التكوين والتدريب"

رقم الفقرة	الفقرة	المتوسط الحسابي	الانحراف المعياري	قيمة t	مستوى الدلالة	الرتبة
1	يتم تدريب الموظفين على المهارات الضرورية المرتبطة بالعمل	3.75	1.09	10.08	0.000	1
2	يتم تدريب الموظفين على الأدوات والتقنيات الخاصة بتحقيق الجودة	3.60	1.11	7.95	0.000	2
3	يتم تكوين الموظفين على المفاهيم المتعلقة بتحسين الأداء وجودة الشاملة	3.52	1.06	7.21	0.000	3
4	يتم منح الموظفين الوقت الكافي للتدريب والتكوين	3.40	1.14	5.11	0.000	4
التكوين والتدريب						
	0.000	8.57	0.97			

المصدر: من إعداد الطالب بناءً على مخرجات نظام SPSS

يبين الجدول رقم (27.5) أن القيم المعنوية لجميع فقرات محور "التكوين والتدريب" تساوي 0.000، وهي أقل من 0.05، ومن ثم فإن جميع فقرات هذا المحور دالة إحصائياً عند مستوى معنوية ($\alpha \leq 0.05$)، كما أن قيم المتوسطات الحسابية لجميع فقرات هذا المحور كانت

أكبر من درجة الموافقة المتوسطة والتي تساوي (3)، وهذا يعني أن هناك موافقة من طرف أفراد العينة على فقرات عامل "التكوين والتدريب".

وتوضح النتائج أيضاً أن أعلى فقرة ضمن هذا المحور هي الفقرة (1) بمتوسط حسابي يقدر بـ 3.75، مما يؤكد على أن المؤسسات الجزائرية تركز بشكل كبير على عنصر تكوين الموظفين على المهارات الالازمة التي يتطلبتها العمل، كما أن أقل فقرة هي الفقرة (4) بمتوسط حسابي يقدر بـ 3.40، هو يفسر على أن المؤسسات الجزائرية تؤكد على منح الموظفين الوقت الكافي الذي يتطلبه التكوين، لأن التحديات الراهنة تحتم على جميع المؤسسات الجزائرية أن تعطي عنصر التكوين و التدريب الأولية الأولى في جميع برامج التحسين المستمر.

جدول رقم (5.28): مدى توفر عوامل نجاح تطبيق سيسكس سيجما لدى المؤسسات الجزائرية

رقم الفقرة	الفقرة	المتوسط الحسابي	الانحراف المعياري	قيمة t	مستوى الدلالة	الرتبة
1	دعم والتزام الإدارة العليا	3.86	0.75	16.96	0.000	1
2	القياس والتغذية العكسية	3.59	0.81	10.80	0.000	5
3	أدوات وتقنيات التحسين	3.66	0.81	12.04	0.000	4
4	الأنظمة والعمليات	3.67	0.76	12.90	0.000	3
5	الموارد	3.81	0.79	15.00	0.000	2
6	التكوين والتدريب	3.56	0.97	8.57	0.000	6
جميع الفقرات						
		3.69	0.65	15.78	0.000	

المصدر: من إعداد الطالب بناءً على مخرجات نظام SPSS

تم الاستعانة باختبار (t) للعينة الواحدة لاختبار الفرضية الرئيسية الأولى؛ والمتمثلة في "مدى توفر عوامل نجاح تطبيق سيسكس سيجما لدى المؤسسات الجزائرية"، والجدول رقم (28.5) يلخص نتائج أراء أفراد عينة الدراسة حول هذه العوامل؛ حيث كانت القيمة الاحتمالية لجميع المحاور تساوي 0.000 وهي أقل من 0.05، مما يعني أن جميعها دالة عند مستوى معنوية ($\alpha \leq 0.05$)، كما أن قيمة المتوسط الحسابي لكل المحاور أكبر من درجة الموافقة المتوسطة والتي تساوي (3)، مما يعني أن هناك موافقة من طرف أفراد عينة الدراسة على جميع العوامل الحرجية لنجاح تطبيق سيسكس سيجما. ويشير هذا إلى رغبة المؤسسات الجزائرية في الفترة الأخيرة إلى تحسين أدائها، وتوجهها إلى تطبيق المدخل الحديث في

الإدارة، كما بينت النتائج أيضاً أن أعلى محور كان محور "دعم والتزام الإدارة العليا" متبوعاً بالمحاور المتعلقة بـ"الموارد" ثم "الأنظمة والعمليات" ثم "أدوات وتقنيات التحسين" ثم "القياس والتغذية العكسية" وفي الأخير "التكوين والتدريب".

وبناءً على ما سبق، تم رفض الفرضية الرئيسية الأولى التي تنص على أنه: "لا توجد فروق ذات دلالة إحصائية للعوامل الضرورية لنجاح تطبيق سيكس سيجما في للمؤسسات الجزائرية، بمعنى أن المؤسسات الجزائرية توفر بدرجة كبيرة على العوامل الضرورية لتطبيق سيكس سيجما بنجاح، لكن توفر هذه المتطلبات أو العوامل لدى المؤسسات الجزائرية كان بصورة معايير وإجراءات متفرقة، وليس كفلسفة أو مدخل متكامل، ويرجع هذا إلى حداثة تجربة المؤسسات الجزائرية مع برامج التحسين المستمر.

2.3.5 اختبار فرضية العلاقة بين توفر عوامل نجاح تطبيق سيسكس سيجما وتحسين الأداء

لقد تم صياغة الفرضية الرئيسية على الشكل الآتي:
 H_{02} : لا توجد علاقة ذات دلالة إحصائية بين عوامل نجاح تطبيق سيسكس سيجما وعناصر تحسين الأداء في المؤسسات الجزائرية.
 وقد اختبار هذه الفرضية تم تجزئتها إلى سبع (7) فرضيات فرعية، مع الاستعانة باختبار بيرسون (Pearson).

1.2.3.5 الفرضية الفرعية الأولى

H_{021} : لا توجد علاقة ذات دلالة إحصائية بين توفر عامل "دعم والتزام الإدارة العليا" في المؤسسة وعناصر تحسين الأداء عند مستوى معنوية ($\alpha \leq 0.05$).

جدول رقم (5.29): دراسة العلاقة بين توفر عامل "دعم والتزام الإدارة العليا" وعناصر تحسين الأداء في المؤسسات الجزائرية

المحور	القيم الإحصائية	المنظور المالي	المنظور العمال	المنظور العمليات	المنظور النمو	جميع عناصر تحسين الأداء
معامل بيرسون		0.546	0.540	0.568	0.593	0.672
دعم والتزام للارتباط		0.000**	0.000**	0.000**	0.000**	0.000**
الإدارة						
القيمة الاحتمالية						
العليا						
(Sig.)						

المصدر: من إعداد الطالب بناءً على مخرجات نظام SPSS

تبين نتائج الجدول (29.5) أن جميع القيم الاحتمالية تساوي 0.000 وهي أقل من 0.05، كما أن قيم معامل الارتباط (R) كلها محصورة ما بين 0.3 و 0.7، مما يدل على وجود علاقة ذات دلالة إحصائية بين كل من توفر عامل "دعم والتزام الإدارة العليا" في المؤسسة وعناصر تحسين الأداء عند مستوى معنوية ($\alpha \leq 0.05$). وهذا يفسر أهمية الدور الذي تقوم به الإدارة العليا عند تطبيق سيسكس سيجما لتحسين الأداء.

2.2.3.5 الفرضية الضرعية الثانية

H_{022} : لا توجد علاقة ذات دلالة إحصائية بين توفر عامل "القياس والتغذية العكسية" في المؤسسة وعناصر تحسين الأداء عند مستوى معنوية ($\alpha \leq 0.05$).

جدول رقم (30) : دراسة العلاقة بين توفر عامل "القياس والتغذية العكسية" وعناصر تحسين الأداء في المؤسسات الجزائرية

المحور	القيم الإحصائية (Sig.)	المنظور المالي	المنظور العميليات	المنظور العلاقة مع الرopian	المنظور النمو	جميع عناصر تحسين الأداء
معامل بيرسون للارتباط القيمة الإحتمالية	0.000**	0.344	0.565	0.518	0.617	0.616
(Sig.)						

المصدر: من إعداد الطالب بناءً على مخرجات نظام SPSS

تبين نتائج الجدول (30.5) أن جميع القيم الاحتمالية تساوي 0.000، وهي أقل من 0.05، كما أن قيم معامل الارتباط (R) كلها أكبر من 0.3 وأقل من 0.7، مما يدل على وجود علاقة ذات دلالة إحصائية بين كل من توفر عامل "القياس والتغذية العكسية" في المؤسسة وعناصر تحسين الأداء عند مستوى معنوية ($\alpha \leq 0.05$). وهذا يفسر أهمية عملية القياس ومتابعة ردود الأفعال عند تطبيق سيسكس سيجما في المؤسسة لتحسين الأداء.

3.2.3.5. الفرضية الفرعية الثالثة

H_{023} : لا توجد علاقة ذات دلالة إحصائية بين توفر عامل "أدوات وتقنيات التحسين" في المؤسسة وعناصر تحسين الأداء عند مستوى معنوية ($\alpha \leq 0.05$).

جدول رقم (31): دراسة العلاقة بين توفر عامل "أدوات وتقنيات التحسين" وعناصر تحسين الأداء في المؤسسات الجزائرية

المحور	القيم الإحصائية	المناظر المالي	المناظر العلاقة مع الزبائن	المناظر العمليات	المناظر النمو	جميع عناصر تحسين الأداء والتعلم
معامل بيرسون للارتباط	0.407	0.551	0.476	0.486	0.574	
أدوات وتقنيات التحسين (Sig.)	0.000**	0.000**	0.000**	0.000**	0.000**	0.000**

المصدر: من إعداد الطالب بناءً على مخرجات نظام SPSS

تبين نتائج الجدول (31.5) أن جميع القيم الاحتمالية تساوي 0.000، وهي أقل من 0.05، كما أن قيم معامل الارتباط (R) كلها أكبر من 0.3 وأقل من 0.7، مما يدل على وجود علاقة ذات دلالة إحصائية بين كل من توفر عامل "أدوات وتقنيات التحسين" في المؤسسة وعناصر تحسين الأداء عند مستوى معنوية ($\alpha \leq 0.05$). وهذه النتائج تؤكد على ضرورة استخدام الأدوات والتقنيات المتنوعة والحديثة عند تطبيق سيسكس سيجما لتحسين الأداء.

4.2.3.5. الفرضية الفرعية الرابعة

H_{024} : لا توجد علاقة ذات دلالة إحصائية بين توفر عامل "الأنظمة والعمليات" في المؤسسة وعناصر تحسين الأداء عند مستوى معنوية ($\alpha \leq 0.05$).

تبين نتائج الجدول رقم (32.5) أن جميع القيم الاحتمالية تساوي 0.000، وهي أقل من 0.05، كما أن قيم معامل الارتباط (R) كلها أكبر من 0.3 وأقل من 0.7، مما يدل على وجود علاقة ذات دلالة إحصائية بين كل من توفر عامل "الأنظمة والعمليات" في المؤسسة وعناصر تحسين الأداء عند مستوى معنوية ($\alpha \leq 0.05$). وهذه يوضح أهمية التركيز على العمليات، وتوفير أنظمة المعلومات لضمان نجاح تطبيق سيسكس سيجما لتحسين الأداء.

جدول رقم (5.32): دراسة العلاقة بين توفر عامل "الأنظمة والعمليات" وعناصر تحسين الأداء في المؤسسات الجزائرية

المحور	القيم الإحصائية	المنظور المالي	العلاقة مع الزبائن	العمليات الداخلية	منظور النمو والتعلم	جميع عناصر تحسين الأداء
معامل بيرسون		0.449	0.587	0.611	0.650	0.690
الأنظمة للارتباط والعمليات	(Sig.)	0.000**	0.000**	0.000**	0.000**	0.000**

المصدر: من إعداد الطالب بناءً على مخرجات نظام SPSS

5.2.3.5. الفرضية الفرعية الخامسة

H_{025} : لا توجد علاقة ذات دلالة إحصائية بين توفر عامل "الموارد" في المؤسسة وعناصر تحسين الأداء عند مستوى معنوية ($\alpha \leq 0.05$).

جدول رقم (5.33): دراسة العلاقة بين توفر عامل "الموارد" وعناصر تحسين الأداء في المؤسسات الجزائرية

المحور	القيم الإحصائية	المنظور المالي	العلاقة مع الزبائن	العمليات الداخلية	منظور النمو والتعلم	جميع عناصر تحسين الأداء
معامل بيرسون		0.425	0.532	0.547	0.512	0.602
الموارد	(Sig.)	0.000**	0.000**	0.000**	0.000**	0.000**

المصدر: من إعداد الطالب بناءً على مخرجات نظام SPSS

تبين نتائج الجدول (33.5) أن جميع القيم الاحتمالية تساوي 0.000، وهي أقل من 0.05، كما أن قيمة معامل الارتباط (R) كلها أكبر من 0.3 وأقل من 0.7، مما يدل على وجود علاقة ذات دلالة إحصائية بين كل من توفر عامل "الموارد" في المؤسسة وعناصر تحسين الأداء عند مستوى معنوية ($\alpha \leq 0.05$). وهذا يؤكد على أهمية توفير الموارد المالية والبشرية والتقنية اللازمة لضمان نجاح تطبيق سيسكس سيجما لتحسين الأداء.

6.2.3.5 الفرضية الضرورية السادسة

H_{026} : لا توجد علاقة ذات دلالة إحصائية بين توفر عامل "التكوين والتدريب" في المؤسسة وعناصر تحسين الأداء عند مستوى معنوية ($\alpha \leq 0.05$).

جدول رقم (34): دراسة العلاقة بين توفر عامل "التكوين والتدريب" وعناصر تحسين الأداء في المؤسسات الجزائرية

المحور	القيم الإحصائية	المنظور المالي	المنظور	العلاقة مع	منظور	منظور النمو	جميع عناصر تحسين الأداء
معامل بيرسون للارتباط	القيمة الإحتمالية (Sig.)	0.331	0.306	الريائنة الداخلية	العمليات	النمو والتعلم	0.487
التكوين والتدريب		0.000**	0.000**	0.000**	0.000**	0.000**	0.518

المصدر: من إعداد الطالب بناءً على مخرجات نظام SPSS

تبين نتائج الجدول (34.5) أن جميع القيم الاحتمالية تساوي 0.000، وهي أقل من 0.05، كما أن قيمة معامل الارتباط (R) كلها أكبر من 0.3 وأقل من 0.7، مما يدل على وجود علاقة ذات دلالة إحصائية بين كل من توفر عامل "التكوين والتدريب" في المؤسسة وعناصر تحسين الأداء عند مستوى معنوية ($\alpha \leq 0.05$). وهذا يؤكد على أهمية وضرورة تكوين وتدريب العنصر البشري اللازم لضمان نجاح تطبيق سيسكس سيجما لتحسين الأداء.

7.2.3.5 الفرضية الفرعية السابعة

H_{027} : لا توجد علاقة ذات دلالة إحصائية بين توفر عوامل نجاح تطبيق سيكس سيجما مجتمعة في المؤسسة وعناصر تحسين الأداء عند مستوى معنوية ($\alpha \leq 0.05$).

جدول رقم (35): دراسة العلاقة بين توفر عوامل نجاح تطبيق سيكس سيجما مجتمعة وعناصر تحسين الأداء في المؤسسات الجزائرية

المحور	القيم الإحصائية	المنظور المالي	المنظور العلاقـة مع الزبائن	المنظور العمليـات الداخـلـية	المنظور النمو والتعلـم	جميع عناصر تحسـين الأداء
معامل بيرسون						0.758
جميع عـمل لـلارـتبـاط						0.706
نجـاح تـطـبـيق						0.663
سيـكـس						0.638
الإـحـتمـالـيـة						0.520
سيـجاـما						
(Sig.)						

المصدر: من إعداد الطالب بناءً على مخرجات نظام SPSS

تبين نتائج الجدول رقم (35.5) أن جميع القيم الاحتمالية تساوي 0.000، وهي أقل من 0.05، كما أن قيم معاملات الارتباط (R) كلها أكبر من 0.3 وأقل من 0.7، مما يدل على وجود علاقة ذات دلالة إحصائية بين كل من توفر جميع عوامل نجاح تطبيق سيكس سيجما مجتمعة في المؤسسة وعناصر تحسين الأداء عند مستوى معنوية ($\alpha \leq 0.05$). وهذا يؤكـد على أهمية وضرورة توفر عوامل النجاح الحرجـة لـتطبيق سيـكـس سـيجـما والمتمثلـة في (دعم والتـزـام الإـدارـةـ الـعـلـيـاـ، الـقـيـاسـ وـالتـغـذـيـةـ الـعـكـسـيـةـ، أدـوـاتـ وـتقـنيـاتـ التـحـسـينـ، الـأـنـظـمـةـ وـالـعـمـلـيـاتـ، الـموـارـدـ، التـكـوـينـ وـالتـدـرـيبـ) لـتحسينـ الأـدـاءـ فيـ المؤـسـسـاتـ الـجـزاـئـرـيـةـ.

وبناءً على ما سبق ذكره؛ فإنه يتم رفض الفرضية الرئيسية الثانية التي تنص على أنه: "لا توجد علاقة ذات دلالة إحصائية بين توفر عوامل نجاح تطبيق سيكس سيجما وعناصر تحسين الأداء في المؤسسات الجزائرية".

3.3.5 اختبار فرضية وجود أثر لتوفر عوامل نجاح تطبيق سيكس سيجما لدى المؤسسات الجزائرية على تحسين الأداء.

لقد تم صياغة الفرضية الرئيسية الثالثة على النحو الآتي:

H_{03} : لا يوجد أثر لتوفر عوامل نجاح تطبيق سيكس سيجما لدى المؤسسات الجزائرية في تحسين الأداء عند مستوى معنوية ($\alpha \leq 0.05$).

وقصد اختبار هذه الفرضية؛ تم تجزئتها إلى سبع (7) فرضيات فرعية كالتالي:

1.3.3.5 الفرضية الفرعية الأولى

H_{031} : لا يوجد أثر ذو دلالة إحصائية لتوفر عامل "دعم والتزام الإدارة العليا" لدى المؤسسات الجزائرية في تحسين الأداء عند مستوى معنوية ($\alpha \leq 0.05$).

ولاختبار هذه الفرضية تم استخدام نموذج تحليل الانحدار الخطي البسيط (Simple

.Regression Analysis

جدول رقم (36): ملخص نموذج تأثير عامل "دعم والتزام الإدارة العليا" في تحسين الأداء

Sig.	F قيمة المحسوبة	R ² قيمة المعدلة	معامل الارتباط معامل التحديد (R ²)	معامل التحديد (R)	النموذج 1
0.000	177.05	0.449	0.452	0.672	دعم والتزام الإدارة العليا

المصدر: من إعداد الطالب بناءً على مخرجات نظام SPSS
 تشير نتائج الاختبار الملخصة في الجدول رقم (36.5) إلى أن قيمة (R^2) المعدلة تساوي 0.449، والتي تدل على أن عامل "دعم والتزام الإدارة العليا" يفسر التغير في عناصر تحسين الأداء بنسبة 44.9%， كما أن قيمة (F) المحسوبة تساوي 177.05 بمستوى معنوية Sig.=0.000؛ وهو أقل من مستوى المعنوية المطبق (0.05)، مما يعني أن عامل "دعم والتزام الإدارة العليا" ذو دلالة معنوية في تفسير عناصر تحسين الأداء.

جدول رقم (5.37): نتائج اختبار الانحدار الخطي البسيط لتأثير عامل "دعم والتزام الإدارة العليا" في تحسين الأداء

Sig.	قيمة (t) المحسوبة	Beta	الانحراف المعياري	β	النموذج 1
0.000	8.007		0.173	1.386	الثابت
0.000	13.306	0.672	0.044	0.586	دعم والتزام الإدارة العليا

المصدر: من إعداد الطالب بناءً على مخرجات نظام SPSS

أما الجدول رقم (37.5) فيبين أن قيمة (t) المحسوبة للنموذج تساوي 13.306 بمستوى معنوية $=0.000$; وهو أقل من مستوى المعنوية المطبق (0.05).

وبناءً على قاعدة القرار فإنه يتم رفض الفرضية الصفرية لعدم وجود أثر ذي دلالة إحصائية لتوفر عامل "دعم والتزام الإدارة العليا" في تحسين الأداء.

2.3.3.5. الفرضية الضرعية الثانية

H_{032} : لا يوجد أثر ذو دلالة إحصائية لتوفر عامل "القياس والتغذية العكسية" لدى المؤسسات الجزائرية في تحسين الأداء عند مستوى معنوية ($\alpha \leq 0.05$).

ولاختبار هذه الفرضية تم استخدام نموذج تحليل الانحدار الخطي البسيط (Simple Regression Analysis).

جدول رقم (5.38): ملخص نموذج تأثير عامل "القياس والتغذية العكسية" في تحسين الأداء

Sig.	قيمة F المحسوبة	قيمة R^2 المعدلة	معامل التحديد (R^2)	معامل الارتباط (R)	النموذج 2
0.000	131.490	0.377	0.379	0.616	القياس والتغذية العكسية

المصدر: من إعداد الطالب بناءً على مخرجات نظام SPSS

تشير نتائج الاختبار الملخصة في الجدول رقم (38.5) إلى أن قيمة قيمة (R^2) المعدلة تساوي 0.377؛ والتي تدل على أن عامل "القياس والتغذية العكسية" يفسر التغيير في عناصر تحسين الأداء بنسبة 37.7%， كما أن قيمة (F) المحسوبة تساوي 131.490 بمستوى معنوية

Sig.=0.000؛ وهو أقل من مستوى المعنوية المطبق (0.05)، مما يعني أن عامل "القياس والتغذية العكسية" ذو دلالة معنوية في تفسير عناصر تحسين الأداء.

جدول رقم (5.39): نتائج اختبار الانحدار الخطي البسيط لتأثير عامل "القياس والتغذية العكسية" في تحسين الأداء

Sig.	قيمة (t) المحسوبة	Beta	الانحراف المعياري	β	النموذج 2
0.000	11.678		0.160	1.863	الثابت
0.000	11.467	0.616	0.043	0.497	القياس والتغذية العكسية

المصدر: من إعداد الطالب بناءً على مخرجات نظام SPSS

أما الجدول رقم (39.5) فيبيّن أن قيمة (t) المحسوبة للنموذج تساوي 11.467 بمستوى معنوية Sig.=0.000؛ وهو أقل من مستوى المعنوية المطبق (0.05). وبناءً على قاعدة القرار؛ فإنه يتم رفض الفرضية الصفرية لعدم وجود أثر ذي دلالة إحصائية لتوفّر عامل "القياس والتغذية العكسية" في تحسين الأداء.

3.3.3.5 الفرضية الفرعية الثالثة

H_{033} : لا يوجد أثر ذو دلالة إحصائية لتوفر عامل "أدوات وتقنيات التحسين" لدى المؤسسات الجزائرية في تحسين الأداء عند مستوى معنوية ($\alpha \leq 0.05$).

ولاختبار هذه الفرضية تم استخدام نموذج تحليل الانحدار الخطي البسيط (Simple Regression Analysis).

جدول رقم (40): ملخص نموذج تأثير عامل "أدوات وتقنيات التحسين" في تحسين الأداء

Sig.	F قيمة المحسوبة	R ² قيمة المعدلة	معامل الارتباط معامل التحديد (R ²) (R)	النموذج 3 أدوات وتقنيات التحسين
0.000	105.481	0.326	0.329	0.574

المصدر: من إعداد الطالب بناءً على مخرجات نظام SPSS

تشير نتائج الاختبار الملخصة في الجدول رقم (40.5) إلى أن قيمة (R^2) المعدلة تساوي 0.326، والتي تدل على أن عامل "أدوات وتقنيات التحسين" يفسر التغيير في عناصر تحسين الأداء بنسبة 32.6%， كما أن قيمة (F) المحسوبة تساوي 105.481 بمستوى معنوية Sig.=0.000؛ وهو أقل من مستوى المعنوية المطبق (0.05)، مما يعني أن عامل "أدوات وتقنيات التحسين" ذو دلالة معنوية في تفسير عناصر تحسين الأداء.

جدول رقم (41): نتائج اختبار الانحدار الخطي البسيط لتأثير عامل "أدوات وتقنيات التحسين" في تحسين الأداء

Sig.	قيمة (t) المحسوبة	Beta	الانحراف المعياري	β	النموذج 3 الثابت أدوات وتقنيات التحسين
0.000	11.635		0.168	1.959	الثابت
0.000	10.270	0.574	0.045	0.461	أدوات وتقنيات التحسين

المصدر: من إعداد الطالب بناءً على مخرجات نظام SPSS

أما الجدول رقم (41.5) فيبين أن قيمة (t) المحسوبة للنموذج تساوي 10.270 بمستوى معنوية $Sig.=0.000$; وهو أقل من مستوى المعنوية المطبق (0.05) وبناءً على قاعدة القرار فإنه يتم رفض الفرضية الصفرية لعدم وجود أثر ذي دلالة إحصائية لتوفر عامل "أدوات وتقنيات التحسين" في تحسين الأداء.

4.3.3.5. الفرضية الفرعية الرابعة

H_{034} : لا يوجد أثر ذو دلالة إحصائية لتوفر عامل "الأنظمة والعمليات" لدى المؤسسات الجزائرية في تحسين الأداء عند مستوى معنوية ($\alpha \leq 0.05$).
ولاختبار هذه الفرضية تم استخدام تحليل الانحدار البسيط (Simple Regression) .(Analysis

جدول رقم (42.5): ملخص نموذج تأثير عامل "الأنظمة والعمليات" في تحسين الأداء

Sig.	قيمة F المحسوبة	قيمة R^2 المعدلة	معامل الارتباط معامل التحديد (R^2) (R)	النموذج 4
0.000	194.957	0.473	0.476	الأنظمة والعمليات

المصدر: من إعداد الطالب بناءً على مخرجات نظام SPSS

تشير نتائج الاختبار الملخصة في الجدول رقم (42.5) إلى أن قيمة قيمة (R^2) المعدلة تساوي 0.473؛ والتي تدل على أن عامل "الأنظمة والعمليات" يفسر التغيير في عناصر تحسين الأداء بنسبة 47.3%， كما أن قيمة (F) المحسوبة تساوي 194.957 بمستوى معنوية $Sig.=0.000$; وهو أقل من مستوى المعنوية المطبق (0.05) مما يعني أن عامل "الأنظمة والعمليات" ذو دلالة معنوية في تفسير عناصر تحسين الأداء.

جدول رقم (5.43): نتائج اختبار الانحدار الخطي البسيط لتأثير عامل "الأنظمة والعمليات" في تحسين الأداء

Sig.	قيمة (t) المحسوبة	Beta	الانحراف المعياري	β	النموذج 4
0.000	9.312		0.159	1.478	الثابت
0.000	13.963	0.690	0.042	0.592	الأنظمة والعمليات

المصدر: من إعداد الطالب بناءً على مخرجات نظام SPSS

أما الجدول رقم (43.5) فيبين أن قيمة (t) المحسوبة للنموذج تساوي 13.963 بمستوى معنوية $=0.000$; وهو أقل من مستوى المعنوية المطبق (0.05). وبناءً على قاعدة القرار فإنه يتم رفض الفرضية الصفرية لعدم وجود أثر ذي دلالة إحصائية لتوفّر عامل "الأنظمة والعمليات" في تحسين الأداء.

5.3.3.5. الفرضية الفرعية الخامسة

H_{035} : لا يوجد أثر ذو دلالة إحصائية لتوفّر عامل "الموارد" لدى المؤسسات الجزائرية في عناصر الأداء عند مستوى معنوية ($\alpha \leq 0.05$).

ولاختبار هذه الفرضية تم استخدام نموذج تحليل الانحدار الخطي البسيط (Simple Regression Analysis).

جدول رقم (5.44): ملخص نموذج تأثير عامل "الموارد" في تحسين الأداء

Sig.	قيمة F المحسوبة	قيمة R^2 المعدلة	معامل الارتباط (R^2)	معامل التحديد (R)	النموذج 5
0.000	122.298	0.360	0.363	0.602	الموارد

المصدر: من إعداد الطالب بناءً على مخرجات نظام SPSS

تشير نتائج الاختبار الملخصة في الجدول رقم (44.5) إلى أن قيمة (R^2) المعدلة تساوي 0.360، والتي تدل على أن عامل "الموارد" يفسر التغيير في عناصر تحسين الأداء بنسبة 36%， كما أن قيمة (F) المحسوبة تساوي 122.298 بمستوى معنوية $=0.000$; وهو أقل من

مستوى المعنوية المطبق (0.05) مما يعني أن عامل "الموارد" ذو دلالة معنوية في تفسير عناصر تحسين الأداء.

جدول رقم (5.45): نتائج اختبار الانحدار الخطي البسيط لتأثير عامل "الموارد" في تحسين الأداء

Sig.	قيمة (t) المحسوبة	Beta	الانحراف المعياري	β	النموذج 5
0.000	10.183		0.174	1.768	الثابت
0.000	11.059	0.602	0.045	0.493	الموارد

المصدر: من إعداد الطالب بناءً على مخرجات نظام SPSS

أما الجدول رقم (45.5) فيبين أن قيمة (t) المحسوبة للنموذج تساوي 11.059 بمستوى معنوية $=0.000$; وهو أقل من مستوى المعنوية المطبق (0.05).

وبناءً على قاعدة القرار فإنه يتم رفض الفرضية الصفرية لعدم وجود أثر ذي دلالة إحصائية لتوفر عامل "الموارد" في عناصر تحسين الأداء.

6.3.3.5. الفرضية الفرعية السادسة

: لا يوجد أثر ذو دلالة إحصائية لتوفر عامل "التكوين والتدريب" لدى المؤسسات الجزائرية في تحسين الأداء عند مستوى معنوية ($\alpha \leq 0.05$).
ولاختبار هذه الفرضية تم استخدام نموذج تحليل الانحدار الخطي البسيط (Simple Regression Analysis)

جدول رقم (5.46): ملخص نموذج تأثير عامل "التكوين والتدريب" في تحسين الأداء

Sig.	قيمة F المحسوبة	قيمة R^2 المعدلة	معامل الارتباط (R^2)	معامل التحديد (R)	النموذج 6
0.000	66.778	0.233	0.237	0.487	التكوين والتدريب

المصدر: من إعداد الطالب بناءً على مخرجات نظام SPSS

تشير نتائج الاختبار الملحصنة في الجدول رقم (46.5) إلى أن قيمة (R^2) المعدلة تساوي 0.233، والتي تدل على أن عامل "التكوين والتدريب" يفسر التغيير في عناصر تحسين الأداء بنسبة 23.3%.

كما أن قيمة (F) المحسوبة تساوي 66.778 بمستوى معنوية Sig.=0.000، وهو أقل من مستوى المعنوية المطبق (0.05)، مما يعني أن عامل "التكوين والتدريب" ذو دلالة معنوية في تفسير عناصر تحسين الأداء.

جدول رقم (47.5): نتائج اختبار الانحدار الخطي البسيط لتأثير عامل "التكوين والتدريب" في تحسين الأداء

Sig.	قيمة (t) المحسوبة	Beta	الانحراف المعياري	β	النموذج 6
0.000	16.799		0.148	2.483	الثابت
0.000	8.172	0.487	0.040	0.327	التكوين والتدريب

المصدر: من إعداد الطالب بناءً على مخرجات نظام SPSS

أما الجدول رقم (47.5) فيبيّن أن قيمة (t) المحسوبة للنموذج تساوي 8.172 بمستوى معنوية Sig.=0.000، وهو أقل من مستوى المعنوية المطبق (0.05). وبناءً على قاعدة القرار فإنه يتم رفض الفرضية الصفرية لعدم وجود أثر ذي دلالة إحصائية لتوفّر عامل "التكوين والتدريب" في تحسين الأداء.

7.3.3.5 الفرضية الفرعية السابعة

H_{037} : لا يوجد أثر ذو دلالة إحصائية لتوفر عوامل نجاح تطبيق سيسكس سيجما مجتمعة لدى المؤسسات الجزائرية في تحسين الأداء عند مستوى معنوية ($\alpha \leq 0.05$).

ولاختبار هذه الفرضية تم استخدام نموذج تحليل الانحدار الخطي المتعدد (Multiple

.(Regression Analysis

جدول رقم (5.48): ملخص نموذج تأثير عوامل نجاح تطبيق سيسكس سيجما مجتمعة لدى المؤسسات الجزائرية في تحسين الأداء

Sig.	قيمة F المحسوبة	قيمة R^2 المعدلة	معامل الارتباط معامل التحديد (R^2) (R)	النموذج 7	عوامل نجاح
0.000	56.279	0.606	0.617	0.785	تطبيق سيسكس سيجما

المصدر: من إعداد الطالب بناءً على مخرجات نظام SPSS

تشير نتائج الاختبار الملخصة في الجدول رقم (48.5) إلى أن قيمة (R^2) المعدلة تساوي 0.606، والتي تدل على أن النموذج يفسر ما نسبته 60.6% من التباين الكلي، كما أن قيمة (F) المحسوبة تساوي 56.279 بمستوى معنوية $Sig.=0.000$; وهو أقل من مستوى المعنوية المطبق (0.05)، مما يعني أن توفر عوامل نجاح تطبيق سيسكس سيجما مجتمعة ذو دلالة معنوية في تفسير عناصر تحسين الأداء.

أما الجدول رقم (49.5) فيبين أن جميع العناصر المستقلة مجتمعة ذات دلالة إحصائية ما عدا عنصر القياس والتغذية العكسية (X_2)، وعنصر التكوين والتدريب (X_6) حيث كانت قيمة مستوى المعنوية المحسوبة لهما هي $Sig.=0.131$ ، $Sig.=0.240$ على الترتيب، وهذه القيم هي أكبر من مستوى المعنوية المطبق.

جدول رقم (5.49): نتائج اختبار الانحدار الخطى المتعدد لتأثير عوامل نجاح تطبيق سيكس سيجما مجتمعة لدى المؤسسات الجزائرية في تحسين الأداء

Sig.	قيمة (t) المحسوبة	Beta	الانحراف المعيارى	β	النموذج 7
0.000	3.699		0.169	0.623	الثابت
0.000	4.654	0.291	0.055	0.254	دعم والتزام الإدارة العليا
0.131	1.514	0.100	0.053	0.081	القياس والتغذية العكسية
0.025	2.254	0.127	0.045	0.102	أدوات وتقنيات التحسين
0.000	3.704	0.264	0.061	0.226	الأنظمة والعمليات
0.000	3.870	0.230	0.049	0.188	الموارد
0.240	-1.179	-0.071	0.040	-0.047	التكوين والتدريب

المصدر: من إعداد الطالب بناءً على مخرجات نظام SPSS

كما تبين قيمة (Beta) الأهمية النسبية لكل عامل، حيث تظهر النتائج أن عامل "دعم والتزام الإدارة العليا" كان أكثر العوامل أهمية بالنسبة لتحسين الأداء، متبوعاً بعامل "الأنظمة والعمليات"، كما احتل عامل "الموارد" وأدوات وتقنيات التحسين" المراتب الثالثة والرابعة على التوالي.

ومن ثم يمكن صياغة نموذج تأثير عوامل نجاح تطبيق سيكس سيجما على تحسين الأداء وفق المعادلة الآتية:

$$Y = 0.623 + 0.254X_1 + 0.081X_2 + 0.102X_3 + 0.226X_4 + 0.188X_5 - 0.047X_6$$

حيث تمثل كل من

X_1 : دعم والتزام الإدارة العليا

X_2 : القياس والتغذية العكسية

X_3 : أدوات وتقنيات التحسين

X_4 : أدوات وتقنيات التحسين

X_5 : الموارد

X_6 : التكوين والتدريب

Y: عناصر تحسين الأداء.

خلاصة

لدراسة إمكانية استخدام سيسكس سيجما لتحسين أداء المؤسسة الجزائرية تم القيام بدراسة استقصائية ممتدة عينة من الإطارات العاملين ببعض المؤسسات الجزائرية بولاية العاصمة، وخلصت نتائج هذه الدراسة إلى:

موافقة أغلبية أفراد العينة المدروسة على توافر العوامل الضرورية لنجاح تطبيق سيسكس سيجما لدى المؤسسات العاملين بها والمتمثلة في كل من: دعم والتزام القيادة العليا، القياس والتغذية العكسية، الأنظمة والعمليات، تقنيات وأدوات التحسين، تحصيص الموارد الضرورية، التكوين والتدريب. لكن ما تجدر الإشارة إليه هو أن توافر هذه المتطلبات لدى المؤسسات الجزائرية كان بصورة معايير وإجراءات متفرقة وليس كفلسفة أو مدخل متكامل، ويرجع هذا إلى حداثة تجربة المؤسسات الجزائرية مع برامج التحسين المستمرة.

وأكملت نتائج الدراسة أيضاً على وجود علاقة معنوية بين كل من عوامل نجاح تطبيق سيسكس سيجما ومؤشرات الأداء الرئيسية؛ وهذا يؤكد على أهمية وضرورة توافر عوامل النجاح الحرجة لتطبيق سيسكس سيجما لتحسين الأداء في المؤسسة الجزائرية.

كما بينت النتائج أيضاً أن توافر عوامل نجاح تطبيق سيسكس سيجما سالفة الذكر مجتمعة لدى المؤسسة له أثر معنوي في تفسير التغيير في تحسين أداء المؤسسة.

خاتمة

أولاً: نتائج الدراسة

ثانياً: توصيات الدراسة

ثالثاً: آفاق الدراسة

خاتمة

تصبوا جل المؤسسات اليوم بمختلف أشكالها وقطاعات نشاطها إلى البحث عن التميز والريادة في عالم الأعمال؛ ومن أجل ذلك تعمد إلى البحث عن أفضل الاستراتيجيات والأنظمة والمناهج والطرق والتقنيات التي تساعدها على تحسين الأداء لتحقيق هذه الغاية. ومن بين المداخل الإدارية الحديثة التي لاقت نجاحاً كبيراً في مجال تحسين الأعمال وتصميمها نجد "سيكس سيجما" باعتبارها فلسفة جمعت من مختلف المناهج المعاصرة، والنظريات الإدارية المختلفة، والأدوات والتقنيات الأنفع والأصلح لما يوكل لها أن تحل الصدارة في مجال مناهج البحث عن التميز.

والدراسة الحالية تسعى إلى محاولة الوقوف على ما يميز هذه الفلسفة من حيث المفهوم والممارسة، بالإضافة إلى استعراض أهم التجارب الناجحة من حيث التطبيق، مع دراسة إمكانية تطبيقها من طرف المؤسسات الجزائرية لتحسين أدائها، ومن ثم كانت الإشكالية المطروحة للدراسة تمثل في السؤال الرئيسي التالي:

إلى أي مدى يمكن تطبيق فلسفة "سيكس سيجما" أن يسهم في تحسين أداء المؤسسات الجزائرية؟

أولاً : نتائج الدراسة

بعد البحث والدراسة في هذا الموضوع للإجابة على الإشكالية المطروحة؛ خلصت هذه الدراسة إلى التنتائج الآتية:

1. من الناحية النظرية

✓ تم الخروج بتعريف شامل للأداء من الناحيتين الاصطلاحية والإدارية، فاصطلاحاً هو القيام بالعمل الصواب وعلى الطريقة الصحيحة، أما من الناحية الإدارية أو المؤسساتية فهو القيام بجميع ما يتضمنه العمل لتحقيق الأهداف المسطرة؛ والتي تهم جميع الأطراف ذات العلاقة (الفعالية)، مع ضرورة تحقق عنصر الرشادة والعقلانية في استخدام الموارد الضرورية لأداء هذا العمل (الكفاءة).

✓ سيكس سيجما هي أكثر من مجرد نظام أو طريقة أو منهج، بل تمثل فلسفة لتحسين الأداء والتميز في عالم الأعمال، يتطلب تطبيقها توافر مجموعة من العوامل التنظيمية والبشرية والمالية والتقنية، كما تقوم على نظام خاص بها يتميز بالمرونة الشديدة، ويعتمد على الفهم

الواضح لمتطلبات الزبائن، والاستخدام الدقيق للحقائق والبيانات معتمدة في ذلك على أساليب وأدوات وتقنيات مختلفة (إدارية، منهاجية، معلوماتية، إحصائية، ورياضية)، بهدف تطوير الأداء العام الشامل للمؤسسة من خلال تحسين العمليات، وتحقيق ما يفوق توقعات الزبائن، وزيادة الربحية، ودعم فرص النمو والتعلم في المؤسسة.

2. من الناحية التطبيقية

بعد القيام بدراسة استقصائية على عينة من الإطارات العاملين بعض المؤسسات الجزائرية على مستوى ولاية العاصمة حول مدى إمكانية تطبيق هذه الفلسفة لدى المؤسسات العاملين بها فكانت النتائج كالتالي:

✓ موافقة أغلبية أفراد العينة المدروسة على توافر العوامل الضرورية لنجاح تطبيق سيكس سيجما لدى المؤسسات العاملين بها، وهذا يشير إلى رغبة المؤسسات الجزائرية في الفترة الأخيرة في تحسين أدائها، وتوجهها نحو تطبيق المداخل الحديثة في الإدارة، كما بيّنت النتائج أيضاً أن أعلى عامل من العوامل الضرورية من حيث الموافقة كان عامل "دعم والتزام الإدارة العليا" متبعاً بعامل "الموارد" ثم "الأنظمة والإجراءات" ثم "أدوات وتقنيات التحسين" ثم "القياس والتغذية العكسية" وفي الأخير "التكوين والتدريب"، لكن توافر هذه المتطلبات لدى المؤسسات الجزائرية كان بصورة معايير وإجراءات متفرقة وليس كفلسفة أو مدخل متكامل، ويرجع هذا إلى حداثة تجربة المؤسسات الجزائرية مع البرامج الحديثة للتحسين المستمر.

✓ أظهرت نتائج الدراسة وجود علاقة ذات دلالة معنوية بين كل من توافر عوامل نجاح تطبيق سيكس سيجما مجتمعة في المؤسسة ومؤشرات الأداء الرئيسية عند مستوى معنوية (≤ 0.05). وهذا يؤكد على أهمية وضرورة توافر عوامل النجاح الحرجة لتطبيق سيكس سيجما والمتمثلة في (دعم والتزام الإدارة العليا، القياس والتغذية العكسية، أدوات وتقنيات التحسين، الأنظمة والإجراءات، الموارد، التكوين والتدريب) لتحسين أداء المؤسسات الجزائرية.

✓ بيّنت نتائج الدراسة أن توافر عوامل نجاح تطبيق سيكس سيجما مجتمعة لدى المؤسسة ذو دلالة معنوية في تفسير عناصر تحسين الأداء، كما أظهرت النتائج أيضاً الأهمية النسبية لكل عامل من هذه العوامل في تحسين الأداء، حيث كان عامل "دعم والتزام الإدارة

"العليا" أكثر هذه العوامل أهمية بالنسبة لتحسين الأداء، متبعاً بعامل "الأنظمة والإجراءات"، كما احتل عامل "الموارد" و"أدوات وتقنيات التحسين" المراتب الثالثة والرابعة على التوالي.

ثانياً: توصيات الدراسة

- على ضوء النتائج المتوصل إليها، فإن هذه الدراسة توصي بما يأتي:
- ✓ ضرورة تبني مبادرات سيسكس سيجما كفلسفة لتحسين الأداء من طرف كل المؤسسات الجزائرية لما لها من نتائج إيجابية على جميع مؤشرات الأداء الرئيسية.
- ✓ التأكيد على ضرورة اعتماد فلسفة سيسكس سيجما من طرف قيادات وإدارات المؤسسات الجزائرية، وحرصها على الالتزام بها ورعايتها، ودعم تطبيقها، وتوفير البيئة المناسبة لنجاحها.
- ✓ ضرورة توفير المتطلبات التنظيمية والمادية والبشرية والمعرفية الالزمة لنجاح تطبيق سيسكس سيجما لدى المؤسسات الجزائرية.
- ✓ توفير برامج التكوين والتدريب اللازمين لجميع الموظفين على مفاهيم وسلوكيات ومهارات وأدوات سيسكس سيجما.
- ✓ الاستعانة بالخبراء والمحترفين الخارجيين في مجال تطبيق سيسكس سيجما.
- ✓ الحرص على تغيير ثقافة المؤسسة الجزائرية من ذهنية التجاوب مع المشاكل والأزمات إلى ذهنية الوقاية من المشاكل والأزمات.

ثالثاً: آفاق الدراسة

- كمحاولة لإثراء هذا البحث وجعله منطلقاً لبحوث مستقبلية، توصي هذه الدراسة بمجموعة من المواضيع مثل:
- ✓ دراسة مقارنة بين فلسفة سيسكس سيجما ومدخل التسيير الحديثة من حيث المفهوم، والممارسات، والنتائج.
 - ✓ دراسة إمكانية استخدام سيسكس سيجما كنموذج لاتخاذ القرارات الإدارية في المؤسسة الجزائرية.
 - ✓ دراسة إمكانية تطبيق فلسفة سيسكس سيجما في قطاع التعليم العالي والبحث العلمي بالجزائر.

قائمة المراجع

أولاً: قائمة المراجع باللغة العربية

1. ابن منظور، أبو الفضل جمال الدين. (1981). لسان العرب. القاهرة: دار المعارف.
2. أبو النصر، محدث. (2008). أساسيات إدارة الجودة الشاملة. القاهرة: دار الفجر للنشر والتوزيع.
3. أبو قحف، عبد السلام. (1997). التنافسية وتغير قواعد اللعبة. الإسكندرية: مكتبة الإشعاع.
4. أبو قحف، عبد السلام. (2000). الإدارة الإستراتيجية وتطبيقاتها. الإسكندرية: دار المعرفة للنشر والتوزيع.
5. أبو ناهية، جيهان صلاح الدين. (2012). مدى استخدام معايير منهج سیجما ستة (Six Sigma) لتحقيق جودة التدقيق الداخلي (دراسة حالة الجامعات الفلسطينية في قطاع غزة). رسالة ماجستير غير منشورة. غزة: الجامعة الإسلامية.
6. أبو نبعة، عبد العزيز. (2004). كيف ترفع إنتاجية موظفيك وتزيد الربحية. عمان: مؤسسة الوراق للنشر والتوزيع.
7. أشتون، كرييس. (2001). تقييم الأداء الاستراتيجي. (أحمد إصلاح، المحرر) القاهرة: مركز الخبرات المهنية للإدارة.
8. إعديلي، فادي حسن. (2014). إمكانية تطبيق أسلوب Sigma 6 ودوره في تخفيض التكاليف وتدعم المقدرة التنافسية: دراسة تطبيقية في شركة التقنيات المتقدمة لإعادة تصنيع المواد المستهلكة. رسالة ماجستير غير منشورة. عمان: جامعة الزرقاء.
9. الاتحاد الدولي للإتصالات. (1998). معجم المصطلحات التدريبية والإدارية. القاهرة: المكتب الإقليمي العربي.
10. البنك الإسلامي للتنمية. (بلا تاريخ). معجم المصطلحات الأساسية في التقييم والإدارة القائمة على التائج. جدة.
11. التمي، خالد غازي، و مرعي، منى سالم. (2013). توظيف مفهوم تريز (TRIZ) في منهجية الحيود السادس (Six Sigma) ودورها في تخفيض التكاليف: دراسة نظرية تحليلية. مجلة الإدارة والاقتصاد، 96(36)، الصفحتان 153-174.
12. الجبوري، ميسر إبراهيم، و إسماعيل، عمر علي. (2009). المفهوم الإحصائي لتقانة Six Sigma وعلاقته بأنشطة تحسين العمليات. مجلة تنمية الرافدين، 31(93).
13. الجنابي، معاذ خلف إبراهيم. (أبريل 2009). تأثير التكامل بين التقنيات المستجدة في محاسبة التكاليف وترابطها في خدمة منظمات الأعمال. المؤتمر العلمي الثالث بعنوان إدارة منظمات الأعمال: التحديات العالمية المعاصرة. عمان: جامعة العلوم التطبيقية الخاصة.
14. الحسيني، فلاح حسن. (2006). الإدارة الإستراتيجية: مفاهيمها، مداخلها، وعملياتها المعاصرة. عمان: دار وائل للنشر والتوزيع.
15. الحمادي، علي. (2006). الطريق إلى التميز: 15 طريقة للتغيير. بيروت: دار ابن حزم للنشر والتوزيع.

16. الخزامي، أحمد عبد الحكم. (1999). *تكنولوجيًا إدارة الأداء من التقييم إلى التحسين* (المجلد 3). القاهرة: مكتبة ابن سينا.
17. الخطيب، سمير كامل. (2002). *قياس دور المقارنة المرجعية في تحقيق الأداء المنظمي: دراسة حالة مع نموذج مقترن*. أطروحة دكتوراه غير منشورة. بغداد: الجامعة المستنصرية.
18. الخطيب، محمد محمود. (2010). *الأداء المالي وأثره على عوائد أسهم الشركات*. عمان: دار الحامد للنشر والتوزيع.
19. الخليل، محار عبد الله. (2012). *تطبيق أساليب المحاسبة الإدارية في الشركات الصناعية المساهمة العامة الأردنية*. رسالة ماجستير غير منشورة. عمان: جامعة الشرق الأوسط، كلية الأعمال.
20. الداوي، الشيخ. (1999). *نحو تسيير استراتيجي فعال بالكفاءة لمؤسسات الإسمنت بالجزائر*. أطروحة دكتوراه غير منشورة. الجزائر: جامعة الجزائر.
21. الداوي، الشيخ. (2009). *تحليل الأسس النظرية لمفهوم الأداء*. مجلة الباحث(7)، الصفحات 217-227
22. الزهراني، محمد بن صالح. (2010). *إمكانية تطبيق أسلوب سيجما ستة في نادي ضباط قوى الأمن بمدينة الرياض*. رسالة ماجستير غير منشورة. الرياض: جامعة نايف العربية للعلوم الأمنية.
23. السلايمة، نضال حلمي. (2007). *إمكانية استخدام سيجما ستة لتحسين الأداء الصحي في المركز العربي الطبي (عمان - الأردن)*. رسالة ماجستير غير منشورة. عمان: جامعة عمان العربية للدراسات العليا.
24. السلطى، مأمون، و إلياس، سهيلة. (1999). *دليل عملي لتطبيق أنظمة إدارة الجودة - الأيزو 9000*. دمشق: دار الفكر للنشر والتوزيع.
25. السلمي، علي. (2001). *إدارة الموارد البشرية الاستراتيجية*. القاهرة: دار غريب النشر والتوزيع.
26. السمان، ثائر أحمد. (2012). *التكامل بين أنظمة إدارة الجودة والتصنيع الرشيق والتصنيع الفعال: حوارات فلسفية*. مجلة تنمية الرافدين، 34(109).
27. الصفاوى، صفا يونس، و مزاحم، محمد يحيى. (2009). *التحليل الإحصائى باستخدام أسلوب Six Sigma*. المؤتمر الإحصائي العربي الثاني. ليبيا: سرت.
28. الصوص، سمير زهير. (2011). *Kaizen: التحسينات التدريجية المستمرة*. سلسلة أدوات تحسين الجودة. فلسطين: وزارة الاقتصاد الوطني.
29. الصيرفي، محمد عبد الفتاح. (2003). *الادارة الرائدة*. عمان: دار الصفاء للنشر والتوزيع.
30. الطائي، نبيل إبراهيم. (2008). *تحليل المتغيرات الاقتصادية*. عمان: دار البداية للنشر والتوزيع.
31. العبادي، هاشم فوزي، و الدعمى، وليد عباس. (2010). *دور المقارنة المرجعية في تحقيق البعد التنافسي (الكلفة)*. مجلة مركز دراسات الكوفة(16).
32. الغالبى، طاهر محسن، و إدريس، وائل صبحى. (2007). *الادارة الاستراتيجية: منظور منهجي متوازن*. عمان: دار وائل للنشر والتوزيع.

33. الغبان، ثائر، و حسين، نادية. (2009). التكامل بين تقنيتي بطاقة العلامات المتوازنة والمقارنة المرجعية لأغراض تقويم الأداء الاستراتيجي في الوحدات الاقتصادية. مجلة كلية العلوم الاقتصادية(22).
34. القزار، إسماعيل إبراهيم، و الحديشي، رامي حكمت، و كوريل، عادل عبد المالك. (2009). *Six Sigma وأساليب حديثة في إدارة الجودة الشاملة*. عمان: دار المسيرة للنشر والتوزيع.
35. القصاص، خالد أحمد. (2014). استخدام منهج سيجما ستة (*Six Sigma*) في ترشيد اتخاذ القرارات الاستثمارية: دراسة تطبيقية على البنوك التجارية الفلسطينية. رسالة ماجستير غير منشورة. كلية الاقتصاد والعلوم الإدارية. غزة: جامعة الأزهر.
36. اللوزي، موسى. (2003). *التطوير التنظيمي: أساسيات ومفاهيم حديثة*. عمان: دار وائل للنشر والتوزيع.
37. المكي، محمد موفق. (2009a). هل يمكن للستة سيجما الرشيقه أن تساعد في تحسين أداء القطاع العام في العالم العربي. المؤتمر الدولي للتنمية الإدارية بعنوان: نحو أداء تميّز في القطاع الحكومي. الرياض: معهد الإدارة العامة.
38. المكي، محمد موفق. (2009b). مقدمة إلى الستة سيجما الرشيقه والفوائد المحتملة من اقتباسها من قبل القطاعين العام والخاص في سوريا. الندوة الوطنية الرابعة عشر للجودة بعنوان: نحو مؤسسة من الصنف العالمي والتميز في الأعمال. دمشق: الجمعية العلمية السورية للجودة، برنامج الجودة السوري، وزارة الصناعة السورية.
39. المنظمة العربية للتنمية الإدارية. (2009). *قياس وتقييم الأداء كمدخل لتحقيق جودة الأداء المؤسسي*. القاهرة: المنظمة العربية للتنمية الإدارية.
40. النابليسي، مهند. (2005). *أسرار الحبيود السادس*. عمان: دار وائل للنشر والتوزيع.
41. النجار، فريد. (2004). *إعادة هندسة العمليات وهيكلة الشركات للتعامل مع العولمة والحرروب التجارية الجديدة*. القاهرة: دار طيبة للنشر والتوزيع.
42. النعيمي، محمد عبد العال، و صوصص، راتب جليل. (2008). *Six Sigma: تحقيق الدقة في إدارة الجودة*. عمان: إثراء للنشر والتوزيع.
43. باسيلي، مكرم. (2001). *المحاسبة الإدارية: مدخل معاصر في التخطيط والرقابة وتقويم الأداء* (الإصدار 3). مصر: جامعة المنصورة.
44. باند، بيتر، و نيoman، روبرت، و كافاناغ، رولاند. (2009). *منهج سيجما 6: كيف طورت جنرال إلكتريك، وموتورولا، وكبرى الشركات الأخرى من أدائها*. (مكتبة جرير، المترجمون) الرياض: مكتبة جرير للنشر والتوزيع.
45. بحيري، سعد صادق. (2004). *إدارة توازن الأداء*. الاسكندرية: الدار الجامعية للنشر والتوزيع.
46. بلاسكة، صالح، و مزياني، نور الدين. (2013). *مساهمة المقارنة المرجعية في قيادة وتقييم أداء المؤسسات*. مجلة أداء المؤسسات الجزائرية(4).

47. بلكبير، بومدين. (2009). إدارة التغيير والأداء المتميز في المنظمات العربية. دبي: العالم العربي للنشر والتوزيع.
48. بن حمدان، خالد، وإدريس، وائل صبحي. (2007). الإستراتيجية والخطيط الاستراتيجي. عمان: دار اليازوري للنشر والتوزيع.
49. بن سعيد، خالد عبد العزيز. (1997). إدارة الجودة الشاملة: تطبيقات على القطاع الصحي. الرياض: مؤسسة العبيكان للنشر والتوزيع.
50. بن عيسى، محمد المهدى. (2004). ثقافة المؤسسة كموجه للسلوكيات والأفعال في المنظمة الاقتصادية الحديثة. مجلة الباحث(3).
51. بوخمخ، عبد الفتاح. (ديسمبر، 2002). تحليل وتقييم الأداء الاجتماعي في المنشآت الصناعية. مجلة العلوم الإنسانية(18).
52. بوقرة، رابح، وزواروي، حميда. (2012). إمكانية التوافق لسياسات التدريب في المؤسسة الاقتصادية الجزائرية مع تطبيق الستة سيغما: دراسة حالة مؤسسة كوندور. مجلة كلية بغداد للعلوم الاقتصادية الجامعية(30)، الصفحات 49-25.
53. بومدين، يوسف. (2007). إدارة الجودة الشاملة والأداء المتميز. مجلة الباحث(5)، الصفحات 27-37.
54. بومدين، يوسف. (2011). إدخال مؤشرات الأداء البيئي في بطاقة الأداء المتوازن لتفعيل دور منظمات الأعمال في التنمية المستدامة. الملتقى الدولي الرابع حول عصرنة نظام الدفع في البنوك الجزائرية وإشكالية اعتماد التجارة الإلكترونية في الجزائر. الجزائر: المركز الجامعي خميس مليانة.
55. بوناطيرو، ليلى. (2009). أدوات إدارة الجودة الشاملة. رسالة ماجستير غير منشورة. الجزائر: جامعة الجزائر.
56. بيرزيكوب، بنيلوب. (2008). سيجما ستة للتميز في مجال الأعمال: دليل المدير للإشراف على مشروعات وفرق سيجما ستة. (محمد يوسف، المترجمون) الرياض: العبيكان للنشر.
57. تركمان، حنان، و عبد اللطيف، عبد اللطيف. (2006). بطاقة التصويب المتوازنة كأداة لقياس الأداء. مجلة جامعة تشرين للدراسات والبحوث العلمية، 28(1).
58. توفيق، عبد الرحمن. (2004). منهج الجودة الشاملة. القاهرة: بيمك للنشر والتوزيع.
59. جبירות، سناء، و خان، أحلام. (2012). نحو استخدام بطاقة الأداء (IT Scorecard) المتوازن في حوكمة نظم المعلومات. الملتقى الوطني الأول حول حوكمة الشركات كآلية للحد من الفساد المالي والإداري. الجزائر: جامعة بسكرة.
60. جوادة، سمر خليل إبراهيم. (2011). مدى توافق مقومات تطبيق ستة سيجما في المستشفيات الحكومية في قطاع غزة ودورها في تحسين جودة الخدمات الصحية من وجهة نظر الإدارة العليا. رسالة ماجستير غير منشورة. غزة: الجامعة الإسلامية.

61. جودة، محفوظ، و الزعبي، حسن. (2008). *منظمات الأعمال: المفهوم والوظائف*. عمان: دار وائل للنشر والتوزيع.
62. حماد، نزيه. (2008). *معجم المصطلحات المالية والاقتصادية*. دمشق: دار القلم للنشر والتوزيع.
63. حمادي، نبيل، و عبادي، فاطمة الزهراء. (2009). *مقومات تحسين أداء المؤسسات الاقتصادية في إطار التنمية المستدامة. الملتقى الدولي الأول حول أداء وفعالية المنظمة*. الجزائر: جامعة المسيلة.
64. حنافي، جواد. (13 سبتمبر، 2012). *صناعة التغيير وأنموذج إستراتيجية الكايزن Kaizen*. تاريخ الاسترداد 04/05/2014، من موقع الأستاذ حنافي جواد: www.alukah.net/Web/hanafijawad/0/44207
65. داودي، الطيب. (2007). *أثر تحليل البيئة الخارجية والداخلية في صياغة الإستراتيجية*. مجلة الباحث(5).
66. رais، وفاء. (2011). *دور التعلم التنظيمي في تحسين الأداء التنافسي لمنظمات الأعمال. الملتقى الدولي حول رأس المال الفكري في منظمات الأعمال العربية في الاقتصاديات الحديثة*. الجزائر: جامعة الشلف.
67. رياض، طه كامل. (2009). *نمودج الجدارة الوظيفية: وضع القياسات وتحقيق السياسات واستخدام الأدوات*. بحث تأهيلي للدكتوراه. مصر: جامعة قناة السويس.
68. شاكر، محمد ناجي، و حبيب، سهير عبد الكريم. (ديسمبر 2009). *أهمية وضع إستراتيجية لتطبيق نظام الجودة لأنشطة الاصفية في جامعة الكوفة. المؤتمر الأول لضمان الجودة والاعتماد الأكاديمي*. العراق: جامعة الكوفة.
69. شنوفي، نور الدين. (2005). *تفعيل نظام تقييم أداء العامل في المؤسسة العمومية الاقتصادية. أطروحة دكتوراه غير منشورة*. الجزائر: جامعة الجزائر.
70. عبادة، صالح أحمد أمين. (2010، أبريل 14-15). *أبدال حديثة في إدارة التعليم العالي. المؤتمر العربي حول التعليم العالي وسوق العمل*. عمان: جامعة العلوم التطبيقية.
71. عبادة، إبراهيم عبد الحليم. (2008). *مؤشرات الأداء في البنوك الإسلامية*. عمان: دار النفائس للنشر والتوزيع.
72. عباس، علي. (2008). *الرقابة الإدارية في منظمات الأعمال*. عمان: دار إثراء للنشر والتوزيع.
73. عبد الباقي، صلاح الدين. (1999). *ادارة الموارد البشرية*. الاسكندرية: الدار الجامعية للنشر والتوزيع.
74. عبد الحفيظ، أحمد بن صالح. (2003). *المرجع العلمي لتطبيق منهج الهندرة*. عمان: دار وائل للنشر والتوزيع.
75. عبد الله، عادل محمد. (2013). *مدى إمكانية تبني منهجية الحيود السادسية في السيطرة على نوعية الأدوية المطلوبة وفقا لأنموذج DMAIC: دراسة تحليلية في الشركة العامة لصناعة الأدوية والمستلزمات الطبية في نينوى*. مجلة جامدة الأنبار للعلوم الاقتصادية والإدارية، 5(10)، الصفحات 366-351.

76. عبد الله، هبة محمود حسين. (2012). مدى الالتزام بمنهج سيجما ستة (Six Sigma) في ضبط جودة التدقيق الداخلي (دراسة تطبيقية على المصادر العاملة في قطاع غزة). رسالة ماجستير غير منشورة. غزة: الجامعة الإسلامية.
77. عبد الوهاب، سمير محمد. (نوفمبر 2010). المقارنة المرجعية كمدخل لتقييم الأداء. المؤتمر الدولي للتنمية الإدارية. الرياض: معهد الإدارة العامة.
78. عسيري، على بن أحمد. (2010). متطلبات تطبيق أسلوب سيجما ستة لتطوير العمل الإداري بإمارة منطقة عسير. رسالة ماجستير غير منشورة. الرياض: جامعة نايف العربية للعلوم الأمنية.
79. عشوی، مصطفی. (1992). أسس علم النفس الصناعي التنظيمي. الجزائر: دیوان المطبوعات الجامعية.
80. عقيلي، عمر وصفی. (2000). المنهجية المتكاملة لإدارة الجودة الشاملة. عمان: دار وائل للنشر والتوزيع.
81. عقيلي، عمر وصفی. (2001). مدخل إلى المنهجية المتكاملة لإدارة الجودة الشاملة. عمان: دار وائل للنشر والتوزيع.
82. عكار، زينب شلال. (ديسمبر، 2010). دور الحيد السداسي في تحسين الأداء الشامل للمستشفى (دراسة في بعض مستشفيات رئاسة صحة محافظة البصرة). مجلة دراسات إدارية، 3(6)، الصفحات 52-26.
83. فلاق، محمد. (2013). المسؤولية الاجتماعية للشركات النفطية العربية: شركتي سوناطراك الجزائرية وأرامكو السعودية أنموذجا. مجلة الباحث (12).
84. فلاق، محمد، وبوجاني، جنات. (2011). تطوير أنموذج لقياس أثر رأس المال الفكري على كفاءة الأداء في منظمات الأعمال. الملتقى الدولي حول رأس المال الفكري في منظمات الأعمال العربية. الجزائر: جامعة الشلف.
85. كردي، أحمد السيد. (1 ديسمبر، 2010). الفرق بين الفاعلية والكفاءة في الأداء الوظيفي. تاريخ الاسترداد 10 4, 2014، من كتابة أونلاين: <http://kenanaonline.com/ahmedkordy>.
86. لوشاحي، أحمد خير الدين. (2003). الجودة ومدى تطبيقها في المؤسسة الاقتصادية الجزائرية. رسالة ماجستير غير منشورة. الجزائر: المدرسة العليا للتجارة.
87. مانجاليني، ريموند، وكلاين، مارك. (1995). الدليل العلمي للهندسة. (الشركة العربية للإعلام العلمي، المترجمون) القاهرة: الشركة العربية للإعلام العلمي.
88. مزهودة، عبد الملك. (نوفمبر، 2001). الأداء بين الكفاءة والفعالية: مفهوم وتقسيم. مجلة العلوم الإنسانية (1)، الصفحات 85-100.
89. مصطفى، أحمد سيد. (2001). المدير وتحديات العولمة. القاهرة: دار النهضة العربية.
90. مظهر، أحمد محمد. (2010). تقويم ومراجعة الأداء المتوازن في منظمات الأعمال وأثر ذلك على نظرية المراجعة. أطروحة دكتوراه غير منشورة. السودان: جامعة أم درمان.

91. موسى، سهام، و شوقي، شادلي. (2010). تحليل أثر توافر أبعاد إدارة الجودة الشاملة على الأداء. *الماتقى الوطني حول إدارة الجودة الشاملة وتنمية أداء المؤسسة*. الجزائر: جامعة سعيدة.
92. هاشم، صبيحة قاسم، و العابدي، علي رزاق. (2010). أثر الثقافة التنظيمية في الأداء الاستراتيجي باستخدام نموذج بطاقة العلامات المتوازنة. *مجلة القadesia للعلوم الإدارية والاقتصادية*, 12(1)، الصفحات 41-61.
93. ويلش، جاك. (2006). الفوز. (مكتبة جرير، المترجمون) الرياض: مكتبة جرير للنشر والتوزيع.
94. ياسين، مريم حامد، و نايف، أسعد كاظم. (2012). أثر استخدام تقنية Six Sigma في تحسين الأداء التشغيلي (دراسة استطلاعية لأراء عينة من العاملين في معمل (7) في الشركة العامة للصناعات الجلدية). *مجلة جامعة كربلاء العلمية*, 10(4)، الصفحات 134-146.
95. يحياوي، إلهام. (2007). الجودة كمدخل لتحسين الأداء الإنتاجي للمؤسسات الصناعية الجزائرية. *مجلة الباحث* 5، الصفحات 151-167.
96. يحياوي، مفيدة، و موفق، عبد القادر. (2005). مؤشرات الأداء لنظام الإنتاج في المؤسسة الصناعية الجزائرية. *الماتقى الدولي حول الأداء المتميز للمنظمات والحكومات*. الجزائر: جامعة ورقلة.

ثانياً: قائمة المراجع باللغة الأجنبية

1. Adams, C. W., Gupta, P., & Wilson, C. E. (2003). *Six Sigma Deployment*. Oxford: Butterworth-Heinemann.
2. Adeyemi, Y. (2005). *An Analysis of Six Sigma at Small Vs. Large Manufacturing Companies*. Unpublished master's thesis. USA: University of Pittsburgh, School of Engineering.
3. Agustiady, T., & Badiru, A. B. (2013). *Sustainability: Utilizing Lean Six Sigma Techniques*. Boca Raton-Florida: Taylor & Francis Group.
4. Aljalealy, A. H., AL-Hameed, L. M., & Ismaeel, O. A. (2012). Using Six Sigma Methodology In Solving The Critical Control Points Problems in (HACCP) System: Case Study in Mosul Dairy Factor. *Journal of Kirkuk University*, 2(1), pp. 202-221.
5. Anand, G. (2006). *Continuous Improvement and Operations strategy: Focus on Six Sigma Programs*. Unpublished Phd dissertation. USA: The Ohio State University.
6. Anbari, F. T., & Kwak, Y. H. (2004). Success Factors in Managing Six Sigma Projects. *Project Management Institute Research Conference*. London.
7. Anthony, R. ., & Govindarajan, V. (2003). *Management Control Systems*. New York: McGraw-Hill.
8. Antony, J., & Banuelas, R. (2002). Key ingredients for the effective implementation of six sigma program. *Measuring Business Excellence*, 6(4), pp. 20-27.
9. Antony, J., Banuelas, R., & Kumar, A. (2006). *World Class Applications of Six Sigma*. Oxford: Elsevier Ltd.
10. Barney, M., & McCarty, T. (2002). *The New Six Sigma: A Leader's Guide to Achieving Rapid Business Improvement and Sustainable Results*. New Jersey: Prentice Hall.
11. Baruche, J. P. (1992). *La Qualité du Service dans l'entreprise: Satisfaction et Rentabilité*. Paris: Edition d'Organisation.
12. Basu, R. (2009). *Implementing Six Sigma and Lean: A Practical Guide To Tools And Techniques*. Oxford: Elsevier Ltd.
13. Brassard, M., Finn, L., Ginn, D., Ritter, D., Kingery, C., & Kierstead, M. (2002). *The Six Sigma Memory Jogger II: A Pocket Guide of Tools for Six Sigma Improvement Teams*. USA: Goal/Qpc Edition.

14. Breyfogle, F. W. (1999). *Implementing Six Sigma: Smarter Solutions*. Toronto: John Wiley & Sons, Inc.
15. Breyfogle, F. W. (2001). *Managing Six Sigma*. New York: John Wiley & Sons, Inc.
16. Brilman, J. (2000). *Les Meilleurs Pratiques de Management: au Cœur de la Performance*. Paris: Edition d'Organisation.
17. Brilman, J. (2001). *Les Meilleurs Pratiques de Management*. Paris: Edition d'Organisation.
18. Brown, S., Blackmon, K., Cousins, P., & Maylor, H. (2001). *Operations Management: Policy, Practice and Performance Improvement*. Oxford: butterworth-heinemann Ltd.
19. Bruce, W., & Bob, H. (2002). *Why Securities Operation?* USA: Bank of America.
20. Brue, G. (2002). *Six Sigma For Managers*. New York: McGraw-Hill.
21. Brue, G., & Howes, R. (2006). *Six Sigma: 36 – Hour course*. New York: McGraw-Hill.
22. Brussee, W. (2006). *All About Six Sigma: The Easy Way to Get Started*. New York: McGraw-Hill.
23. Casselbrant, R., & Wiklund, E. (2011). *Six Sigma Project Management - Managing Fast Track. Unpublished Master's thesis*. Faculty of Engineering. Sweden: Lund University.
24. Cavanagh, R., Neuman, R. P., & Pande, P. S. (2004). *What is Design for Six Sigma*. New York: McGraw-Hill.
25. Chakrabarty, A., & Chuan, T. K. (2009). An exploratory qualitative and quantitative analysis of Six Sigma in service organizations in Singapore. *Management Research News*, 32(7), pp. 614-632.
26. Cheng, M.-Y. J. (2006). *An Empirical Study for Exploring the Relationship between Balanced Scorecard and Six Sigma Programs. Unpublished Master's thesis*. Taiwan: National Cheng Kung University.
27. Chinvigai, C., Dafaoui, E. M., & EL mhamedi, A. (2007). An approach for enhancing process and process interaction capability. *19th International Conference on Production Research*. Chili: Universidad Católica de Valparaíso.
28. Chowdhury, S. (2003). *Design for Six Sigma*. London: Prentice Hall.
29. Coronado, R. B., & Antony, J. (2002). Critical success factors for the successful implementation of six sigma projects in organisations. *The TQM Magazine*, 14(2), pp. 92-99.
30. Cox, I., Gaudard, M. A., Ramsey, P. J., Stephens, M. L., & Wright, L. (2010). *Visual Six Sigma: Making Data Analysis Lean*. New Jersey: John Wiley & Sons, Inc.
31. Cronemyr, P. (2007). *Six Sigma Management: Action research with some contributions to theories and methods. Unpublished PhD Dissertation*. Sweden: Göteborg: Chalmers University of Technology.
32. Crosby, B. P. (1990). *Leading the Art of Becoming an Executive*. New York: McGraw-Hill.
33. Cudney, E. A., & Furterer, S. L. (2012). *Design for Six Sigma in Product and Service Development: Applications and Case Studies*. UK: Taylor & Francis Group.
34. Dahlgaard, J., & Dahlgaard-Park, S. M. (2006). Lean production, six sigma quality, TQM and company culture. *TQM Magazine*, 18(3), pp. 263-281.
35. De Feo, J. A., & Barnard, W. (2004). *Juran Institute's Six Sigma Breakthrough Methods*. New York: McGraw-Hill.
36. Dedhia, N. S. (2005, July). Six sigma basics. *Total Quality Management & Business Excellence*, 16(5), 567-574.
37. Dictionnaire larousse. (1997). Paris.
38. Eckes, G. (2001). *The Six Sigma Revolution: How GE and Others Turned Process Into Profits*. New Jersey: John Wiley & Sons, Inc.
39. Eckes, G. (2003). *Six Sigma Team Dynamics: The Elusive Key to Project Success*. New Jersey: John Wiley & Sons, Inc.
40. El-Haik, B., & Al-Aomar, R. (2006). *Simulation-based Lean Six-Sigma and Design for Six-Sigma*. New Jersey: John Wiley & Sons, Inc.
41. Ernult, J., & Ashta, A. (2007). Développement Durable, Responsabilité Sociétale de l'Entreprise, Théorie des Parties Prenantes: Évolution et Perspectives. *Cahiers du CEREN*(21), pp. 4-31.

42. Erschler, J., & Grabot, B. (2001). *Organisation et Gestion de la Production*. Paris: Edition Hermès.
43. Federal Quality Institute. (1991). *Federal Total Quality Management Documents*. Washington: Federal Quality Institute.
44. General Electric. (1999). *6σ: The Roadmap to Customer Impact*.
45. George, M. (2003). *Lean Six Sigma for Service: How to Use Lean Speed and Six Sigma Quality to Improve Services and Transactions*. New York: McGraw-Hill.
46. Ginn, D., & Varner, E. (2004). *The Design for Six Sigma Memory Jogger: Tools and Methods for Robust Processes and Products*. USA: Goal/Qpc Edition.
47. Goetsch, D., & Davis, S. (1997). *Introduction to Total Quality: Quality Management for Production, Processing and Services* (2nd ed.). USA: Prentice-Hall.
48. Goh, T. N. (2002, September - October). A Strategic Assessment of Six Sigma. *Quality and Reliability Engineering International*, 18(5), pp. 403-410.
49. Guide de la Performance Globale. (2004). Paris: Edition d'Organisation.
50. Gupta, P. (2005). *The Six Sigma Performance Handbook: A Statistical Guide To Optimizing Results*. New York: McGraw-Hill.
51. Gupta, P. (2007). *Six Sigma Business Scorecard* (2nd ed.). New York: McGraw-Hill.
52. Hambleton, L. (2008). *Treasure Chest of Six Sigma: Growth Methods, Tools, and Best Practices*. Boston: Prentice Hall.
53. Hammer, M., & Champy, J. (1993a, September-October). Reengineering the Corporation: A Manifesto for Business Revolution. *Business Horizons*, 36(5), pp. 90-91.
54. Hammer, M., & Champy, J. (1993b). *Le Reengineering*. (M. Le Seach, Ed.) Paris: Dunod.
55. Henderson, K. M., & Evans, J. R. (2000). Successful implementation of Six Sigma: benchmarking General Electric Company. *Benchmarking: An International Journal*, 7(4), 260-282.
56. Heuvel, J. v., Does, R. J., Bogers, A. J., & Berg, M. (2006, July). Implementing Six Sigma in The Netherlands. *The Joint Commission Journal on Quality and Patient Safety*, 32(7), 393-399.
57. Hilton, R. w. (1999). *Managerial accounting* (4th ed.). New York: McGraw-Hill.
58. Honeywell Company. (2016). *2016 Corporate Citizenship*.
59. Hunt, D. S., & Morgan, M. R. (1995). The Comparative Advantage Theory of Competition. *Journal of Marketing*, 59(2).
60. Imai, M. (2012). *Gemba Kaizen: Commonsense Approach to a Continuous Improvement Strategy* (2nd ed.). New York: McGraw-Hill.
61. Ingram, H., & McDonnell, B. (1996). Effective Performance Management - the teamwork approach considered. *Managing Service Quality*, 6(6), pp. 38-42.
62. iSixSigma.com. (n.d.). *The History of Six Sigma*. Retrieved 11 17, 2015, from iSixSigma: <http://www.isixsigma.com/new-to-six-sigma/history/history-six-sigma/>
63. Jeffery, D. H., & Harbir, S. (1998, October). The Relational View. *The Academy of Management Review*, 23(4), pp. 660-679.
64. Jeh-Nan, P., & Ming-Yueh, C. (2008, June). An Empirical Study for Exploring the Relationship between Balanced Scorecard and Six Sigma Programs. *Asia Pacific Management Review*, 13(2), pp. 481-496.
65. Jugulum, R., & Samuel, P. (2008). *Design For Lean Six Sigma: A Holistic Approach to Design and Innovation*. New Jersey: John Wiley & Sons, Inc.
66. Juran, M. J. (1988). *Juran on Planning for Quality*. New York: Free Press Publisher.
67. Kaplan, R. ... , & Norton, D. ... (1992, January-February). The Balanced Scorecard: Measures That Drive Performance. *Harvard Business Review*(1), pp. 71-79.
68. Kaplan, R. ... , & Norton, D. ... (1996a). Linking the Balanced Scorecard to Strategy. *California Management Review*, 39(1), pp. 53-79.
69. Kaplan, R. ... , & Norton, D. ... (1996b). *The Balanced Scorecard: Translating Strategy into Action*. USA: Harvard Business Press.
70. Kaplan, R. ... , & Norton, D. ... (2007, July-August). Using the Balanced Scorecard as a Strategic Management System. *Harvard Business Review*, pp. 2-14.

71. Karakhan, A. M., & Alsaffar, A. E. (2012, September). Quality Evaluation of Al-Rasheed Ready Concrete Mixture Plant By Using Six Sigma Approach. *Journal of Engineering*, 18(9), pp. 1014-1029.
72. Keller, P. (2011). *Six Sigma Demystified* (2nd ed.). New York: McGraw- Hill.
73. Khan, O. H. (2005). *a Study of Critical Success Factors for Six Sigma Implementation in UK Organizations. Unpublished Master's Thesis*. UK. Bradford: Bradford University. School of Management.
74. Kumar, D. (2006). *Six Sigma Best Practices: A Guide to Business Process Excellence for Diverse Industries*. UK: J. Ross Publishing, Inc.
75. Kumar, D., Crocker, J., Chitra, T., & Saranga, H. (2006). *Reliability and Six Sigma*. New York: Springer Science & Business Media ,Inc.
76. Kumar, M., Antony, J., Jiju, F., & Madu, C. N. (2007). Winning Customer Loyalty in an Automotive Company through Six Sigma: a Case Study. *Quality and Reliability Engineering International*(23), pp. 849-866.
77. Kwak, Y. H., & Anbari, F. T. (2006, May-June). Benefits, obstacles, and future of six sigma approach. *Technovation Journal*, 26(5-6), pp. 708-715.
78. Larson, A. (2003). *Demystifying Six Sigma: a company wide approach continuous improvement*. New York: Amacom.
79. Levine, D. M. (2006). *Statistics for Six Sigma Green Belt with Minitab and JMP*. Boston: Pearson Prentice Hall.
80. McCarty, T., Daniels, L., Bremer, M., & Gupta, P. (2004). *The Six Sigma Black Belt Handbook: Six SIGMA Operational Methods*. New York: McGraw-Hill.
81. McCarty, T., Jordan, M., & Probst, D. (2011). *Six Sigma for Sustainability: How Organizations Design and Deploy Winning Environmental Programs*. New York: McGraw-Hill.
82. Mcmenamin, J. (1999). *Financial Management: an introduction*. London: Routledge Edition.
83. McNair, C. J., & Leibfried, K. H. (1993). *Benchmarking: A Tool for Continuous Improvement*. New York: John Wiley & Sons, Inc.
84. Meza, D., & Jeong, K.-Y. (2013). Measuring efficiency of lean six sigma project implementation using data envelopment analysis at NASA. *Journal of Industrial Engineering and Management*, 6(2), pp. 401-422.
85. Mizuno, S. (1990). *La Maitrise Pleine et Entière de la Qualité*. Paris: Edition Economica.
86. Montgomery, D. C., & Woodall, W. H. (2008). An Overview of Six Sigma. *International Statistical Review*, 76(3), pp. 329-346.
87. Moore, B. (2008). *The Role of Six Sigma in Improving Financial Performance*. *Unpublished Master's thesis*. South Africa: Pretoria: University of Pretoria.
88. Motorola Inc. (1987). *Annual Report*. USA: Schaumburg, Illinois.
89. Motorola Inc. (1988). *Annual Report*. USA: Schaumburg, Illinois.
90. Motorola Inc. (1989). *Annual Report*. USA: Schaumburg, Illinois.
91. Nonthaleerak, P., & Hendry, L. (2008). Exploring the six sigma phenomenon using multiple case study evidence. *International Journal of Operations & Production Management*, 28(3), pp. 279-303.
92. Oakland, J. S. (1994). *Total Quality Management: The Route to Improving Performance* (2nd ed.). Oxford: Butterworth Heineman.
93. Pande, P. (2002). *Using Six Sigma to Improvement the Supply Chain*. California: Pivotal Resources Inc.
94. Pande, P., & Holpp, L. (2002). *What is Six Sigma?* New york: McGraw-Hill.
95. Parast, M. M. (2011). The effect of Six Sigma projects on innovation and firm performance. *International Journal of Project Management*(29), pp. 45-55.
96. Park, S. H. (2003). *Six Sigma for Quality and Productivity Promotion*. Tokyo: Asian Productivity Organization.
97. Park, S. H., & Antony, J. (2008). *Robust Design for Quality Engineering and Six Sigma*. Singapore: World Scientific Publishing.

98. Pešić, M. A., Lepojević, V., & Zlatić, V. (2011). Six Sigma vs. Total Quality Management : presence in world and Serbian economy. *Scientific Journal*, 8(2), 221-233.
99. Plaster, G. A., & Alderman, J. D. (2006). *Beyond Six Sigma: Profitable Growth Through Customer value Creation*. John Wiley & Son, Inc: New jersey.
100. Plauchu, V. (2008). *Mesure et Amélioration des Performances industrielles* (3 ed.). Paris: UPMF.
101. Prasad, D. K., Subbaiah, V. K., & Padmavathi, G. (2012, June). Application of Six Sigma Methodology in an Engineering Educational Institution. *International Journal of Emerging Sciences*, 2(2), pp. 222-237.
102. Pyzdek, T. (1997, February 12). *Motorola's Six Sigma Program*. Retrieved November 17, 2015, from Qualitydigest.com:
<http://www.qualitydigest.com/magazine/1997/dec/article/motorolas-six-sigma-program.html#>
103. Rodriguez, A. B. (2008). *A Framework to Align Strategy, Improvement Performance, and Customer Satisfaction using an Integration of Six Sigma and Balanced Scorecard*. Unpublished PhD dissertation. Florida: University of Central Florida.
104. Ross, J. E. (2005). *Total Quality Management: Text, Cases, and Readings* (2nd ed.). Florida, USA: St.Lucie Press.
105. Sabry, A. (2014). Factors critical to the success of Six-Sigma quality program and their influence on performance indicators in some of Lebanese hospitals. *Arab Economics and Business Journal*, 9, pp. 93-114.
106. Shafer, S. M., & Moeller, S. B. (2012). The effects of Six Sigma on corporate performance: An empirical investigation. *Journal of Operations Management*(30), pp. 521-532.
107. Simon, Y., & Joffre, P. (1997). *Encyclopédie de Gestion* (2 ed.). Paris: Economica.
108. Sleeper, A. D. (2006). *Design for Six Sigma Statistics: 59 Tools for diagnosing and solving problems in DFSS initiatives*. New York: McGraw-Hill.
109. Snee, R. D., & Hoerl, R. W. (2003). *Leading Six Sigma: A Step-by-Step Guide Based on Experience With GE and Other Six Sigma Companies*. New York: Prentice Hall.
110. Stamatis, D. H. (2003). *Six Sigma for Financial Professionals*. New Jersey: John Wiley & Sons, Inc.
111. Staudter, C., Mollenhauer, J.-P., Meran, R., Roenpage, O., Hugo, C. v., & Hamalides, A. (2009). *Design for Six Sigma and Lean Toolset: Implementing Innovations Successfully*. (S. Lunau, Ed.) Berlin: Springer.
112. Suarez, G. J. (1992, July). Three Experts on Quality Management: Philip Crosby, Edwards Deming, and Joseph Juran. (92-02). (D. o. Navy, Ed.) USA: TQLO Publication.
113. Taghizadegan, S. (2006). *Essentials of Lean Six Sigma*. Boston: Elsevier Ltd.
114. Taner, M. T. (2013). Critical Success Factors for Six Sigma Implementation in Large-scale Turkish Construction Companies. *International Review of Management and Marketing*, 3(4), 212-225.
115. Taylor, G. M. (2009). *Lean Six Sigma Service Excellence*. UK: J.Ross Publishing, Inc.
116. Tayntor, C. B. (2007). *Six Sigma Software Development* (2nd ed.). New York: Auerbach Publications.
117. Thomsett, M. C. (2005). *Getting Started in Six Sigma*. New Jersey: John Wiley & Sons, Inc.
118. Wilson, G. (2005). *Six Sigma and The Product Development Cycle*. Oxford: Elsevier Ltd.
119. www.ge.com. (n.d.). Retrieved 10 13, 2016, from
<http://www.ge.com/transformation/#leadership>
120. www.honeywell.com 05/10/2016. (n.d.). *Inside Honeywell*. Retrieved 10 05, 2016, from
<https://www51.honeywell.com/hrsites/neo/howweworksixsigmaplus.html>
121. www.honeywell.com. (n.d.). *Honeywell Co., who-we-are?* Retrieved 10 03, 2016, from
<http://www.honeywell.com/who-we-are/>
122. www.motorolasolutions.com. (n.d.). *A Legacy of Innovation: Timeline of Motorola history since 1928*. Retrieved 10 10, 2016, from
http://www.motorolasolutions.com/en_us/about/company-overview/history/timeline.html

123. www.successstory.com. (n.d.). Retrieved 10 13, 2016, from
<https://successstory.com/companies/general-electric>
124. Yang, K., & El-Haik, B. S. (2009). *Design For Six Sigma: A Roadmap for Product Development* (2nd Ed ed.). New York: McGraw-Hill.
125. Zajkowska, E. L. (2012). *Contribution à l'implantation de la méthode Lean Six Sigma dans les Petites et Moyennes Entreprises pour l'amélioration des processus. Unpublished PhD dissertation*. Lille Nord-de-France: Université Lille Nord-de-France.

الملاحق

الملحق رقم (1)

قائمة بأسماء المحكمين

الإسم الكامل	الوظيفة	المؤسسة الأصلية
د. طويطي مصطفى	أستاذ محاضر	جامعة أكلي محنـد أول حاج - البويرة
د. قاسم عبد الكريم	أستاذ محاضر	المدرسة العليا للتجارة - القليعة
السيد: فراقة رابح	رئيس قسم الهندسة الإدارية	الوكالة الوطنية لتنمية نتائج البحث والتطوير التكنولوجي - وزارة التعليم العالي والبحث العلمي بالجزائر
السيد: جابري علي	مدير الموارد البشرية	ESTEL RAIL AUTOMATION

الملحق رقم (2)

استبيان الدراسة

وزارة التعليم العالي والبحث العلمي
 المدرسة العليا للتجارة
 القطب الجامعي - القليعة



الأخ الكريم، الأخت الكريمة

السلام عليكم ورحمة الله وبركاته

يتشرف الباحث أن يضع بين أيديكم استبيان بهدف الحصول على المعلومات الضرورية لدراسة موضوع: إمكانية استخدام فلسفة "سيكس سيجما" لتحسين أداء المؤسسات. لاستكمال متطلبات الحصول على درجة الدكتوراه في علوم التسيير. حيث تعتبر "سيكس سيجما" فلسفة إدارية تهدف إلى التميز في عالم الأعمال من خلال تحقيق رضا المتعاملين، وزيادة الأرباح، وتقديم منتجات وخدمات خالية من العيوب، وبأقل تكلفة.

ونظراً لأهمية رأيكم في هذا المجال، نرجوا منكم التكرم بقراءة جميع فقرات الاستبيان والإجابة عليها بدقة، علمًاً أن إجابتكم سيكون لها أثر كبير على إنجاح هذه الدراسة.

كما أحيطكم علمًا بأن الإجابات المقدمة من طرفكم ستتعامل بسرية تامة، ولا تستخدم إلا لأغراض البحث العلمي، شاكرين لكم حسن تعاونكم.

أحمد جلال

بيانات عامة

من فضلك، ضع علامة (✓) أمام الإجابة المناسبة

بيانات عن الموظف

1. الجنس:

أنثى ذكر

2. السن

<input type="checkbox"/> من 31 إلى 45 سنة	<input type="checkbox"/> من 16 إلى 30 سنة
<input type="checkbox"/> أكثر من 60 سنة	<input type="checkbox"/> من 46 إلى 60 سنة

..... 3. الوظيفة (Poste occupé)

4. الأقدمية في المؤسسة

<input type="checkbox"/> من 5 إلى 15 سنوات	<input type="checkbox"/> أقل من 5 سنوات
<input type="checkbox"/> أكثر من 25 سنة	<input type="checkbox"/> من 16 إلى 25 سنة

بيانات عن المؤسسة

..... 5. اسم المؤسسة (Raison sociale):

6. جنسية المؤسسة

<input type="checkbox"/> في إطار شراكة	<input type="checkbox"/> متعددة الجنسيات	<input type="checkbox"/> جزائرية
--	--	----------------------------------

7. عدد الموظفين

<input type="checkbox"/> من 1 إلى 9 موظف	<input type="checkbox"/> من 50 إلى 250 موظف
--	---

<input type="checkbox"/> أكثر من 250 موظف	<input type="checkbox"/> من 50 إلى 250 موظف
---	---

عوامل النجاح الحرجة "لتطبيق سيسكس سيجما"

العبارات التالية تتعلق بمدى توفر المؤسسة على العوامل الضرورية لنجاح تطبيق سيسكس سيجما
يرجى وضع علامة (✓) في الخانة المناسبة لكل عبارة

درجة الموافقة					العوامل
غير موافق بشدة	غير موافق	محايد	موافق	موافق بشدة	
					دعم والتزام الإدارة العليا
					إدارة المؤسسة تدعم تطبيق الأفكار الحديثة في التسيير
					إدارة المؤسسة تشرف على تطبيق مراقبة الجودة
					مراقبة الجودة والتحسين المستمر للأداء تمثل أهداف واضحة لدى إدارة المؤسسة
					إدارة المؤسسة حريصة على جودة الخدمات المقدمة إلى الزبائن
					وظيفة مراقبة الجودة في المؤسسة يقوم بها قسم خاص
غير موافق بشدة	غير موافق	محايد	موافق	موافق بشدة	القياس والتغذية العكssية (ردود الأفعال)
					توفر المؤسسة على نظام لمتابعة ومراجعة متطلبات واهتمامات الزبائن
					يتم على مستوى المؤسسة قياس ومتابعة مستويات رضا الزبائن
					يتم على مستوى المؤسسة إجراء القياسات الداخلية (مثل تكاليف الجودة، معدلات الأخطاء، وعدد الوحدات المعيبة) من أجل متابعة ومراقبة تحسين الجودة
					يتم على مستوى المؤسسة الاستماع إلى اقتراحات الموظفين وأخذها بعين الاعتبار
غير موافق بشدة	غير موافق	محايد	موافق	موافق بشدة	أدوات وتقنيات التحسين
					يتم استخدام التقنيات الكمية وأدوات تحسين الجودة في عمليات الإنتاج والعمليات المرتبطة بها (مثل الصيانة وتسيير المخزون)
					يتم استخدام التقنيات الكمية وأدوات تحسين الجودة أيضاً في الوظائف غير المرتبطة بالإنتاج (مثل وظيفة البيع والتسويق)

غير موافق بشدة	غير موافق	محايد	موافق	موافق بشدة	الأنظمة والعمليات
					توفر لدى المؤسسة أنظمة وإجراءات لضمان الجودة
					توفر لدى المؤسسة أنظمة المعلومات وجمع البيانات من أجل متابعة أنشطة التحسين المستمر
					يتم على مستوى المؤسسة تحديد العمليات الرئيسية بدقة ومتابعتها وتحسينها
					العمليات الرئيسية في المؤسسة ترتكز على تلبية احتياجات المتعاملين (موظفين، زبائن، موردين...)
غير موافق بشدة	غير موافق	محايد	موافق	موافق بشدة	الموارد
					توفر المؤسسة الموارد المالية الكافية لدعم أنشطة التحسين
					تحرص المؤسسة على توافر الموارد البشرية الضرورية لدعم أنشطة التحسين
					توفر المؤسسة على مختلف الموارد التقنية (مثل البرامج الجاهزة، والمعدات والأجهزة)
غير موافق بشدة	غير موافق	محايد	موافق	موافق بشدة	التكوين والتدريب
					يتم تدريب الموظفين على المهارات الضرورية المرتبطة بالعمل
					يتم تدريب الموظفين على الأدوات والتقنيات الخاصة بتحقيق الجودة
					يتم تكوين الموظفين على المفاهيم المتعلقة بتحسين الأداء والجودة الشاملة
					يتم منح الموظفين الوقت الكافي للتدريب والتكوين

مؤشرات الأداء الرئيسية

العبارات التالية تتعلق بالتصورات الخاصة بـمؤشرات الأداء الرئيسية: يرجى وضع علامة (✓) في الخانة المناسبة لكل عبارة

درجة الموافقة					مؤشرات الأداء الرئيسية
غير موافق بشدة	غير موافق	محايد	موافق	موافق بشدة	المنظور المالي تحرص المؤسسة على ما يلي:
					الاعتماد على مؤشر الربحية في تقييم الأداء المالي
					زيادة الإيرادات
					تحفيض تكاليف العمل
					تحسين الإنتاجية
					الاستخدام الأمثل للموارد
					السيطرة على المخاطر المالية
غير موافق بشدة	غير موافق	محايد	موافق	موافق بشدة	منظور الزبائن تهدف المؤسسة إلى ما يلي:
					توسيع حصتها في السوق
					المحافظة على ولاء الزبائن الحاليين
					جذب زبائن جدد
					تقديم أسعار تنافسية للزبائن
					التسليم في المواعيد المحددة
					توفير خدمات ما بعد البيع
					تحسين وسائل الاتصال مع الزبائن
غير موافق بشدة	غير موافق	محايد	موافق	موافق بشدة	منظور العمليات الداخلية تركز المؤسسة على ما يلي:
					الاعتماد على مؤشر الإنتاجية في تقييم أداء العمليات
					إنجاز الأعمال في أقل وقت ممكن
					تحفيض معدلات الأخطاء في العمل والإنتاج
					تصميم المنتجات والخدمات وفق المواصفات المطلوبة
					تسليم المنتجات والخدمات في الوقت المحدد

غير موافق بشدة	غير موافق	محايد	موافق	موافق بشدة	<u>منظور النمو والتعلم تسعى المؤسسة إلى ما يلي:</u>
					مشاركة الموظفين في صنع القرار الإداري
					توفير الحوافز المادية والمعنوية للعمل
					ربط المكافآت بالأداء المتميز
					تدعيم روح الفريق بين الموظفين
					تنمية ولاء الموظفين للمؤسسة
					تشجيع الابتكار وتقديم الاقتراحات من طرف الموظفين
					القدرة على توجيه الأفراد نحو تحقيق الأهداف
					توفير قنوات الاتصال الداخلية
					الاستجابة لتحديات المنافسة والمحيط الخارجي
					الاستفادة من التجارب والأفكار الجديدة

تعليقات إضافية

.....
.....
.....
.....

شكرا على تعاونكم

**Ministère de l'enseignement supérieur et de la recherche scientifique
Ecole supérieure de commerce
Pole universitaire - kolea**



Cher Monsieur / Madame, Bonjour

Dans le cadre de préparation de ma thèse en vue de l'obtention du diplôme de doctorat en science de gestion, j'ai l'honneur de vous transmettre le présent questionnaire à l'effet d'obtenir les informations nécessaires pour l'étude du thème: **Possibilité d'utiliser la philosophie de «Six Sigma» pour améliorer la performance de l'entreprise.**

Le "Six Sigma" constitue une philosophie de gestion conçu pour atteindre l'excellence dans le monde des affaires à travers la satisfaction des différents acteurs, l'augmentation des bénéfices et l'offre des produits et services de qualité et à moindre coût.

Vu l'importance de votre opinion dans ce domaine, nous vous prions de bien vouloir lire l'ensemble des paragraphes de ce questionnaire et d'en répondre. En outre, sachez, Monsieur/ Madame, que vos réponses auront un impact significatif sur la réussite de l'étude.

Je tiens également à vous préciser que vos réponses resteront confidentielles et serviront uniquement à fins de la recherche scientifique.

Je vous remercie infiniment pour votre coopération.

M'hamed DJELLAL

Informations Générales

Veillez cochez (✓) la bonne réponse

Informations sur l'employé

1. Sexe:

Male Femelle

2. Catégorie d'âge

<input type="checkbox"/> De 16 à 30 ans	<input type="checkbox"/> De 31 à 45 ans
<input type="checkbox"/> De 46 à 60 ans	<input type="checkbox"/> Plus de 60 ans

3. Poste occupé:

4. Ancienneté dans l'entreprise

<input type="checkbox"/> Moins de 05 ans	<input type="checkbox"/> De 05 à 15 ans
<input type="checkbox"/> De 16 à 25 ans	<input type="checkbox"/> Plus de 25 ans

Informations sur l'entreprise

5. Raison sociale :

6. Nationalité de votre entreprise

<input type="checkbox"/> Algérienne	<input type="checkbox"/> Multinationale	<input type="checkbox"/> En partenariat
-------------------------------------	---	---

7. Nombre d'employés

<input type="checkbox"/> De 1 à 9 employés	<input type="checkbox"/> De 10 à 49
<input type="checkbox"/> De 50 à 250	<input type="checkbox"/> Plus de 250 employés

Facteurs critiques de succès pour la mise en œuvre de Six Sigma

Les énoncés suivants se rapportent à l'existence **des facteurs nécessaires à la mise en œuvre de Six Sigma** dans votre entreprise

Veuillez cochez (✓) la bonne réponse

FACTEURS	Degré d'approbation				
	Tout à fait d'accord	Plutôt d'accord	Neutre	En désaccord	Fortement en désaccord
Soutien et Engagement de la direction					
La direction soutient la mise en œuvre des idées nouvelles dans la gestion					
La direction supervise l'application du contrôle qualité					
Le contrôle qualité et l'amélioration continue des performances sont des objectifs clairs pour la direction					
La direction se préoccupe de la qualité des services fournis aux clients					
La fonction de contrôle qualité est affectée à un service spécifique					
Mesure et Feedback	Tout à fait d'accord	Plutôt d'accord	Neutre	En désaccord	Fortement en désaccord
Il existe au niveau de l'entreprise un système de feedback des exigences et préoccupations des clients					
Les niveaux de satisfaction client sont mesurés et suivis					
Les mesures internes (telles que les coûts de qualité, taux d'erreur, le nombre de rejets) sont collectées pour surveiller l'amélioration de la qualité					
Les propositions des employés sont écoutées et prises en compte					
Les Outils et Techniques d'amélioration	Tout à fait d'accord	Plutôt d'accord	Neutre	En désaccord	Fortement en désaccord
Les techniques quantitatives et les outils de qualité sont utilisés dans les processus de production et les fonctions connexes (tels que la maintenance et la gestion de stock)					
Les techniques quantitatives et les outils de qualité sont aussi utilisés dans les fonctions non liées à la production (tels que la commercialisation et marketing)					

Systèmes et processus	Tout à fait d'accord	Plutôt d'accord	Neutre	En désaccord	Fortement en désaccord
L'entreprise dispose de systèmes et de procédures d'assurance qualité					
L'entreprise dispose de systèmes d'information et de collecte des données pour surveiller les activités d'amélioration continue					
Les principaux processus opérationnels sont minutieusement identifiés, surveillés et améliorés					
Les principaux processus opérationnels sont axés sur la satisfaction des besoins des parties prenantes (employés, clients et fournisseurs,...)					
Resources	Tout à fait d'accord	Plutôt d'accord	Neutre	En désaccord	Fortement en désaccord
L'entreprise alloue des ressources financières suffisantes pour soutenir les activités d'amélioration					
L'entreprise veille à la disponibilité des ressources humaines adéquates afin de soutenir les activités d'amélioration					
L'entreprise dispose des ressources techniques (par exemple : logiciels, les équipements)					
Apprentissage et Formation	Tout à fait d'accord	Plutôt d'accord	Neutre	En désaccord	Fortement en désaccord
Les employés sont formés pour l'acquisition des compétences nécessaires au travail					
Les employés sont formés pour la maîtrise des outils et techniques spécifiques de qualité					
Les employés sont formés sur les concepts relatifs à l'amélioration de la performance et la qualité totale					
Le temps nécessaire à la formation est accordé aux employés					

Indicateurs Clés de Performance

Les énoncés suivants se rapportent aux perceptions spécifiques des **Indicateurs Clés de Performance**.

Veuillez cochez (✓) la bonne réponse

Indicateurs Clés de Performance	Degré d'approbation				
	Tout à fait d'accord	Plutôt d'accord	Neutre	En désaccord	Fortement en désaccord
Perspective financière <u>L'entreprise veille sur :</u>					
L'évaluation de la performance financière est basée sur l'indice de rentabilité					
L'augmentation des revenus					
La réduction des coûts de travail					
L'amélioration de la productivité					
L'optimisation des ressources					
La maîtrise des risques financiers					
Perspective du client <u>L'entreprise vise à:</u>					
Augmenter ses parts de marché					
Fidéliser les clients actuels					
Attirer de nouveaux clients					
Offrir des prix compétitifs aux clients					
Respecter les délais de livraison					
Fournir les services après-vente					
Améliorer les moyens de communication avec les clients					
Perspective des processus internes <u>L'entreprise se focalise sur :</u>					
L'évaluation de la performance de Processus est basée sur l'indice de productivité					
Réalisation des tâches dans les meilleurs délais					
Réduire les taux d'erreurs dans le travail et la production					
Conception des produits et services selon les qualités exigées					
Respect des délais de livraison					

Perspective de La croissance et de l'apprentissage	Tout à fait d'accord	Plutôt d'accord	Neutre	En désaccord	Fortement en désaccord
L'entreprise vise à:					
La participation des employés dans la prise des décisions administratives					
Offrir les motivations matérielles et immatérielles du travail					
Lier les récompenses à l'excellence de la performance					
Soutenir l'esprit d'équipe					
Développer la fidélité des employés					
Encourager les employés à innover et à soumettre des propositions					
Capacité d'orienter les employés vers la réalisation des objectifs					
Mettre en place des canaux internes de communication					
Soulever les défis de la concurrence et de l'environnement externe					
Tirer profit des expériences et des idées nouvelles					

Commentaires supplémentaires

.....

.....

.....

.....

.....

.....

.....

Merci pour votre cooperation